

## Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary .....	2
[110000] General information about financial statements .....	10
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	12
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense .....	14
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	15
[520000] Statement of cash flows, indirect method .....	17
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current .....	19
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous .....	22
[700000] Informative data about the Statement of financial position .....	25
[700002] Informative data about the Income statement.....	26
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	27
[800001] Breakdown of credits .....	28
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	30
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	31
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	32
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities .....	39
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	43
[800500] Notes - List of notes .....	44
[800600] Notes - List of accounting policies .....	117
[813000] Notes - Interim financial reporting .....	149

## [105000] Management commentary

### Management commentary [text block]

GRUPO BIMBO REPORTA RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2026  
29 DE ABRIL DE 2026

Grupo Bimbo S.A.B. de C.V. (“Grupo Bimbo” o “la Compañía”) (BMV: BIMBO) reporta sus resultados correspondientes a los tres meses concluidos el 31 de marzo de 2026.<sup>(1)</sup>

*“Iniciamos 2026 con un desempeño sólido con Ventas Netas récord y el margen UAFIDA más alto para un primer trimestre en nuestra historia. El crecimiento fue generalizado en todas las regiones, con un dinamismo especialmente fuerte en Norteamérica y México, y con resultados notables y consistentes en EAA. Cabe destacar que estamos observando señales alentadoras de una mejora en la demanda, respaldada por una ejecución disciplinada, la inversión continua en nuestras marcas y la contribución de adquisiciones recientes. Estos resultados refuerzan nuestra confianza en la solidez de nuestro modelo de negocio y capacidad para seguir impulsando un crecimiento sostenible y rentable.”*

-Alejandro Rodríguez Bas, Director General

*“Los resultados del primer trimestre reflejan tanto la solidez como la calidad de nuestro crecimiento, impulsados por un fuerte dinamismo operativo, eficiencias continuas y una gestión financiera disciplinada. Esto se tradujo en una rentabilidad récord, una sólida generación de flujo de efectivo y un desapalancamiento continuo, aun en un entorno macroeconómico y cambiario complejo. Mantenemos nuestro enfoque en ejecutar de manera consistente nuestra estrategia de largo plazo.”*

-Diego Gaxiola, Director Global de Administración y Finanzas

#### RELEVANTES DEL TRIMESTRE

- Las Ventas Netas crecieron 4.8%, excluyendo el efecto del tipo de cambio, estableciendo un récord para un primer trimestre, impulsado por una mezcla de precios favorable y el desempeño positivo de los volúmenes, junto con la contribución de adquisiciones recientes
- El margen operativo se expandió 140 puntos base, alcanzando 7.9%
- Excluyendo variaciones cambiarias, la UAFIDA Ajustada<sup>(2)</sup> aumentó 15.2% y el margen se expandió 160 puntos base a 14%, el nivel más alto para un primer trimestre
- México alcanzó Ventas Netas récord para cualquier trimestre de \$39,726 millones, y el margen UAFIDA Ajustada se expandió 150 puntos base, alcanzando un margen récord para un primer trimestre de 20.5%
- Latinoamérica registró máximos históricos en Ventas Netas y UAFIDA Ajustada en moneda local
- EAA alcanzó niveles récord de Ventas Netas y margen UAFIDA Ajustada para un primer trimestre en 8.8%
- En Norteamérica, las Ventas Netas excluyendo el efecto del tipo de cambio crecieron 0.7%, retomando el crecimiento año contra año, mientras que el margen UAFIDA Ajustada se expandió 120 puntos base a 8.6%, el tercer trimestre consecutivo de expansión de margen
- El margen de Utilidad Neta Mayoritaria se expandió 70 puntos base

- La razón Deuda Neta/UAFIDA Ajustada<sup>(3)</sup> cerró el trimestre en 2.5 veces, una reducción de 0.2x en comparación con 2025
- Grupo Bimbo generó \$7,428 millones de Flujo Libre de Efectivo, lo que representa \$4,633 millones más en comparación con 1T25
- El Retorno sobre Capital<sup>(4)</sup> se expandió 30 puntos base, alcanzando 9.6%
- Grupo Bimbo fue reconocido como una de las Empresas Más Éticas del Mundo, por décimo año consecutivo
- La Compañía concluyó la desinversión de su participación minoritaria en una empresa asociada en México

## EVENTOS RECIENTES

- Grupo Bimbo adquirió Bonel en Túnez, líder de mercado en croissants de porción individual

RESUMEN FINANCIERO<sup>(5)</sup>

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	1T26	1T25	Cambio (MXN)	Cambio (excl. TC)
<b>Ventas Netas</b>	100,319	103,448	(3.0%)	4.8%
<b>Utilidad Bruta</b>	52,656	54,325	(3.1%)	4.7%
<b>Utilidad de Operación</b>	7,911	6,741	17.4%	18.4%
<b>UAFIDA Ajustada</b>	14,036	12,797	9.7%	15.2%
<b>Utilidad Neta Mayoritaria</b>	2,362	1,785	32.3%	26.3%
<b>Deuda Neta/UAFIDA Ajustada</b>	2.5x	2.9x	(0.4x)	-

## INFORMACIÓN SOBRE LA CONFERENCIA TELEFÓNICA

## LLAMADA

La conferencia telefónica se llevará a cabo el día de hoy, miércoles 29 de abril del 2026 a las 6:00 p.m. tiempo del este (5:00 p.m. tiempo del centro, 4:00 p.m. tiempo de Ciudad de México). Para participar en la conferencia, favor de llamar a los siguientes números telefónicos:

Estados Unidos: +1 (844) 450 3853

Otros países: +1 (412) 317 6375

México: +52 (55) 8880 8040

Código de identificación: GRUPO BIMBO

## TRANSMISIÓN

También puede acceder a la transmisión de esta conferencia a través del sitio web de Grupo Bimbo: <https://www.grupobimbo.com/es/inversionistas>

## REPETICIÓN

La repetición de la conferencia estará disponible hasta el 6 de mayo de 2026. Para acceder a la repetición, favor de ingresar a la página web de Grupo Bimbo, <https://www.grupobimbo.com/es/inversionistas> o llamar a los siguientes números telefónicos:

Estados Unidos: +1 (855) 669 9658

Otros países: +1 (412) 317 0088,

Canadá: +1 (855) 669 9658.

Código de identificación: 957 7367

#### Declaración sobre el futuro desempeño de las operaciones

La información contenida en este comunicado contiene determinadas declaraciones con respecto al desempeño financiero y operativo esperado de Grupo Bimbo, S.A.B. de C.V., las cuales se basan en información financiera, niveles de operación y condiciones de mercado vigentes a la fecha, así como en estimaciones del Consejo de Administración de la Compañía en relación con posibles acontecimientos futuros. Los resultados de la Compañía pueden variar con respecto a los expuestos en dichas declaraciones por diversos factores fuera del alcance de la Compañía, tales como: ajustes en los niveles de precios, variaciones en los costos de las materias primas y cambios en las leyes y regulaciones, o bien por condiciones económicas y políticas no previstas en los países en los que opera. Consecuentemente, la Compañía no se hace responsable de las diferencias en la información y sugiere a los lectores tomar las declaraciones con reserva. Asimismo, la Compañía no se obliga a divulgar públicamente modificación alguna derivada de las variaciones que pudieran tener dichos factores después de la fecha de publicación de este reporte.

[1] Las cifras incluidas en este documento están preparadas de conformidad con Las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

<sup>(2)</sup> Utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación, amortización, deterioros y Planes de Pensión Multipatronales ("MEPPs", por sus siglas en inglés).

<sup>(3)</sup> Para el cálculo de este múltiplo la UAFIDA Ajustada no considera el efecto de la NIIF16.

<sup>(4)</sup> Ajustado con Los MEPPs.

<sup>(5)</sup> En la tabla la última columna hace referencia al Cambio excluyendo el efecto del Tipo de Cambio

## Disclosure of nature of business [text block]

Grupo Bimbo es la empresa de panificación líder y más grande del mundo y un jugador relevante en snacks. Tiene presencia en 96 países, de los cuales opera directamente en 39 y sirve a otros 57 a través de socios estratégicos. Sus operaciones se extienden por América, Europa, Asia y África, donde cuenta con 251 panaderías y plantas, así como más de 1,500 centros de ventas. Con Ventas superiores a los US\$22 mil millones, la Compañía cuenta con un portafolio de productos amplio y diverso, destacando entre sus principales categorías el pan de caja y artesanal, bollería, pan dulce, pastelitos, galletas, pan tostado, *English muffins*, *bagels*, tortillas y *flatbread*, y botanas saladas, entre otros. Grupo Bimbo tiene una de las redes de distribución directa más grandes del mundo, con más de 56,000 rutas y más de 152,000 colaboradores. Sus acciones cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) bajo la clave de pizarra BIMBO y en el mercado extrabursátil de Estados Unidos a través de un programa de ADR Nivel 1, bajo la clave de pizarra BMBOY.

## Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

Todos los actos de Grupo Bimbo están guiados por la filosofía y el compromiso de construir una empresa sustentable, altamente productiva y plenamente humana para alimentar un mundo mejor mediante la generación de valor a su máximo potencial, la reconfiguración de la transformación digital, la renovación de consciencia acerca de la Sustentabilidad y la redefinición de formas de trabajo con un enfoque ágil, y así, entregar alimentos deliciosos y nutritivos en las manos de todos.

Consideramos que las siguientes Capacidades Clave nos proporcionan las ventajas competitivas, habilidades o fortalezas en las que sobresalimos y nos diferenciamos de nuestros competidores, lo que nos permite impulsar el desempeño comercial y los resultados financieros:

1. Una cultura que prioriza a las personas
2. Presencia Universal con ejecución superior
3. Tecnología e Innovación Acelerada
4. Calidad superior en productos y procesos
5. Marcas duraderas y significativas
6. Cadena de Valor Eficiente de Punta a Punta

## Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

Factores de riesgo que pudieran afectar significativamente el desempeño, la situación financiera y/o los resultados de operación del Grupo, así como aquellos que pudieran influir en el precio de sus valores son:

Riesgos operativos y de ejecución: Entorno competitivo, preferencias de los consumidores, reputación, talento y gestión laboral, interrupciones potenciales del negocio y compromisos comerciales, entre otros.

Riesgos legales, políticos y regulatorios: Obligaciones en materia de salud y de productos, obligaciones contingentes y civiles, cambios potenciales a las leyes y regulaciones relativas a la salud, medio ambiente, normas contables y de revelación de información. Asuntos relacionados con instrumentos financieros, acontecimientos políticos y controles gubernamentales, entre otros.

Riesgos económicos y financieros: Costos de insumos y materias primas, alteraciones en la cadena de suministro, costos laborales, tipos de cambio y tasas de interés, niveles de apalancamiento y exposición a divisas, deterioros de activos y marcas, acceso al financiamiento, entre otros.

## Disclosure of results of operations and prospects [text block]

### VENTAS NETAS

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

Ventas Netas	1T26	1T25	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)
Norteamérica	40,533	46,580	(13.0)	0.7
México	39,726	38,018	4.5	4.5
EAA	12,631	12,042	4.9	12.6
Latinoamérica	11,545	10,902	5.9	15.1

Grupo Bimbo	100,319	103,448	(3.0)	4.8
-------------	---------	---------	-------	-----

En Los resultados consolidados se han eliminado Las operaciones entre Las regiones.

Las Ventas Netas crecieron 4.8%, excluyendo el efecto del tipo de cambio, estableciendo un récord para un primer trimestre, impulsado por una mezcla de precios favorable y el desempeño positivo de los volúmenes, junto con la contribución de adquisiciones recientes. En pesos, las Ventas Netas disminuyeron 3% debido al impacto por la conversión del tipo de cambio.

#### Norteamérica<sup>(1)</sup>

Las Ventas Netas del primer trimestre crecieron 0.7% excluyendo el efecto del tipo de cambio, reflejando una estabilización con mejora secuencial. Este desempeño fue resultado del fortalecimiento continuo del negocio en Estados Unidos, respaldado por una mezcla de precios favorable y ganancias de participación de mercado en la mayoría de las categorías, incluyendo pan *mainstream*, desayuno, bollería y botanas saladas.

#### México

Las Ventas Netas aumentaron 4.5%, alcanzando un nivel récord para cualquier trimestre de \$39,726 millones, atribuible al incremento del volumen y a la mezcla favorable. El crecimiento fue generalizado en todas las categorías y canales, destacando un sólido desempeño en pan dulce y botanas saladas, así como en los canales de conveniencia y tradicional.

#### EAA<sup>(2)</sup>

Las Ventas Netas, excluyendo el efecto del tipo de cambio, alcanzaron un nivel récord, aumentando 12.6%, principalmente debido al sólido desempeño en moneda local en casi todas las organizaciones y a una mezcla de precios favorable, destacando la unidad de negocio Bimbo QSR, Iberia, el Reino Unido e India, así como la contribución de las adquisiciones de Don Don y Karamolegos.

#### Latinoamérica<sup>(3)</sup>

Excluyendo el efecto del tipo de cambio, las Ventas crecieron 15.1%, alcanzando un primer trimestre récord, impulsado por tendencias positivas de volumen y un sólido desempeño en la mayoría de los países. Los resultados se vieron respaldados por el desempeño sólido y sostenido en Colombia, Centroamérica y Chile, así como por las contribuciones de Brasil, incluyendo la adquisición de Wickbold.

#### UTILIDAD BRUTA

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	Utilidad Bruta				Margen Bruto (%)		
	1T26	1T25	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T26	1T25	Cambio pp.
Norteamérica	21,997	24,898	(11.7)	2.3	54.3	53.5	0.8
México	21,952	20,980	4.6	4.6	55.3	55.2	0.1
EAA	4,390	4,264	2.9	10.1	34.8	35.4	(0.6)
Latinoamérica	4,945	4,743	4.3	13.5	42.8	43.5	(0.7)
<b>Grupo Bimbo</b>	<b>52,656</b>	<b>54,325</b>	<b>(3.1)</b>	<b>4.7</b>	<b>52.5</b>	<b>52.5</b>	<b>0.0</b>

En Los resultados consolidados se han eliminado Las operaciones entre Las regiones.

La Utilidad Bruta del primer trimestre aumentó 4.7%, excluyendo el efecto del tipo de cambio, mientras que el margen se mantuvo en 52.5%, principalmente atribuible al apalancamiento operativo, el cual fue contrarrestado por mayores costos laborales e indirectos, principalmente relacionados con el efecto de adquisiciones recientes.

#### UTILIDAD DE OPERACIÓN

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

Utilidad de Operación	Margen Operativo (%)
-----------------------	----------------------

	1T26	1T25	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T26	1T25	Cambio pp.
Norteamérica	1,178	802	46.8	72.0	2.9	1.7	1.2
México	6,044	5,268	14.7	14.7	15.2	13.9	1.3
EAA	330	227	45.3	47.1	2.6	1.9	0.7
Latinoamérica	228	314	(27.4)	(18.2)	2.0	2.9	(0.9)
<b>Grupo Bimbo</b>	<b>7,911</b>	<b>6,741</b>	<b>17.4</b>	<b>18.4</b>	<b>7.9</b>	<b>6.5</b>	<b>1.4</b>

Los resultados por región no reflejan el efecto de regalías intercompañía y en los resultados consolidados se eliminaron las operaciones intercompañía.

La Utilidad de Operación, excluyendo el efecto del tipo de cambio, aumentó 18.4% y el margen se expandió 140 puntos base, alcanzando 7.9%, impulsado principalmente por beneficios récord de productividad en Norteamérica, a medida que las iniciativas de transformación continúan generando eficiencias operativas significativas, además de menores inversiones en reestructura. La expansión del margen también se vio beneficiada por menores gastos administrativos y la venta de la participación minoritaria en una empresa asociada en México.

#### UAFIDA AJUSTADA

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	UAFIDA Ajustada				Margen UAFIDA Aj. (%)		
	1T26	1T25	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T26	1T25	Cambio pp.
Norteamérica	3,468	3,425	1.3	17.5	8.6	7.4	1.2
México	8,159	7,220	13.0	13.0	20.5	19.0	1.5
EAA	1,116	863	29.3	36.3	8.8	7.2	1.6
Latinoamérica	1,057	1,037	1.9	11.5	9.2	9.5	(0.3)
<b>Grupo Bimbo</b>	<b>14,036</b>	<b>12,797</b>	<b>9.7</b>	<b>15.2</b>	<b>14.0</b>	<b>12.4</b>	<b>1.6</b>

Los resultados por región no reflejan el efecto de regalías intercompañía y en los resultados consolidados se eliminaron las operaciones intercompañía.

La UAFIDA Ajustada aumentó 15.2%, excluyendo el efecto del tipo de cambio, y el margen se expandió 160 puntos base a 14%, un nivel récord para un primer trimestre, principalmente atribuible a la venta de la participación minoritaria en una empresa asociada en México, así como al sólido resultado de las ventas y desempeño operativo.

#### Norteamérica

El margen de Norteamérica se expandió 120 puntos base, reflejando beneficios récord de productividad derivados del proyecto de transformación, que continúan generando eficiencias operativas significativas, además de un mejor desempeño en ventas, menores costos de materias primas e inversiones en reestructura.

#### México

El margen en México se expandió 150 puntos base, alcanzando un nivel récord para un primer trimestre en 20.5%, principalmente atribuible a la ganancia reconocida por la venta de la participación minoritaria en una empresa asociada en México, así como a un sólido desempeño en ventas y menores gastos de administración.

#### EAA

El margen de EAA se expandió 160 puntos base, alcanzando un nivel récord para un primer trimestre en 8.8%, impulsado principalmente por el robusto desempeño operativo en Iberia, reflejando una ejecución sólida y eficiencias a lo largo de toda la cadena de valor, junto con menores gastos no recurrentes, así como la contribución positiva de las adquisiciones recientes.

**Latinoamérica**

El margen del primer trimestre se contrajo 30 puntos base, principalmente debido a la integración de Wickbold en Brasil. Esto fue compensado parcialmente por el buen desempeño en ventas y volúmenes, además de una gestión disciplinada de costos y gastos en varios países.

**RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO**

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

El Resultado Integral de Financiamiento totalizó \$3,462 millones, un aumento de 6.6% en comparación con el primer trimestre de 2025, principalmente debido a una mayor pérdida cambiaria relacionada con los efectos de valuación a mercado de los instrumentos de cobertura. Este impacto fue parcialmente compensado por menores gastos por intereses, derivado de una reducción en la deuda respecto al 1T25, como resultado de la apreciación del peso mexicano.

**UTILIDAD NETA MAYORITARIA**

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	Utilidad Neta Mayoritaria				Margen Neto Mayoritario (%)		
	1T26	1T25	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T26	1T25	Cambio pp.
Grupo Bimbo	2,362	1,785	32.3%	26.3	2.4	1.7	0.7

La Utilidad Neta Mayoritaria aumentó 26.3% excluyendo el efecto del tipo de cambio, mientras que el margen se expandió 70 puntos base, atribuible principalmente a la venta de la participación minoritaria en una empresa asociada en México, al sólido resultado en ventas y desempeño operativo, lo cual fue parcialmente contrarrestado por un mayor gasto en impuestos sobre la renta, a pesar de una tasa efectiva menor, y por mayores costos financieros.

[1] La región de Norteamérica incluye Los resultados de Las operaciones en Estados Unidos y Canadá.

[2] La región de EAA incluye Los resultados de Las operaciones en Europa, Asia y África.

[3] La región de Latinoamérica incluye Los resultados de Las operaciones en Centro y Sudamérica.

## Financial position, liquidity and capital resources [text block]

**ESTRUCTURA FINANCIERA**

Al 31 marzo del 2026, la Deuda Neta fue de \$137,751 millones, en comparación con \$145,128 millones al 31 de diciembre del 2025, reflejando principalmente una sólida generación de efectivo durante el trimestre, a pesar de un mayor nivel de Deuda Total.

El vencimiento promedio de la deuda fue de 9.8 años, con un costo promedio de 6.45%. La Deuda a Largo Plazo representó el 97% del total; 43% de la deuda estuvo denominada en dólares estadounidenses, 41% en pesos mexicanos, 11% en euros, 3% en dólares canadienses y 2% en libras esterlinas.

La razón de Deuda Neta a UAFIDA Ajustada, la cual no incluye el efecto de la NIIF 16, fue de 2.5 veces, 0.2 veces menor en comparación con 2.7 veces en el 2025.

---

**Internal control [text block]**

---

---

**Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]**

---

Ventas Netas; participación de mercado; indicadores de preferencia, Índice del Proveedor preferido; porcentaje de saturación; puntos de venta perfectos, Utilidad de operación, UAFIDA Ajustada, razón de apalancamiento; devolución, Índice de siniestralidad, encuestas diversas, indicadores de rotación; evaluaciones de desempeño, entre otros.

---

## [110000] General information about financial statements

<b>Ticker:</b>	BIMBO
<b>Period covered by financial statements:</b>	2026-01-01 2026-03-31
<b>Date of end of reporting period:</b>	2026-03-31
<b>Name of reporting entity or other means of identification:</b>	BIMBO
<b>Description of presentation currency:</b>	MXN
<b>Level of rounding used in financial statements:</b>	000
<b>Consolidated:</b>	Yes
<b>Number of quarter:</b>	1
<b>Type of issuer:</b>	ICS
<b>Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:</b>	
<b>Description of nature of financial statements:</b>	

### Disclosure of general information about financial statements [text block]

Actividades - Grupo Bimbo, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (“Grupo Bimbo” o “la Compañía”) es una entidad mexicana, dedicada principalmente a la producción, distribución y venta de productos panificados, galletas, tortillas, botanas saladas y hasta noviembre de 2022 productos de confitería.

La Compañía opera en distintas áreas geográficas que representan los segmentos de reporte que utiliza y que son México, Norteamérica, Latinoamérica y Europa, Asia y África (“EAA”).

Las oficinas corporativas de la Compañía se ubican en Prolongación Paseo de la Reforma No. 1000, Colonia Peña Blanca Santa Fe, Álvaro Obregón, Código Postal 01210, Ciudad de México, México.

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 y 2025, las ventas netas de las subsidiarias que se encuentran en el segmento México representaron aproximadamente el 36% y 33%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas. Asimismo, durante los mismos periodos las ventas netas del segmento de Norteamérica representaron 40% y 45%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas.

---

## Follow-up of analysis [text block]

---

Barclays Bank PLC  
BBVA México, S.A.  
Bank of America Merrill Lynch Inc.  
Banco BTG Pactual S.A.  
Citigroup Global Markets Inc.  
GBM Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V.  
HSBC Securities (USA) Inc.  
Itaú BBA Itaú Corretora de Valores S.A.  
JP Morgan Securities LLC.  
Morgan Stanley Mexico Casa de Bolsa, S.A. de C.V.  
Santander Investment Securities Inc.  
Scotiabank Scotia Sociedad Agente de Bolsa S.A.

---

**[210000] Statement of financial position, current/non-current**

Concept	Close Current Quarter 2026-03-31	Close Previous Exercise 2025-12-31
<b>Statement of financial position [abstract]</b>		
<b>Assets [abstract]</b>		
<b>Current assets [abstract]</b>		
Cash and cash equivalents	19,573,957,000	8,535,039,000
Trade and other current receivables	27,988,344,000	27,707,242,000
Current tax assets, current	8,828,823,000	9,872,579,000
Other current financial assets	1,566,550,000	518,973,000
Current inventories	16,887,253,000	17,150,839,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	74,844,927,000	63,784,672,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	762,749,000	886,062,000
Total current assets	75,607,676,000	64,670,734,000
<b>Non-current assets [abstract]</b>		
Trade and other non-current receivables	78,747,000	84,627,000
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	0	0
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	774,696,000	656,479,000
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	6,551,328,000	7,017,562,000
Property, plant and equipment	156,615,057,000	157,422,530,000
Investment property	0	0
Right-of-use assets that do not meet definition of investment property	32,332,870,000	32,757,423,000
Goodwill	72,679,724,000	72,568,216,000
Intangible assets other than goodwill	62,690,369,000	62,947,417,000
Deferred tax assets	7,096,389,000	6,908,426,000
Other non-current non-financial assets	4,455,947,000	4,771,748,000
Total non-current assets	343,275,127,000	345,134,428,000
Total assets	418,882,803,000	409,805,162,000
<b>Equity and liabilities [abstract]</b>		
<b>Liabilities [abstract]</b>		
<b>Current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other current payables	37,899,545,000	40,228,245,000
Current tax liabilities, current	6,316,670,000	6,299,655,000
Other current financial liabilities	6,335,237,000	14,223,599,000
Current lease liabilities	7,167,159,000	7,075,565,000
Other current non-financial liabilities	1,368,243,000	1,550,279,000
<b>Current provisions [abstract]</b>		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	25,743,654,000	21,195,351,000
Total current provisions	25,743,654,000	21,195,351,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	84,830,508,000	90,572,694,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	84,830,508,000	90,572,694,000
<b>Non-current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0

Concept	Close Current Quarter 2026-03-31	Close Previous Exercise 2025-12-31
Other non-current financial liabilities	154,130,696,000	143,342,189,000
Non-current lease liabilities	27,290,002,000	27,714,270,000
Other non-current non-financial liabilities	0	0
<b>Non-current provisions [abstract]</b>		
Non-current provisions for employee benefits	7,538,652,000	6,507,223,000
Other non-current provisions	13,357,853,000	12,998,975,000
Total non-current provisions	20,896,505,000	19,506,198,000
Deferred tax liabilities	8,248,453,000	8,415,340,000
Total non-current liabilities	210,565,656,000	198,977,997,000
Total liabilities	295,396,164,000	289,550,691,000
<b>Equity [abstract]</b>		
Issued capital	3,887,334,000	3,887,334,000
Share premium	0	0
Treasury shares	20,822,000	20,079,000
Retained earnings	129,908,900,000	127,595,180,000
Other reserves	(11,206,263,000)	(11,951,069,000)
Total equity attributable to owners of parent	122,569,149,000	119,511,366,000
Non-controlling interests	917,490,000	743,105,000
Total equity	123,486,639,000	120,254,471,000
Total equity and liabilities	418,882,803,000	409,805,162,000

## [310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2026-01-01 - 2026-03-31	Accumulated Previous Year 2025-01-01 - 2025-03-31
<b>Profit or loss [abstract]</b>		
<b>Profit (loss) [abstract]</b>		
Revenue	100,318,746,000	103,447,821,000
Cost of sales	47,662,443,000	49,122,992,000
Gross profit	52,656,303,000	54,324,829,000
Distribution costs	36,980,520,000	38,154,503,000
Administrative expenses	7,301,429,000	8,099,505,000
Other income	0	0
Other expense	462,937,000	1,330,271,000
Profit (loss) from operating activities	7,911,417,000	6,740,550,000
Finance income	118,381,000	359,343,000
Finance costs	3,580,047,000	3,605,866,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	(6,919,000)	50,123,000
Profit (loss) before tax	4,442,832,000	3,544,150,000
Tax income (expense)	1,643,848,000	1,314,934,000
Profit (loss) from continuing operations	2,798,984,000	2,229,216,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0
Profit (loss)	2,798,984,000	2,229,216,000
<b>Profit (loss), attributable to [abstract]</b>		
Profit (loss), attributable to owners of parent	2,361,947,000	1,785,173,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	437,037,000	444,043,000
Earnings per share [text block]	"cincuenta y cinco centavos"	"cuarenta y un centavos"
<b>Earnings per share [abstract]</b>		
<b>Earnings per share [line items]</b>		
<b>Basic earnings per share [abstract]</b>		
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	0.55	0.41
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total basic earnings (loss) per share	0.55	0.41
<b>Diluted earnings per share [abstract]</b>		
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	0.55	0.41
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	0.55	0.41

## [410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2026-01-01 - 2026-03-31	Accumulated Previous Year 2025-01-01 - 2025-03-31
<b>Statement of comprehensive income [abstract]</b>		
Profit (loss)	2,798,984,000	2,229,216,000
<b>Other comprehensive income [abstract]</b>		
<b>Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>		
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	(594,986,000)	(354,977,000)
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	(594,986,000)	(354,977,000)
<b>Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>		
<b>Exchange differences on translation [abstract]</b>		
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	(292,181,000)	1,905,566,000
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	(292,181,000)	1,905,566,000
<b>Available-for-sale financial assets [abstract]</b>		
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0
<b>Cash flow hedges [abstract]</b>		
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	947,140,000	(840,378,000)
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	947,140,000	(840,378,000)
<b>Hedges of net investment in foreign operations [abstract]</b>		
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	(133,042,000)	215,999,000
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	133,042,000	(215,999,000)
<b>Change in value of time value of options [abstract]</b>		
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0
<b>Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]</b>		
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	566,791,000	258,738,000
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	566,791,000	258,738,000
<b>Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]</b>		
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0
<b>Financial assets measured at fair value through other comprehensive income [abstract]</b>		
Gains (losses) on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0
Amounts removed from equity and adjusted against fair value of financial assets on reclassification out of fair value through other comprehensive income measurement category, net of tax	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2026-01-01 - 2026-03-31	Accumulated Previous Year 2025-01-01 - 2025-03-31
Other comprehensive income, net of tax, financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	1,354,792,000	1,107,927,000
Total other comprehensive income	759,806,000	752,950,000
Total comprehensive income	3,558,790,000	2,982,166,000
<b>Comprehensive income attributable to [abstract]</b>		
Comprehensive income, attributable to owners of parent	3,106,753,000	2,426,123,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	452,037,000	556,043,000

**[520000] Statement of cash flows, indirect method**

Concept	Accumulated Current Year 2026-01-01 - 2026-03-31	Accumulated Previous Year 2025-01-01 - 2025-03-31
<b>Statement of cash flows [abstract]</b>		
<b>Cash flows from (used in) operating activities [abstract]</b>		
Profit (loss)	2,798,984,000	2,229,216,000
<b>Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]</b>		
+ Discontinued operations	0	0
+ Adjustments for income tax expense	1,643,848,000	1,328,319,000
+ (-) Adjustments for finance costs	3,461,666,000	3,311,520,000
+ Adjustments for depreciation and amortisation expense	6,028,383,000	6,063,045,000
+ Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	(1,871,000)	(96,395,000)
+ Adjustments for provisions	746,677,000	707,038,000
+ (-) Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	0	0
+ Adjustments for share-based payments	0	0
+ (-) Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
- Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
+ (-) Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	(441,080,000)	142,279,000
	6,920,000	(50,122,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in inventories	341,540,000	1,241,531,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	(126,714,000)	4,383,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	1,077,156,000	718,230,000
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	(2,362,773,000)	(3,280,516,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	3,747,216,000	886,360,000
+ Other adjustments for non-cash items	0	0
+ Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
+ Straight-line rent adjustment	0	0
+ Amortization of lease fees	0	0
+ Setting property values	0	0
+ (-) Other adjustments to reconcile profit (loss)	0	0
+ (-) Total adjustments to reconcile profit (loss)	14,120,968,000	10,975,672,000
Net cash flows from (used in) operations	16,919,952,000	13,204,888,000
- Dividends paid	0	0
	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	0	0
+ (-) Income taxes refund (paid)	2,385,309,000	2,932,245,000
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	576,414,000	318,522,000
Net cash flows from (used in) operating activities	15,111,057,000	10,591,165,000
<b>Cash flows from (used in) investing activities [abstract]</b>		
+ Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
- Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
+ Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
- Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	(42,487,000)	12,249,000
+ Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
- Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
+ Proceeds from sales of property, plant and equipment	1,153,631,000	159,958,000
- Purchase of property, plant and equipment	2,730,210,000	5,297,519,000
+ Proceeds from sales of intangible assets	0	0
- Purchase of intangible assets	12,989,000	64,620,000
+ Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
- Purchase of other long-term assets	718,175,000	1,308,000

Concept	Accumulated Current Year 2026-01-01 - 2026-03-31	Accumulated Previous Year 2025-01-01 - 2025-03-31
+ Proceeds from government grants	0	0
- Cash advances and loans made to other parties	0	0
+ Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
- Cash payments for futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Cash receipts from futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Dividends received	6,000,000	13,000,000
- Interest paid	0	0
+ Interest received	117,656,000	204,970,000
	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) investing activities	(2,141,600,000)	(4,997,768,000)
<b>Cash flows from (used in) financing activities [abstract]</b>		
+ Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
- Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
+ Proceeds from issuing shares	0	0
+ Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
- Payments to acquire or redeem entity's shares	48,970,000	647,206,000
- Payments of other equity instruments	0	0
+ Proceeds from borrowings	13,803,927,000	32,727,060,000
- Repayments of borrowings	10,560,673,000	22,772,465,000
- Payments of finance lease liabilities	287,197,000	383,000,000
- Payments of lease liabilities	1,627,257,000	1,664,000,000
+ Proceeds from government grants	0	0
- Dividends paid	0	0
- Interest paid	3,392,681,000	3,236,787,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) financing activities	(2,112,851,000)	4,023,602,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	10,856,606,000	9,616,999,000
<b>Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]</b>		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	182,312,000	104,903,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	11,038,918,000	9,721,902,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	8,535,039,000	8,057,043,000
Cash and cash equivalents at end of period	19,573,957,000	17,778,945,000

**[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current**

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	3,887,334,000	0	20,079,000	127,595,180,000	0	(10,377,788,000)	(1,207,885,000)	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	2,361,947,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(174,139,000)	947,140,000	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	2,361,947,000	0	(174,139,000)	947,140,000	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	(67,348,000)	25,613,000	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	743,000	(48,227,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	743,000	2,313,720,000	0	(241,487,000)	972,753,000	0	0
Equity at end of period	3,887,334,000	0	20,822,000	129,908,900,000	0	(10,619,275,000)	(235,132,000)	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	(241,362,000)	0	0	0	0	1,007,840,000	0	(1,131,874,000)	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	566,791,000	0	0	0	0	(594,986,000)	0	0	0
Total comprehensive income	566,791,000	0	0	0	0	(594,986,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	9,580,000	0	0	0	0	13,982,000	0	18,173,000	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	576,371,000	0	0	0	0	(581,004,000)	0	18,173,000	0
Equity at end of period	335,009,000	0	0	0	0	426,836,000	0	(1,113,701,000)	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	(11,951,069,000)	119,511,366,000	743,105,000	120,254,471,000
<b>Changes in equity [abstract]</b>								
<b>Comprehensive income [abstract]</b>								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	2,361,947,000	437,037,000	2,798,984,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	744,806,000	744,806,000	15,000,000	759,806,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	744,806,000	3,106,753,000	452,037,000	3,558,790,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	(48,970,000)	0	(48,970,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	(277,652,000)	(277,652,000)
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	744,806,000	3,057,783,000	174,385,000	3,232,168,000
Equity at end of period	0	0	0	0	(11,206,263,000)	122,569,149,000	917,490,000	123,486,639,000

**[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous**

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	3,942,894,000	0	55,560,000	122,762,918,000	0	(868,727,000)	140,159,000	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	1,785,173,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	1,577,567,000	(840,378,000)	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	1,785,173,000	0	1,577,567,000	(840,378,000)	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	47,407,000	4,301,000	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	10,702,000	(636,504,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	10,702,000	1,148,669,000	0	1,624,974,000	(836,077,000)	0	0
Equity at end of period	3,942,894,000	0	66,262,000	123,911,587,000	0	756,247,000	(695,918,000)	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	(281,896,000)	0	0	0	0	1,314,778,000	0	(1,010,912,000)	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	258,738,000	0	0	0	0	(354,977,000)	0	0	0
Total comprehensive income	258,738,000	0	0	0	0	(354,977,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	(3,021,000)	0	0	0	0	(4,658,000)	0	(44,029,000)	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	255,717,000	0	0	0	0	(359,635,000)	0	(44,029,000)	0
Equity at end of period	(26,179,000)	0	0	0	0	955,143,000	0	(1,054,941,000)	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	(706,598,000)	125,943,654,000	1,754,016,000	127,697,670,000
<b>Changes in equity [abstract]</b>								
<b>Comprehensive income [abstract]</b>								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	1,785,173,000	444,043,000	2,229,216,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	640,950,000	640,950,000	112,000,000	752,950,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	640,950,000	2,426,123,000	556,043,000	2,982,166,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	(647,206,000)	0	(647,206,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	(753,604,000)	(753,604,000)
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	640,950,000	1,778,917,000	(197,561,000)	1,581,356,000
Equity at end of period	0	0	0	0	(65,648,000)	127,722,571,000	1,556,455,000	129,279,026,000

**[700000] Informative data about the Statement of financial position**

Concept	Close Current Quarter 2026-03-31	Close Previous Exercise 2025-12-31
<b>Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]</b>		
Capital stock (nominal)	1,739,046,000	1,739,373,000
Restatement of capital stock	2,127,466,000	2,127,882,000
Plan assets for pensions and seniority premiums	26,755,408,000	27,022,807,000
Number of executives	1,499	1,507
Number of employees	33,864	34,012
Number of workers	117,417	118,447
Outstanding shares	4,327,482,333	4,327,482,333
Repurchased shares	23,580,371	22,738,214
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

**[700002] Informative data about the Income statement**

Concept	Accumulated Current Year 2026-01-01 - 2026-03-31	Accumulated Previous Year 2025-01-01 - 2025-03-31
<b>Informative data of the Income Statement [abstract]</b>		
Operating depreciation and amortization	6,028,383,000	6,063,045,000

**[700003] Informative data - Income statement for 12 months**

Concept	Current Year 2025-04-01 - 2026-03-31	Previous Year 2024-04-01 - 2025-03-31
<b>Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]</b>		
Revenue	423,822,618,000	418,141,660,000
Profit (loss) from operating activities	35,316,985,000	33,014,272,000
Profit (loss)	13,515,710,000	13,515,066,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	11,709,735,000	11,917,164,000
Operating depreciation and amortization	24,802,896,000	24,202,271,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]						Time interval [axis]					
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
<b>Banks [abstract]</b>																
<b>Foreign trade</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
<b>Banks - secured</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
<b>Commercial banks</b>																
Subsidiarias	Yes	2017-03-08	2034-02-01	Varias								2,214,272,000	1,461,202,000	196,674,000	430,000	1,054,000
Línea bilateral CITI 2027	No	2023-10-04	2027-04-04	Term SOFR+0.95%									1,802,646,000			
Línea revolvente 2028	Yes	2023-03-15	2028-03-15	TIE de fondeo +0.75%/Tasa referencia+1.05%									(25,833,000)			
Línea revolvente BBVA 2028	No	2023-04-13	2028-04-13	TIE28d+0.85%			4,988,517,000									
Línea bilateral Bofa 2028	Yes	2023-08-09	2028-08-11	Term SOFR+1.20%	0								1,802,854,000			
Línea bilateral Rabobank 2028	Yes	2025-05-22	2028-05-22	EURIBOR +0.95%									3,108,531,000			
Línea bilateral HSBC 2029	No	2024-03-13	2029-03-15	Term SOFR+1.20%									1,129,169,000	557,978,000		
Línea bilateral BNP 2029	Yes	2024-09-24	2029-09-26	Term SOFR +1.10%										2,695,297,000		
Línea revolvente 2030	Yes	2025-07-31	2030-07-31	TIE de Fondeo + 0.70%, Tasa de referencia + 0.95%											(72,755,000)	
Línea bilateral Caixabank 2028	Yes	2025-12-11	2028-12-15	EURIBOR +0.90%									1,553,174,000			
Línea Bilateral Bofa 2030 (BB Global).	Yes	2025-11-28	2030-12-02	Term SOFR+1.10%											1,796,246,000	
Línea Bilateral Bofa 2030 (Canadá).	Yes	2025-11-28	2030-12-02	CORRA+1.10%											1,097,869,000	
TOTAL					0	0	4,988,517,000	0	0	0	0	2,214,272,000	10,831,743,000	3,449,949,000	2,821,790,000	1,054,000
<b>Other banks</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total banks</b>																
TOTAL					0	0	4,988,517,000	0	0	0	0	2,214,272,000	10,831,743,000	3,449,949,000	2,821,790,000	1,054,000
<b>Stock market [abstract]</b>																
<b>Listed on stock exchange - unsecured</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Listed on stock exchange - secured</b>																
Bimbo 17	No	2017-10-06	2027-09-24	8.18%	0	0	9,631,774,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bimbo 23 L	No	2023-06-02	2033-05-20	9.24%	0	0	0	0	0	11,978,773,000	0	0	0	0	0	0
Bimbo 23 2L	No	2023-06-02	2026-07-24	TIE28d+10bps	0	2,999,195,000										
Bimbo 25	No	2025-02-14	2032-02-06	10.06%	0	0	0	0	0	12,742,857,000						
Bimbo 25-2	No	2025-02-14	2028-02-11	TIEF+0.34%	0	0	2,235,168,000									
Bimbo 26	No	2026-02-06	2035-01-26	9.22%	0	0	0	0	0	7,852,111,000						
Bimbo 26-2	No	2026-02-06	2030-02-01	TIEF+0.45%	0	0	0	0	4,125,639,000							
Bimbo 2029	Yes	2023-11-02	2029-01-15	6.05%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	16,401,985,000		
Bimbo 2034	Yes	2023-11-02	2034-01-15	6.40%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9,879,576,000
Bimbo 2036	Yes	2024-01-09	2036-01-09	5.375%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14,280,489,000
Bimbo 2044	Yes	2014-06-27	2044-06-27	4.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	8,901,324,000
Bimbo 2047	Yes	2017-11-10	2047-11-10	4.70%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	11,691,965,000
Bimbo 2049	Yes	2019-09-06	2049-09-06	4.0%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9,915,568,000
Bimbo 2051	Yes	2021-05-17	2051-05-17	4.0%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	10,381,391,000
TOTAL					0	2,999,195,000	11,866,942,000	0	4,125,639,000	32,573,741,000	0	0	0	16,401,985,000	0	65,050,313,000

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]						Time interval [axis]					
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
Private placements - unsecured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Private placements - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total listed on stock exchanges and private placements																
TOTAL					0	2,999,195,000	11,866,942,000	0	4,125,639,000	32,573,741,000	0	0	0	16,401,985,000	65,050,313,000	
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																
Other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Suppliers [abstract]																
Suppliers																
NACIONALES	No	2026-03-31	2026-06-30		14,020,327,000											
EXTRANJEROS	No	2026-03-31	2026-06-30							22,807,876,000						
TOTAL					14,020,327,000	0	0	0	0	22,807,876,000	0	0	0	0	0	
Total suppliers																
TOTAL					14,020,327,000	0	0	0	0	22,807,876,000	0	0	0	0	0	
Other current and non-current liabilities [abstract]																
Other current and non-current liabilities																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total other current and non-current liabilities																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total credits																
TOTAL					14,020,327,000	2,999,195,000	16,855,459,000	0	4,125,639,000	32,573,741,000	22,807,876,000	2,214,272,000	10,831,743,000	19,851,934,000	2,821,790,000	65,051,367,000

**[800003] Annex - Monetary foreign currency position**

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
<b>Foreign currency position [abstract]</b>					
<b>Monetary assets [abstract]</b>					
Current monetary assets	36,728,000	663,546,000	1,826,000	32,987,000	696,533,000
Non-current monetary assets	1,420,000,000	25,654,714,000	0	0	25,654,714,000
Total monetary assets	1,456,728,000	26,318,260,000	1,826,000	32,987,000	26,351,247,000
<b>Liabilities position [abstract]</b>					
Current liabilities	74,134,000	1,339,349,000	3,708,000	66,992,000	1,406,341,000
Non-current liabilities	2,151,265,000	38,866,259,000	1,184,179,000	21,394,205,000	60,260,464,000
Total liabilities	2,225,399,000	40,205,608,000	1,187,887,000	21,461,197,000	61,666,805,000
Net monetary assets (liabilities)	(768,671,000)	(13,887,348,000)	(1,186,061,000)	(21,428,210,000)	(35,315,558,000)

**[800005] Annex - Distribution of income by product**

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
<b>Alimentos empacados</b>				
Alimentos empacados	36,137,513,000	0	64,181,233,000	100,318,746,000
TOTAL	36,137,513,000	0	64,181,233,000	100,318,746,000

## [800007] Annex - Financial derivate instruments

### Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading [text block]

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos de tasa de interés y riesgos de tipo de cambio, los cuales son gestionados por el equipo Global de Riesgos de Mercado, así como de riesgos de precio de algunos insumos gestionados por el área de Compras. Para lo anterior, la Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para mitigar el posible impacto de fluctuaciones en dichas variables y precios sobre sus resultados. Considera que dichos instrumentos otorgan flexibilidad que permite una mayor estabilidad de utilidades y una mejor visibilidad y certidumbre con relación a los costos y gastos que se habrán de solventar en el futuro.

#### Objetivos para celebrar operaciones con derivados

El objetivo para celebrar operaciones con derivados es únicamente de cobertura. En relación con las operaciones derivadas asociadas a materias primas (commodities), la Compañía adquiere derivados de materias primas que cotizan internacionalmente en mercados reconocidos como mecanismo de compra. Asimismo, busca minimizar los riesgos de variación en los precios internacionales de sus insumos, principalmente el trigo, y dar la mayor certeza posible a sus costos futuros.

En el caso de otros instrumentos financieros derivados asociados a una posición primaria -pasiva o activa- de carácter financiero, el objetivo es mitigar el riesgo asociado a fluctuaciones en tipos de cambio y en tasas de interés que pudieran afectar desfavorablemente el valor de dichos activos o pasivos.

#### Instrumentos utilizados

Los instrumentos financieros derivados que utiliza principalmente son:

A) Contratos mediante los cuales se establece la obligación bilateral de intercambiar flujos de efectivo en fechas futuras preestablecidas, sobre un valor nominal o de referencia (swaps):

1. De tasas de interés (Interest Rate Swaps) para equilibrar la mezcla de tasas de sus pasivos financieros entre tasas fijas y variables.
2. De monedas (Cross Currency Swaps) para transformar la moneda en la que se encuentra denominado tanto el capital como los intereses de un pasivo financiero.

- B) Contratos de precio adelantado (forwards) de divisas;
- C) Opciones de compra de divisas (calls);
- D) Opciones de compra y venta de divisas costo cero (collares costo cero)
- E) Futuros de materias primas;
- F) Opciones sobre futuros de materias primas; y
- G) Swaps de insumos

La exposición al riesgo de mercado es monitoreada y reportada continuamente por el área correspondiente.

Es política de la Compañía, sobre la contratación de instrumentos financieros derivados, que sus objetivos sean exclusivamente de cobertura. Esto quiere decir que la eventual contratación de un instrumento financiero derivado debe de estar necesariamente asociada a una posición primaria que represente algún riesgo. Consecuentemente, los montos nominales de uno o todos los instrumentos financieros derivados contratados para la cobertura de cierto riesgo serán consistentes con las cantidades de las posiciones

primarias que representan una posición de riesgo. Así mismo, la Compañía no realiza operaciones en las que el beneficio pretendido o fin perseguido sean los ingresos por primas. Si la Compañía decide llevar a cabo una estrategia de cobertura en donde se combinen opciones, el neto de las primas pagadas/cobradas deberá representar un egreso.

#### Estrategias de cobertura

La Compañía, a través de las áreas responsables, determina los montos y parámetros objetivo sobre posiciones primarias para las que se contratará un instrumento financiero derivado de cobertura para lograr compensar uno o más de los riesgos financieros generados por una transacción o conjunto de transacciones asociadas con la posición primaria. La finalidad primordial es lograr una posición neutral y equilibrada con relación a la exposición al riesgo de una cierta variable financiera.

En virtud de que todas las variables a las que la Compañía se encuentra expuesta guardan un comportamiento dinámico, las estrategias de cobertura son valuadas y monitoreadas, de manera formal y continua.

#### Mercados de negociación y contrapartes elegibles

Las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionados a materias primas son principalmente celebradas en los siguientes mercados reconocidos:

- A. Minneapolis Grain Exchange (MGE)
- B. Kansas City Board of Trade (KCBOT)
- C. Chicago Board of Trade (CBOT)
- D. New York Mercantile Exchange (NYMEX)
- E. Mercado de Término de Buenos Aires (MATba)

De igual modo, se han realizado operaciones bilaterales ligadas a la cobertura de materias primas.

Las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionados a tasas de interés, tipo de cambio y algunos insumos son contratadas bilateralmente, Over the Counter ("OTC") con contrapartes aceptadas y aceptables para la Compañía, con las cuales además se mantiene una amplia y continua relación comercial.

Estas contrapartes son aceptables en virtud de que cuentan con una solvencia suficiente - medida de acuerdo con la calificación de "riesgo de contraparte" de Standard & Poor's- para sus obligaciones en moneda local de corto y largo plazo, y moneda extranjera de corto y largo plazo.

#### Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

De conformidad con los contratos marco que amparan las operaciones financieras derivadas que se reflejan en el reporte trimestral, los agentes de cálculo designados son las contrapartes correspondientes o sistemas de cotización reconocidos en los mercados en los que opera.

La Compañía se reserva el derecho de impugnar cualquier cálculo o valuación realizada por la contraparte. Esta impugnación permite la validación o sustitución del cálculo de la contraparte por aquél de un tercero, institución financiera de prestigio reconocido.

#### Principales condiciones o términos de los contratos

Todas las operaciones con instrumentos financieros derivados se efectúan al amparo de un contrato marco estandarizado y debidamente formalizado por los representantes legales de la Compañía y de las instituciones financieras contrapartes.

Los suplementos y anexos correspondientes a dichos contratos marco establecen las condiciones de liquidación y demás términos relevantes de acuerdo con los usos y prácticas del mercado correspondiente.

#### Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Algunos de los contratos marco, suplementos y anexos a través de los cuales se realizan operaciones financieras derivadas bilaterales actualmente contemplan el establecimiento de depósitos en efectivo o valores para garantizar el pago de obligaciones generadas por dichos contratos. Los límites de crédito que la Compañía mantiene con sus contrapartes son suficientemente amplios para soportar su operación actual.

Con relación a los contratos de futuros asociados a materias primas que se celebran en mercados reconocidos e internacionales, la Compañía está sujeta a las reglas de dichos mercados. Estas reglas incluyen, entre otras, cubrir el margen inicial para operar contratos de futuros, así como las subsecuentes llamadas de margen requeridas a la Compañía.

#### Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

El diseño e implementación de la estrategia de contratación de instrumentos financieros derivados recae formalmente en dos organismos:

- a) El equipo Global de Riesgos de Mercado, responsable de la administración de riesgo de tasas de interés, de tipo de cambio y de liquidez.
- b) El Subcomité de Riesgo de Mercado de Materias Primas, encargado de administrar el riesgo en precio de materias primas.

Ambos organismos reportan de manera continua sus actividades a la Dirección de Administración de Riesgos de Negocio.

La Dirección de Administración de Riesgos, a su vez, reporta las posiciones de riesgo de la Compañía al Comité de Auditoría y al Comité Directivo.

---

### General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

---

La Compañía valúa todos los instrumentos derivados registrados en el balance general a valor razonable. La determinación del valor razonable es realizada utilizando sistemas de información ampliamente reconocidos y utilizados (Bloomberg y Reuters). Adicionalmente, la institución contraparte de cada transacción realiza una valuación de acuerdo con su propia metodología y modelos. La Compañía continuamente valida el cálculo del valor razonable reportado por la institución contraparte utilizando alguna de las siguientes metodologías:

- a) Cuando el instrumento financiero derivado cotiza en mercados reconocidos, la validación del valor razonable se basa en las cotizaciones de mercado publicadas por dicho mercado.
- b) Cuando el instrumento financiero derivado no cotiza en un mercado relevante, se emplean modelos reconocidos de valuación. Dichos modelos pueden ser:
  - Modelos desarrollados internamente y basados en metodologías similares a las utilizadas por empresas proveedoras de precios. La consistencia de los modelos internos con la metodología incluye fórmulas de valuación, variables de mercado relevantes y parámetros técnicos.
  - Terceros con los que la Compañía mantiene relaciones contractuales para proporcionar valuaciones (price vendors).
  - Calculadoras incluidas en sistemas de información ampliamente reconocidos y utilizados (Bloomberg y Reuters).

Acciones establecidas en función de la valuación obtenida

No está dentro de la política de la Compañía el deshacer sus operaciones de cobertura en función del valor razonable reportado y verificado mensualmente, sino en función de la estrategia general definida para las variables de moneda extranjera, tasas de interés y materias primas.

#### Determinación de la efectividad de la cobertura

Los instrumentos contratados para la cobertura de pasivos financieros mantienen una coincidencia con las características críticas de la posición primaria. Por esta razón, y de acuerdo con los lineamientos señalados en las normas internacionales (IFRS), se considera que la efectividad de la cobertura generada es de 100% utilizando derivados hipotéticos para probarlo.

Con respecto a los instrumentos contratados para la cobertura de materias primas, la Compañía cumple con los requisitos necesarios estipulados para registrar dichas transacciones como instrumentos de cobertura.

### Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

La Compañía cubre los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados con balances en caja. La planeación de liquidez de la Compañía contempla los flujos relacionados a los instrumentos derivados, así como una previsión estadística para llamadas de margen y otros egresos.

Adicionalmente, la Compañía mantiene abiertas y calificadas líneas de crédito de corto y largo plazo, algunas de ellas comprometidas con instituciones financieras, que le permiten asegurar su capacidad de pago para las obligaciones generadas por instrumentos financieros derivados.

### Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

Los riesgos identificados son los que se relacionan con las variaciones de tipo de cambio, tasas de interés y precio de materias primas. Dada la relación directa que existe entre las posiciones primarias y los instrumentos de cobertura, y que estos últimos no tienen elementos de opcionalidad que pudieran afectar la efectividad de la cobertura, la Compañía no prevé ningún riesgo de que estas coberturas difieran del objetivo con el que fueron contratadas.

Con relación a los futuros de materias primas, la descripción y número de instrumentos financieros derivados cuya posición fue cerrada durante el trimestre terminado al 31 de marzo de 2026 así como el número y monto las llamadas de margen realizadas durante dicho periodo se detallan a continuación:

Descripción	Contratos de futuros	
	Número de operaciones cerradas	Monto
Contratos de futuros de materias primas	4,363	\$2,316,177
Llamadas de margen	231	\$(562,502)

Los contratos de futuros previamente mencionados tienen una posición larga.

El monto de llamadas de margen representa el valor que la Compañía cubrió durante el trimestre, disminuido por el total de retiros que la Compañía realizó de sus cuentas de margen en el mismo periodo.

#### Análisis de sensibilidad y pruebas de efectividad

A la fecha, la Compañía utiliza instrumentos financieros derivados exclusivamente con fines de cobertura. Con respecto a los mismos, se llevan a cabo pruebas de efectividad reveladas en las notas a los estados financieros consolidados presentados al 31 de marzo de 2026.

Asimismo, se realiza un análisis de sensibilidad en cuanto al riesgo de tipo de cambio y de tasas de interés revelado en las notas a los estados financieros consolidados presentados al 31 de marzo de 2026.

### Quantitative information for disclosure [text block]

Al 31 de marzo de 2026, La Compañía tiene contratadas las siguientes operaciones con instrumentos financieros derivados:

- a) Instrumentos derivados “forward” de contrato de precio adelantado para cubrir compras pronosticadas en moneda extranjera

País	Moneda	Número de contratos	Nocional	Tipo de cambio promedio
Argentina	USD/ARS	19	10,480	1,491.05
Canadá	USD/CAD	99	154,410	1.36
Canadá	CAD/USD	3	10,387	1.36
Chile	USD/CLP	244	51,581	925.55
Chile	CLP/USD	9	1,285,354	895.72
Colombia	USD/COP	49	16,150	3,929.66
Costa Rica	USD/CRC	16	4,614	510.32
México	EUR/MXN	9	2,630	21.84
México	MXN/EUR	4	17,378	20.44
México	USD/MXN	350	1,047,667	18.65
México	MXN/USD	23	621,721	17.74
México	USD/CAD	1	3,620	1.36
México	CAD/USD	1	4,904	1.35
Perú	USD/PEN	123	25,201	3.49
Perú	PEN/USD	1	34	3.36
Reino Unido	EUR/GBP	67	33,500	0.89
Suiza	EUR/CHF	3	360	0.93
Uruguay	USD/UYU	90	21,590	40.73
Uruguay	UYU/USD	13	207,395	39.21

- b) Instrumentos derivados “full Cross Currency Swap” que transforman tanto el nocional como los cupones de la posición primaria:

Posición Primaria	Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Tasa Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
Bono 2049	50,000	USD	4.00%	1,075,000	MXN	8.08%	11-jun-20	06-mar-30
Bono 2049	150,000	USD	4.00%	126,220	EUR	2.11%	13-abr-21	06-mar-31
Bono 2049	50,000	USD	4.00%	1,032,675	MXN	9.81%	10-nov-20	06-sep-30
Bono 2049	50,000	USD	4.00%	1,017,625	MXN	9.67%	10-nov-20	06-sep-30

Bono 2049	25,000	USD	4.00%	494,313	MXN	9.34%	10-dic-20	06-sep-30
Bono 2049	25,000	USD	4.00%	493,750	MXN	9.37%	10-dic-20	06-sep-30
Bono 2044	100,000	USD	4.88%	1,829,500	MXN	9.84%	27-dic-17	27-jun-28
Bono 2044	100,000	USD	4.88%	93,345	EUR	3.61%	08-jun-22	27-jun-32

c) Instrumentos derivados "Notional only" que cambian el valor del pasivo de la posición primaria a otra divisa.

Posición Primaria	Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada/(Cobrada)	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
Bono 2044	100,000	USD	1,829,500	MXN	1.19%	27-jun-28	27-jun-44
Bono 2047	100,000	USD	131,000	CAD	0.00%	13-jun-23	10-nov-47
Bono 2044	25,000	USD	23,271	EUR	(0.99)%	27-jun-24	27-jun-34
Bono 2044	25,000	USD	23,299	EUR	(1.05)%	27-jun-24	27-jun-34
Bono 2044	50,000	USD	46,725	EUR	(0.95)%	27-jun-24	27-jun-34
Bono 2047	120,000	USD	158,136	CAD	0.02%	29-jun-23	10-nov-47
Bono 2047	100,000	USD	98,687	EUR	(1.02)%	05-ago-22	10-nov-32
Inversión neta en el extranjero	2,593,000	MXN	100,000	GBP	(3.92)%	31-oct-24	31-oct-29
Bono 2044	100,000	USD	1,869,500	MXN	3.55%	20-ene-23	27-jun-44
Bono 2047	100,000	USD	2,150,000	MXN	3.42%	08-nov-23	10-nov-47
Bono 2049	200,000	USD	3,733,100	MXN	3.04%	27-jun-24	06-sep-49
Bono 2047	50,000	USD	1,075,000	MXN	3.18%	27-jun-24	10-nov-47
Inversión neta en el extranjero	2,188,400	MXN	100,000	EUR	(4.27)%	20-jun-25	06-feb-32
Inversión neta en el extranjero	2,194,500	MXN	100,000	EUR	(4.23)%	16-jun-25	06-feb-32

d) Instrumentos derivados "Coupon only" que únicamente cambian el valor de los cupones de la posición primaria a otra divisa:

Posición Primaria	Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Tasa Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
Bono 2049	25,000	USD	4.00%	470,250	MXN	4.66%	06-mar-26	06-sep-32
Bono 2044	50,000	USD	4.88%	934,600	MXN	5.78%	27-jun-26	27-dic-32
Bono 2049	25,000	USD	4.00%	470,863	MXN	4.66%	06-mar-26	06-sep-32
Bono 2047	100,000	USD	4.70%	1,884,730	MXN	5.53%	10-may-26	10-nov-32
Bono 2047	50,000	USD	4.70%	930,250	MXN	5.55%	10-may-26	10-nov-32
Bono 2047	25,000	USD	4.70%	470,375	MXN	5.52%	10-may-26	10-nov-32
Bono 2047	25,000	USD	4.70%	464,875	MXN	5.55%	10-may-26	10-nov-32

e) Instrumentos derivados "interest rate swap" de intercambio de tasa de interés, que transforman tasa flotante a tasa fija para cubrir flujos pronosticados relacionados a arrendamiento financiero.

Nocional	Moneda	Tasa Cobrada	Tasa Pagada	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
7,865	EUR	Euribor 3 meses	1.28%	01-mar-16	03-feb-31
7,392	EUR	Euribor 3 meses	1.25%	06-abr-16	03-mar-31

f) Instrumentos derivados opciones, que cubren flujos pronosticados de la Compañía en dólares estadounidenses.

Tipo de Instrumento	Nocional	Moneda	Precio de ejercicio	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
Collar Costo Cero	15,000	USD/MXN	Floor 18.50 - Cap 20.56	21-nov-25	25-nov-26
Collar Costo Cero	15,000	USD/MXN	Floor 17.96 - Cap 19.96	07-ene-26	11-ene-27

g) Instrumentos derivados "interest rate swap" de intercambio de tasa de interés, que transforman tasa flotante a tasa fija de deuda bancaria.

Nocional	Moneda	Tasa Cobrada	Tasa Pagada	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
70,000	EUR	Euribor 1 meses	2.61%	30-mar-26	15-dic-28

**[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities**

Concept	Close Current Quarter 2026-03-31	Close Previous Exercise 2025-12-31
<b>Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]</b>		
<b>Cash and cash equivalents [abstract]</b>		
<b>Cash [abstract]</b>		
Cash on hand	74,400,000	83,673,000
Balances with banks	2,843,497,000	2,821,072,000
Total cash	2,917,897,000	2,904,745,000
<b>Cash equivalents [abstract]</b>		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	16,656,060,000	5,630,294,000
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	16,656,060,000	5,630,294,000
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	19,573,957,000	8,535,039,000
<b>Trade and other current receivables [abstract]</b>		
Current trade receivables	23,723,343,000	23,465,278,000
Current receivables due from related parties	0	0
<b>Current prepayments [abstract]</b>		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	1,916,609,000	1,798,412,000
Total current prepayments	1,916,609,000	1,798,412,000
Current receivables from taxes other than income tax	0	0
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	2,348,392,000	2,443,552,000
Total trade and other current receivables	27,988,344,000	27,707,242,000
<b>Classes of current inventories [abstract]</b>		
<b>Current raw materials and current production supplies [abstract]</b>		
Current raw materials	6,797,045,000	7,284,924,000
Current production supplies	0	0
Total current raw materials and current production supplies	6,797,045,000	7,284,924,000
Current merchandise	1,392,328,000	1,433,387,000
Current work in progress	0	0
Current finished goods	6,661,779,000	6,335,182,000
Current spare parts	0	0
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	2,036,101,000	2,097,346,000
Total current inventories	16,887,253,000	17,150,839,000
<b>Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]</b>		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	762,749,000	886,062,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	762,749,000	886,062,000
<b>Trade and other non-current receivables [abstract]</b>		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2026-03-31	Close Previous Exercise 2025-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	78,747,000	84,627,000
Total trade and other non-current receivables	78,747,000	84,627,000
<b>Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]</b>		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	6,551,328,000	7,017,562,000
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	6,551,328,000	7,017,562,000
<b>Property, plant and equipment [abstract]</b>		
<b>Land and buildings [abstract]</b>		
Land	10,051,749,000	10,015,780,000
Buildings	22,933,393,000	22,779,957,000
Total land and buildings	32,985,142,000	32,795,737,000
Machinery	79,149,687,000	78,470,068,000
<b>Vehicles [abstract]</b>		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	15,740,095,000	15,707,392,000
Total vehicles	15,740,095,000	15,707,392,000
Fixtures and fittings	1,173,583,000	1,310,102,000
Office equipment	5,536,134,000	5,912,636,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	22,030,416,000	23,226,595,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	0	0
Total property, plant and equipment	156,615,057,000	157,422,530,000
<b>Investment property [abstract]</b>		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
<b>Intangible assets and goodwill [abstract]</b>		
<b>Intangible assets other than goodwill [abstract]</b>		
Brand names	38,803,805,000	39,005,049,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	0	0
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	23,886,564,000	23,942,368,000
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	0	0
Total intangible assets other than goodwill	62,690,369,000	62,947,417,000
Goodwill	72,679,724,000	72,568,216,000
Total intangible assets and goodwill	135,370,093,000	135,515,633,000
<b>Trade and other current payables [abstract]</b>		
Current trade payables	36,828,203,000	39,073,921,000
Current payables to related parties	1,071,342,000	1,154,324,000
<b>Accruals and deferred income classified as current [abstract]</b>		

Concept	Close Current Quarter 2026-03-31	Close Previous Exercise 2025-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	37,899,545,000	40,228,245,000
<b>Other current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans current	2,214,272,000	1,931,727,000
Stock market loans current	2,999,195,000	10,703,604,000
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	1,121,770,000	1,588,268,000
Total Other current financial liabilities	6,335,237,000	14,223,599,000
<b>Trade and other non-current payables [abstract]</b>		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
<b>Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]</b>		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
<b>Other non-current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans non-current	22,093,053,000	23,441,367,000
Stock market loans non-current	130,018,620,000	117,586,394,000
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	2,019,023,000	2,314,428,000
Total Other non-current financial liabilities	154,130,696,000	143,342,189,000
<b>Other provisions [abstract]</b>		
Other non-current provisions	13,357,853,000	12,998,975,000
Other current provisions	25,743,654,000	21,195,351,000
Total other provisions	39,101,507,000	34,194,326,000
<b>Other reserves [abstract]</b>		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	(10,619,275,000)	(10,377,788,000)
Reserve of cash flow hedges	(235,132,000)	(1,207,885,000)
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	335,009,000	(241,362,000)
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	426,836,000	1,007,840,000

Concept	Close Current Quarter 2026-03-31	Close Previous Exercise 2025-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	(1,113,701,000)	(1,131,874,000)
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	(11,206,263,000)	(11,951,069,000)
<b>Net assets (liabilities) [abstract]</b>		
Assets	418,882,803,000	409,805,162,000
Liabilities	295,396,164,000	289,550,691,000
Net assets (liabilities)	123,486,639,000	120,254,471,000
<b>Net current assets (liabilities) [abstract]</b>		
Current assets	75,607,676,000	64,670,734,000
Current liabilities	84,830,508,000	90,572,694,000
Net current assets (liabilities)	(9,222,832,000)	(25,901,960,000)

**[800200] Notes - Analysis of income and expense**

Concept	Accumulated Current Year 2026-01-01 - 2026-03-31	Accumulated Previous Year 2025-01-01 - 2025-03-31
<b>Analysis of income and expense [abstract]</b>		
<b>Revenue [abstract]</b>		
Revenue from rendering of services	0	0
Revenue from sale of goods	100,318,746,000	103,447,821,000
Interest income	0	0
Royalty income	0	0
Dividend income	0	0
Rental income	0	0
Revenue from construction contracts	0	0
Other revenue	0	0
Total revenue	100,318,746,000	103,447,821,000
<b>Finance income [abstract]</b>		
Interest income	118,381,000	201,520,000
Net gain on foreign exchange	0	157,823,000
Gains on change in fair value of derivatives	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance income	0	0
Total finance income	118,381,000	359,343,000
<b>Finance costs [abstract]</b>		
Interest expense	3,390,990,000	3,514,805,000
Net loss on foreign exchange	188,899,000	0
Losses on change in fair value of derivatives	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance cost	158,000	91,061,000
Total finance costs	3,580,047,000	3,605,866,000
<b>Tax income (expense)</b>		
Current tax	2,316,871,000	1,502,233,000
Deferred tax	(673,023,000)	(187,299,000)
Total tax income (expense)	1,643,848,000	1,314,934,000

## [800500] Notes - List of notes

### Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, (“NIIFs” o “IFRSs” por sus siglas en inglés), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés), referidas de aquí en adelante como NIIF o “IFRS” por sus siglas en inglés.

**Aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera, (“NIIFs” o “IFRSs” por sus siglas en inglés) y nuevas interpretaciones que son obligatorias para el año en curso:**

**a) *Aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera, y nuevas interpretaciones que son obligatorias para el año en curso:***

Durante 2026 la Compañía aplicó la siguiente NIIFs nueva emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) la cual es obligatoria y entró en vigor a partir de los ejercicios que iniciaron en o después del 1 de enero de 2025:

#### **Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7 Modificaciones a la Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros**

En mayo de 2024, el IASB emitió modificaciones a las NIIF 9 “Instrumentos Financieros” y NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar”, las cuales principalmente:

- Aclaran que un pasivo financiero se da de baja en la "fecha de liquidación", es decir, cuando la obligación relacionada se cumple, se cancela, vence o el pasivo califica de otra manera para la baja en cuentas. También introduce una opción de política contable para dar de baja los pasivos financieros que se liquidan a través de un sistema de pago electrónico antes de la fecha de liquidación si se cumplen ciertas condiciones
- Aclaran cómo evaluar las características contractuales de flujo de efectivo de los activos financieros que incluyen características vinculadas a criterios ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) y otras características contingentes similares
- Aclara el tratamiento de los activos sin recurso y los instrumentos vinculados contractualmente
- Requiere revelaciones adicionales en la NIIF 7 para los activos y pasivos financieros con términos contractuales que hacen referencia a un evento contingente (incluidos aquellos que están vinculados a criterios ASG) y los instrumentos de patrimonio clasificados al valor razonable a través de otros resultados integrales.

Al 31 de marzo de 2026, no hay impactos por estas modificaciones dado que el tratamiento contable actual coincide con lo requerido por estas normas.

#### **Modificaciones a las NIIF 9 y NIIF 7 Contratos referidos a la electricidad dependiente de la naturaleza**

En diciembre de 2024, el IASB emitió modificaciones a las NIIF 9 “Instrumentos Financieros” y NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar”, las modificaciones:

- Aclaran la aplicación de los requisitos de «uso propio» para los contratos dentro del alcance.
- Modifican los requisitos de designación para una partida cubierta en una relación de cobertura de flujo de efectivo para los contratos dentro del alcance.
- Añaden nuevos requisitos de información a revelar.

Estas modificaciones solo se aplican a los contratos que hacen referencia a la electricidad dependiente de la naturaleza, es decir, contratos que exponen a una entidad a la variabilidad de una cantidad subyacente de electricidad debido a que la fuente de generación de electricidad depende de condiciones naturales incontrolables, generalmente asociadas con fuentes de electricidad renovables como la solar y la eólica.

Los contratos que hacen referencia a la electricidad dependiente de la naturaleza incluyen los contratos de compra o venta de electricidad dependiente de la naturaleza, así como los instrumentos financieros que hacen referencia a dicha electricidad.

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía se encuentra analizando los impactos en sus políticas contables y revelaciones, sin embargo, no se esperan cambios relevantes.

**b) NIIF nuevas y revisadas emitidas no vigentes a La fecha**

A continuación, se presentan las siguientes NIIF nuevas y modificadas que han sido emitidas, pero aún no están vigentes, y que pudieran ser aplicables a la Compañía:

NIIF 18	Presentación e información a revelar en los estados financieros <sup>(4)</sup>
---------	--

<sup>(4)</sup> En vigor para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027.

**NIIF 18: Presentación e información a revelar en los estados financieros**

En abril de 2024, el IASB emitió la NIIF 18, la cual establece los requerimientos para la presentación e información a revelar en los estados financieros para asegurar que proporcionan información relevante que representa fielmente los activos, pasivos, patrimonio, ingresos y gastos de una entidad.

Los aspectos más relevantes de esta norma son los siguientes:

- Introducen cinco categorías definidas de ingresos y gastos (operación, inversión, financiamiento, operaciones discontinuas e impuestos) para mejorar la estructura del estado de resultado, y exige a todas las compañías que presenten nuevos subtotales definidos, incluido el resultado operativo.
- Obligatoriedad de revelar explicaciones sobre las mediciones específicas de la compañía relacionadas con el estado de resultado, denominadas medidas de desempeño de la gerencia.
- Establece orientaciones más detalladas sobre cómo organizar la información y si debe proporcionarse en los estados financieros principales o en las notas.

Esta norma se aplicará para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027, se permite su adopción anticipada. Se debe aplicar esta norma de forma retroactiva sobre los periodos comparativos que se presentan en los estados financieros.

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía se encuentra en proceso de análisis de las implicaciones de esta nueva norma a efectos de preparar los cambios requeridos en los siguientes años.

---

## Disclosure of accounting judgements and estimates [text block]

---

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración debe hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre los valores en libros de los activos y pasivos de los estados financieros consolidados. Las estimaciones y supuestos relativos se basan en la experiencia y otros factores que se consideran pertinentes. Los resultados reales podrían diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos se revisan sobre una base regular. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se realiza la modificación y periodos futuros si la modificación afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

*a) Juicios críticos al aplicar las políticas contables*

*Consolidación de entidades estructuradas*

BBU celebró acuerdos con contratistas terceros (“Asociados Comerciales Independientes”), en los cuales no posee participación accionaria directa o indirecta pero que califican como entidades estructuradas (“EE”). La Compañía ha concluido que algunas de dichas entidades estructuradas cumplen con los requisitos para ser consolidadas de conformidad con la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados.

*b) Fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones*

*1. Vidas útiles, valores residuales y métodos de depreciación de activos de larga duración*

La Compañía revisa anualmente las vidas útiles, valores residuales y métodos de depreciación de activos de larga duración, incluyendo las propiedades, planta y equipo y los activos intangibles. Adicionalmente, para estos últimos, determina si su vida es definida o indefinida. La Compañía, con fecha efectiva el 1 de enero de 2021, determinó que la vida útil estimada de los exhibidores para sus productos será de 2 a 5 años; este cambio generó un efecto en los estados financieros consolidados durante el periodo de adopción.

*2. Tasa incremental de financiamiento*

La Compañía utiliza la tasa incremental de financiamiento para valorar los pasivos por arrendamiento, que se define como la tasa de interés que la Compañía tendría que pagar por obtener, con un plazo y garantías similares, los fondos necesarios para comprar un activo de valor similar al activo subyacente del arrendamiento en un entorno económico similar en la fecha del inicio del arrendamiento. Por lo tanto, requiere una estimación cuando no hay tasas observables disponibles o cuando las tasas deben ajustarse para reflejar los términos y condiciones del arrendamiento. La Compañía estima la tasa incremental de financiamiento utilizando variables observables, tales como tasa de interés de mercado, cuando estén disponibles y realiza ciertos ajustes por las condiciones específicas de la Compañía.

*3. Deterioro de crédito mercantil y activos intangibles de vida definida*

Determinar si el crédito mercantil y los activos intangible de vida indefinida han sufrido deterioro implica el cálculo del valor de recuperación de las unidades generadoras de efectivo a las cuales se han sido asignado. El cálculo del valor de recuperación requiere que la Compañía determine el mayor entre el valor razonable menos costos de disposición y el valor en uso, en donde el valor en uso se determina con base en los flujos de efectivo futuros que espera produzcan las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los flujos.

*4. Mediciones de valor razonable*

Los instrumentos financieros derivados se reconocen en el estado de situación financiera a su valor razonable a cada fecha de reporte. Adicionalmente, se revela el valor razonable de ciertos instrumentos financieros, principalmente de la deuda a largo plazo, a pesar de que no implica un riesgo de ajuste a los valores en libros. Adicionalmente, la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de negocios que requieren que se valúe a valor razonable la contraprestación pagada, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos, y, opcionalmente, la participación no controladora a la fecha de adquisición, se valúen a valor razonable.

Los valores razonables descritos se estiman usando técnicas de valuación que incluyen datos que no son observables en un mercado. Los principales supuestos utilizados en la valuación se describen en las notas

relativas. La Compañía considera que las técnicas de valuación y los supuestos seleccionados son apropiados para determinar los valores razonables.

#### 5. Beneficios a Los empleados

El costo de los planes de beneficios definidos a los empleados y de los planes de pensiones multipatronales que se han considerado como de beneficios definidos se determina usando valuaciones actuariales que involucran supuestos respecto de tasas de descuento, futuros aumentos de sueldo, tasas de rotación de personal y tasas de mortalidad, entre otros. Debido a la naturaleza de largo plazo de estos planes, tales estimaciones son sensibles a cambios en los supuestos.

#### 6. Determinación de recuperabilidad de impuestos a Las ganancias diferidos

Para determinar si el impuesto diferido activo por pérdidas fiscales por amortizar se ha deteriorado o si será recuperado en el futuro, la Compañía se basa en las proyecciones fiscales que ha preparado.

#### 7. Compensaciones a empleados, seguros y otros pasivos

Los riesgos de seguro en EUA, tales como pueden ser el pasivo por daños generales a terceros y compensaciones a empleados, son auto asegurados por la Compañía con coberturas sujetas a límites específicos acordados en un programa de seguros. Las provisiones para reclamos sobre el programa son registradas en base a los siniestros ocurridos. Los pasivos por riesgos asegurables son determinados usando datos históricos de la Compañía.

### Disclosure of accrued expenses and other liabilities [text block]

	31 de marzo 2026	31 de diciembre 2025
Remuneraciones y bono al personal	11,949,904	10,472,896
Honorarios y consultoría	3,212,759	1,941,403
Publicidad y promociones comerciales	3,520,726	1,743,610
Intereses y comisiones bancarias	1,879,938	2,516,913
Seguros y Fianzas	1,445,152	1,424,422
Impuestos Diversos	1,160,984	1,084,554
Insumos y combustibles	1,256,030	598,015
Otros	1,269,239	1,324,762
Total Provisiones	<u>\$25,694,732</u>	<u>\$21,106,575</u>
Créditos Diferidos	48,922	88,776
Total Otras Provisiones a Corto Plazo	<u>\$25,743,654</u>	<u>\$21,195,351</u>

### Disclosure of allowance for credit losses [text block]

La Compañía monitorea de manera mensual el riesgo de crédito de sus contrapartes y realiza las mediciones correspondientes.

### Disclosure of associates [text block]

Las inversiones en compañías asociadas de la Compañía se detallan a continuación:

Nombre de la asociada	Actividad	% de part.	País	31 de marzo 2026	31 de diciembre 2025
Unmas Unlu Mamulle Sanayi ve Ticaret A.S.	Panificación	30	Turquía	1,272,540	1,261,125
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	Ingenio	8	México	1,423,504	1,479,988
Fábrica de Galletas la Moderna, S.A. de C.V.	Galletera	50	México	546,612	524,908
Mundo Dulce, S.A. de C.V.	Confitería	50	México	449,956	446,140
Grupo La Moderna, S.A. de C.V.	Tenedora	4	México	-	418,117
Fruitex de México, S.A.P.I. de C.V.	Alimentos	17	México	343,317	343,317
Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V.	Almacenadora	15	México	397,495	386,496
Servicios Financieros Comunitarios, S.A. de C.V.	Servicios Financieros	43	México	336,903	289,123
Productos Rich, S.A. de C.V.	Pastelería	18	México	338,564	300,922
Scanntech Holdings, LLC.	Inteligencia de negocios	3	EUA	289,173	287,573
Eat Just, Inc.	Alimentos	1	EUA	92,133	92,133
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A.	Fabricación de equipos	39	México	75,111	83,903
Zero Carb Company, B.V.	Alimentos	30	Holanda	81,096	80,642
Arlington Valley Farms, LLC.	Alimentos	13	EUA	82,183	81,729
Nanolock Security, Inc.	Tecnología	6	EUA	68,226	68,226
Olyra Foods Inc.	Galletera	19	EUA	115,242	114,604
Pasta4all, S.A. de C.V.	Pastas	4	México	-	105,207
Codigo Foods SAPI. de C.V.	Alimentos Congelados	39	México	34,225	39,712
Otras	Otros	Varios	Varios	605,048	613,697
				<u>\$6,551,328</u>	<u>\$7,017,562</u>

La inversión en compañías asociadas se reconoce utilizando el método de participación en los estados financieros consolidado.

Las inversiones en asociadas en Beta San Miguel, S.A. de C.V., Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V., Productos Rich, S.A. de C.V. y Fruitex de México, S.A.P.I. de C.V. y otras, se consideran asociadas porque se tiene influencia significativa sobre ellas, ya que se tiene representación en el consejo de administración con poder de participar en decisiones de las políticas financieras y operativas de las asociadas.

### Disclosure of auditors' remuneration [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la remuneración a los auditores asciende a \$36,095.

---

## Disclosure of authorisation of financial statements [text block]

---

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión, por el Ing. Alejandro Rodriguez Bas, Director General de la Compañía y por el Consejo de Administración. Consecuentemente estos no reflejan los hechos ocurridos después del 31 de marzo de 2026.

---

---

## Disclosure of available-for-sale financial assets [text block]

---

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperado a través de su venta y no mediante su uso continuo. Se considera que esta condición ha sido cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo o grupo de activos en disposición está disponible para su venta inmediata en su condición actual sujeta únicamente a términos comunes de venta de dichos activos. La administración debe estar comprometida con la venta, misma que debe calificar para su reconocimiento como venta finalizada dentro un año a partir de la fecha de clasificación.

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición clasificados como mantenidos para la venta se valúan al menor entre su valor en libros y el valor razonable de los activos menos los costos para su venta.

---

---

## Disclosure of basis of consolidation [text block]

---

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control se transfiere a la Compañía, y se dejan de consolidar a partir de la fecha en la que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y de otros resultados integrales desde la fecha de adquisición, según sea el caso.

La participación no controladora representa el porcentaje de las utilidades o pérdidas y de los activos netos que no pertenecen a la Compañía y que corresponden a la participación accionaria de otros accionistas minoritarios y es presentada por separado en los estados financieros consolidados.

A partir del 1 de junio de 2017, la Compañía cambió el método bajo el cual integraba la situación financiera y los resultados de su operación en Venezuela en las cifras consolidadas, por lo que a partir de esta fecha valúa su inversión a su valor razonable a través de otros resultados integrales, de acuerdo con NIIF 9.

La Compañía eligió clasificar irrevocablemente sus inversiones de capital en sus filiales en Venezuela, bajo esta última categoría, ya que tiene la intención de mantener estas inversiones en el futuro previsible.

La utilidad y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladora y no controladora aún si esto da lugar a un déficit en éstas últimas.

Los saldos y las operaciones entre las compañías consolidadas han sido eliminados en la preparación de los estados financieros consolidados.

---

## Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

### a) *Bases de preparación*

El peso mexicano es la moneda funcional de las operaciones mexicanas de la Compañía y de reporte en los estados financieros consolidados de la Compañía.

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (principalmente instrumentos financieros derivados) y otros instrumentos de capital, que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica más adelante en las presentes políticas contables.

#### i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios al momento en que estos son recibidos.

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

#### ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1: se consideran precios de cotización (no ajustado) en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
- Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
- Nivel 3: considera datos no observables.

### b) *Bases de presentación*

#### *Clasificación entre circulante y no circulante (corto y largo plazo)*

La Compañía presente activos y pasivos en el estado consolidado de situación financiera como circulante y no circulante cuando:

- Se espera que se realice, se venda o consuma en el ciclo normal de sus operaciones;
- Es mantenido principalmente para propósitos de negociación;

- Se espera que se realice dentro de los próximos doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- Es efectivo o equivalente de efectivo a reserva de estar restringido para intercambiarse o liquidar un pasivo, por lo menos dentro de los próximos doce meses posteriores al periodo de reporte

Todos los demás activos son clasificados como no circulantes.

Un pasivo es de corto plazo cuando:

- Se espera que se liquiden en el ciclo normal de sus operaciones;
- Son mantenidos principalmente por propósitos comerciales;
- Están pendientes y serán liquidado dentro de los próximos doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- No hay derecho incondicional para diferir la liquidación de los pasivos por lo menos doce meses posteriores al periodo de reporte.

Los términos de los pasivos que puedan, opcionalmente por la contraparte, resultar en una liquidación a través de la emisión de un instrumento de capital no afecta su clasificación.

Todos los demás pasivos son clasificados como de largo plazo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son clasificados como activos y pasivos no corrientes.

*c) Estados consolidados de resultados y otros resultados integrales*

La Compañía presenta sus resultados en dos estados financieros: i) el estado consolidado de resultados, y, ii) el estado consolidado de otros resultados integrales. Los gastos en el estado consolidado de resultados se presentan atendiendo a su función por ser esta la práctica del sector al que la Compañía pertenece; la naturaleza de esos gastos está presentada en la Nota "Información a revelar sobre gastos por naturaleza. Adicionalmente, la Compañía presenta el subtotal de utilidad de operación, el cual, aun cuando no es requerido por las NIIF, se incluye ya que contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero de la Compañía.

*d) Estados consolidados de flujos de efectivo*

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Clasifica los intereses y dividendos cobrados en las actividades de inversión, mientras que los intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento.

Al 31 de marzo de 2026 y 2025 no hubo transacciones no monetarias materiales en las actividades de inversión y financiamiento

---

## Disclosure of biological assets, agriculture produce at point of harvest and government grants related to biological assets [text block]

---

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

---

## Disclosure of borrowings [text block]

---

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la deuda se integra por:

	Valor Razonable	2026	2025
Bonos Internacionales	\$75,808,378	\$82,073,079	\$81,618,802
Certificados Bursátiles	51,804,461	51,633,102	47,339,441
Línea Revolvente Comprometida Sindicada	-	-	-
Línea Revolvente Bilateral	5,000,000	5,000,000	5,000,000
Préstamos Bilaterales	12,694,916	12,694,916	14,039,558
Préstamos Bilaterales Subsidiarias	2,912,553	2,912,553	2,900,534
Créditos Quirografarios	-	-	-
Líneas Operativas Subsidiarias	3,873,632	3,873,632	3,621,610
Gastos por Emisión de Deuda	(1,040,757)	(1,040,757)	(1,050,386)
Prima por Emisión de Deuda	178,615	178,615	193,533
<b>Deuda Total</b>	<b>\$151,231,798</b>	<b>\$157,325,140</b>	<b>\$153,663,092</b>
Porción a Corto Plazo de la Deuda	(5,213,563)	(5,213,467)	(12,635,331)
<b>Deuda a Largo Plazo</b>	<b>\$146,018,235</b>	<b>\$152,111,673</b>	<b>\$141,027,761</b>

A continuación, se describen las principales características de los instrumentos de deuda al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025:

**Bonos Internacionales conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la Securities and Exchange Commission:**

Monto en Millones	Inicio	Vencimiento	Tasa fija	Valor Razonable	2026	2025
<b>Emitidos por Bimbo Bakeries USA, Inc.:</b>						
Bimbo 2029 USD 900	02-nov-23	15-ene-29	6.050%	\$16,806,042	\$16,260,030	\$16,170,030
Bimbo 2034 USD 550	02-nov-23	15-ene-34	6.400%	\$10,650,139	\$9,936,685	\$9,881,685
Bimbo 2036 USD 800	09-ene-24	09-ene-36	5.375%	\$14,445,700	\$14,453,360	\$14,373,360
Bimbo 2051 USD 600 (USD 585 neto de recompras)	17-may-21	17-may-51	4.000%	\$8,005,562	\$10,573,843	\$10,515,317
<b>Emitidos por Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.:</b>						
Bimbo 2044 USD 500 (USD 498 neto de recompras)	27-jun-14	27-jun-44	4.875%	\$8,069,950	\$8,988,183	\$8,938,433
Bimbo 2047 USD 650	10-nov-17	10-nov-47	4.700%	\$10,096,467	\$11,743,355	\$11,678,355
Bimbo 2049 USD 600 (USD 560 neto de recompras)	06-sep-19	06-sep-49	4.000%	\$7,734,518	\$10,117,623	\$10,061,622
<b>Total</b>				<b>\$75,808,378</b>	<b>\$82,073,079</b>	<b>\$81,618,802</b>

Los bonos emitidos por la subsidiaria Bimbo Bakeries USA, Inc. se encuentran en igualdad de rango de prelación (pari passu) respecto de las demás emisiones de deuda de Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.

Bimbo 29: El 2 de noviembre de 2023, la Compañía realizó una emisión por USD 450 millones con vencimiento en 2029 y el 9 de enero de 2024, realizó una reapertura por USD 450 millones, incrementando el monto total de esta emisión a USD 900 millones.

Todos los bonos internacionales son pagaderos semestralmente.

#### Certificados Bursátiles:

Instrumento	Inicio	Vencimiento	Tasa	Valor Razonable	2026	2025
BIMBO 16	14-sep-16	02-sep-26	7.56%	-	-	\$7,706,339
BIMBO 17	06-oct-17	24-sep-27	8.18%	\$9,678,272	\$9,633,102	\$9,633,102
BIMBO 23L	02-jun-23	20-may-33	9.24%	\$11,896,392	\$12,000,000	\$12,000,000
BIMBO 23-2L	02-jun-23	24-jul-26	TIIIE a 28 días+ 0.10%	\$ 3,000,096	\$3,000,000	\$3,000,000
BIMBO 25	14-feb-25	06-feb-32	10.06%	\$13,188,340	\$12,762,000	\$12,762,000
BIMBO 25-2	14-feb-25	11-feb-28	TIIIE de FONDEO+ 0.34%	\$2,238,595	\$2,238,000	\$2,238,000
BIMBO 26	06-feb-26	26-ene-35	9.22%	\$7,669,660	\$7,866,625	-
BIMBO 26-2	06-feb-26	01-feb-30	TIIIE de FONDEO+ 0.45%	\$4,133,106	\$4,133,375	-
<b>Total</b>				<b>\$51,804,461</b>	<b>\$51,633,102</b>	<b>\$47,339,441</b>

Los certificados bursátiles BIMBO23L y BIMBO23-2L se encuentran vinculados a metas de sostenibilidad asociadas a las emisiones de Alcance 3.

#### Línea de crédito comprometida, revolving, sindicada y multimonedada:

Montos en Millones	Inicio	Vencimiento	Tasa	Valor Razonable	2026	2025
Monto de la línea USD 2,350: Tramo B- USD 1,056 Tramo A- USD 1,294	Tramo B:15-mar-23 Tramo A:31-jul-25	Tramo B: 15-mar-28 Tramo A: 31-jul-30	Tramo B: TIIIE de FONDEO +0.75%, SOFR+ 1.05%, EURIBOR+ 1.05% y CORRA 1.05% Tramo A: TIIIE de FONDEO+ 0.70%, SOFR+ 0.95%, EURIBOR+ 0.95% y CORRA+ 0.95%	-	-	-

Las instituciones financieras participantes en esta línea son BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México, Bank of America N.A., BNP Paribas, New York Branch, CaixaBank,S.A, Citibank N.A., Coöperatieve Rabobank U.A., New York HSBC México S.A., JP Morgan Chase Bank N.A., Mizuho Bank, Ltd, Morgan Stanley Bank, N.A., Banco Santander S.A y The Bank of Nova Scotia.

#### Línea de crédito comprometida revolving:

Banco y Monto en Millones	Inicio	Vencimiento	Tasa	Valor Razonable	2026	2025
BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México Por hasta MXN 5,000	13-abr-23	13-abr-28	TIIE a 28 días + 0.85%	\$5,000,000	\$5,000,000	\$5,000,000

## Préstamos bilaterales:

Banco y Monto en Millones	Inicio	Vencimiento	Tasa	Valor Razonable	2026 <sup>(a)</sup>	2025 <sup>(a)</sup>
Bank of America N.A USD 125 (Amortizable)	09-ago-23	USD 12.5 11-ago-26 USD 12.5 11-ago-27 USD 100 11-ago-28	SOFR + 1.20%	\$1,806,670	\$1,806,670	\$1,796,670
Banco Citi México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Citi México USD 100	04-oct-23	04-abr-27	SOFR + 0.95%	\$1,806,670	\$1,806,670	\$1,796,670
HSBC México, S.A., Institución De Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC USD 125 (Amortizable)	13-mar-24	Cuatro vencimientos iguales cada 6 meses, a partir del 15-sep-27, finalizando el 15-mar-29	SOFR + 1.20%	\$1,693,753	\$1,693,753	\$2,245,838
JP Morgan Chase Bank, N.A USD 125 (Amortizable)	13-jun-24	Nueve vencimientos iguales cada 6 meses a partir del 17-jun-25, finalizando el 17-jun-29	SOFR + 1.25%	-	-	\$748,762
BNP Paribas, New York Branch USD 150	24-sep-24	26-sep-29	SOFR + 1.10%	\$2,710,005	\$2,710,005	\$2,695,005

Coöperatieve Rabobank U.A., New York Branch EUR 150	22-may-25	22-may-28	EURIBOR + 0.95%	\$3,118,545	\$3,118,545	\$3,171,075
Caixabank, S.A EUR 75	11-dic-25	15-dic-28	EURIBOR + 0.90%	\$1,559,273	\$1,559,273	\$1,585,538
<b>Total</b>				<b>\$12,694,916</b>	<b>\$12,694,916</b>	<b>\$14,039,558</b>

**Préstamos bilaterales subsidiarias:**

Banco & Monto en Millones	Inicio	Vencimiento	Tasa	Valor Razonable	2026 <sup>(1)</sup>	2025 <sup>(1)</sup>
<b>BB Global Investing Holding, S.L.U.:</b>						
Bank of America Europe D.A.C. USD 100	28-nov-25	02-dic-30	SOFR + 1.10%	\$1,806,670	\$1,806,670	\$1,796,670
<b>Canada Bread Company, Limited:</b>						
Bank of America, N.A., Canada Branch CAD 84	28-nov-25	02-dic-30	CORRA + 1.10%	\$1,105,883	\$1,105,883	\$1,103,864
<b>Total</b>				<b>\$2,912,553</b>	<b>\$2,912,553</b>	<b>\$2,900,534</b>

<sup>(1)</sup> Montos netos de prepagos y amortizaciones.

Los vencimientos de la deuda a largo plazo al 31 de marzo de 2026 son como sigue:

Años	Importe
2027	\$11,851,524
2028	\$15,835,678
2029	\$19,851,934
2030	\$6,947,429
2031+	\$97,625,108
<b>TOTAL</b>	<b>152,111,673</b>

La conciliación entre los valores de la deuda al inicio y al final del ejercicio al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 es como sigue:

Financiamiento	2026	2025
Saldo Inicial	153,663,092	150,905,552
Préstamos obtenidos, neto de gastos de emisión	13,803,927	69,266,727
Pago de préstamos	(10,560,673)	(55,476,500)
Nueva deuda por adquisición de negocios	-	1,163,811
Amortización de gastos de emisión	23,199	72,600
Efectos de revaluación	395,595	(12,269,098)
<b>Saldo final</b>	<b>\$157,325,140</b>	<b>\$153,663,092</b>

Las emisiones de Bonos Internacionales de Bimbo Bakeries USA, Inc. cuentan con la garantía de Grupo Bimbo S.A.B. de C.V., Bimbo S.A. de C.V. y Barcel S.A. de C.V.

Asimismo, las emisiones de Bonos Internacionales de Grupo Bimbo S.A.B. de C.V., los Certificados Bursátiles, el Crédito Comprometido Revolvente con BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México, y los Créditos Bilaterales con Bank of America N.A., Banco Citi México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Citi México, HSBC México, S.A., Institución De Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC, JP Morgan Chase Bank N.A., BNP Paribas, New York Branch, Coöperatieve Rabobank U.A., New York Branch y CAIXABANK, S.A., están respaldados por Bimbo S.A. de C.V., Barcel S.A. de C.V. y Bimbo Bakeries USA Inc.

Finalmente, los préstamos bilaterales de BB Global Investing Holding, S.L.U. y Canada Bread Company, Limited cuentan con la garantía de Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.

Hasta el 31 marzo de 2026, la Compañía ha cumplido con las obligaciones establecidas conforme a los contratos y títulos de crédito correspondientes, incluyendo la razón financiera de cobertura de intereses (UAFIDA/Intereses).

---

## Disclosure of business combinations [text block]

---

Eventos importantes -

### Adquisiciones 2026

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 no se han realizado adquisiciones de negocios.

### Adquisiciones 2025

#### Adquisición Rumania

El 29 de abril de 2025, la Compañía a través de una de sus subsidiarias, adquirió Karamolegos Bakery en Rumania. El segmento que agrupará este negocio será el de EAA.

#### Adquisición Participación no controladora en Colombia

El 15 de mayo de 2025, la Compañía a través de dos subsidiarias, adquirió el 40% de la participación no controladora de Bimbo Colombia, S.A., obteniendo el 100% de la tenencia accionaria en dicha entidad.

#### Adquisición Grupo Don Don

El 31 de mayo de 2025, la Compañía a través de una sus subsidiarias, adquirió el Grupo Don Don en Serbia, Eslovenia, Croacia y Montenegro, dedicado a la producción y distribución de pan y pan dulce, principalmente. El segmento que agrupará este negocio será el de EAA.

#### Adquisición Stone House Bread, LLC

El 2 de junio de 2025, la Compañía a través de una sus subsidiarias, adquirió el 65% de las acciones de Stone House Bread, LLC en Estados Unidos de Norteamérica, dedicada a la producción y distribución de pan de masa madre, principalmente. El segmento que agrupará este negocio será el de Norteamérica.

#### Adquisición Wickbold

El 6 de octubre de 2025, la Compañía a través de una sus subsidiarias en Brasil, adquirió el Grupo Wickbold, dedicado a la producción y distribución de pan, pan dulce y botanas. El segmento que agrupará este negocio será el de Latinoamérica.

[XBRL-00077] Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Compensación del personal clave de la administración

La compensación a la administración de la Compañía y otros miembros clave de la administración durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 y 2025, fue de \$208,007 y \$207,330, respectivamente. Dicha compensación es determinada con base en el desempeño de los individuos y las tendencias del mercado y aprobada por el Consejo de Administración.

### Disclosure of cash and bank balances at central banks [text block]

Al 31 de marzo 2026, Grupo Bimbo ni ninguna de sus subsidiarias registra saldos con bancos centrales.

### Disclosure of cash and cash equivalents [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 19,573,957	\$ 8,535,039

### Disclosure of cash flow statement [text block]

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Clasifica los intereses y dividendos cobrados en las actividades de inversión, mientras que los intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento.

### Disclosure of changes in accounting policies [text block]

Al 31 de marzo de 2026 la Compañía no ha tenido cambios significativos en sus políticas contables.

### Disclosure of changes in accounting policies, accounting estimates and errors [text block]

Al 31 de marzo de 2026 la Compañía no ha tenido cambios significativos en sus políticas contables, estimaciones contables o errores.

### Disclosure of collateral [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no mantiene garantías colaterales.

### Disclosure of claims and benefits paid [text block]

Al 31 de marzo de 2026 no ha sido necesario que se apliquen este tipo de conceptos en la Compañía.

### Disclosure of commitments [text block]

Para información a revelar sobre compromisos ver nota sobre “Compromisos y pasivos contingentes”

### Disclosure of commitments and contingent liabilities [text block]

Grupo Bimbo S.A.B. de C.V., junto con algunas de sus subsidiarias, ha garantizado a través de cartas de crédito y bonos de fianza ciertas obligaciones ordinarias, así como algunos riesgos contingentes asociados a obligaciones laborales de algunas de sus subsidiarias. El valor de dichas cartas de crédito al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 asciende a \$2,640 y \$2,632 millones de pesos mexicanos, respectivamente. Por otro lado, el valor de dichos bonos de fianza al 31 de marzo de 2026 asciende a \$1,841.

### Disclosure of contingent liabilities [text block]

#### Provisiones

Dentro del rubro de otros pasivos a largo plazo existen provisiones por juicios de distinta naturaleza que surgen del curso normal de las operaciones de la Compañía. Adicionalmente, se contabilizaron en dicho rubro los pasivos asociados a incertidumbres fiscales. De acuerdo con esta evaluación, la Compañía ha registrado los siguientes importes al 31 de marzo de 206 y 31 de diciembre de 2025:

Tipo	2026	2025
Incertidumbres fiscales	\$8,614,810	\$9,136,348
Fiscal	1,311,835	1,196,332
Laboral	478,729	439,448
Civil	514,533	511,131
Otros	672	703
Total	\$10,920,579	\$11,283,962

#### Brasil:

La Compañía ha garantizado juicios laborales y civiles a través de depósitos en garantía por \$99,117, presentados dentro de otros activos a largo plazo.

#### Canadá:

Las autoridades en materia de competencia económica de Canadá iniciaron en 2017 una investigación sobre una supuesta colusión entre diversos participantes en la industria de la panificación, la cual incluye a Canada Bread, que a la fecha no ha sido imputada por dichas conductas. La Compañía está cooperando con las autoridades canadienses en este proceso.

El 20 de julio de 2023, Canada Bread realizó el pago por 50 millones de dólares canadienses, el cual quedó totalmente provisionado, correspondiente a la multa impuesta por el Tribunal Superior de Justicia de Ontario relacionada con la investigación abierta por la autoridad en materia de competencia económica en 2017.

Adicionalmente, Grupo Bimbo y Canada Bread han sido nombrados en dos acciones colectivas relacionadas con dicha investigación. Considerando el estado actual de estas acciones colectivas, al 31 de marzo de 2026, no se ha registrado ninguna provisión.

La Compañía presentó una demanda ante las autoridades canadienses contra Maple Leaf Foods Inc. (“Maple Leaf”) y algunos funcionarios anteriores de esta, en relación con la venta de Canada Bread Company, Limited a Grupo Bimbo en 2014, reclamando una indemnización por presuntas representaciones falsas durante el proceso de venta de Canada Bread.

## Disclosure of cost of sales [text block]

### Costos de ventas

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Materia prima	29,835,811	31,376,246
Sueldos y prestaciones	9,635,768	9,701,702
Fletes, combustibles y mantenimiento	4,432,813	4,393,093
Depreciación y amortización	2,502,152	2,413,508
Servicios profesionales y consultorías	353,931	388,060
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	400,249	400,747
Impuestos	371,874	361,411
Gastos de Viaje	54,050	55,106
Otros gastos de fabricación	75,795	33,119
	<u>\$47,662,443</u>	<u>\$49,122,992</u>

## Disclosure of credit risk [text block]

El riesgo de crédito emana de la posible pérdida que la Compañía pueda tener, como resultado del incumplimiento de pago de sus clientes, como pérdida en las inversiones y principalmente, como incumplimiento de pago de las contrapartes con las que tiene contratados instrumentos financieros derivados.

La Compañía reconoce pérdidas crediticias esperadas para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de

la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Con respecto a las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionadas a tasas de interés y tipo de cambio y algunos commodities, éstas son contratadas bilateralmente con contrapartes aceptadas de acuerdo con ciertos criterios que se mencionan a continuación, con las cuales, además se mantiene una amplia y continua relación comercial.

Estas contrapartes son aceptables en virtud de que cuentan con una solvencia suficiente medida de acuerdo con la calificación de “riesgo de contraparte” de Standard & Poor’s y para sus obligaciones en moneda local de corto y largo plazo, y moneda extranjera de corto y largo plazo.

Las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionados a las principales materias primas son celebradas en los siguientes mercados reconocidos:

- a. Minneapolis Grain Exchange (MGE)
- b. Kansas City Board of Trade (KCBOT)
- c. Chicago Board of Trade (CBOT)
- d. New York Mercantile Exchange (NYMEX)
- e. Mercado de Término de Buenos Aires (MATba)

La Compañía monitorea de manera mensual el riesgo de crédito de sus contrapartes y realiza las mediciones correspondientes.

Todas las operaciones con instrumentos financieros derivados se efectúan al amparo de un contrato marco estandarizado y debidamente formalizado por los representantes legales de la Compañía y de las contrapartes.

Los suplementos y anexos correspondientes a dichos contratos marco, establecen las condiciones de liquidación y demás términos relevantes de acuerdo con los usos y prácticas del mercado mexicano y de los mercados en los que se operan.

Algunos de los contratos marco, suplementos y anexos a través de los cuales se realizan operaciones financieras derivadas bilaterales, actualmente contemplan el establecimiento de depósitos en efectivo o valores para garantizar el pago de obligaciones generadas por dichos contratos. Los límites de crédito que la Compañía mantiene con sus contrapartes son suficientemente amplios para soportar su operación actual; sin embargo, la Compañía mantiene depósitos en efectivo como colateral para pago de algunos instrumentos financieros derivados.

Con relación a los contratos de futuros asociados a materias primas que se celebran en mercados reconocidos e internacionales, la Compañía está sujeta a las reglas de dichos mercados. Estas reglas incluyen, entre otras, cubrir el margen inicial para operar contratos de futuros, así como las subsecuentes llamadas de margen requeridas a la Compañía.

---

## Disclosure of debt instruments [text block]

---

La Compañía, en su carácter de acreditada, forma parte de diversos contratos de crédito bancarios. De acuerdo con las prácticas de mercado, estos contratos contemplan ciertas obligaciones, incluyendo razones financieras establecidas conforme a los contratos de crédito de la Compañía tal como la cobertura de intereses (UAFIDA/Intereses).

Asimismo, los títulos de deuda, tanto los Certificados Bursátiles como de los Bonos Internacionales emitidos por la Compañía, contemplan obligaciones conforme a la práctica de mercado. A la fecha, la

Compañía se encuentra en cumplimiento de las diversas obligaciones contenidas en los contratos y títulos de crédito.

## Disclosure of deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of deferred income [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of deferred taxes [text block]

Para la determinación del Impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre 2025, las compañías aplicaron a las diferencias temporales las tasas aplicables de acuerdo con su fecha estimada de realización y/o reversión.

De acuerdo con los criterios de reconocimiento de los activos por impuestos diferidos algunas empresas que tienen pérdidas fiscales no reconocieron el impuesto diferido activo de dichas pérdidas en función de que, además de tener el derecho de amortizarlas, se requiere contar con antecedentes de resultados fiscales positivos, así como proyecciones que permitan estimar el tiempo de recuperación de dichas pérdidas fiscales.

Los activos y pasivos de impuesto a las ganancias diferido se presentan por separado en el balance general, ya que corresponden a diferentes compañías y diversas autoridades tributarias y se presenta como sigue:

	Marzo 2026	Diciembre 2025
Impuesto a las ganancias diferido activo	(7,096,389)	(6,908,426)
Impuesto a las ganancias diferido pasivo	8,248,453	8,415,340
Total (activo), pasivo, neto	<u>1,152,064</u>	<u>\$1,506,914</u>

Los principales conceptos que originan el impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre 2025 son los siguientes:

	31 de diciembre 2025	Efecto en Resultados	Efecto resultado Integral
Estimación para cuentas de cobro dudoso	(365,230)	53,568	-
Inventarios y anticipos	(49,181)	(34,525)	-
Propiedades, planta y equipo	5,735,488	739,051	-
Activos intangibles y otros activos	8,552,368	220,181	-
Otras estimaciones y provisiones	(8,108,332)	(900,949)	(251,966)
PTU causada	(467,844)	(123,914)	-

Pérdidas fiscales por amortizar	(2,976,973)	(171,889)	-
Cobertura económica neta	-	(93,731)	93,731
IFRS 16	(756,902)	(28,295)	-
Instrumentos financieros derivados	(56,480)	(295,976)	555,476
Total (activo) / pasivo, neto	\$1,506,914	\$(636,479)	\$397,241

(Continúa)

	Adquisición de Negocios	Efecto de Conversión y Otros	31 marzo de 2026
Estimación para cuentas de cobro dudoso	-	-	(311,662)
Inventarios y anticipos	-	-	(83,706)
Propiedades, planta y equipo	-	-	6,474,539
Activos intangibles y otros activos	-	(125,993)	8,646,556
Otras estimaciones y provisiones	-	4,014	(9,257,233)
PTU causada	-	-	(591,758)
Pérdidas fiscales por amortizar	-	-	(3,148,862)
Cobertura económica neta	-	-	-
IFRS 16	-	-	(785,197)
Instrumentos financieros	-	6,367	209,387
Total (activo) / pasivo, neto	\$-	\$(115,612)	\$1,152,064

	31 de diciembre 2024	Efecto en Resultados	Efecto resultado Integral
Estimación para cuentas de cobro dudoso	(428,883)	63,653	-
Inventarios y anticipos	(98,189)	49,008	-
Propiedades, planta y equipo	6,119,989	(520,856)	-
Activos intangibles y otros activos	8,647,549	(182,225)	-
Otras estimaciones y provisiones	(7,768,886)	106,636	(369,273)
PTU causada	(519,252)	51,408	-
Pérdidas fiscales por amortizar	(3,042,683)	65,710	-
Cobertura económica neta	-	(833,561)	833,561
IFRS 16	(724,873)	(32,029)	-
Instrumentos financieros derivados	(176,702)	604,967	(485,741)
Total (activo) / pasivo, neto	\$2,008,070	\$(627,289)	\$(21,453)

(Continúa)

	Efecto de Conversión y Otros	Adquisición de Negocios	31 diciembre de 2025
Estimación para cuentas de cobro dudoso	-	-	(365,230)
Inventarios y anticipos	-	-	(49,181)
Propiedades, planta y equipo	136,355	-	5,735,488
Activos intangibles y otros activos	379,628	(292,584)	8,552,368
Otras estimaciones y provisiones	-	(76,809)	(8,108,332)
PTU causada	-	-	(467,844)
Pérdidas fiscales por amortizar	-	-	(2,976,973)
Cobertura económica neta	-	-	-
IFRS 16	-	-	(756,902)
Instrumentos financieros derivados	-	996	(56,480)

Total (activo) / pasivo, neto	\$515,983	\$(368,397)	\$1,506,914
-------------------------------	-----------	-------------	-------------

La Compañía ha determinado que las diferencias temporales por utilidades no distribuidas de sus subsidiarias extranjeras no se distribuirán en el futuro previsible. Al 31 de marzo de 2026, existen utilidades no distribuidas por diferencias temporales asociadas con inversiones en subsidiarias y asociadas, por las cuales no se han reconocido pasivos por impuestos diferidos a esa misma fecha.

Al 31 de marzo 2026, las pérdidas fiscales pendientes de amortizar para efectos del Impuesto a las Ganancias tienen los siguientes vencimientos:

Años	Importe
2026	682,516
2027	757,705
2028	937,710
2029	717,297
2030	739,526
2031 y posteriores	35,119,582
	<u>38,954,336</u>
Pérdidas fiscales reservadas	(25,268,653)
Total	<u>\$13,685,683</u>

Ciertas subsidiarias tienen pérdidas fiscales por amortizar. Las pérdidas fiscales por amortizar no utilizadas, por las cuales se ha reconocido un activo por impuestos diferidos, pueden ser recuperadas, siempre y cuando se cumplan con ciertos requisitos.

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía considera que recuperará tales pérdidas fiscales a través de la reversión de diferencias temporales y la generación de ingresos gravables futuros.

### Disclosure of deposits from banks [text block]

No aplica.

### Disclosure of deposits from customers [text block]

No aplica.

### Disclosure of depreciation and amortisation expense [text block]

Gastos por Depreciación y Amortización:

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Depreciación de propiedades, planta y equipo	4,081,461	3,979,622
Depreciación de derecho de uso de arrendamiento	1,462,611	1,533,607

Amortización	484,311	549,816
Total Depreciación y Amortización	<u>\$6,028,383</u>	<u>\$6,063,045</u>

## Disclosure of derivative financial instruments [text block]

Categorías de los instrumentos financieros al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 son como sigue:

	2026	2025	Categoría / Jerarquía
<b>Activo</b>			
Activos financieros:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$19,573,957	\$8,535,039	Valor razonable nivel 1
Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, neto	26,071,735	25,908,830	Costo amortizado
Instrumentos financieros derivados	1,449,200	59,596	Valor razonable nivel 1 y 2
Depósitos en cuentas de garantía de instrumentos financieros derivados	117,350	459,377	Valor razonable nivel 1
Total del activo a corto plazo	<u>47,212,242</u>	<u>34,962,842</u>	
Otros activos a largo plazo	490,228	542,994	Costo amortizado
Otros activos a largo plazo - excesos activos del plan y otros activos	2,692,015	2,713,587	Valor razonable nivel 1, 2 y 3
Instrumentos financieros derivados	774,696	656,479	Valor razonable nivel 1 y 2
Total del Activo	<u>\$51,169,181</u>	<u>\$38,875,902</u>	
<b>Pasivo</b>			
Pasivos financieros:			
Porción a corto plazo de la deuda a largo plazo	\$5,213,467	\$12,635,331	Costo amortizado
Cuentas por pagar a proveedores	36,828,203	39,073,921	Costo amortizado
Otras cuentas por pagar	1,359,163	1,504,020	Costo amortizado
Cuentas por pagar a partes relacionadas	1,071,342	1,154,324	Costo amortizado
Instrumentos financieros derivados	887,382	1,588,268	Valor razonable nivel 1 y 2
Retiros en cuentas de garantía de instrumentos financieros derivados	234,388	-	Valor razonable nivel 1
Total del pasivo a corto plazo	<u>45,593,945</u>	<u>55,955,864</u>	
Deuda a largo plazo	152,111,673	141,027,761	Costo amortizado
Instrumentos financieros derivados	2,019,023	2,314,428	Valor razonable nivel 1 y 2
Total del Pasivo	<u>\$199,724,641</u>	<u>\$199,298,053</u>	

### Riesgos de mercado

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos de tasa de interés y riesgos de tipo de cambio, así como de riesgos de precio de algunos insumos. Por lo anterior, la Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para mitigar el posible impacto de fluctuaciones en dichas variables sobre sus resultados. También considera que dichos instrumentos otorgan flexibilidad y permiten una mayor estabilidad

de utilidades y una mejor visibilidad y certidumbre con relación a los costos y gastos que se habrán de solventar en el futuro.

La Compañía determina los montos y parámetros objetivo sobre las posiciones primarias para las que se contratará un instrumento financiero derivado de cobertura, y lograr así compensar uno o más de los riesgos generados por una transacción o conjunto de transacciones asociadas con la posición primaria.

La negociación con instrumentos derivados se realiza sólo con instituciones de reconocida solvencia y se han establecido límites para cada institución.

Los instrumentos financieros derivados que utiliza principalmente son:

- a) Contratos mediante los cuales se establece la obligación bilateral de intercambiar flujos de efectivo en fechas futuras preestablecidas, sobre un valor nominal o de referencia (swaps):
  - De tasas de interés (interest rate swaps) para equilibrar la mezcla de tasas de sus pasivos financieros entre tasas fijas y variables.
  - De monedas (cross currency swaps) para transformar la moneda en la que se encuentra denominado tanto el principal como los intereses de un pasivo financiero.
- b) Contratos de precio adelantado (forwards) de divisas
- c) Opciones de compra de divisas (calls)
- d) Opciones de compra y venta de divisas costo cero (collares costo cero)
- e) Futuros de materias primas
- f) Opciones sobre futuros de materias primas y
- g) Swaps de insumos

La exposición al riesgo de mercado es monitoreada y reportada continuamente por la Compañía.

Es política de la Compañía sobre la contratación de instrumentos financieros derivados que sus objetivos sean exclusivamente de cobertura. Esto es, la eventual contratación de un instrumento financiero derivado debe de estar necesariamente asociada a una posición primaria que represente algún riesgo. Consecuentemente, los montos notacionales de uno o todos los instrumentos financieros derivados contratados para la cobertura de cierto riesgo serán consistentes con las cantidades de las posiciones primarias que representan la posición de riesgo. Asimismo, la Compañía no realiza operaciones en las que el beneficio pretendido o fin perseguido sean los ingresos por primas.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 las posiciones de instrumentos financieros derivados se integran como sigue:

	2026		2025	
	Valor Contable	Cambios en ORI	Valor Contable	Cambios en ORI
<b>Activo</b>				
<u>Activo a corto plazo:</u>				
Forwards de tipo de cambio	\$69,418	\$62,627	\$6,143	\$(216,164)
Forwards de materias primas	128,223	115,264	12,959	(994,115)
Collares de tipo de cambio	10,673	10,388	285	(136,584)
Futuros de materias primas	512,080	476,506	31,240	26,419
Swaps de materias primas y energéticos	728,806	719,098	8,969	(21,648)
Total de instrumentos financieros derivados a corto plazo	\$1,449,200	\$1,383,883	\$59,596	\$(1,342,092)
<u>Activo a largo plazo:</u>				
Cross currency swap	\$764,701	\$(57,377)	\$650,610	\$227,948
Swap de tasa	9,091	821	5,869	(229)
Forwards de materias primas	904	904	-	-

Total de instrumentos financieros derivados a largo plazo	\$774,696	\$(55,652)	\$656,479	\$227,719
---	-----------	------------	-----------	-----------

**Pasivo**Pasivo a corto plazo:

Forwards de tipo de cambio	\$172,589	\$84,285	\$258,069	\$(256,446)
Forwards de materias primas	589,106	317,272	906,378	(862,379)
Collares de tipo de cambio	9,379	(2,659)	6,720	(6,720)
Futuros de materias primas	3,882	185,868	189,750	58,627
Swaps de materias primas y energéticos	112,426	115,925	227,351	(23,156)
Total de instrumentos financieros derivados a corto plazo	\$887,382	\$700,691	\$1,588,268	\$(1,090,074)

Pasivo a largo plazo:

Cross currency swap	\$2,019,023	\$44,129	\$2,313,130	\$457,896
Forwards de materias primas	-	1,298	1,298	(1,298)
Total de instrumentos financieros derivados a largo plazo	\$2,019,023	\$45,427	\$2,314,428	\$456,598

**Capital contable:**

Total valuación de instrumentos financieros, neto de los intereses devengados	\$220,105	\$2,074,349	\$(1,854,244)	\$(1,747,849)
Contratos cerrados no consumidos	(128,444)	36,618	(165,062)	(44,406)
	91,661	2,110,967	(2,019,306)	(1,792,255)
Impuesto a las ganancias diferido, neto	8,216	(561,843)	570,059	484,745
Total de otros resultados integrales	\$99,877	\$1,549,124	\$(1,449,247)	\$(1,307,510)

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, los instrumentos financieros derivados no generaron ineffectividad significativa en las estrategias de cobertura ejecutadas.

**Administración de riesgo de tasa de interés**

La Compañía está expuesta a riesgo de tasas de interés principalmente por pasivos financieros. El riesgo es administrado buscando una mezcla de tasa entre fija y variable, la cual en ocasiones se logra mediante la contratación de swaps de tasa de interés. Los derivados son contratados con la finalidad de cubrir dicho riesgo y cumplen con todos los requisitos para clasificarlos como derivados de cobertura.

La Administración considera que el riesgo de tasa de interés que emana de los activos financieros de la Compañía es limitado debido a que se encuentran contratados a plazos cortos.

**Sensibilidad a las tasas de interés**

Los análisis de sensibilidad que se presentan a continuación se determinaron con base en los saldos con exposición a tasas de interés a la fecha de cierre del periodo, tanto de los instrumentos financieros derivados como para los no derivados. Por lo anterior, pueden no ser representativos del riesgo de tasa a lo largo de todo el periodo debido a las variaciones en los saldos sujetos a dicha exposición. Para los instrumentos a tasa variable, por los que no se ha fijado la tasa mediante el uso de un derivado, el análisis de sensibilidad asume que el saldo al cierre estuvo vigente durante todo el periodo.

Un incremento/decremento de 20 puntos base en la tasa SOFR, resultaría en un decremento/ incremento en los resultados de la Compañía de aproximadamente \$4,911, por los tres meses terminados al 31 de marzo de 2026.

Un incremento/ decremento de 100 puntos base en la tasa TIIIE, resultaría en un decremento/ incremento en los resultados de la Compañía de aproximadamente \$35,928, por los tres meses terminados al 31 de marzo de 2026.

Un incremento/decremento de 20 puntos base en la tasa EURIBOR, resultaría en un decremento/incremento en los resultados de la Compañía de aproximadamente \$1,611, por los tres meses terminados al 31 de marzo de 2026.

Un incremento/decremento de 20 puntos base en la tasa CORRA, resultaría en un decremento/incremento en los resultados de la Compañía de aproximadamente \$547, por los tres meses terminados al 31 de marzo de 2026.

#### Administración de Riesgo de tipo de cambio transaccional

La política de administración de riesgos en materia de riesgo cambiario transaccional consiste en cubrir los flujos de efectivo esperados, principalmente de obligaciones previstas las cuales cumplen con los requisitos para ser consideradas como exposiciones asociadas con operaciones pronosticadas "altamente probables" para efectos de la contabilidad de coberturas. Cuando la compra futura se lleva a cabo, la Compañía ajusta el monto del elemento no financiero que se encontraba cubierto por la pérdida o ganancia previamente reconocida en Otros Resultados Integrales.

#### Sensibilidad al tipo de cambio

Los análisis de sensibilidad que se presentan a continuación se determinaron con base en los saldos con exposición a tipo de cambio a la fecha de cierre del periodo tanto de los instrumentos financieros derivados como de los no derivados, y, por lo tanto, pueden no ser representativos del riesgo de tipo de cambio durante el periodo debido a variaciones en los saldos sujetos a dicha exposición.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por dólar estadounidense, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, hubiera resultado en un incremento/decremento de aproximadamente \$51,536 en la utilidad al 31 de marzo de 2026.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por dólar canadiense, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, hubiera resultado en un incremento/decremento de aproximadamente \$203 en la utilidad al 31 de marzo de 2026.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por euro, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, hubiera presentado incremento/decremento de aproximadamente \$1,090 en la utilidad al 31 de marzo de 2026.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por libra, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, hubiera presentado incremento/decremento de aproximadamente \$380 en la utilidad al 31 de marzo de 2026.

#### Detalle de operaciones derivadas para cubrir el riesgo de tasa de interés y tipo de cambio

Las características de las operaciones derivadas utilizadas para la cobertura de los riesgos antes mencionados y su valor razonable a esas fechas son:

#### Activos Instrumentos Financieros Derivados a Largo Plazo:

a) Swaps que convierten nocionales y tasas de interés de los Bonos Internacionales:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Tasa Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado 2026	2025
---------------------	-------------------	-----------------	--------------------	------------------	----------------	-------------------------	--------------------------	------

Bono 2049

Ticker: BIMBO Quarter: 1 Year: 2026 Currency: MXN

150,000	USD	4.000%	126,220	EUR	2.114%	06-mar-31	176,921	134,893
							176,921	134,893

b) Swaps que convierten nocionales de las posiciones primarias indicadas:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada/ (Cobrada)	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado 2026 2025	
<b>Bono 2044</b>							
100,000	USD	1,829,500	MXN	1.190%	27-jun-44	238,763	221,700
<b>Inversión en el extranjero</b>							
2,593,000	MXN	100,000	GBP	(3.920)%	31-oct-29	236,715	168,223
2,194,500	MXN	100,000	EUR	(4.227)%	06-feb-32	55,600	62,065
2,188,400	MXN	100,000	EUR	(4.268)%	06-feb-32	56,702	63,729
						587,780	515,717

c) Swaps de tasas de interés que cubre flujos de efectivo pronosticados relacionados a arrendamiento financiero de la operación de Italia:

Nocional	Moneda	Tasa cobrada	Tasa pagada	Vencimiento	2026	2025
7,865	EUR	Euribor 3 meses	1.280%	03-feb-31	4,140	3,634
7,392	EUR	Euribor 3 meses	1.250%	03-mar-31	2,551	2,235
					6,691	5,869

d) Swaps de tasas de interés que cubre el riesgo a tasa de interés relacionado a la deuda bancaria en euros:

Nocional	Moneda	Tasa cobrada	Tasa pagada	Vencimiento	2026	2025
70,000	EUR	Euribor 1 meses	2.613%	15-dic-28	2,400	-

e) Forwards de largo plazo para cubrir el riesgo cambiario asociado a materia prima y otros:

País	Moneda	Marzo 2026		Diciembre 2025		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2026	2025
Canadá	USD/CAD	17,250	1.36	-	-	904	-

Total activo instrumentos financieros a largo plazo \$774,696 \$656,479

#### Pasivos Instrumentos Financieros Derivados a Largo Plazo:

a) Swaps que convierten nocionales y tasas de interés de los Bonos Internacionales:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Tasa Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado 2026 2025	
<b>Bono 2044</b>								
100,000	USD	4.875%	1,829,500	MXN	9.839%	27-jun-28	80,455	66,489
100,000	USD	4.875%	93,345	EUR	3.609%	27-jun-32	134,078	184,204
<b>Bono 2049</b>								
50,000	USD	4.000%	1,075,000	MXN	8.080%	06-mar-30	162,508	181,474
50,000	USD	4.000%	1,032,675	MXN	9.807%	06-sep-30	186,219	212,114
50,000	USD	4.000%	1,017,625	MXN	9.672%	06-sep-30	164,952	189,714
25,000	USD	4.000%	494,313	MXN	9.340%	06-sep-30	60,701	71,757

25,000	USD	4.000%	493,750	MXN	9.367%	06-sep-30	60,838	71,993
							849,751	977,745

b) Swaps que convierten nocionales de las posiciones primarias a otra divisa:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada / (Cobrada)	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado	
						2026	2025
<b>Bono 2044</b>							
100,000	USD	1,869,500	MXN	3.553%	27-jun-44	115,537	114,086
50,000	USD	46,725	EUR	(0.951)%	27-jun-34	44,884	61,750
25,000	USD	23,299	EUR	(1.052)%	27-jun-34	17,669	26,119
25,000	USD	23,271	EUR	(0.987)%	27-jun-34	19,675	28,157
<b>Bono 2047</b>							
100,000	USD	2,150,000	MXN	3.415%	10-nov-47	291,043	290,918
50,000	USD	1,075,000	MXN	3.180%	10-nov-47	120,359	120,778
120,000	USD	158,136	CAD	0.015%	10-nov-47	54,834	74,363
100,000	USD	131,000	CAD	-	10-nov-47	37,099	53,401
100,000	USD	98,687	EUR	(1.016)%	10-nov-32	179,473	217,200
<b>Bono 2049</b>							
200,000	USD	3,733,100	MXN	3.040%	06-sep-49	194,952	263,574
						1,075,525	1,250,346

c) Derivados Coupon only que únicamente cambian el valor de los cupones de la posición primaria a otra divisa:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada / (Cobrada)	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado	
						2026	2025
<b>Bono 2044</b>							
50,000	USD	934,600	MXN	4.875%	27-dic-32	14,025	12,481
<b>Bono 2047</b>							
50,000	USD	930,250	MXN	4.700%	10-nov-32	14,953	13,496
25,000	USD	464,875	MXN	4.700%	10-nov-32	7,431	6,703
100,000	USD	1,884,730	MXN	4.700%	10-nov-32	34,858	31,875
25,000	USD	470,375	MXN	4.700%	10-nov-32	8,124	7,384
<b>Bono 2049</b>							
25,000	USD	470,862	MXN	4.000%	06-sep-32	7,336	6,699
25,000	USD	470,250	MXN	4.000%	06-sep-32	7,020	6,401
						93,747	85,039

d) Forwards de largo plazo para cubrir el riesgo cambiario asociado a materia prima y otros:

País	Moneda	Marzo 2026		Diciembre 2025		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2026	2025
Canadá	USD/CAD	-	-	15,750	1.36	-	1,298
Total pasivo instrumentos financieros a largo plazo						\$2,019,023	\$2,314,428

#### Cobertura de Divisas

Existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, ya que los términos de las compras/ventas a plazo de divisas y los contratos a plazo de materias primas coinciden con

los términos de las transacciones previstas altamente probables (es decir, el importe notional y fecha de pago prevista). La Compañía ha establecido una ratio de cobertura de 1:1 para las relaciones de cobertura, ya que el riesgo subyacente de las compraventas a plazo de divisas y los contratos a plazo de materias primas es idéntico a los componentes de riesgo cubiertos.

#### Activos Instrumentos Financieros Derivados a Corto Plazo – Cobertura de Divisas:

a) Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir el riesgo cambiario asociado a materia prima y otros:

País	Moneda	Marzo 2026		Diciembre 2025		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2026	2025
México	USD/MXN	153,200	17.83	-	-	61,044	-
México	MXN/USD	254,050	18.15	18,840	18.84	1,844	261
Reino Unido	EUR/GBP	27,500	0.89	24,500	0.89	6,530	5,882
						69,418	6,143

Al 31 de marzo de 2026, los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes <3meses	>3meses <6meses	>6meses <9meses	>9meses <12meses	Total
México	Nocional USD	20,000	30,000	55,000	10,000	38,200	153,200
	T.C. promedio	17.88	17.46	17.77	17.73	18.22	17.83
México	Nocional MXN	144,576	90,633	18,841	-	-	254,050
	T.C. promedio	18.07	18.13	18.84	-	-	18.15
Reino Unido	Nocional EUR	3,000	8,000	9,500	5,500	1,500	27,500
	T.C. promedio	0.89	0.89	0.89	0.89	0.90	0.89

b) Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir transacciones pronosticadas:

País	Moneda	Marzo 2026		Diciembre 2025		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2026	2025
Canadá	USD/CAD	107,080	1.36	59,100	1.35	10,483	5,843
Canadá	CAD/USD	-	-	9,407	1.38	-	1,124
Colombia	USD/COP	-	-	2,978	3,888.45	-	652
México	EUR/MXN	600	20.58	980	21.31	174	4
México	USD/MXN	185,952	17.74	96,235	18.42	86,875	4,015
México	MXN/USD	57,104	17.68	2,040	18.55	1,973	60
México	USD/CAD	3,620	1.36	3,620	1.36	1,092	110
Chile	USD/CLP	19,653	884.51	-	-	15,446	-
Chile	CLP/USD	515,715	939.37	1,374,101	923.45	151	528
Perú	USD/PEN	16,550	3.42	2,160	3.43	7,107	623
Uruguay	USD/UYU	14,253	40.04	-	-	4,922	-
						128,223	12,959

Al 31 de marzo de 2026, los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes <3meses	>3meses <6meses	>6meses <9meses	>9meses <12meses	Total
Canadá	Nocional USD	13,610	25,570	35,620	23,910	8,370	107,080
	T.C. promedio	1.36	1.36	1.35	1.36	1.36	1.36

México	Nocional EUR	-	600	-	-	-	600
	T.C. promedio	-	20.58	-	-	-	20.58
México	Nocional USD	14,050	15,630	43,676	31,540	81,056	185,952
	T.C. promedio	17.44	17.34	17.52	17.68	18.00	18.42
México	Nocional MXN	-	25,837	-	-	31,267	57,104
	T.C. promedio	-	18.07	-	-	17.37	17.68
México	Nocional USD	-	-	-	3,620	-	3,620
	T.C. promedio	-	-	-	1.36	-	1.36
Chile	Nocional USD	894	2,287	3,204	5,657	7,611	19,653
	T.C. promedio	856.62	884.70	891.84	895.63	876.38	884.51
Chile	Nocional CLP	206,802	308,913	-	-	-	515,715
	T.C. promedio	944.30	936.10	-	-	-	939.37
Perú	Nocional USD	1,260	2,800	3,310	5,910	3,270	16,550
	T.C. promedio	3.40	3.41	3.41	3.43	3.44	3.42
Uruguay	Nocional USD	2,217	3,384	4,051	3,662	939	14,253
	T.C. promedio	39.60	39.73	40.08	40.50	40.20	40.04

c) Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tenía contratadas las siguientes estrategias de collares para cubrir el riesgo cambiario asociado de transacciones pronosticadas:

Tipo de Instrumento	Nocional	Moneda	Precio de ejercicio	Fecha Liquidación	Valor de Mercado 2026	Valor de Mercado 2025
Call Plain Vanilla	3,000	USD/MXN	18.7698	17-mar-26	-	285
Call Plain Vanilla	2,000	USD/MXN	18.25	14-sep-26	1,131	-
Call Plain Vanilla	1,500	USD/MXN	18.45	14-oct-26	838	-
Call Plain Vanilla	850	USD/MXN	18.50	14-ene-27	606	-
Call Plain Vanilla	640	USD/MXN	18.6578	10-sep-26	278	-
Call Plain Vanilla	2,740	USD/MXN	18.6595	11-sep-26	1,196	-
Call Plain Vanilla	3,100	USD/MXN	18.6595	11-sep-26	1,354	-
Call Plain Vanilla	3,780	USD/MXN	18.8581	11-sep-26	1,457	-
Call Plain Vanilla	2,170	USD/MXN	19.005	11-dic-26	1,093	-
Call Plain Vanilla	2,570	USD/MXN	19.005	11-dic-26	1,295	-
Call Plain Vanilla	2,830	USD/MXN	19.0069	11-dic-26	1,425	-
					10,673	285

Pasivos Instrumentos Financieros Derivados a Corto Plazo – Cobertura de Divisas:

a) Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir transacciones pronosticadas:

País	Moneda	Marzo 2026		Diciembre 2025		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C.	Nocional	T.C.	2026	2025

		promedio		promedio			
México	USD/MXN	237,457	18.90	217,657	19.41	172,161	256,446
Reino Unido	EUR/GBP	6,000	0.88	7,500	0.87	428	1,623
						172,589	258,069

Al 31 de marzo de 2026, los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes <3meses	>3meses <6meses	>6meses <9meses	>9meses <12meses	Total
México	Nocional USD	20,000	92,588	65,200	46,669	13,000	237,457
	T.C. promedio	18.89	18.98	18.78	18.98	18.60	18.90
Reino Unido	Nocional EUR	1,000	500	1,500	1,500	1,500	6,000
	T.C. promedio	0.87	0.88	0.88	0.88	0.88	0.88

b) Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir el riesgo cambiario asociado a materia prima y otros:

País	Moneda	Marzo 2026		Diciembre 2025		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2026	2025
Argentina	USD/ARS	10,480	1,491.05	-	-	7,640	-
Canadá	CAD/USD	10,387	1.36	20,438	1.36	1,479	590
Canadá	USD/CAD	30,080	1.36	63,660	1.38	367	12,464
Chile	USD/CLP	31,928	950.81	53,884	946.22	15,697	43,084
Chile	CLP/USD	769,639	868.67	-	-	974	-
Colombia	USD/COP	16,150	3,929.66	13,740	4,086.77	15,272	15,013
Costa Rica	USD/CRC	4,614	510.32	3,720	535.51	7,931	4,818
México	USD/MXN	471,058	19.16	585,823	19.58	511,111	767,377
México	MXN/USD	310,567	17.43	1,172,744	17.95	11,010	8,068
México	EUR/MXN	2,030	22.21	3,290	23.20	2,957	6,204
México	MXN/EUR	17,378	20.44	-	-	267	-
México	CAD/USD	4,904	1.35	4,904	1.35	1,122	140
Perú	USD/PEN	8,651	3.62	21,879	3.58	5,961	23,672
Perú	PEN/USD	34	3.36	-	-	6	-
Uruguay	USD/UYU	7,337	42.09	26,858	40.70	3,834	15,749
Uruguay	UYU/USD	207,395	39.21	-	-	3,449	-
Suiza	EUR/CHF	360	0.93	-	-	29	-
Brasil	USD/BRL	-	-	8,423	5.88	-	9,199
						589,106	906,378

Al 31 de marzo de 2026 los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes <3meses	>3meses <6meses	>6meses <9meses	>9meses <12meses	Total
Argentina	Nocional USD	3,240	4,830	2,410	-	-	10,480
	T.C. promedio	1,440.31	1,496.73	1,547.88	-	-	1,491.05
Canadá	Nocional CAD	3,445	6,942	-	-	-	10,387
	T.C. promedio	1.36	1.36	-	-	-	1.36
Canadá	Nocional USD	-	890	6,030	7,410	15,750	30,080
	T.C. promedio	-	1.37	1.37	1.36	1.36	1.36
Chile	Nocional USD	5,229	9,360	11,352	4,834	1,153	31,928

	T.C. promedio	953.85	947.66	960.42	936.54	927.72	950.81
Chile	Nocional CLP	236,989	395,169	137,481	-	-	769,639
	T.C. promedio	877.74	864.70	864.66	-	-	868.67
Colombia	Nocional USD	2,552	5,626	5,957	2,015	-	16,150
	T.C. promedio	4,014.59	3,947.18	3,886.06	3,902.12	-	3,929.66
Costa Rica	Nocional USD	1,280	1,990	1,344	-	-	4,614
	T.C. promedio	519.11	511.43	500.30	-	-	510.32
México	Nocional USD	63,883	134,078	153,982	112,784	6,331	471,058
	T.C. promedio	19.62	19.23	19.12	18.90	18.52	19.16
México	Nocional MXN	117,668	65,362	74,195	45,104	8,238	310,567
	T.C. promedio	17.28	17.43	17.42	17.69	18.31	17.43
México	Nocional EUR	1,100	930	-	-	-	2,030
	T.C. promedio	22.50	21.87	-	-	-	22.21
México	Nocional MXN	9,593	7,785	-	-	-	17,378
	T.C. promedio	20.41	20.49	-	-	-	20.44
México	Nocional CAD	-	-	-	4,904	-	4,904
	T.C. promedio	-	-	-	1.35	-	1.35
Perú	Nocional USD	1,811	3,600	3,240	-	-	8,651
	T.C. promedio	3.68	3.62	3.59	-	-	3.62
Perú	Nocional PEN	34	-	-	-	-	34
	T.C. promedio	3.36	-	-	-	-	3.36
Uruguay	Nocional USD	1,010	1,695	1,973	1,015	1,644	7,337
	T.C. promedio	43.65	42.39	41.66	41.44	41.73	42.09
Uruguay	Nocional UYU	51,473	72,648	59,236	24,038	-	207,395
	T.C. promedio	39.08	39.10	39.36	39.41	-	39.21
Suiza	Nocional EUR	120	240	-	-	-	360
	T.C. promedio	0.93	0.93	-	-	-	0.93

c) Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tenía contratadas las siguientes estrategias de collares para cubrir el riesgo cambiario asociado de transacciones pronosticadas:

Tipo de Instrumento	Nocional	Moneda	Precio de ejercicio	Fecha Liquidación	Valor de Mercado 2026	Valor de Mercado 2025
Collar Costo						
Cero	15,000	USD/MXN	Floor 18.50 Cap 20.56	21-nov-26	7,711	6,720
Collar Costo						
Cero	15,000	USD/MXN	Floor 17.96 Cap 19.96	11-ene-27	1,668	-
					9,379	6,720

Al 31 de marzo de 2026 y 2025, se reclasificaron al costo de venta \$380,248 y \$(272,133) respectivamente.

#### Administración de riesgo de precios

Existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, ya que los términos de las compras de materias primas coinciden con los términos de las transacciones altamente probables previstas, es decir, el importe nocional y fecha de pago prevista. La Compañía ha establecido un indicador de cobertura de 1:1 para las relaciones de cobertura, ya que el riesgo subyacente de las compras de materias primas es idéntico a los componentes de riesgo cubiertos.

La Compañía, conforme sus políticas de administración de riesgos, celebra contratos de futuros de trigo, gas natural y otros insumos con la finalidad de minimizar los riesgos de variación en los precios internacionales de dichos insumos.

El trigo, principal insumo que la Compañía utiliza, junto con el gas natural son algunos de los “commodities” que la Compañía cubre. Las operaciones son celebradas en mercados reconocidos y a través de su documentación formal son designadas como cobertura de flujo de efectivo por tratarse de transacciones pronosticadas. La Compañía realiza mediciones de efectividades retrospectivas y prospectivas para asegurarse que los instrumentos utilizados mitigan la exposición a la variabilidad en los flujos de caja provenientes de la fluctuación en el precio de dichos insumos.

Al 31 marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tiene reconocidos en la utilidad integral contratos de derivados de trigo cerrados, los cuales no se han aplicado al costo de ventas puesto que aún no se ha dado la recepción de la materia prima.

#### Detalle de operaciones derivadas para cubrir el riesgo de precios

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, las principales características de los contratos de futuros y swaps de energéticos son:

	2026			2025		
	Número	Vencimiento	Valor razonable	Número	Vencimiento	Valor razonable
Trigo	9,516	may-26 a dic-26	\$437,436	3,484	mar-26 a dic-26	\$27,372
Aceite de soya	708	sep-26 a mar-27	74,644	245	ene-26 a dic-26	3,868
Gas natural	84	sep-26 a ene-27	2,640	98	ene-26 a dic-26	1,426
Diésel	2,290	abr-26 a ene-27	464,450	155	ene-26	3,543
Gasolina	1,016	abr-26 a dic-26	133,223	227	mar-26 a dic-26	2,344
Polietileno	45,063	abr-26 a mar-27	128,493	2,496	jun-26 a dic-26	1,656
<b>Total activo corto plazo</b>			<b>\$1,240,886</b>			<b>\$40,209</b>
Trigo	1,613	may-26 a dic-26	\$3,744	7,691	mar-26 a dic-26	\$174,406
Aceite de soya	1	may-26	138	760	mar-26 a sep-26	15,344
Gas natural	729	abr-26 a sep-27	54,803	520	ene-26 a dic-26	35,072
Diésel	-	-	-	2,137	ene-26 a dic-26	41,860
Gasolina	-	-	-	693	ene-26 a sep-26	8,275
Polietileno	21,976	jun-26 a dic-26	57,623	78,530	ene-26 a dic-26	142,144
<b>Total pasivo corto plazo</b>			<b>\$116,308</b>			<b>\$417,101</b>

Al 31 de marzo de 2026 y 2025, se reclasificaron al costo de venta \$167,730 y \$164,201 respectivamente.

Los valores razonables de estos instrumentos financieros para cubrir el riesgo de precio en las materias primas son considerados con jerarquía Nivel 1.

Instrumentos derivados implícitos - Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene instrumentos derivados con características de derivados implícitos separables.

#### Disclosure of discontinued operations [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

---

## Disclosure of dividends [text block]

---

Se establece un impuesto sobre la renta del 10% adicional, sobre dividendos pagados, cuando los mismos sean distribuidos a personas físicas y residentes en el extranjero. El impuesto sobre la renta se paga vía retención y es un pago definitivo a cargo del accionista. En el caso de extranjeros se podrán aplicar tratados para evitar la doble tributación. Este impuesto será aplicable por la distribución de utilidades fiscales generadas a partir del 2014.

---

---

## Disclosure of earnings per share [text block]

---

La ganancia por acción se calcula de la siguiente manera:

Utilidad Atribuible a la Participación Controladora / Promedio ponderado de Acciones en circulación = Utilidad por acción.

La ganancia por acción acumulada y trimestral se muestra en el Estado de Resultados.

---

---

## Disclosure of effect of changes in foreign exchange rates [text block]

---

### Administración de riesgo de tipo de cambio

La Compañía realiza transacciones en diversas monedas y reporta sus estados financieros en pesos mexicanos. Debido a lo anterior, está expuesta a riesgos cambiarios transaccionales tales como compras pronosticadas de materias primas, contratos en firme y activos y pasivos monetarios y de conversión (por ejemplo, por sus inversiones netas en subsidiarias en el extranjero). La Compañía está principalmente expuesta al riesgo de variación en el valor del peso mexicano frente al dólar estadounidense y al dólar canadiense, así como a la variación del dólar canadiense frente al dólar estadounidense.

Administración de riesgo de tipo de cambio por conversión.

Debido a que la Compañía mantiene inversiones en subsidiarias en el extranjero cuya moneda funcional no es el peso mexicano, se encuentra expuesta a un riesgo de conversión de moneda extranjera. Asimismo, se han contratado activos y pasivos financieros intercompañía en diversas monedas que igualmente provocan este riesgo.

La cobertura a este riesgo de conversión cambiaria se mitiga en gran medida a través de la designación de uno o más préstamos denominados en estas monedas como cobertura cambiaria de la exposición de conversión y ciertos instrumentos financieros derivados, siguiendo el modelo de contabilización de cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la porción de los préstamos contratados en dólares estadounidenses que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en el extranjero ascienden a 731 y 804 millones de dólares estadounidenses, respectivamente.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, los importes de los préstamos que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en Canadá ascienden a 289 millones de dólares canadienses, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, los importes de los préstamos que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en España ascienden a 225 millones de euros, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, los importes de los instrumentos financieros derivados que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en España ascienden a 611 millones de euros, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, los importes de los instrumentos financieros derivados que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en el Reino Unido ascienden a 100 millones de libras esterlinas, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, el importe que se ha designado como cobertura por posiciones activas de intercompañías a largo plazo es de 686 millones de dólares canadienses, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, el importe que se ha designado como cobertura por posiciones pasivas de intercompañías a largo plazo es de 60,000 millones de pesos chilenos, en ambos periodos.

Para probar la efectividad de las coberturas, la Compañía compara los cambios en el valor razonable de las deudas y los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable atribuible a la inversión neta.

## Disclosure of employee benefits [text block]

### Beneficios a empleados y previsión social

El pasivo neto generado por beneficios a empleados y previsión social a largo plazo, por segmento geográfico, se integra al 31 de diciembre como sigue:

	2026	2025
Por retiro y beneficios posteriores al retiro		
México	\$1,922,868	\$1,130,633
EUA	510,439	485,384
EAA y Latinoamérica	514,745	513,911
Total pasivo por retiro y beneficios posteriores al retiro	2,948,052	\$2,129,928
Previsión social - EUA	3,314,034	3,272,418
Activos netos del plan registrados en otros activos	334,862	361,821
Bonos por pagar a colaboradores a largo plazo	941,704	743,056
Pasivo neto total	<u>\$7,538,652</u>	<u>\$6,507,223</u>

#### a. México

La Compañía tiene establecido un plan de beneficios definidos para pagos de pensiones y prima de antigüedad. La política de fondeo de la Compañía es la de hacer contribuciones discrecionales. Durante 2026 y 2025 la Compañía no ha realizado aportaciones a los activos del plan.

Los pagos por prima de antigüedad consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado, con base al último sueldo, limitado al doble del salario mínimo vigente a la fecha de pago establecido por ley para

todo su personal, de acuerdo con lo estipulado en los contratos de trabajo a los trabajadores con una antigüedad mínima de 15 años.

Las valuaciones actuariales más recientes de los activos del plan y del valor presente de la obligación por beneficios definidos fueron realizadas al 31 de diciembre de 2025 por actuarios independientes.

b. Estados Unidos de América (EUA)

La Compañía tiene establecidos planes de pensiones de beneficios definidos que cubren a los empleados elegibles. Algunos beneficios de planes de personal no sindicalizado fueron congelados. La política de fondeo de la Compañía es la de hacer contribuciones discrecionales. Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre 2025 la Compañía no efectuó contribuciones a dicho plan.

La Compañía también tiene establecido un plan de beneficios de previsión social posteriores al retiro que cubre gastos médicos de ciertos empleados elegibles. La Compañía está asegurada y paga estos gastos conforme se incurren.

Las valuaciones actuariales más recientes de los activos del plan y del valor presente de la obligación por beneficios definidos fueron realizadas al 31 de diciembre de 2025 por actuarios independientes.

c. Canadá

La Compañía tiene establecido un plan de beneficios definidos para pagos de pensiones que cubren a los empleados elegibles. Algunos de los beneficios de planes al personal sindicalizado fueron congelados. La política de fondeo de la Compañía es la de hacer contribuciones discrecionales. Las aportaciones realizadas al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 ascendieron a \$17,979 y \$75,152, respectivamente.

Las valuaciones actuariales más recientes de los activos del plan y del valor presente de la obligación por beneficios definidos fueron realizadas al 31 de diciembre de 2025 por actuarios independientes.

La Compañía también tiene establecido un plan de contribución definida, en el cual las contribuciones se pagan conforme se incurren. Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 y 2025, las contribuciones ascendieron a \$14,584 y \$16,788, respectivamente.

*Planes de Pensiones Multipatronales ("PPM")*

La Compañía a través de su subsidiaria BBU, participa en planes de contribución definida denominados PPM. Estos fondos son administrados y controlados por fideicomisos supervisados tanto por representantes de los patrones, como de los empleados beneficiados. La responsabilidad de BBU de contribuir a estos planes se establece de acuerdo con los convenios colectivos que amparan a sus empleados con representación sindical. Estos planes generalmente brindan beneficios de jubilación para empleados elegibles, con base en requisitos específicos sobre períodos de adquisición y esquemas de beneficios.

Los activos aportados a un PPM por un empleador pueden usarse para otorgar beneficios a los empleados de otros empleadores participantes. En el evento de que otros patrones salgan del PPM en el que participa la Compañía, sin satisfacer su pasivo de salida, el monto no cubierto será distribuido para ser fondeado entre el resto de los patrones activos.

La asignación de la obligación de retiro está relacionada con las contribuciones de BBU al plan en comparación con las contribuciones de otros empleadores al plan y está sujeta al proceso de negociación colectiva, así como a la aprobación de la Corporación de Garantía de Beneficios de Pensión (Pension Benefit Guarantee Corporation).

Si alguno de los PPM en los que participa BBU entra en estado crítico y sus aportes no son suficientes para cumplir con el cronograma de financiamiento del plan, se le podría solicitar a BBU que realice aportes

adicionales al PPM con base en un porcentaje de los aportes existentes requeridos bajo el contrato de trabajo.

A menos que la Compañía determine que la probabilidad de que salga del PPM sea alta, éstos son reconocidos como planes de contribución definida, ya que la Compañía no cuenta con información suficiente para preparar los cálculos relativos, debido a la naturaleza colectiva de los planes y la participación limitada en la administración por parte de la Compañía. Las contribuciones a los PPM durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 y 2025, ascendieron a \$572,548 y \$725,259, respectivamente y se registran el estado de resultados dentro de los gastos generales. Se espera contribuir \$2,419,691 en el año 2026.

Los pasivos que ya han sido registrados por concepto de PPM sufren una actualización anual derivado de cambios en salarios, antigüedades y mezcla de empleados en el plan, las cuales se registran en los resultados del año en adición a los montos que son contribuidos en los diferentes PPM.

Cuando se determina que la salida de BBU de un PPM es muy probable, se reconoce una provisión por el valor presente de las salidas de efectivo futuras estimadas, descontadas a la tasa libre de riesgo a cierre del ejercicio la cual es reconocida en otros pasivos a largo plazo.

#### Previsión social EUA

La Compañía tiene establecido un plan de beneficios de previsión social posteriores al retiro que califica como plan de contribuciones definidas. Los montos correspondientes a este pasivo se registran en resultados cuando se incurren. Estas obligaciones se clasifican a corto y largo plazo y sus montos incluidos en el estado de posición financiera son:

	2026	2025
Previsión social:		
Corto plazo (a)	1,396,603	1,388,873
Largo plazo	3,314,034	3,272,418
	<u>\$4,710,637</u>	<u>\$4,661,291</u>

## Disclosure of entity's operating segments [text block]

La información utilizada por la administración de la Compañía para la toma de decisiones de operación para efectos de asignación de recursos y evaluación del desempeño de los segmentos reportables se enfoca en 4 zonas geográficas: México, Norteamérica, Latinoamérica y EAA.

La Compañía considera que los aspectos cualitativos y cuantitativos en la agrupación de segmentos operativos, descritos anteriormente, son de naturaleza similar para todos los periodos presentados y muestran un rendimiento similar a largo plazo. En la evaluación de la adecuada agregación de los segmentos operativos, los factores clave, incluyen pero no se limitan a: (i) similitud en la base de clientes, (ii) naturaleza similar de productos, (iii) características de procesos de producción y distribución, (iv) similitud de gobiernos, (v) tendencias de inflación y (vi) tendencias monetarias.

A continuación, se presentan los principales datos por área geográfica en las que opera la Compañía por los años terminados el 31 de marzo de 2026 y 2025 y 31 de diciembre 2025:

México	Norteamérica	Latinoamérica	EAA	Eliminación	Total
				Consolidado	

31 de marzo de 2026

VN	39,726	40,533	11,545	12,631	(4,116)	\$ 100,319
VNS	(3,588)	(359)	(138)	(31)	4,116	-
VNC	36,138	40,174	11,407	12,600	-	\$ 100,319
UO (1)	6,044	1,178	228	330	131	\$ 7,911
DAOV	2,115	2,290	829	786	105	\$ 6,125
UAFIDA AJ. (2)	8,159	3,468	1,057	1,116	236	\$ 14,036
IAG	1,601	(189)	109	123	-	\$ 1,644
IG	139	18	32	20	(91)	\$ 118
IC	2,060	1,176	215	31	(91)	\$ 3,391
AT	115,419	189,038	51,510	72,944	(10,028)	\$ 418,883
PT	149,809	110,710	18,798	18,245	(2,166)	\$ 295,396

## 31 de marzo de 2025

VN	38,018	46,580	10,902	12,042	(4,094)	\$ 103,448
VNS	(3,600)	(351)	(126)	(17)	4,094	-
VNC	34,418	46,229	10,776	12,025	-	\$ 103,448
UO (1)	5,268	802	314	227	130	\$ 6,741
DAOV	1,952	2,623	723	636	121	\$ 6,055
UAFIDA AJ. (2)	7,220	3,425	1,037	863	252	\$ 12,797
IAG	1,278	(344)	171	210	-	\$ 1,315
IG	592	119	32	28	(569)	\$ 202
IC	2,420	1,457	180	27	(569)	\$ 3,515

## 31 de diciembre de 2025

AT	108,596	187,490	48,921	73,804	(9,006)	\$ 409,805
PT	144,831	111,127	18,132	18,682	(3,221)	\$ 289,551

VN	Ventas Netas
VNS	Ventas Netas entre Segmentos
VNC	Ventas Netas Consolidadas
UO	Utilidad de Operación
DAOV	Depreciación, Amortización y Otras Partidas Virtuales
UAFIDA AJ.	Utilidad de Operación, más Depreciación, Amortización, Deterioro y Otras Partidas Virtuales
IAG	Impuestos a las Ganancias
IG	Intereses Ganados
IC	Intereses a Cargo
AT	Activos Totales
PT	Pasivos Totales

(1) No Incluye Regalías Interfiliales.

(2) La Compañía determina la UAFIDA Ajustada como la utilidad de operación, más la depreciación, amortización, deterioro y otras partidas que no implican flujo de efectivo, principalmente ajustes por valuación de planes multipatronales. La UAFIDA Ajustada difiere de la UAFIDA ("Conformed EBITDA" en inglés) mencionada en la "Información a revelar sobre préstamos".

## Disclosure of events after reporting period [text block]

El 7 de abril de 2026, la Compañía a través de dos subsidiarias, adquirió el 100% de las acciones de Societé Patisserie et de Chocolat Industrielle “Bonelle”, SARL en Túnez, dedicada a la producción y distribución de pan dulce, principalmente.

## Disclosure of expenses [text block]

Para información a revelar sobre gastos ver nota sobre “Gastos por naturaleza”

## Disclosure of expenses by nature [text block]

### Costos de ventas

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Materia prima	29,835,811	31,376,246
Sueldos y prestaciones	9,635,768	9,701,702
Fletes, combustibles y mantenimiento	4,432,813	4,393,093
Depreciación y amortización	2,502,152	2,413,508
Servicios profesionales y consultorías	353,931	388,060
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	400,249	400,747
Impuestos	371,874	361,411
Gastos de Viaje	54,050	55,106
Otros gastos de fabricación	75,795	33,119
	<u>\$47,662,443</u>	<u>\$49,122,992</u>

### Gastos de distribución, venta, administración y otros gastos:

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Sueldos y prestaciones	21,013,381	21,410,886
Fletes, combustibles y mantenimiento	9,273,623	10,216,328
Publicidad y gastos promocionales	4,164,941	3,831,974
Servicios profesionales y consultorías	2,468,400	3,252,787
Depreciación y amortización	3,526,231	3,649,537
Costos logísticos	1,272,816	1,469,261
Revaluación de planes de pensiones multipatronales	(7,082)	(32,903)
Gastos de integración	154,944	67,565
Impuestos	480,973	560,496
Gatos de reestructuración	890,986	1,104,395
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	690,580	818,627
Gastos de viaje	410,358	466,719
Otros	404,735	768,607
	<u>\$44,744,886</u>	<u>\$47,584,279</u>

---

## Disclosure of exploration and evaluation assets [text block]

---

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

---

## Disclosure of fair value measurement [text block]

---

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se determina de la siguiente forma:

El valor razonable de los activos y pasivos financieros con términos y condiciones estándar que son negociados en mercados líquidos activos, se determina con referencia a los precios cotizados en el mercado, por lo cual, estos instrumentos son considerados con jerarquía Nivel 1 conforme a la clasificación de jerarquía de valor razonable que se describe en la siguiente sección.

El valor razonable de los otros activos y pasivos se determina de conformidad con modelos de determinación de precios de aceptación general, que se basan en el análisis de los flujos de efectivo descontados.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 el valor en libros de los activos financieros y pasivos no varía significativamente de su valor razonable.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados, son considerados con jerarquía Nivel 1 y 2.

La valuación de la deuda bursátil se realizó con el valor de mercado con precios de Valuación Operativa y Referencias de Mercado, S. A. de C. V. ("VALMER"), que es una Compañía supervisada por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores ("CNBV") que proporciona precios actualizados de instrumentos financieros. Esta valuación se considera Nivel 1, conforme a la jerarquía que se describe a continuación.

Jerarquía de valor razonable

La Compañía clasifica en tres niveles de jerarquía las valuaciones a valor razonable reconocidas en el estado de situación financiera, conforme a los datos utilizados en la valuación. Cuando una valuación utiliza datos de diferentes niveles, la valuación en su conjunto se clasifica en el nivel más bajo de clasificación de cualquier dato relevante:

- Nivel 1 - Las valuaciones a valor razonable son aquellas derivadas de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
  - Nivel 2 - Las valuaciones a valor razonable son aquellas derivadas de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1, que son observables para el activo o pasivo, bien sea directamente (es decir como precios) o indirectamente (es decir que derivan de los precios); y
  - Nivel 3 - Las valuaciones a valor razonable son aquellas derivadas de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).
- 

## Disclosure of fair value of financial instruments [text block]

---

La Compañía, en el marco de sus operaciones regulares, ha contratado deuda a través de préstamos bancarios y bursátiles.

Para mayor detalle del valor razonable de la deuda ver nota: “Información a revelar sobre préstamos”

Para mayor detalle del valor razonable de los instrumentos financieros derivados ver nota: “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”

### Disclosure of fee and commission income (expense) [text block]

Las primas y comisiones bancarias son registradas dentro del rubro de gastos financieros en intereses pagados.

### Disclosure of finance cost [text block]

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Intereses pagados	3,390,990	3,514,805
Pérdida cambiaria	188,899	-
Resultado por posición monetaria	158	91,061
Total gastos financieros	<u>\$3,580,047</u>	<u>\$3,605,866</u>

### Disclosure of finance income (cost) [text block]

Para información sobre ingresos y gastos financieros ver notas: “Información a revelar sobre ingresos financieros” y “Información a revelar sobre gastos financieros”

### Disclosure of finance income [text block]

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Intereses cobrados	118,381	201,520
Utilidad cambiaria	-	157,823
Total ingresos financieros	<u>\$118,381</u>	<u>\$359,343</u>

### Disclosure of financial assets held for trading [text block]

Al 31 de marzo de 2026 la Compañía no mantiene activos financieros para negociar.

---

### Disclosure of financial instruments [text block]

---

La Compañía, en el marco de sus operaciones regulares, ha contratado deuda a través de préstamos bancarios y bursátiles.

Para más detalle sobre instrumentos financieros de deuda ver la nota “Información a revelar sobre préstamos”.

Para más detalle sobre instrumentos financieros derivados ver la nota “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”.

---

### Disclosure of financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

---

Cuando la Compañía cuenta con instrumentos financieros derivados que se valúan a valor razonable con cambios en resultados, sus fines son exclusivamente de cobertura de una posición primaria identificada.

Para más detalle sobre instrumentos financieros derivados ver la nota: “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”.

---

### Disclosure of financial instruments designated at fair value through profit or loss [text block]

---

Cuando la Compañía cuenta con instrumentos financieros derivados que se valúan a valor razonable con cambios en resultados, sus fines son exclusivamente de cobertura de una posición primaria identificada.

Para más detalle sobre instrumentos financieros derivados ver la nota: “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”.

---

### Disclosure of financial instruments held for trading [text block]

---

Al 31 de marzo de 2026 la Compañía no mantiene instrumentos financieros para negociar.

---

### Disclosure of financial liabilities held for trading [text block]

---

Al 31 de marzo de 2026 la Compañía no mantiene pasivos financieros para negociar.

---

## Disclosure of financial risk management [text block]

La Compañía, dentro del marco de sus operaciones cotidianas, se encuentra expuesta a riesgos intrínsecos a distintas variables de tipo financiero, así como a variaciones en el precio de algunos insumos que cotizan en mercados formales internacionales. La Compañía cuenta con un proceso ordenado de manejo de riesgos que recae en órganos reguladores los cuales evalúan la naturaleza y alcance de dichos riesgos.

Los principales riesgos financieros a los que está sujeta la Compañía son:

a) Riesgos de mercado, los cuales incluyen:

- Riesgos de tasa de interés
- Riesgos de tipo de cambio
- Riesgos de precios

b) Riesgos de liquidez

c) Riesgos de crédito

d) Riesgos de capital

El proceso de manejo de riesgo incluye las siguientes actividades:

- Identificar, evaluar y monitorear los riesgos externos e internos que pudieran impactar significativamente a la Compañía;
- Priorizar riesgos;
- Asegurar la asignación y seguimiento de los riesgos;
- Validar órganos y/o responsables de su administración;
- Validar avances en la administración de cada uno de los riesgos prioritarios;
- Revisar la consistencia de las posiciones abiertas con la estrategia corporativa;
- Recomendar acciones a seguir.

En virtud de que todas las variables a las que la Compañía se encuentra expuesta guardan un comportamiento dinámico, las estrategias de cobertura son valoradas y monitoreadas de manera formal y periódica. De igual forma, son reportadas al área de gobierno correspondiente. La finalidad primordial es alcanzar una posición neutral y equilibrada con relación a la exposición al riesgo de una cierta variable financiera.

## Disclosure of first-time adoption [text block]

El año de adopción de las NIIF fue en el 2012.

## Disclosure of general and administrative expense [text block]

Gastos de administración y otros gastos

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Sueldos y prestaciones	\$4,008,421	\$4,175,818
Servicios profesionales y consultorías	637,353	820,601
Revaluación de planes de pensiones multipatronales	(7,082)	(32,903)
Fletes, combustibles y mantenimiento	953,622	1,826,539
Depreciación y amortización	673,924	779,647

Gastos de integración	154,944	67,565
Gastos de reestructuración	890,986	1,104,395
Impuestos	43,390	106,485
Gastos de viaje	175,424	213,081
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	71,080	41,964
Otros	162,304	326,584
	<u>\$7,764,366</u>	<u>\$9,429,776</u>

## Disclosure of general information about financial statements [text block]

Actividades - Grupo Bimbo, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (“Grupo Bimbo” o “la Compañía”) es una entidad mexicana, dedicada principalmente a la producción, distribución y venta de productos panificados, galletas, tortillas, botanas saladas y hasta noviembre de 2022 productos de confitería.

La Compañía opera en distintas áreas geográficas que representan los segmentos de reporte que utiliza y que son México, Norteamérica, Latinoamérica y Europa, Asia y África (“EAA”).

Las oficinas corporativas de la Compañía se ubican en Prolongación Paseo de la Reforma No. 1000, Colonia Peña Blanca Santa Fe, Álvaro Obregón, Código Postal 01210, Ciudad de México, México.

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 y 2025, las ventas netas de las subsidiarias que se encuentran en el segmento México representaron aproximadamente el 36% y 33%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas. Asimismo, durante los mismos periodos las ventas netas del segmento de Norteamérica representaron 40% y 45%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas.

## Disclosure of going concern [text block]

Los Estados Financieros Consolidados se preparan bajo el supuesto de que la Compañía está en funcionamiento y continuará con su actividad dentro del futuro previsible y no tiene la intención ni la necesidad de liquidar o recortar en forma importante la escala de sus operaciones. Si tal intención o necesidad existiera, los estados financieros tienen que prepararse sobre una base diferente.

## Disclosure of goodwill [text block]

La integración del crédito mercantil por área geográfica al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 es la siguiente:

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Crédito mercantil:		
México	\$1,674,110	\$1,674,110
Norteamérica	60,197,457	60,094,001
EAA	19,754,416	19,841,576
Latinoamérica	5,190,591	5,089,742
	<u>86,816,574</u>	<u>86,699,429</u>

## Deterioro acumulado:

México	(1,120,322)	(1,120,322)
Norteamérica	(5,863,334)	(5,831,270)
EAA	(5,491,187)	(5,534,941)
Latinoamérica	(1,662,007)	(1,644,680)
	<u>(14,136,850)</u>	<u>(14,131,213)</u>
	<u>\$72,679,724</u>	<u>\$72,568,216</u>

Los movimientos del crédito mercantil fueron los siguientes durante el año:

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Saldo al 1 de enero	\$72,568,216	\$75,100,054
Adquisiciones	-	9,537,003
Complemento PPA	(9,667)	(5,273,870)
Ajuste por variación en tipo de cambio	121,175	(6,794,971)
	<u>\$72,679,724</u>	<u>\$72,568,216</u>

Los movimientos de las pérdidas acumuladas por deterioro al 31 de marzo 2026 y 31 de diciembre de 2025 son los siguientes:

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Saldo al 1 de enero	\$14,131,213	\$15,052,148
Ajuste por variación en tipo de cambio	5,637	(920,935)
	<u>\$14,136,850</u>	<u>\$14,131,213</u>

## Asignación del crédito mercantil a las unidades generadoras de efectivo

Para propósito de efectuar pruebas de deterioro el crédito mercantil es asignado a las UGEs, las cuales se dividen principalmente en: EUA, Canadá, España y otras.

Después del reconocimiento de las pérdidas por deterioro, el valor en libros del crédito mercantil por unidad generadora de efectivo es como sigue:

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
EUA	\$39,732,194	\$39,694,580
Canadá	12,535,795	12,512,912
España	1,478,868	1,503,000
Otras UGEs	18,932,867	18,857,724
	<u>\$72,679,724</u>	<u>\$72,568,216</u>

---

### Disclosure of government grants [text block]

---

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

---

### Disclosure of impairment of assets [text block]

---

Al 31 marzo 2026 y 31 de diciembre 2025, el deterioro en el valor de los activos es el siguiente:

	31 marzo de 2026			31 diciembre de 2025		
	Propiedades, planta y equipo	Intangibles	Crédito Mercantil	Propiedades, planta y equipo	Intangibles	Crédito Mercantil
Saldo inicial	2,253,276	3,911,366	14,131,213	2,421,955	4,190,754	15,052,148
Deterioro del año	(5,781)	11,926	-	367,193	66,504	-
Amortización/Bajas	(6,750)	-	-	(190,999)	-	-
Revaluación	99,491	-	-	242,147	-	-
Efecto de conversión	66,422	(85,897)	5,637	(587,020)	(345,892)	(920,935)
Saldo final	\$2,406,658	\$3,837,395	\$14,136,850	\$2,253,276	\$3,911,366	\$14,131,213

## Disclosure of income tax [text block]

Impuestos a las ganancias en México -

Las compañías mexicanas están sujetas al Impuesto Sobre la Renta (ISR).

ISR - La tasa es 30% para 2026 y años posteriores

Impuestos a la utilidad en otros países -

Las subsidiarias en el extranjero calculan el impuesto a las ganancias o su equivalente sobre los resultados individuales de cada subsidiaria y de acuerdo con los regímenes específicos de cada país. En Estados Unidos de Norteamérica, España y Francia la compañía cuenta con una autorización para la presentación de una declaración de Impuestos a las Ganancias consolidada de las entidades en cada país respectivamente.

Con excepción de las subsidiarias mencionadas anteriormente cada compañía calcula y paga los impuestos a las ganancias bajo el supuesto de entidades legales individuales. Las declaraciones anuales de impuestos correspondientes se presentan de acuerdo con los términos legales de cada país; adicionalmente algunas subsidiarias deben enterar pagos provisionales durante cada ejercicio fiscal.

Las tasas fiscales aplicables en los principales países donde opera la Compañía y el período en el cual pueden aplicarse las pérdidas fiscales son como sigue:

		Tasa legal (%)		Años de vencimiento para pérdidas fiscales
		2026	2025	
Argentina	(A)	35	(A) 35	5 (B)
Brasil		34	34	(C)
Canadá	(D)	15	(D) 15	20 (E)
España		25	25	(F)
EUA	(G)	21	(G) 21	(H)
México		30	30	10

Las pérdidas fiscales acumuladas generadas por la Compañía son principalmente en México, Brasil, Colombia, España y Estados Unidos.

- (A) A partir del ejercicio 2021 y en adelante, la tasa corporativa es de 35%. Dicha tasa dependerá del rango de la ganancia neta imponible acumulada.
- (B) Pérdidas en ventas de acciones, cuotas u otras participaciones sociales, pueden ser amortizadas sólo contra ingresos de la misma naturaleza. Las pérdidas generadas de fuente extranjera sólo pueden ser amortizadas con ingresos de fuente extranjera.
- (C) Las pérdidas fiscales pueden amortizarse indefinidamente hasta por el 30% de la utilidad fiscal neta del año.
- (D) La tasa corporativa de impuesto sobre la renta es una combinación de la tasa federal, que es del 15%, y de las tasas estatales (provincias) donde se tenga un establecimiento permanente. Las tasas estatales varían del 10% al 16%, por lo que la tasa combinada puede variar del 25% al 31%.
- (E) Las pérdidas fiscales pueden utilizarse contra años previos (“carryback”) por tres años.
- (F) Las pérdidas fiscales no tienen vencimiento, pero su aplicación se limita al 25% de la utilidad fiscal neta del año.
- (G) La tasa corporativa de impuesto sobre la renta es una combinación de la tasa federal, que es del 21%, y de las tasas estatales donde se tiene un establecimiento. Las tasas estatales varían del 0% al 12%, por lo que la tasa combinada puede variar del 21% al 33%.
- (H) Derivado de la reforma fiscal, las pérdidas fiscales federales no tienen vencimiento, sin embargo, se limitó su amortización al 80% de la utilidad fiscal generada en el periodo.

No se prevén mayores cambios en las tasas corporativas para 2026 y años posteriores, excepto en los siguientes casos:

- Portugal que pasa del 21% en 2024 al 20% en 2025 y en 2026 será del 19% hasta llegar a un 17% en 2028.
- Corea del Sur que pasa del 21% en 2025 al 22% en 2026.
- Túnez mantiene para 2025 y 2026 la tasa del 20% ISR, así como el 3% adicional de contribución a la seguridad social. Esta contribución se reducirá del 3% en 2025 y 2026 al 1% en 2027

Las operaciones en Estados Unidos, Canadá, Uruguay, Guatemala, Panamá, Honduras, Nicaragua, Colombia y Ecuador están sujetas a pagos mínimos de Impuestos a las Ganancias o impuesto sustitutivo.

La integración de la provisión, tasa efectiva y efectos diferidos de los impuestos a las ganancias se reflejan de la siguiente manera:

- a. Los impuestos a las ganancias consolidados de la compañía se integran como sigue:

	Marzo 2026	Diciembre 2025
Impuesto a las Ganancias:		
Causado	\$2,283,843	\$1,486,334
Diferido y Otras Partidas	(639,995)	(171,400)
	<u>\$1,643,848</u>	<u>\$1,314,934</u>

- b. La conciliación de la tasa legal del Impuesto a las Ganancias en México y la tasa efectiva expresada, como un porcentaje del Impuesto a las Ganancias reconocido en resultados a la utilidad antes de impuestos por los periodos terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 es como sigue:

2026                      2025

Utilidad antes de impuestos a las ganancias de la operación discontinuada	\$4,442,832	\$3,544,150
Tasa legal	30%	30%
Impuestos a las ganancias a la tasa legal	1,332,850	1,063,245

Más (menos) efecto de impuestos de las siguientes partidas:

Efectos inflacionarios de cuentas monetarias de balance y de resultados	273,571	250,215
Gastos no deducibles, ingresos no acumulables y otros	(63,464)	(15,912)
Diferencia en tasas y moneda de subsidiarias en distintas jurisdicciones fiscales	12,288	39,379
Efectos en los valores fiscales de propiedades, planta y equipo	(170,914)	(153,541)
Participación en resultados de asociadas	2,076	(15,037)
Reserva de valuación de pérdidas fiscales amortizables	257,441	146,585
Impuesto a las ganancias reconocido en resultados	\$1,643,848	\$1,314,934
Tasa efectiva	37.0%	37.1%

## Disclosure of information about employees [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Funcionarios	1,499	1,507
Empleados	33,864	34,012
Obreros	117,417	118,447
	152,780	153,966

## Disclosure of information about key management personnel [text block]

Compensación del personal clave de la administración

La compensación a la administración de la Compañía y otros miembros clave de la administración durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 y 2025, fue de \$208,007 y \$207,330, respectivamente. Dicha compensación es determinada con base en el desempeño de los individuos y las tendencias del mercado y aprobada por el Consejo de Administración.

## Disclosure of intangible assets [text block]

La integración de los activos intangibles por segmento geográfico al 31 de marzo 2026 y 31 de diciembre de 2025 es la siguiente:

	31 marzo 2026	31 de diciembre 2025
México	\$785,864	\$813,778
Norteamérica	38,645,376	38,559,750

EAA	19,408,085	19,909,096
Latinoamérica	3,851,044	3,664,793
	<u>\$62,690,369</u>	<u>\$62,947,417</u>

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la integración por concepto de los activos intangibles es la siguiente:

	Promedio de vida útil	2026	2025
Marcas	Indefinida	\$39,863,952	\$39,929,359
Derechos de distribución y uso	Indefinida	8,489,219	8,447,103
		<u>48,353,171</u>	<u>48,376,462</u>
Marcas	4 a 40 años	1,774,157	1,764,337
Relaciones con clientes	7 a 40 años	26,562,307	26,309,892
Licencias y software	2 a 8 años	5,791,416	5,741,972
Acuerdos de no competencia	2 a 5 años	239,520	244,745
Otros		1,562,314	1,557,971
		<u>35,929,714</u>	<u>35,618,917</u>
Amortización y deterioro acumulado		(21,592,516)	(21,047,962)
		<u>\$62,690,369</u>	<u>\$62,947,417</u>

El deterioro acumulado de las marcas con vida indefinida al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 es \$3,294,152 y \$3,361,702 respectivamente.

Las principales relaciones con clientes resultantes de las adquisiciones son:

	Año de Adquisición	Vida útil remanente (años)	Valor neto	
			2026	2025
Bimbo QSR	2017	17 a 32	3,074,712	3,095,994
Canada Bread	2014	10	1,031,192	1,063,747
Sherlock Foods Holding Limited	2022	14	1,073,897	1,106,233
Siro Paterna	2021	19	959,445	987,848
Weston Foods, Inc.	2009	1	252,349	320,333
Trei Brutari, S.A. y otras	2024	19 a 20	621,551	642,106
Vel Pitar, S.A.	2023	12	444,158	462,272
Sara Lee Bakery Group, Inc.	2011	4	340,045	359,384

La conciliación entre los valores al inicio y al final de los ejercicios 2026 y 2025 es como sigue:

COSTO	Saldos al 31 diciembre de 2025	Entidades estructuradas	Adiciones
Marcas	41,693,696	-	-
Derechos de distribución y uso	8,447,103	(1,444)	-
Relaciones con clientes	26,309,892	-	-
Licencias y software	5,741,972	-	12,989

Acuerdos de no competencia	244,745	-	-
Otros	1,557,971	-	-
Total	83,995,379	(1,444)	12,989

COSTO	Adquisiciones de negocio y ajustes de PPA	Efectos por conversión	Saldos al 31 de marzo 2026
Marcas	150,896	(206,483)	41,638,109
Derechos de distribución y uso	-	43,560	8,489,219
Relaciones con clientes	101,713	150,702	26,562,307
Licencias y software	-	36,455	5,791,416
Acuerdos de no competencia	-	-5,225	239,520
Otros	-	4,343	1,562,314
Total	252,609	23,352	84,282,885

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	Saldos al 31 diciembre 2025	Gasto por amortización	Deterioro
Marcas	(2,837,187)	(11,255)	-
Derechos de distribución y uso	(413,152)	(684)	(11,926)
Relaciones con clientes	(11,648,681)	(316,283)	-
Licencias y software	(4,913,123)	(149,818)	-
Acuerdos de no competencia	(214,841)	(3,524)	-
Otros	(1,020,978)	(1,388)	-
Total	(21,047,962)	(482,952)	(11,926)

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	Efecto de conversión	Saldos al 31 de marzo 2025
Marcas	14,138	(2,834,304)
Derechos de distribución y uso	(1,862)	(427,624)
Relaciones con clientes	(32,326)	(11,997,290)
Licencias y software	(32,332)	(5,095,273)
Acuerdos de no competencia	3,166	(215,199)
Otros	(460)	(1,022,826)
Total	(49,676)	(21,592,516)

COSTO	Saldos al 31 diciembre 2024	Entidades estructuradas	Adiciones	Traspaso a activos disponibles para su venta
Marcas	43,684,997	-	-	(253,710)
Derechos de distribución y uso	9,400,610	52,215	-	-
Relaciones con clientes	25,727,401	-	-	-
Licencias y software	5,781,399	-	281,890	-
Acuerdos de no competencia	263,383	-	-	-
Otros	1,557,203	-	29,323	-
Total	86,414,993	52,215	311,213	(253,710)

COSTO	Adquisiciones de negocio y ajustes de PPA	Efecto de conversión	Saldos al 31 diciembre 2025
-------	---	----------------------	-----------------------------

Marcas	1,382,488	(3,120,079)	41,693,696
Derechos de distribución y uso	-	(1,005,722)	8,447,103
Relaciones con clientes	2,608,934	(2,026,443)	26,309,892
Licencias y software	7,750	(329,067)	5,741,972
Acuerdos de no competencia	-	(18,638)	244,745
Otros	2,516	(31,071)	1,557,971
Total	4,001,688	(6,531,020)	83,995,379

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	Saldos al 31 diciembre 2024	Gasto por amortización	Deterioro
Marcas	(3,135,508)	(56,995)	-
Derechos de distribución y uso	(388,345)	(3,193)	(66,504)
Relaciones con clientes	(11,456,047)	(1,310,867)	-
Licencias y software	(4,399,465)	(779,442)	-
Acuerdos de no competencia	(206,989)	(17,456)	-
Otros	(1,020,376)	(7,358)	-
Total	(20,606,730)	(2,175,311)	(66,504)

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	Efecto de Conversión	Saldos al 31 de diciembre 2024
Marcas	355,316	(2,837,187)
Derechos de distribución y uso	44,890	(413,152)
Relaciones con clientes	1,118,233	(11,648,681)
Licencias y software	265,784	(4,913,123)
Acuerdos de no competencia	9,604	(214,841)
Otros	6,756	(1,020,978)
Total	1,800,583	(21,047,962)

SALDOS NETOS	Al 31 de marzo 2026	Al 31 diciembre de 2025
Marcas	38,803,805	38,856,509
Derechos de distribución y uso	8,061,595	8,033,951
Relaciones con clientes	14,565,017	14,661,211
Licencias y software	696,143	828,849
Acuerdos de no competencia	24,321	29,904
Otros	539,488	536,993
Total	\$62,690,369	\$62,947,417

La amortización de activos intangibles se reconoce en los gastos de administración.

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 la Compañía reconoció un deterioro de derechos de distribución por \$11,926 y \$66,504, respectivamente.

A partir del 1 de enero de 2022, las marcas de vida indefinida son evaluadas de manera conjunta en las pruebas de deterioro a nivel de cada UGE correspondiente del Grupo, al 31 de marzo 2026 y 31 de diciembre de 2025 no hay cambios por deterioros.

Las pruebas de deterioro de los derechos de distribución se realizan determinando un valor razonable, el cual se estima con base en un múltiplo aplicado al promedio de ventas semanales de los últimos doce meses

de operación. El múltiplo utilizado se encuentra en un rango que varía dependiendo de la región en la que se encuentra el mercado.

### Disclosure of intangible assets and goodwill [text block]

Para información sobre activos intangibles y crédito mercantil ver las notas “Activos Intangibles” y “Crédito Mercantil”

### Disclosure of interest expense [text block]

Los gastos por intereses se encuentran revelados dentro de los gastos financieros. Para mayor detalle ver nota: “Información a revelar sobre gastos financieros”

### Disclosure of interest income [text block]

Los ingresos por intereses se encuentran revelados dentro de los ingresos financieros. Para mayor detalle ver nota: “Información a revelar sobre ingresos financieros”

### Disclosure of interest income (expense) [text block]

Los ingresos y gastos por intereses se revelan dentro de los ingresos y gastos financieros. Para mayor detalle ver notas: “Información a revelar sobre ingresos financieros” y “Información a revelar sobre gastos financieros”.

### Disclosure of inventories [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Materias Primas, Envases y Envolturas	6,797,045	7,284,924
Ordenes en Proceso	135,599	127,715
Productos Terminados	6,661,779	6,335,182
Otros Almacenes	1,900,502	1,969,631
	<u>15,494,925</u>	<u>15,717,452</u>
Materias Primas en Tránsito	1,392,328	1,433,387
Total Inventarios	<u>\$16,887,253</u>	<u>\$17,150,839</u>

## Disclosure of investment contracts liabilities [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of investment property [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of investments accounted for using equity method [text block]

Las inversiones en compañías asociadas de la Compañía se detallan a continuación:

Nombre de la asociada	Actividad	% de part.	País	31 de marzo 2026	31 de diciembre 2025
Unmas Unlu Mamulle Sanayi ve Ticaret A.S.	Panificación	30	Turquía	1,272,540	1,261,125
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	Ingenio	8	México	1,423,504	1,479,988
Fábrica de Galletas la Moderna, S.A. de C.V.	Galletera	50	México	546,612	524,908
Mundo Dulce, S.A. de C.V.	Confitería	50	México	449,956	446,140
Grupo La Moderna, S.A. de C.V.	Tenedora	4	México	-	418,117
Fruitex de México, S.A.P.I. de C.V.	Alimentos	17	México	343,317	343,317
Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V.	Almacenadora	15	México	397,495	386,496
Servicios Financieros Comunitarios, S.A. de C.V.	Servicios Financieros	43	México	336,903	289,123
Productos Rich, S.A. de C.V.	Pastelería	18	México	338,564	300,922
Scanntech Holdings, LLC.	Inteligencia de negocios	3	EUA	289,173	287,573
Eat Just, Inc.	Alimentos	1	EUA	92,133	92,133
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A.	Fabricación de equipos	39	México	75,111	83,903
Zero Carb Company, B.V.	Alimentos	30	Holanda	81,096	80,642
Arlington Valley Farms, LLC.	Alimentos	13	EUA	82,183	81,729
Nanolock Security, Inc.	Tecnología	6	EUA	68,226	68,226
Olyra Foods Inc.	Galletera	19	EUA	115,242	114,604
Pasta4all, S.A. de C.V.	Pastas	4	México	-	105,207
Codigo Foods SAPI. de C.V.	Alimentos Congelados	39	México	34,225	39,712
Otras	Otros	Varios	Varios	605,048	613,697
				<u>\$6,551,328</u>	<u>\$7,017,562</u>

La inversión en compañías asociadas se reconoce utilizando el método de participación en los estados financieros consolidado.

Las inversiones en asociadas en Beta San Miguel, S.A. de C.V., Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V., Productos Rich, S.A. de C.V. y Fruitex de México, S.A.P.I. de C.V. y otras, se consideran asociadas porque se tiene influencia significativa sobre ellas, ya que se tiene representación en el consejo de administración con poder de participar en decisiones de las políticas financieras y operativas de las asociadas.

## Disclosure of investments other than investments accounted for using equity method [text block]

No aplica

## Disclosure of issued capital [text block]

	31 de marzo de 2026		31 de diciembre de 2025	
	Número de acciones	Importe	Número de acciones	Importe
Capital fijo:				
Serie A	4,327,482,333	\$3,887,334	4,327,482,333	\$3,887,334
Acciones en tesorería	(23,580,371)	(20,822)	(22,738,214)	(20,079)
Total en circulación	4,303,901,962	3,866,512	4,304,744,119	3,867,255

El capital social está íntegramente suscrito y pagado y corresponde a la parte fija del capital social, representado por acciones de la Serie "A". La parte variable del capital nunca podrá exceder de diez veces el importe del capital mínimo fijo sin derecho a retiro y estará representada por acciones de la Serie "B", ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal y/o por acciones de voto limitado, nominativas, sin expresión de valor nominal, las cuales serán denominadas con el nombre de la Serie que determine su emisión. En ningún momento las acciones de voto limitado podrán representar más del 25% del capital social.

## Disclosure of joint ventures [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of lease prepayments [text block]

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía no efectuó anticipos por arrendamientos.

## Disclosure of leases [text block]

La conciliación entre los valores en libros al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, es como sigue:

	Saldo al 1 de enero de 2025	Adiciones y depreciación del año	Adquisiciones de negocio	Bajas	Terminación anticipada
<b>Derechos de uso:</b>					
Edificios	37,960,927	225,143	-	(484,247)	(89,995)
Vehículos	11,430,098	123,559	-	(50,899)	(446,658)
Otros	506,234	51,445	-	(23,533)	(3,729)
	49,897,259	400,147	-	(558,679)	(540,382)
Activos bajo arrendamiento financiero	7,097,776	-	-	(28,576)	-
<b>Total activos por derecho de uso</b>	<b>56,995,035</b>	<b>400,147</b>	<b>-</b>	<b>(587,255)</b>	<b>(540,382)</b>
<b>Depreciación:</b>					
Edificios	(16,144,062)	(946,600)	-	484,247	61,459
Vehículos	(5,651,171)	(346,047)	-	50,899	292,418
Otros	(235,793)	(30,718)	-	23,533	1,300
	(22,031,026)	(1,323,365)	-	558,679	355,177
Activos bajo arrendamiento financiero	(2,206,586)	(139,246)	-	28,576	-
<b>Total depreciación acumulada</b>	<b>(24,237,612)</b>	<b>(1,462,611)</b>	<b>-</b>	<b>587,255</b>	<b>355,177</b>
<b>Activos por derecho de uso, netos</b>	<b>32,757,423</b>	<b>(1,062,464)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(185,205)</b>
<b>Modificaciones y costos iniciales</b>					
<b>Derechos de uso:</b>					
Edificios	433,809	166,336	(93)	38,211,880	
Vehículos	18,257	74,909	-	11,149,266	
Otros	1,661	4,890	-	536,968	
	453,727	246,135	(93)	49,898,114	
Activos bajo arrendamiento financiero	152,496	37,344	-	7,259,040	
<b>Total activos por derecho de uso</b>	<b>606,223</b>	<b>283,479</b>	<b>(93)</b>	<b>57,157,154</b>	
<b>Depreciación:</b>					
Edificios	30,201	(77,721)	14	(16,592,462)	
Vehículos	2,857	(49,579)	-	(5,700,623)	
Otros	-	(1,201)	-	(242,879)	
	33,058	(128,501)	14	(22,535,964)	
Activos bajo arrendamiento financiero	38,589	(9,653)	-	(2,288,320)	
<b>Total depreciación acumulada</b>	<b>71,647</b>	<b>(138,154)</b>	<b>14</b>	<b>(24,824,284)</b>	
<b>Activos por derecho de uso, netos</b>	<b>677,870</b>	<b>145,325</b>	<b>(79)</b>	<b>32,332,870</b>	

	Saldo al 31 de diciembre de 2024	Adiciones y depreciación del año	Adquisiciones de negocio	Bajas	Terminación anticipada
<b>Derecho de uso:</b>					
Edificios	36,447,790	3,931,329	172,691	(791,121)	(689,414)
Vehículos	11,959,223	1,292,767	28,197	(373,287)	(445,484)
Otros	517,461	53,022	11,113	(28,788)	(31,674)
	48,924,474	5,277,118	212,001	(1,193,196)	(1,166,572)
Activos bajo arrendamiento financiero	7,438,267	16,029	-	(98,462)	-
Total activos por derecho de uso	56,362,741	5,293,147	212,001	(1,291,658)	(1,166,572)
<b>Depreciación:</b>					
Edificios	(14,551,324)	(3,848,873)	-	791,121	331,460
Vehículos	(5,220,279)	(1,547,647)	-	373,287	273,992
Otros	(171,763)	(107,202)	-	28,788	19,808
	(19,943,366)	(5,503,722)	-	1,193,196	625,260
Activos bajo arrendamiento financiero	(2,199,715)	(637,596)	-	98,462	-
Total depreciación acumulada	(22,143,081)	(6,141,318)	-	1,291,658	625,260
Activos por derecho de uso, netos	34,219,660	(848,171)	212,001	-	(541,312)
<b>Modificaciones y costos iniciales</b>					
<b>Derecho de uso:</b>					
Edificios	1,759,875	(2,870,657)	434	37,960,927	
Vehículos	126,164	(1,157,482)	-	11,430,098	
Otros	17,135	(32,035)	-	506,234	
	1,903,174	(4,060,174)	434	49,897,259	
Activos bajo arrendamiento financiero	524,413	(782,471)	-	7,097,776	
Total activos por derecho de uso	2,427,587	(4,842,645)	434	56,995,035	
<b>Depreciación:</b>					
Edificios	123,716	1,009,803	35	(16,144,062)	
Vehículos	(42,706)	512,182	-	(5,651,171)	
Otros	(17,115)	11,691	-	(235,793)	
	63,895	1,533,676	35	(22,031,026)	
Activos bajo arrendamiento financiero	320,757	211,506	-	(2,206,586)	
Total depreciación acumulada	384,652	1,745,182	35	(24,237,612)	
Activos por derecho de uso, netos	2,812,239	(3,097,463)	469	32,757,423	

A continuación, se muestran los movimientos en el pasivo por arrendamientos entre los valores en libros al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025:

	Operativos Capitalizados	Financiero	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2025	31,206,249	3,583,586	34,789,835
Adiciones	400,147	-	400,147
Adquisiciones de Negocio	-	-	-
Intereses devengados	427,302	94,515	521,817
Pagos	(1,239,752)	287,197	(952,555)
Terminación anticipada	(202,324)	-	(202,324)
Modificaciones	481,557	10,938	492,495
Efecto por fluctuación cambiaria	2,923	(3,523)	(600)
Efecto por conversión	(265,452)	(326,202)	(591,654)
Saldo al 31 de marzo de 2026	30,810,650	3,646,511	34,457,161
Menos - porción circulante	(6,135,533)	(1,031,626)	(7,167,159)
	24,675,117	2,614,885	27,290,002

	Operativos Capitalizados	Financiero	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2024	32,199,236	3,601,336	35,800,572
Adiciones	5,277,118	16,029	5,293,147
Adquisiciones de negocio	235,261	-	235,261
Intereses devengados	1,746,508	390,137	2,136,645
Pagos	(6,574,420)	(1,486,468)	(8,060,888)
Terminación anticipada	(310,690)	-	(310,690)
Modificaciones	1,718,365	27,805	1,746,170
Efecto por fluctuación cambiaria	(35,074)	(1,136)	(36,210)
Efecto por conversión	(3,050,055)	1,035,883	(2,014,172)
Saldo al 31 de diciembre de 2025	31,206,249	3,583,586	34,789,835
Menos - porción circulante	(6,045,781)	(1,029,784)	(7,075,565)
	25,160,468	2,553,802	27,714,270

El vencimiento del pasivo no circulante por arrendamiento es como sigue:

	Operativos Capitalizados	Financiero	Total
2027	3,799,351	722,047	4,521,398
2028	3,206,845	696,583	3,903,428
2029	2,682,789	560,681	3,243,470
2030	2,210,942	433,783	2,644,725
2031 y años posteriores	12,775,190	201,791	12,976,981
	24,675,117	\$2,614,885	\$27,290,002

## Disclosure of liquidity risk [text block]

La administración de dicho riesgo prevé la capacidad de la compañía de cumplir con los requerimientos de fondos en el corto, mediano y largo plazo, siempre buscando flexibilidad financiera. La compañía conserva la liquidez necesaria mediante un manejo ordenado del flujo de efectivo monitoreándolo permanentemente, así

como manteniendo diversas líneas de crédito (algunas de ellas comprometidas) con el mercado bancario y un manejo adecuado del capital de trabajo, garantizando así, el pago de las obligaciones futuras. Debido a la naturaleza del negocio, la compañía considera que el riesgo de liquidez es bajo.

Las obligaciones tanto por cuentas por pagar, arrendamientos, instrumentos financieros derivados como por el servicio y las amortizaciones de deuda son las que se muestran a continuación:

	< 1 año	> 1 año < 3 años	> 3 años < 5 años	> 5 años	Total
Deuda e intereses	23,011,295	62,176,982	23,143,008	142,646,808	250,978,093
Pasivo por arrendamientos	7,167,159	11,112,090	7,564,578	17,243,163	43,086,990
Instrumentos financieros derivados	1,167,917	668,833	1,271,451	7,098,982	10,207,183
Cuentas por pagar a proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar	39,258,708				39,258,708
<b>Total</b>	<b>70,605,079</b>	<b>73,957,905</b>	<b>31,979,037</b>	<b>166,988,953</b>	<b>343,530,974</b>

### Disclosure of loans and advances to banks [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

### Disclosure of loans and advances to customers [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

### Disclosure of market risk [text block]

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos de tasa de interés y riesgos de tipo de cambio, los cuales son gestionados por el equipo Global de Riesgos de Mercado, así como de riesgos de precio de algunos insumos gestionados por el área de Compras. Para lo anterior, la Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para mitigar el posible impacto de fluctuaciones en dichas variables y precios sobre sus resultados. Considera que dichos instrumentos otorgan flexibilidad que permite una mayor estabilidad de utilidades y una mejor visibilidad y certidumbre con relación a los costos y gastos que se habrán de solventar en el futuro.

A través de las áreas responsables, la Compañía determina los montos y parámetros objetivo sobre las posiciones primarias para las que se contratará un instrumento financiero derivado de cobertura, y lograr así compensar uno o más de los riesgos generados por una transacción o conjunto de transacciones asociadas con la posición primaria.

La exposición al riesgo de mercado es monitoreada y reportada continuamente por el área correspondiente.

Para más información ver nota: "Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados".

## Disclosure of net asset value attributable to unit-holders [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of non-controlling interests [text block]

Entidad Legal	Región donde Consolida	País	% Tenencia
Bimbo Bakeries, Inc.	Norteamérica	EUA	0.020000
Panificación Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	0.590000
Bimbo de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	0.001567
Bimbo del Norte, S.A. de C.V.	México	México	0.000096
Bimbo del Golfo, S.A. de C.V.	México	México	0.848184
Bimbo del Noroeste, S.A. de C.V.	México	México	0.025366
Bimbo del Centro, S.A. de C.V.	México	México	3.781400
Bimbo del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	1.500000
Bimbo del Pacífico, S.A. de C.V.	México	México	0.902708
Bimbo de Chihuahua, S.A. de C.V.	México	México	1.754386
Bimbo de San Luis Potosí, S.A. de C.V.	México	México	9.994131
Bimbo de Puebla, S.A. de C.V.	México	México	10.625185
Tia Rosa, S.A. de C.V.	México	México	0.003600
Industrial del Maíz, S.A. de C.V.	México	México	3.103448
Productos Marinela, S.A. de C.V.	México	México	2.234097
Marinela de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	0.206031
Marinela del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	9.998792
Marinela del Norte, S.A. de C.V.	México	México	10.665466
Galletas Lara, S.A. de C.V.	México	México	0.000010
Suandy Mexico, S.A. de C.V.	México	México	1.647605
Moldes y Exhibidores, S.A. de C.V.	México	México	0.577864
Special Purpose Entity	Norteamérica	EUA	100.000000
Bimbo de El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	0.510000
Bimbo de Centroamérica, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	1.287520
Bimbo de Honduras, S.A. de C.V.	Latinoamérica	Honduras	0.000505
Panificadora Bimbo del Perú, S.A.	Latinoamérica	Perú	4.623460
Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	2.972351
Barcel, S.A. de C.V.	México	México	2.259784
Compañía de Alimentos Fargo, S.A.	Latinoamérica	Argentina	0.000003
Barcel Internacional, S.A.P.I de C.V.	Norteamérica	México	2.299120
Bimbo QSR Kazakhstan, LLP.	EAA	Kazajistán	49.000000
SGC Servicios y Gestión Corporativa S.A. de C.V.	México	México	0.002899
Transipago S.A. de C.V.	México	México	0.041322
Fortisa AG	EAA	Suiza	40.000000
La Generalle de Patisserie et de Confiserie S.A.	EAA	Túnez	0.000014
Stone House Bread, LLC	Norteamérica	EUA	35.000000

## Disclosure of non-current assets held for sale and discontinued operations [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Propiedades, planta y equipo	426,742	623,488
Intangibles	268,138	253,710
Otros	67,869	8,864
Activos mantenidos para la venta	<u>\$762,749</u>	<u>\$886,062</u>

## Disclosure of non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

Ver nota "Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas."

## Disclosure of objectives, policies and processes for managing capital [text block]

La compañía mantiene una sana relación entre deuda y capital buscando maximizar el retorno a los accionistas.

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, la estructura de capital y la razón de apalancamiento al final de cada periodo es la siguiente:

	31 de marzo de 2026	31 de diciembre de 2025
Deuda <sup>(4)</sup>	157,325,140	153,663,092
Efectivo y equivalentes de efectivo	19,573,957	8,535,039
Deuda Neta	137,751,183	145,128,053
Capital Contable	123,486,639	120,254,471
Deuda Neta a Capital Contable	1.12	1.21

<sup>(4)</sup> La deuda está formada por los créditos bancarios y bursátiles a corto y largo plazo, netos de gastos por amortizar.

La compañía no está sujeta a ningún requerimiento externo de capital.

## Disclosure of other assets [text block]

Para más información ver nota: "Otros activos circulantes" y "Otros activos no circulantes"

## Disclosure of other current assets [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Otros activos financieros	\$1,566,550	\$518,973

### Disclosure of other current liabilities [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Documentos por pagar	5,213,467	12,635,331
Instrumentos financieros derivados	1,121,770	1,588,268
Otros pasivos financieros a corto plazo	\$6,335,237	\$14,223,599
Acreeedores Diversos	1,333,131	1,432,957
Reserva préstamos operadores independientes	9,080	46,259
Otros	26,032	71,063
Otros pasivos no financieros a corto plazo	\$1,368,243	\$1,550,279

### Disclosure of other liabilities [text block]

Para más información ver nota: "Otros pasivos circulantes" y "Otros pasivos no circulantes"

### Disclosure of other non-current assets [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Instrumentos financieros derivados	\$774,696	\$656,479
Cargos Diferidos	463,398	538,713
Depósitos en garantía	1,159,231	1,377,063
Otros	2,833,318	2,855,972
Otros activos no financieros no circulantes	\$4,455,947	\$4,771,748

### Disclosure of other non-current liabilities [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Documentos por pagar	152,111,673	141,027,761
Instrumentos financieros derivados	2,019,023	2,314,428

Otros pasivos financieros a largo plazo	\$154,130,696	\$143,342,189
---	---------------	---------------

### Disclosure of other operating expense [text block]

Para información sobre otros gastos de operación ver nota sobre "Gastos por Naturaleza"

### Disclosure of other operating income (expense) [text block]

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Utilidad (pérdida) en venta de propiedades, planta y equipo	29,511	(112,822)
Deterioro de marcas y derechos de distribución	(11,926)	(14,139)
Reversión de deterioro de marcas y derechos de distribución	-	-
Gastos de integración y reestructuración	(1,045,930)	(1,171,960)
Provisión pasivos laborales	-	-
Amortización de otros activos a largo plazo	-	(2,136)
Cancelación y revaluación de planes de pensiones multipatronales, y provisión para actualizar otros activos a largo plazo	7,082	32,903
Otros	558,326	(62,117)
	<u>\$(462,937)</u>	<u>\$(1,330,271)</u>

### Disclosure of other operating income [text block]

No Aplica.

### Disclosure of prepayments and other assets [text block]

No Aplica.

### Disclosure of profit (loss) from operating activities [text block]

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Ingresos	100,318,746	103,447,821
Costo de Ventas	47,662,443	49,122,992

Gastos de Venta	36,980,520	38,154,503
Gastos de Administración	7,301,429	8,099,505
Otros (Ingresos) Gastos Netos	462,937	1,330,271
Utilidad de Operación	<u>\$7,911,417</u>	<u>\$6,740,550</u>

### Disclosure of property, plant and equipment [text block]

La conciliación entre los valores en libros al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, es como sigue:

	Saldo al 1 de enero de 2026	Adiciones y depreciación del año <sup>(2)</sup>	Adquisición de negocios y ajustes de PPA <sup>(2)</sup>	Traspasos	Efectos por conversión
<u>Inversión:</u>					
Edificios	45,104,936	-	(104,686)	904,539	259,347
Equipo de fabricación	151,673,197	-	(21,545)	2,462,215	707,439
Vehículos	25,147,994	-	(6,946)	473,771	24,112
Equipo de oficina y de exhibición	12,510,255	-	(800)	152,933	25,051
Equipo de cómputo	8,646,692	-	-	152,288	44,063
Total	<u>243,083,074</u>	-	<u>(133,977)</u>	<u>4,145,746</u>	<u>1,060,012</u>
<u>Depreciación y deterioro acumulado:</u>					
Edificios	(22,324,979)	(458,724)	-	(248,887)	(149,178)
Equipo de fabricación	(72,579,641)	(2,400,552)	-	9,307	(363,112)
Vehículos	(9,440,602)	(425,157)	-	14,564	(5,870)
Equipo de oficina y de exhibición	(6,597,619)	(541,130)	-	392	(15,311)
Equipo de cómputo	(7,336,590)	(255,898)	-	4,718	(41,342)
Total	<u>(118,279,431)</u>	<u>(4,081,461)</u>	-	<u>(219,906)</u>	<u>(574,813)</u>
	124,803,643	(4,081,461)	(133,977)	3,925,840	485,199
Terrenos	10,015,780	-	(41,315)	87,884	14,032
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	23,226,595	2,730,210	(185)	(4,005,486)	55,459
Menos: activos clasificados como	(623,488)	-	-	195,525	1,221

mantenidos para su  
venta

Inversión neta	157,422,530	(1,351,251)	(175,477)	203,763	555,911
----------------	-------------	-------------	-----------	---------	---------

	Bajas	Deterioro	Efecto inflacionario	Saldo al 31 de marzo de 2026
<u>Inversión:</u>				
Edificios	(192,475)	-	130,460	46,102,121
Equipo de fabricación	(843,091)	-	293,298	154,271,513
Vehículos	(141,820)	-	10,229	25,507,340
Equipo de oficina y de exhibición	(11,270)	-	11,830	12,687,999
Equipo de cómputo	(69,197)	-	5,949	8,779,795
Total	(1,257,853)	-	451,766	247,348,768

Depreciación y deterioro acumulado:

Edificios	109,754	-	(96,714)	(23,168,728)
Equipo de fabricación	733,431	5,781	(100,298)	(74,695,084)
Vehículos	97,789	-	(7,969)	(9,767,245)
Equipo de oficina y de exhibición	10,548	-	(8,745)	(7,151,865)
Equipo de cómputo	28,846	-	(5,946)	(7,606,212)
Total	980,368	5,781	(219,672)	(122,389,134)
	(277,485)	5,781	232,094	124,959,634
Terrenos	(33,267)	-	8,635	10,051,749
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	15,930	-	7,893	22,030,416
Menos: activos clasificados como mantenidos para su venta	-	-	-	(426,742)
Inversión neta	(294,822)	5,781	248,622	156,615,057

Saldo al 1 de enero de 2025    Adiciones y depreciación    Adquisición de negocios y ajustes de    Traspasos    Efectos por conversión

		del año <sup>(2)</sup>	PPA <sup>(3)</sup>		
<u>Inversión:</u>					
Edificios	42,450,174	-	1,640,368	4,232,510	(3,165,127)
Equipo de fabricación	142,555,588	-	1,920,232	18,922,501	(8,965,126)
Vehículos	23,372,251	-	5,891	2,997,594	(402,216)
Equipo de oficina y de exhibición	11,697,686	-	19,057	1,398,564	(457,432)
Equipo de cómputo	8,676,748	-	1,773	1,102,707	(712,425)
Total	228,752,447	-	3,587,321	28,653,876	(13,702,326)

Depreciación y deterioro acumulado:

Edificios	(22,314,639)	(1,908,417)	-	(35,837)	1,977,889
Equipo de fabricación	(69,510,344)	(9,709,086)	-	(1,243,220)	5,158,878
Vehículos	(8,541,301)	(1,609,572)	-	(138,600)	176,778
Equipo de oficina y de exhibición	(4,804,289)	(2,101,600)	-	(46,049)	229,194
Equipo de cómputo	(7,184,764)	(1,046,051)	-	(11,055)	657,179
Total	(112,355,337)	(16,374,726)	-	(1,474,761)	8,199,918
	116,397,110	(16,374,726)	3,587,321	27,179,115	(5,502,408)

Terrenos	9,585,402	-	855,497	369,619	(566,393)
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	29,661,363	22,529,475	215,663	(27,974,667)	(1,363,745)
Menos: activos clasificados como mantenidos para su venta	(267,471)	-	(1,468)	(385,420)	30,871
Inversión neta	155,376,404	6,154,749	4,657,013	(811,353)	(7,401,675)

	Bajas	Deterioro	Efecto inflacionario	Saldo al 31 de diciembre de 2025
<u>Inversión:</u>				
Edificios	(332,041)	-	279,052	45,104,936
Equipo de fabricación	(3,645,987)	-	885,989	151,673,197
Vehículos	(850,962)	-	25,436	25,147,994
Equipo de oficina y de exhibición	(175,817)	-	28,197	12,510,255
Equipo de cómputo	(436,339)	-	14,228	8,646,692
Total	(5,441,146)	-	1,232,902	243,083,074

Depreciación y deterioro acumulado:

Edificios	180,217	(750)	(223,442)	(22,324,979)
Equipo de fabricación	3,207,147	(340,278)	(142,738)	(72,579,641)
Vehículos	698,691	(2,525)	(24,073)	(9,440,602)
Equipo de oficina y de exhibición	148,002	-	(22,877)	(6,597,619)
Equipo de cómputo	287,331	(23,640)	(15,590)	(7,336,590)
Total	4,521,388	(367,193)	(428,720)	(118,279,431)
	(919,758)	(367,193)	804,182	124,803,643
Terrenos	(167,035)	-	(61,310)	10,015,780
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	195,065	-	(36,559)	23,226,595
Menos: activos clasificados como mantenidos para su venta	-	-	-	(623,488)
Inversión neta	(891,728)	(367,193)	706,313	157,422,530

(1) Esta columna en 2026: incluye los ajustes a los valores de compra (PPA por sus siglas en inglés) de: Stone House (EUA) y Wick Bold (Brasil).

En 2025: incluye los valores razonables preliminares de la adquisición de Karamolegos (Rumania), Don Don (Eslovenia), Stone House (EUA), Wick Bold (Brasil) y los ajustes a los valores de compra (PPA por sus siglas en inglés) de: Panadería La Zarcereña y Bizcochera La Zarcereña (Costa Rica), de Itacaré y Plesir (Uruguay).

(2) Incluye la depreciación de los activos provenientes de adquisiciones de negocio a partir de la fecha de compra.

Pérdidas por deterioro reconocidas en el periodo.

Durante 2026 y 2025, la Compañía efectuó un análisis de indicadores de deterioro a los edificios y equipo de fabricación en desuso. Este análisis originó el reconocimiento de una pérdida por deterioro registrado en los resultados del año de (\$5,781) y \$367,193 respectivamente.

## Disclosure of provisions [text block]

	31 de marzo 2026	31 de diciembre 2025
Remuneraciones y bono al personal	11,949,904	10,472,896
Honorarios y consultoría	3,212,759	1,941,403

Publicidad y promociones comerciales	3,520,726	1,743,610
Intereses y comisiones bancarias	1,879,938	2,516,913
Seguros y Fianzas	1,445,152	1,424,422
Impuestos Diversos	1,160,984	1,084,554
Insumos y combustibles	1,256,030	598,015
Otros	1,269,239	1,324,762
Total Provisiones	<u>\$25,694,732</u>	<u>\$21,106,575</u>

### Disclosure of reclassification of financial instruments [text block]

No Aplica.

### Disclosure of recognised revenue from construction contracts [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

### Disclosure of reinsurance [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

### Disclosure of related party [text block]

Los saldos y transacciones entre Grupo Bimbo y sus subsidiarias, así como las celebradas entre ellas, han sido eliminados en la preparación de los estados consolidación y no se revelan en esta nota. A continuación, se detallan las transacciones entre la Compañía y otras partes relacionadas.

#### a. Transacciones comerciales

Las operaciones con asociadas y partes relacionadas efectuadas en el curso normal de sus operaciones durante los tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 fueron como sigue:

	2026	2025
<u>Compras de materias primas:</u>		
<i>Asociadas:</i>		
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	\$513,909	\$630,742
Otras asociadas	892	1,082
<i>Partes relacionadas:</i>		
Frexport, S.A. de C.V.	\$486,457	\$347,175
Otras partes relacionadas	14,028	13,084

#### Compras de productos terminados:

Asociadas:

Fábrica de Galletas La Moderna, S.A. de C.V.	\$435,742	\$454,856
Mundo Dulce, S.A. de C.V.	2,143	2,294
Pan-Glo de México, S. de R.L. de C.V.	34,301	14,380
Otras asociadas	127	1,012

Compra de papelería, uniformes y otros:Asociadas:

Efform, S.A. de C.V.	\$91,719	\$143,064
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A. de C.V.	33,704	29,083
Uniformes y Equipo Industrial, S.A. de C.V.	38,985	46,833
Otras asociadas	12,694	4,127

Partes relacionadas:

Automotriz Coacalco-Vallejo, S.A.P.I de C.V.	\$6,533	\$12,389
Autotab, S.A. de C.V.	190	787
Proarce, S.A. de C.V.	30,357	35,290
Otras partes relacionadas	40,153	38,963

Servicios financieros:Asociadas:

Fin Común Servicios Financieros, S.A. de C.V.	\$474,094	\$469,185
---	-----------	-----------

Los importes pendientes no están garantizados y se liquidarán en efectivo. No se han otorgado ni recibido garantías con partes relacionadas.

b. Cuentas por pagar a partes relacionadas

Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre 2025, los saldos netos por pagar a partes relacionadas son:

	2026	2025
<u>Asociadas:</u>		
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	513,909	\$495,691
Fábrica de Galletas La Moderna, S.A. de C.V.	149,256	194,293
Mundo Dulce, S.A. de C.V.	-	2,399
Efform, S.A. de C.V.	92,763	81,749
Uniformes y Equipo Industrial, S.A. de C.V.	3,295	26,716
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A. de C.V.	32,243	64,938
Pan-Glo de México, S. de R.L. de C.V.	15,823	31,637
Fin Común Servicios Financieros, S.A. de C.V.	5	1
<u>Partes relacionadas:</u>		
Frexport, S.A. de C.V.	192,339	177,996
Proarce, S.A. de C.V.	30,357	24,344
Makymat, S.A. de C.V.	12,596	1,360
Automotriz Coacalco-Vallejo, S.A.P.I de C.V.	2,420	1,074
Otras asociadas y partes relacionadas	26,336	52,126
	\$1,071,342	\$1,154,324

## Disclosure of repurchase and reverse repurchase agreements [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of research and development expense [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of reserves within equity [text block]

	Número de acciones	Valor Nominal	Efecto de actualización/conversión	Total
Capital Social Fijo Serie "A"	4,327,482,333	\$1,748,218	\$2,139,116	\$3,887,334
Acciones en tesorería	(23,580,371)	(9,172)	(11,650)	(20,822)
Reserva Legal		500,000	258,029	758,029
Utilidades retenidas		115,489,539	11,299,385	126,788,924
Utilidad (pérdida) de la participación controladora		2,361,947		2,361,947

## Disclosure of restricted cash and cash equivalents [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of revenue [text block]

### Reconocimiento de ingresos

Los principales ingresos ordinarios provienen de contratos con clientes por la venta de productos y se reconocen cuando el control de los mismo se transfiere al cliente, ya que la obligación de desempeño se satisface en este momento, y se recibe el derecho sobre la totalidad de la contraprestación que la Compañía espera recibir a cambio de dichos productos por parte del cliente. Al determinar el precio de la transacción, la Compañía considera los efectos de contraprestaciones variables tales como derechos de cambio de producto y descuentos. Los pagos efectuados a clientes por concepto de servicios comerciales se reconocen como gastos de distribución y venta.

### Derechos de cambio de producto

Ciertos contratos proporcionan a los clientes el derecho de cambio de los productos dentro de un periodo determinado. La Compañía utiliza el método de valor esperado para estimar los bienes que serán devueltos, por ser el método que mejor estima el importe del ajuste a la contraprestación variable a la que tendrá derecho la Compañía. Para los bienes que se espera se devuelvan, la Compañía reconoce un pasivo por reembolso y un ajuste correspondiente al ingreso que estima realizar.

### Disclosure of service concession arrangements [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

### Disclosure of share capital, reserves and other equity interest [text block]

	Número de acciones	Valor Nominal	Efecto de actualización/conversión	Total
Capital Social Fijo Serie "A"	4,327,482,333	\$1,748,218	\$2,139,116	\$3,887,334
Acciones en tesorería	(23,580,371)	(9,172)	(11,650)	(20,822)
Reserva Legal		500,000	258,029	758,029
Utilidades retenidas		115,489,539	11,299,385	126,788,924
Utilidad (pérdida) de la participación controladora		2,361,947		2,361,947
Efecto de conversión de operaciones extranjeras			(10,619,275)	(10,619,275)
Variación neta de Obligaciones Laborales		426,836		426,836
Variación neta de la pérdida por realizar de instrumentos de cobertura de flujos de efectivo		(235,132)		(235,132)
Valuación de futuros		335,009		335,009
Valuación Instrumentos de capital		(1,113,701)		(1,113,701)
Participación no controladora		572,976	344,514	917,490
		<u>\$120,076,520</u>	<u>\$3,410,119</u>	<u>\$123,486,639</u>

### Disclosure of share-based payment arrangements [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

### Disclosure of subordinated liabilities [text block]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

### Disclosure of subsidiaries [text block]

Entidad Legal	Región donde Consolida	País	% Tenencia
Corporativo Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	100.0000

Consultores Unidos, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo Bakeries, Inc.	Norteamérica	EUA	99.9800
Pan del Hogar, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Panificación Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	99.4100
Bimbo de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	99.9984
Bimbo del Norte, S.A. de C.V.	México	México	99.9999
Bimbo del Golfo, S.A. de C.V.	México	México	99.1518
Bimbo del Noroeste, S.A. de C.V.	México	México	99.9746
Bimbo del Centro, S.A. de C.V.	México	México	96.2186
Bimbo del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	98.5000
Bimbo del Pacifico, S.A. de C.V.	México	México	99.0973
Bimbo de Chihuahua, S.A. de C.V.	México	México	98.2456
Bimbo de Toluca, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo de San Luis Potosí, S.A. de C.V.	México	México	90.0059
Bimbo de Yucatán, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo de Puebla, S.A. de C.V.	México	México	89.3748
Bimbo de Baja California, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Tía Rosa, S.A. de C.V.	México	México	99.9964
Industrial del Maíz, S.A. de C.V.	México	México	96.8966
Productos Marinela, S.A. de C.V.	México	México	97.7659
Marinela de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	99.7940
Marinela del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	90.0012
Marinela de Baja California, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Marinela del Norte, S.A. de C.V.	México	México	89.3345
Galletas Lara, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Marilara, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Suandy México, S.A. de C.V.	México	México	98.3524
Moldes y Exhibidores, S.A. de C.V.	México	México	99.4221
Barcel México, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo de El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	99.4900
Bimbo de Centroamérica, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	98.7125
Panificadora Bimbo de Costa Rica, S.A.	Latinoamérica	Costa Rica	100.0000
Ideal, S.A.	Latinoamérica	Chile	100.0000
Bimbo de Honduras, S.A. de C.V.	Latinoamérica	Honduras	99.9995
Bimbo de Colombia, S.A.	Latinoamérica	Colombia	100.0000
Bimbo de Nicaragua, S.A.	Latinoamérica	Nicaragua	100.0000
Panificadora Bimbo del Perú, S.A.	Latinoamérica	Perú	95.3765
Bimbo Bakeries USA	Norteamérica	EUA	100.0000
Tia Rosa Bakery of Ohio, Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo do Brasil, LTDA	Latinoamérica	Brasil	100.0000
BB Global Investing Holding S.L.U.	EAA	España	100.0000
Hazpan, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Advantafirst Capital Financial Services, Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	97.0276
Barcel, S.A. de C.V.	México	México	97.7402
Bimbo de Guatemala, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	100.0000
Fideicomiso AAA Grupo Bimbo	México	México	100.0000
Gastronomía Avanzada en Pastelerías, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Panificadora Bimbo de Uruguay, S.A.	Latinoamérica	Uruguay	100.0000
Bimbo (Beijing) Food Co., LTD	EAA	China	100.0000
Caja de Ahorros de Trabajadores Grupo Bimbo, S.C.	México	México	100.0000
Barcel USA, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000

Bimbo de Panamá, S.A.	Latinoamérica	Panamá	100.0000
Bimbo Paraguay, S.A.	Latinoamérica	Paraguay	100.0000
Compañía Industrial Lido Pozuelo, S.A. de C.V.	Latinoamérica	Honduras	100.0000
Stroehmann Line-Haul, LP	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimar Internacional, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Compañía de Alimentos Fargo, S.A.	Latinoamérica	Argentina	100.0000
Bimbo, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Pimad, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Bimbo Donuts Canarias, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Bakery Iberia Investments, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Barcel España, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Panificación Industrial de Vergel, S.L.	EAA	España	100.0000
Servi-Soporte de Comercio Electrónico Qnet, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Inmobiliaria Bimbo Azcapotzalco, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Innovali, S.A de C.V.	México	México	100.0000
Tradición en Pastelerías, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Panificación Avanzada Iberia 2050, S.L.	EAA	España	100.0000
Canada Bread Company, Ltd.	Norteamérica	Canadá	100.0000
Bimbo Bakehouse Inc	Norteamérica	Canadá	100.0000
Bimbo Bakehouse LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Grupo Bimbo UK, Ltd.	EAA	Reino Unido	100.0000
Bimbo Ecuador, S.A.	Latinoamérica	Ecuador	100.0000
Bimbo Lerma, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Centro de Servicios Compartidos Bimbo, S.A.	Latinoamérica	Costa Rica	100.0000
Bimbo Donuts Iberia, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Bimbo Donuts Pirineus, S.L.U.	EAA	Andorra	100.0000
Bimbo Donuts Portugal, L.D.A.	EAA	Portugal	100.0000
Tecnovoali, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo Morocco S.A.R.L.	EAA	Marruecos	100.0000
Bimbo Bakeries India Private Limited	EAA	India	100.0000
Bimbo QSR US, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
BBI QSR Holding, S.L.	EAA	España	100.0000
Bimbo QSR Chicago, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Olympic Freightways, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo QSR Ohio, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
The New Bakery Transportation Company, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo QSR Plessy SAS	EAA	Francia	100.0000
Bimbo QSR Fleury SAS	EAA	Francia	100.0000
Bimbo QSR Aix SAS	EAA	Francia	100.0000
Bimbo QSR Italy, S.r.l.	EAA	Italia	100.0000
Bimbo QSR Ukraine	EAA	Ucrania	100.0000
Bimbo QSR Russia, LLC	EAA	Rusia	100.0000
East Balt Bakery of Beijing Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Shanghai Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Shenyang Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Wuhan Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Mary Ann Trading Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Hangzhou Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Tianjin Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Bimbo QSR Korea Inc.	EAA	Sur Corea	100.0000
Bimbo QSR Turkey Gıda San. Ve Tic. Ltd. Şti.	EAA	Turquía	100.0000
Bimbo QSR South Africa (pty) Ltd.	EAA	Sudáfrica	100.0000
Bimbo QSR CZ, S.R.O.	EAA	República Checa	100.0000

Beijing Mankattan Food and Technology Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Mankattan Food (Shanghai) Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Mankattan Shanghai Distribution Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Guangdong Mankattan Food Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Sichuan Mankattan Food Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
BQSR Chicago Logistics, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Traslíder, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	100.0000
VeCentral, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	100.0000
Barcel Internacional S.A.P.I de C.V.	Norteamérica	México	97.7009
Bimbo QSR Kazakhstan LLP	EAA	Kazajistán	51.0000
Horno de Paterna 2020, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Grupo de Soporte Paterna 2020, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Bimbonet Servicios, S.A.P.I de C.V.	México	México	100.0000
Pagacel S.A. de C.V.	México	México	100.0000
SGC Servicios y Gestión Corporativa S.A. de C.V.	México	México	99.9971
Transipago S.A. de C.V.	México	México	99.9587
Nadhari, S. A. de C.V.	México	México	100.0000
Modern Food Enterprises Private Limited	EAA	India	100.0000
Dulces del Campo, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Emmy's Organics, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo QSR Hu Bei Food Technology Co., Ltd	EAA	China	100.0000
Kitty Industries Private Limited	EAA	India	100.0000
Sherlock Foods Holdings Limited	EAA	Reino Unido	100.0000
St. Pierre Groupe LLC	EAA	EUA	100.0000
Celbar Global Investments, S.L.	EAA	España	100.0000
Vel Pitar, S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Global Sustainable Investments, S.A.	EAA	España	100.0000
Barcel de El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	100.0000
Barcel Chile, S.A.	Latinoamérica	Chile	100.0000
Natural Bakery Ltd.	Norteamérica	Canadá	100.0000
Celbar Snacks Internacional, Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000
Barcel Brasil Ltda	Latinoamérica	Brasil	100.0000
Bimbo QSR Colorado, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Fortisa AG	EAA	Suiza	60.0000
Novabes El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	100.0000
Barcel Snacks UK Limited	EAA	Reino Unido	100.0000
Amaritta Foods, S.L.	EAA	España	100.0000
Nutriamericas, S.A.	Latinoamérica	Panamá	100.0000
Trei Brutari S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Click Top Management S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Management Objectives S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Strategic Ventures SRL	EAA	Rumania	100.0000
Barcel Romania S.A.	EAA	Rumania	100.0000
La Generale de Patisserie et de Confiserie S.A.	EAA	Túnez	100.0000
Moldexco Innovations S.A.S.	Latinoamérica	Colombia	100.0000
OVC Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo QSR Zhe Jiang Food Technology Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Don Don d.o.o.	EAA	Eslovenia	100.0000
Stone House Bread, LLC	Norteamérica	EUA	65.0000
Desarrolladora Novabes, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	100.0000
Comercializadora Novabes, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	100.0000
		República	
Bimbo República Dominicana, SAS	Latinoamérica	Dominicana	100.0000
Wickbold & Nosso Pão Industrias Alimenticias	Latinoamérica	Brasil	100.0000

Ltda

### Disclosure of significant accounting policies [text block]

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, (“NIIFs” o “IFRSs” por sus siglas en inglés), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés), referidas de aquí en adelante como NIIF o “IFRS” por sus siglas en inglés.

### Disclosure of tax receivables and payables [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Activo por Impuestos Causados:		
Impuestos por Recuperar	\$2,086,101	\$1,761,461
IVA Acreditable	6,312,118	7,658,380
Impuestos Locales	82,190	105,664
Otros Impuestos Indirectos	214,955	194,588
Impuestos de Activos Netos	133,459	152,486
	<u>\$8,828,823</u>	<u>\$9,872,579</u>
Pasivo por Impuestos Causados y otros conceptos:		
Participación de Utilidades	\$2,008,391	\$1,592,119
Impuestos a la utilidad	884,197	1,058,003
Impuestos sobre Nómina y Otros	2,099,308	2,086,036
IVA por Pagar	609,018	499,050
Cuotas Patronales	715,756	1,064,447
	<u>\$6,316,670</u>	<u>\$6,299,655</u>

### Disclosure of trade and other payables [text block]

	31 marzo de 2026	31 diciembre de 2025
Proveedores	36,828,203	39,073,921
Cuentas por pagar a partes relacionadas	1,071,342	1,154,324
Total Proveedores y otras cuentas por pagar	<u>\$37,899,545</u>	<u>\$40,228,245</u>

### Disclosure of trade and other receivables [text block]

31 marzo de 2026 31 diciembre de 2025

Clientes	24,529,019	24,275,513
Estimación para cuentas cobro dudoso	(805,676)	(810,235)
	<u>23,723,343</u>	<u>23,465,278</u>
Centros de Distribución	399,298	318,654
Documentos por cobrar	65,352	58,866
Cuentas por cobrar a corto plazo de operadores independientes	402,815	403,999
Deudores Diversos	1,480,927	1,662,033
Pagos Anticipados	1,916,609	1,798,412
	<u>\$27,988,344</u>	<u>\$27,707,242</u>

Los plazos de crédito sobre las ventas de bienes que no son de contado van de 21 a 60 días dependiendo del cliente y de las políticas comerciales locales de las subsidiarias de la Compañía.

### Disclosure of trading income (expense) [text block]

	31 marzo de 2026	31 marzo de 2025
Gastos de Ventas	<u>\$36,980,520</u>	<u>\$38,154,503</u>

### Disclosure of treasury shares [text block]

	31 de marzo de 2026		31 de diciembre de 2025	
	Número de acciones	Importe	Número de acciones	Importe
Capital fijo:				
Serie A	4,327,482,333	\$3,887,334	4,327,482,333	\$3,887,334
Acciones en tesorería	(23,580,371)	(20,822)	(22,738,214)	(20,079)
Total en circulación	<u>4,303,901,962</u>	<u>3,866,512</u>	<u>4,304,744,119</u>	<u>3,867,255</u>

## [800600] Notes - List of accounting policies

### Disclosure of significant accounting policies [text block]

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, (“NIIFs” o “IFRSs” por sus siglas en inglés), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés), referidas de aquí en adelante como NIIF o “IFRS” por sus siglas en inglés.

### Description of accounting policy for available-for-sale financial assets [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

### Description of accounting policy for biological assets [text block]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

### Description of accounting policy for borrowing costs [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

### Description of accounting policy for borrowings [text block]

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo y se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

### Description of accounting policy for business combinations [text block]

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación de

una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Compañía, más los pasivos incurridos por la misma con los anteriores propietarios de la empresa adquirida y las participaciones de capital emitidas por la Compañía a cambio del control sobre la empresa adquirida a la fecha de adquisición. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados formando parte del rubro de gastos de integración conforme se incurren.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

- Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados, que se reconocen y miden de conformidad con NIC 12 *Impuestos a Las ganancias* y NIC 19 *Beneficios a Los Empleados*, respectivamente;
- Pasivos o instrumentos financieros de capital relacionados con acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida o acuerdos de pagos basados en acciones de la Compañía celebrados para reemplazar acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida que se miden de conformidad con la NIIF 2 *Pagos basados en acciones* a la fecha de adquisición (al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía no tiene pagos basados en acciones);
- Activos (o un grupo de activos) que se clasifican como mantenidos para venta de conformidad con la NIIF 5 *Activos No Circulantes Conservados para Venta y Operaciones Discontinuas* que se miden de conformidad con dicha norma.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si después de una revisión de la valuación del valor razonable de los activos netos adquiridos, el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede a la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida, dicho exceso se reconoce en el estado de resultados como una ganancia por adquisición de negocios.

La participación no controladora, se puede medir inicialmente ya sea a valor razonable o al valor de la participación proporcional de la participación no controladora en los montos reconocidos de los activos netos identificables de la empresa adquirida. La opción de medición se toma en cada transacción.

Cuando la contraprestación transferida por la Compañía en una adquisición de negocios incluye activos o pasivos resultantes de un acuerdo de contraprestación contingente, la contraprestación contingente se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición y se incluye como parte de la contraprestación transferida. Los cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que califican como ajustes del periodo de medición, se ajustan retrospectivamente con los correspondientes ajustes contra crédito mercantil. Los ajustes del periodo de medición son ajustes que surgen de la información adicional obtenida durante el "periodo de medición", el cual no puede ser mayor a un año a partir de la fecha de adquisición, sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición.

El tratamiento contable para cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que no califiquen como ajustes del periodo de medición, depende de cómo se clasifique la contraprestación contingente. La contraprestación contingente que se clasifique como capital no se vuelve a medir en fechas de informe posteriores y su posterior liquidación se contabiliza dentro de las cuentas de capital contable. La contraprestación contingente que se clasifique como un activo o pasivo se vuelve a medir en fechas de informe posteriores de conformidad con la NIIF 9 o la NIC 37, *Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes*, según sea apropiado, reconociendo la correspondiente ganancia o pérdida en el estado de resultados.

Cuando una combinación de negocios se logra por etapas, la participación accionaria previa de la Compañía en la empresa adquirida se remide al valor razonable a la fecha de adquisición y la ganancia o pérdida resultante, se reconoce en el estado de resultados. Los montos que surgen de participaciones en la empresa adquirida antes de la fecha de adquisición que han sido previamente reconocidos en otros resultados integrales, se reclasifican al estado de resultados cuando este tratamiento sea apropiado si dicha participación es eliminada.

Si el tratamiento contable inicial de una combinación de negocios está incompleto al final del periodo de informe en el que ocurre la combinación, la Compañía debe reportar montos provisionales para las partidas cuya contabilización esté incompleta. Dichos montos provisionales se ajustan durante el periodo de medición o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar la nueva información obtenida sobre los hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubiesen afectado a los montos reconocidos a dicha fecha.

---

### Description of accounting policy for business combinations and goodwill [text block]

---

Ver política "Combinación de negocios" y política de "Crédito mercantil".

---

### Description of accounting policy for cash flows [text block]

---

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Clasifica los intereses y dividendos cobrados en las actividades de inversión, mientras que los intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento. Al 31 de marzo de 2026 y 31 de diciembre de 2025 no hubo transacciones no monetarias materiales en las actividades de inversión y financiamiento.

---

### Description of accounting policy for collateral [text block]

---

La Compañía registra este tipo de operaciones al costo histórico.

---

### Description of accounting policy for construction in progress [text block]

---

Las propiedades que están en proceso de construcción para fines de producción, suministro o administración, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo incluye honorarios profesionales y, en el caso de activos calificables, los costos por préstamos capitalizados conforme a la política contable de la Compañía. Dichas propiedades se clasifican a las categorías apropiadas de propiedad, planta y equipo cuando estén completas para su uso planeado. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso planeado.

---

## Description of accounting policy for contingent liabilities and contingent assets [text block]

---

Los activos contingentes que son evaluados por la Compañía como probables, son revelados en los estados financieros. Cuando la realización del ingreso sea prácticamente un hecho, el activo correspondiente ya no es de carácter contingente, y por lo tanto es reconocido por la Compañía.

La Compañía efectúa la identificación y la evaluación correspondiente de los pasivos contingentes; cuando la Compañía estima que un pasivo contingente es probable que genere una salida de recursos y puede estimar de manera fiable el importe de dichos desembolsos, reconoce una provisión y cuando es posible dicha salida de recursos, informa la descripción y una estimación de los efectos financieros (cuando estén disponibles) de dichos pasivos contingente.

---

## Description of accounting policy for customer acquisition costs [text block]

---

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (principalmente instrumentos financieros derivados) y otros instrumentos de capital, que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica más adelante en las presentes políticas contables.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios al momento en que estos son recibidos.

i. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1: se consideran precios de cotización (no ajustados) en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
  - Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
  - Nivel 3: considera datos no observables.
-

---

## Description of accounting policy for deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

---

Las primas derivadas de los contratos de seguros se registran al costo histórico y se amortizan durante la vigencia de la cobertura del seguro contratado.

---

---

## Description of accounting policy for deferred income tax [text block]

---

Los impuestos a las ganancias diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros consolidados y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, aplicando la tasa correspondiente a estas diferencias y, en su caso, se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales pendientes de amortizar y de los créditos fiscales aplicables. El activo o pasivo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles

No se reconoce el impuesto a las ganancias diferido de las siguientes diferencias temporales:

i) las que surgen del reconocimiento inicial de activos o pasivos en transacciones distintas a adquisiciones de negocios y que no afectan resultados contables o fiscales.

ii) las relacionadas a inversiones en subsidiarias y en asociadas en la medida que sea probable que no se revertirán en el futuro previsible.

iii) las que surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil. El impuesto a las ganancias diferido activo sólo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan aplicar.

El valor en libros de un activo por impuestos a las ganancias diferidos debe someterse a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los saldos de impuestos a las utilidades activos y pasivos se compensan sólo cuando existe un derecho legal exigible a compensar los impuestos causados activos contra los pasivos y son relativos a la misma autoridad fiscal, o si son distintas entidades fiscales, se tiene la intención de liquidarlos sobre bases netas o los activos y pasivos se realizarán de forma simultánea.

---

---

## Description of accounting policy for depreciation expense [text block]

---

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de propiedades planta y equipo se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a lo largo de sus vidas útiles estimadas con base a los siguientes rangos:

Edificio:

Años

---

Infraestructura	15 - 30
Cimentación	35 - 50
Techos	10 - 30
Instalaciones fijas y accesorios	10 - 20
Equipo de producción	3 - 25
Vehículos	8 - 16
Mobiliario y equipo	2 - 18
Equipo de cómputo	4
Mejoras a locales arrendados	La menor entre vigencia del contrato y vida útil del activo

La Compañía asigna el importe inicialmente reconocido en un elemento de edificios y equipo de fabricación, entre sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

El valor en libros de un activo se castiga a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor de recuperación estimado.

Un elemento de propiedades, planta y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros que deriven del uso continuo del activo. La utilidad o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de propiedades, planta y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por la venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados.

Las mejoras y adaptaciones a inmuebles y locales comerciales en los que la Compañía actúa como arrendatario se presentan al costo histórico disminuido de la amortización respectiva.

## Description of accounting policy for derecognition of financial instruments [text block]

### Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o cuando aplique, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se deja de reconocer cuando:

- Los derechos de recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o
- La Compañía ha transferido sus derechos de recibir los flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar la cantidad completa de los flujos de efectivo sin retraso material a un tercero bajo un acuerdo de traspaso y ya sea que a) la Compañía ha transferido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo o b) la Compañía no ha transferido o retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero ha transferido el control del activo.

### Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se deja de reconocer cuando la obligación es liquidada, cancelada o expira. Cuando un pasivo financiero preexistente es reemplazado por otro del mismo beneficiario con términos sustancialmente diferentes, o los términos de un pasivo son sustancialmente modificados, dicho intercambio o modificaciones es tratado como un des reconocimiento del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. La diferencia en los valores en libros respectivos es reconocida en el estado de resultados.

## Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato del instrumento financiero derivado y son valuados subsecuentemente a su valor razonable. El método para reconocer la utilidad o pérdida de los cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros derivados depende de si son designados como instrumentos de cobertura, y si es así, la naturaleza de la partida que se está cubriendo. La Compañía únicamente cuenta con instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo y de cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero.

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y la estrategia de la administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía documenta en forma periódica si los instrumentos financieros derivados utilizados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para cubrir los cambios en valor razonable o flujos de efectivo de las partidas cubiertas atribuible al riesgo cubierto.

Las fuentes de ineffectividad pueden surgir por:

- Diferencias en tiempo de los flujos de efectivo de la partida cubierta y los instrumentos de cobertura
- Diferentes índices y diferentes curvas respectivamente ligados a riesgos de las partidas cubiertas e instrumentos de cobertura
- El riesgo de crédito de las contrapartes que impactan de forma diferente los movimientos en el valor razonable de los instrumentos de cobertura y partidas cubiertas
- Cambios en los montos pronosticados en los flujos de efectivo de partidas cubiertas e instrumentos de cobertura

Un derivado con un valor razonable positivo se reconoce como un activo financiero, mientras que un instrumento financiero con un valor razonable negativo se reconoce como un pasivo financiero. Los activos y pasivos financieros reconocidos por el uso de instrumentos financieros derivados no se compensan en los estados financieros a menos que la Compañía tenga tanto el derecho legal como la intención de compensar. Un derivado se presenta como un activo a largo plazo o un pasivo a largo plazo si el vencimiento del instrumento es más de 12 meses y no se espera realizar o liquidar dentro de los siguientes 12 meses. Otros instrumentos derivados se presentan como activos a corto plazo o pasivos a corto plazo.

### Coberturas de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se designan y califican como cobertura de flujos efectivo se reconocen en los otros resultados integrales y se presentan en el rubro "variación neta de la pérdida/ganancia por realizar de instrumentos de cobertura de flujos de efectivo". La porción ineffectiva se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo. Las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados del mismo periodo en el que la partida cubierta impacta resultados.

Cualquier pérdida o ganancia reconocida en otros resultados integrales y acumulada en el capital contable, permanece en el mismo y es reconocida en los resultados de la Compañía cuando la transacción pronosticada es realizada y sus efectos son finalmente reconocidos en el estado de resultados.

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el derivado ha vencido, ha sido vendido, es cancelado o ejercido, cuando no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta o cuando la Compañía decide cancelar la designación de cobertura. Para dar continuidad a la estrategia de cobertura la Compañía puede efectuar extensión de los plazos de cobertura de la partida cubierta, mediante la contratación de nuevos instrumentos derivados respetando las principales características del derivado y la estrategia de cobertura original sin alterar el objetivo de la administración de riesgo de la Compañía.

## Cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero

Una cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se contabiliza de forma similar a una cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros que se designan y califican como cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se reconoce en otros resultados integrales y se presentan en el rubro “efectos de cobertura económica neta”. La porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el rubro “ganancia (pérdida) cambiaria neta”. Si ocurriese una disposición de la inversión de la subsidiaria en el extranjero, las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales se reclasifican a los resultados del mismo periodo de la disposición de la inversión en el momento en de que esta ocurra.

---

## Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging [text block]

---

Ver política de “Instrumentos financieros derivados”.

---

## Description of accounting policy for determining components of cash and cash equivalents [text block]

---

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

---

## Description of accounting policy for discontinued operations [text block]

---

Una operación discontinuada es un componente de la compañía que ha sido dispuesto, o bien que ha sido clasificado como mantenido para la venta, y

- a) representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto;
- b) es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- c) es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La Compañía revela:

- a) En el Estado del Resultado Integral, un importe único que comprenda el total de:
  - i. el resultado después de impuestos de las operaciones discontinuadas; y
  - ii. la ganancia o pérdida después de impuestos reconocida por la medición a valor razonable menos costos de venta, o por la disposición de los activos o grupos para su disposición que constituyan la operación discontinuada.
- b) Un desglose del importe recogido en el apartado (a) anterior, detallando:
  - i. los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y el resultado antes de impuestos de las operaciones discontinuadas;
  - ii. el gasto por impuesto a las ganancias relativo al anterior resultado y

iii. el resultado que se haya reconocido por causa de la medición a valor razonable menos los costos de venta, o bien por causa de la disposición de los activos o grupos de activos para su disposición que constituyan la operación discontinuada.

c) Este desglose se presenta en las notas a los estados financieros. El desglose no se requiere para los grupos de activos para su disposición que sean subsidiarias adquiridas recientemente y que cumplan los criterios para ser clasificadas en el momento de la adquisición como mantenidas para la venta.

d) Los flujos netos de efectivo atribuibles a las actividades de operación, de inversión y financiación de las operaciones discontinuadas. Esta información a revelar se presenta en las notas a los estados financieros. Esta información a revelar no se requiere para los grupos de activos para su disposición que sean subsidiarias adquiridas recientemente, y cumplan los criterios para ser clasificadas en el momento de la adquisición como mantenidas para la venta.

e) El importe de ingresos por operaciones que continúan y de operaciones discontinuadas atribuibles a los propietarios de la controladora. Estas informaciones a revelar podrían presentarse en las notas.

Una entidad presentará la información a revelar para todos los periodos anteriores sobre los que informe en los estados financieros, de forma que la información a revelar para esos periodos se refiera a todas las operaciones que tienen el carácter de discontinuadas al final del periodo sobre el que se informa del último periodo presentado.

---

### Description of accounting policy for discounts and rebates [text block]

---

La Compañía ofrece descuentos a determinados clientes cuando se cumplen las condiciones establecidas en los contratos. Los descuentos se deducen de las cantidades a pagar por el cliente al igual que del ingreso correspondiente. La Compañía aplica el método del monto más probable para los contratos con un solo umbral de volumen de descuentos y el método de valor esperado para los contratos con más de un descuento.

---

### Description of accounting policy for dividends [text block]

---

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

---

### Description of accounting policy for earnings per share [text block]

---

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

---

### Description of accounting policy for employee benefits [text block]

---

Un plan de contribuciones definidas es un plan de beneficios posteriores al empleo bajo el cual la Compañía paga contribuciones fijas a un fondo o fideicomiso y no tiene ninguna obligación legal o asumida de hacer

pagos adicionales. Las obligaciones se reconocen como gastos cuando los empleados prestan los servicios que les dan derecho a las contribuciones.

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios posteriores al empleo por el cual la Compañía tiene la obligación de proporcionar en el futuro los beneficios acordados a colaboradores actuales y pasados. En el caso de los planes de beneficios definidos, que incluyen prima de antigüedad y pensiones, su costo se determina utilizando el método de crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo sobre el que se informa. Las remediciones, que incluyen las ganancias y pérdidas actuariales, el efecto de los cambios en el techo del activo y el retorno de los activos del plan (excluidos los intereses), se refleja de inmediato en el estado de situación financiera con cargo o crédito que se reconoce en otros resultados integrales en el periodo en que se ocurren. Las remediciones reconocidas en otros resultados integrales se reconocen de inmediato en las utilidades retenidas y no se reclasifican a resultados. El costo por servicios pasados se reconoce en resultados en el periodo de la modificación al plan. Los intereses netos se calculan aplicando la tasa de descuento al inicio del periodo de la obligación del activo por beneficios definidos.

Las obligaciones por beneficios al retiro reconocidas en el estado consolidado de situación financiera incluyen las pérdidas y ganancias actuariales en los planes por beneficios definidos de la Compañía. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de efectivo estimados usando las tasas de interés de bonos gubernamentales denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen vencimientos que se aproximan a los de la obligación.

- Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU)

En el caso de México, Ecuador y Brasil, la Compañía tiene la obligación de reconocer una provisión por el costo de PTU, cuando se obtengan utilidades sobre las bases correspondientes y se tenga una obligación presente legal o asumida de realizar el pago como resultado de eventos pasados y se pueda estimar confiablemente. La PTU se registra en los resultados del año en que se causa.

- Beneficios a los empleados a corto plazo

La Compañía reconoce un pasivo por beneficios que corresponden a los empleados con respecto a sueldos y salarios, vacaciones anuales, bonos a corto plazo y licencia por enfermedad en el periodo en que se reciben los servicios relacionados.

- Beneficios por terminación

Cualquier obligación por terminación de la relación laboral se reconoce al momento que la Compañía ya no puede retirar la oferta de indemnización y/o cuando la Compañía reconoce los costos de reestructuración relacionados.

- Bono a largo plazo

La Compañía otorga un bono a largo plazo en efectivo a ciertos ejecutivos, calculado con base en métricas de desempeño. El bono se paga a los 30 meses de que fue otorgado y se reconoce en resultados en el año que se devenga, que es, cuando el colaborador es acreedor a este derecho.

- Planes de pensiones multipatronales

La Compañía clasifica los planes multipatronales en que participa como de contribución definida o de beneficios definidos para determinar su contabilización. En particular, los planes multipatronales de beneficios definidos se registran con base en la proporción en la que la Compañía participa en la obligación, activos y costos de dichos planes, determinados de la misma forma que otros planes de beneficios definidos, salvo que no se tenga información suficiente, en cuyo caso se registran como si fueran de contribución definida reconociendo en los resultados el monto de las aportaciones realizadas.

La liquidación o salida de la Compañía de un plan multipatronal se reconoce y valúa conforme a la NIC 37, *Provisiones, Pasivos y Activos Contingentes*

---

### Description of accounting policy for environment related expense [text block]

---

La Compañía considera este tipo de gastos como parte de su operación en el ejercicio en que se incurren.

---

### Description of accounting policy for expenses [text block]

---

La definición de gastos incluye tanto las pérdidas como los gastos que surgen en las actividades ordinarias de la entidad. Entre los gastos de la actividad ordinaria se encuentran, el costo de las ventas, los salarios y la depreciación. Usualmente, los gastos toman la forma de una salida o depreciación de activos, tales como efectivo y otras partidas equivalentes al efectivo, inventarios o propiedades, planta y equipo.

Son pérdidas otras partidas que, cumpliendo la definición de gastos, pueden o no surgir de las actividades ordinarias de la entidad. Las pérdidas representan decrementos en los beneficios económicos y, como tales, no son diferentes en su naturaleza de cualquier otro gasto.

---

### Description of accounting policy for fair value measurement [text block]

---

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1: se consideran precios de cotización (no ajustados) en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
  - Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
  - Nivel 3: considera datos no observables.
-

---

### Description of accounting policy for fee and commission income and expense [text block]

---

La Compañía reconoce gastos por comisiones derivados de aperturas de créditos a largo plazo.

---

### Description of accounting policy for finance costs [text block]

---

La Compañía registra los gastos financieros de acuerdo con la naturaleza de la operación y al valor razonable al momento de su realización.

---

### Description of accounting policy for finance income and costs [text block]

---

La Compañía registra los ingresos y gastos financieros de acuerdo con la naturaleza de la operación y al valor razonable al momento de su realización.

---

### Description of accounting policy for financial assets [text block]

---

Todos los activos financieros reconocidos se miden posteriormente en su totalidad, ya sea a costo amortizado o valor razonable, según la clasificación de los activos financieros.

#### *Clasificación de activos financieros*

Instrumentos financieros que cumplan las siguientes condiciones se miden subsecuentemente a valor razonable a través de otros resultados integrales:

- el activo financiero es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se cumple al obtener flujos contractuales de efectivo y vendiendo activos financieros.
- los términos contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal y del interés sobre el monto pendiente del principal.

Por defecto, todos los otros activos financieros son medidos subsecuentemente a valor razonable a través de resultados.

A pesar de lo anterior, la Compañía puede elegir irrevocablemente en el reconocimiento inicial, clasificar una inversión de capital como un instrumento financiero de capital con cambios subsecuentes en el valor razonable de una inversión de capital en otros resultados integrales a menos que la inversión de capital se mantenga para negociar o si es una contraprestación contingente reconocida por un adquirente en una combinación de negocios.

Las inversiones en instrumentos de capital se miden inicialmente al valor razonable más los costos de transacción y posteriormente, se revalúan con las ganancias o pérdidas generadas por los cambios en el valor razonable los cuales se reconocen en otros resultados integrales. En caso de baja de estos instrumentos, la ganancia o pérdida acumulada no se podrá reclasificar al resultado del ejercicio, sino que se transfiere a utilidades retenidas.

Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o cuando aplique, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se deja de reconocer cuando:

- Los derechos de recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o
- La Compañía ha transferido sus derechos de recibir los flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar la cantidad completa de los flujos de efectivo sin retraso material a un tercero bajo un acuerdo de traspaso y ya sea que a) la Compañía ha transferido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo o b) la Compañía no ha transferido o retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero ha transferido el control del activo.

#### Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como cuentas por cobrar y se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

#### Deterioro de activos financieros

Los activos financieros distintos a los activos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al final de cada periodo sobre el cual se informa.

La Compañía reconoce pérdidas crediticias esperadas para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para la Compañía un activo financiero está en situación de impago cuando los pagos contractuales presentan vencimientos mayores a 90 días. Adicionalmente, también considera en la evaluación del deterioro la situación de impago de los clientes, cuando la información interna o externa indica que es poco probable que reciba las cantidades contractuales pendientes en su totalidad antes de tener en cuenta cualquier mejora crediticia que tenga la entidad. Un activo financiero se da de baja cuando no hay expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

El valor en libros de las cuentas por cobrar a clientes se reduce a través de las pérdidas crediticias esperadas. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados, del ejercicio.

---

### Description of accounting policy for financial guarantees [text block]

---

La Compañía registra las garantías financieras de acuerdo con la naturaleza de la operación y al valor razonable al momento de su realización.

---

## Description of accounting policy for financial instruments [text block]

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato del instrumento financiero derivado y son remedidos subsecuentemente a su valor razonable. El método para reconocer la utilidad o pérdida de los cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros derivados depende de si son o no designados como instrumentos de cobertura, y si es así, de la naturaleza de la partida que se está cubriendo. La Compañía únicamente cuenta con instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo y de cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero.

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y la estrategia de administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía documenta en forma periódica si los instrumentos financieros derivados utilizados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para cubrir los cambios en valor razonable o flujos de efectivo de las partidas cubiertas atribuible al riesgo cubierto.

Las fuentes de ineffectividad pueden surgir por:

- Diferencias en tiempo de los flujos de efectivo de la partida cubierta y los instrumentos de cobertura
- Diferentes índices (y diferentes curvas respectivamente) ligados a riesgos de las partidas cubiertas e instrumentos de cobertura
- El riesgo de crédito de las contrapartes que impactan de forma diferente los movimientos en el valor razonable de los instrumentos de cobertura y partidas cubiertas
- Cambios en los montos pronosticados en los flujos de efectivo de partidas cubiertas e instrumentos de cobertura

Un derivado con un valor razonable positivo se reconoce como un activo financiero, mientras que un instrumento financiero con un valor razonable negativo se reconoce como un pasivo financiero. Los activos y pasivos financieros reconocidos por el uso de instrumentos financieros derivados no se compensan en los estados financieros a menos que la Compañía tenga tanto el derecho legal como la intención de compensar. Un derivado se presenta como un activo no corriente o un pasivo no corriente si el vencimiento del instrumento es más de 12 meses y no se espera realizar o liquidar dentro de los siguientes 12 meses. Otros instrumentos derivados se presentan como activos a corto plazo o pasivos a corto plazo.

### Coberturas de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se designan y califican como cobertura de flujos efectivo se reconocen en los otros resultados integrales y se presentan en el rubro "pérdida/ganancia por realizar de instrumentos derivados de cobertura de flujos de efectivo". La porción ineffectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo. Las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados del mismo periodo en el que la partida cubierta impacta resultados.

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el derivado ha vencido, ha sido vendido, es cancelado o ejercido, cuando no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta o cuando la Compañía decide cancelar la designación de cobertura. Cualquier pérdida o ganancia reconocida en otros resultados integrales y acumulada en el capital contable, permanece en el mismo y es reconocida en los resultados de la Compañía cuando la proyección de la transacción es finalmente reconocida en resultados.

### Cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero

Una cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se contabiliza de forma similar a una cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros que se designan y califican como cobertura de la inversión neta en subsidiarias en

el extranjero se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral y se presentan en el rubro “efectos de cobertura económica neta”. La porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el rubro “ganancia (pérdida) cambiaria neta”. Las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de la utilidad integral se reclasifican a los resultados del mismo periodo de la disposición de la inversión en el caso de que esta ocurra.

---

### Description of accounting policy for financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

---

Ver “Política contable para instrumentos Financieros”

---

### Description of accounting policy for financial liabilities [text block]

---

Los pasivos financieros se valúan inicialmente a su valor razonable, menos los costos de transacción, excepto por aquellos pasivos financieros clasificados como valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable. La valuación posterior depende de la categoría en la que se clasifican.

Los pasivos financieros se clasifican dentro de las siguientes categorías: “a valor razonable con cambios en resultados” o como “otros pasivos financieros”. La Nota “Instrumentos Financieros” describe la categoría en las que califica cada clase de pasivos financieros que mantiene la Compañía.

La medición subsecuente depende de la categoría del pasivo financiero. La deuda se mide posteriormente utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados consolidado cuando se amortizan los pasivos. El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima en la contratación y las comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el costo integral de financiamiento.

#### Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se deja de reconocer cuando la obligación es liquidada, cancelada o expira. Cuando un pasivo financiero preexistente es reemplazado por otro del mismo beneficiario con términos sustancialmente diferentes, o los términos de un pasivo son sustancialmente modificados, dicho intercambio o modificaciones es tratado como un des reconocimiento del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. La diferencia en los valores en libros respectivos es reconocida en el estado de resultados.

#### Compensación de instrumentos financieros

Activos y pasivos financieros son compensados y el importe neto es reportado en el estado consolidado de situación financiera si hay derecho legal para compensar los importes reconocidos y hay intenciones de liquidar en bases netas, para realizar los activos y pasivos simultáneamente.

---

### Description of accounting policy for foreign currency translation [text block]

---

Las diferencias en tipo de cambio de las partidas monetarias se reconocen en los resultados del periodo, excepto cuando surgen por:

- Diferencias en tipo de cambio provenientes de préstamos denominados en monedas extranjeras relacionados con activos en construcción para uso productivo futuro, las cuales se incluyen en el costo de dichos activos cuando se consideran como un ajuste a los costos por intereses sobre dichos préstamos denominados en monedas extranjeras;
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de transacciones relacionadas con coberturas de riesgos de tipo de cambio; y
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de partidas monetarias por cobrar o por pagar a una operación extranjera cuya liquidación no está planeada ni es posible realizar el pago (formando así parte de la inversión neta en la operación extranjera), las cuales se reconocen inicialmente en otros resultados integrales y se reclasifican desde el capital contable a resultados en reembolso de las partidas monetarias.

#### *Conversión a moneda de reporte*

En la consolidación los activos y pasivos de negocios en el extranjero se convierten a pesos mexicanos, utilizando los tipos de cambio vigentes al final del periodo. Las partidas de ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio promedio vigentes del periodo a menos que éstos fluctúen en forma significativa durante el periodo, en cuyo caso, se utilizan los tipos de cambio a la fecha en que se efectúan las transacciones; las operaciones en países con economías hiperinflacionarias se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo. Las diferencias en tipo de cambio que surjan se reconocen en los otros resultados integrales y son acumuladas en el capital contable atribuyendo la participación no controladora cuando sea apropiado.

Se reclasifican a resultados todas las diferencias acumuladas en capital contable por una operación extranjera en el caso de su venta, es decir, la venta de toda la participación de la Compañía en una operación extranjera, o una disposición que involucre una pérdida de control en la subsidiaria que incluya una operación extranjera, pérdida de control conjunto sobre una entidad controlada conjuntamente que incluya una operación extranjera parcial de la cual el interés retenido se convierte en un instrumento financiero.

Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente a la fecha del reporte. Las diferencias de tipo de cambio resultantes se reconocen en otros resultados integrales.

Los tipos de cambio promedio trimestral y de cierre entre el peso mexicano y las monedas funcionales de los países de las principales subsidiarias de la Compañía son:

	Tipo de Cambio Promedio		Tipo de Cambio de Cierre	
	2026	2025	2026	2025
EUA	17.5682	20.4223	18.0667	20.3182
Canadá	12.8076	14.2285	13.1653	14.1550
España	20.5530	21.4843	20.7731	21.9741
Brasil	3.3348	3.4846	3.4509	3.5237
Argentina	0.0124	0.0193	0.0131	0.0189

### Description of accounting policy for functional currency [text block]

En el entorno económico de cada entidad, existen diversos factores que afectan su operación, los cuales deben evaluarse para identificar su moneda funcional. Para identificar la moneda funcional, la Compañía debe considerar principalmente los siguientes factores:

- a) El entorno económico principal en que opera.
- b) La moneda que influya fundamentalmente en los precios de venta de los bienes y servicios.
- c) La influencia que tiene la moneda en la determinación, denominación y realización de sus costos y gastos.
- d) La moneda en la cual se generan y aplican los flujos de efectivo de las distintas unidades generadoras de efectivo de la entidad.
- e) La moneda en la cual se generan los fondos de las actividades de financiación.
- f) La moneda en la cual se recibe y conserva los flujos de efectivo que deriven de sus actividades de operación.

Al elaborar sus estados financieros, cada entidad debe identificar su moneda de registro y su moneda funcional, así como definir su moneda de informe, y en los casos en los que estas monedas sean diferentes entre sí, debe hacer la conversión de estados financieros de acuerdo con lo establecido en la NIC 21.

La administración de la Compañía determinó la moneda funcional de sus subsidiarias considerando los siguientes aspectos:

Entidades mexicanas- Se determinó que la moneda funcional es el peso mexicano ya que ésta es la moneda en la que se generan los precios de venta, los flujos de operación y es el entorno económico en el que operan.

Entidades de Norteamérica- La administración de la Compañía consideró evaluar las entidades de Estados Unidos por ser las más representativas de la región con el 87% de las operaciones, y concluyó que la moneda funcional es la moneda local.

Entidades de Latinoamérica - La administración de la Compañía consideró evaluar las entidades más representativas como Brasil, Argentina, Chile, Colombia, Costa Rica y Guatemala ya que representan más del 80% de las operaciones de la región Latinoamérica.

Para la evaluación de estas entidades se consideró que los precios de venta y la generación y aplicación flujos de efectivo son determinados en base a su moneda local. A pesar de que algunas entidades tienen flujos de financiamiento en dólares, se consideró que este factor no es suficiente para concluir que la moneda funcional es diferente a la moneda local de cada entidad.

Entidades de EAA- La administración consideró evaluar las entidades más representativas como España, Portugal, Reino Unido e India, ya que representan 72% de las operaciones en Europa, Asia y África y concluyó que la moneda funcional es la moneda local de cada país, puesto que es la moneda en la que se generan los precios de venta, los flujos de operación y es el entorno económico en el que operan.

---

## Description of accounting policy for goodwill [text block]

---

El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio como se explica en la nota de política de combinación de negocios, menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Las unidades generadoras de efectivo a las que se ha asignado crédito mercantil se prueban para deterioro anualmente, o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en

libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente. Una vez reconocida una pérdida por deterioro del crédito mercantil esta no puede ser revertida en periodos posteriores.

Al disponer de la unidad generadora de efectivo relevante, el monto de crédito mercantil atribuible remanente se incluye en la determinación de la utilidad o pérdida al momento de la disposición.

---

### Description of accounting policy for government grants [text block]

---

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

---

### Description of accounting policy for hedging [text block]

---

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se designan y califican como cobertura de flujos efectivo se reconocen en los otros resultados integrales y se presentan en el rubro "variación neta de la pérdida/ganancia por realizar de instrumentos de cobertura de flujos de efectivo". La porción inefectiva se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo. Las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados del mismo periodo en el que la partida cubierta impacta resultados.

Cualquier pérdida o ganancia reconocida en otros resultados integrales y acumulada en el capital contable, permanece en el mismo y es reconocida en los resultados de la Compañía cuando la transacción pronosticada es realizada y sus efectos son finalmente reconocidos en el estado de resultados.

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el derivado ha vencido, ha sido vendido, es cancelado o ejercido, cuando no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta o cuando la Compañía decide cancelar la designación de cobertura. Para dar continuidad a la estrategia de cobertura la Compañía puede efectuar extensión de los plazos de cobertura de la partida cubierta, mediante la contratación de nuevos instrumentos derivados respetando las principales características del derivado y la estrategia de cobertura original sin alterar el objetivo de la administración de riesgo de la Compañía.

Cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero

Una cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se contabiliza de forma similar a una cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros que se designan y califican como cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se reconoce en otros resultados integrales y se presentan en el rubro "efectos de cobertura económica neta". La porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el rubro "ganancia (pérdida) cambiaria neta". Si ocurriese una disposición de la inversión de la subsidiaria en el extranjero, las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales se reclasifican a los resultados del mismo periodo de la disposición de la inversión en el momento en de que esta ocurra.

---

### Description of accounting policy for held-to-maturity investments [text block]

---

Inversiones conservadas al vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y fechas fijas de vencimiento que la Compañía tiene la intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento. Con posterioridad al reconocimiento inicial, las inversiones conservadas hasta su vencimiento se valoran a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo menos cualquier pérdida por deterioro.

---

### Description of accounting policy for impairment of assets [text block]

---

Anualmente, la Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles, incluyendo los activos por derechos de uso, a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar, en su caso, el alcance de la pérdida por deterioro.

Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al menor nivel de unidades generadoras de efectivo para las cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles con una vida útil indefinida o no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año (en el caso de marcas de vida indefinida, la evaluación del valor recuperable se estima al agregarlas dentro de las unidades generadoras de efectivo ("UGE's) del Grupo correspondiente, dado que no generan flujos de efectivo independientes) o siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de disposición y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la condición actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es menor que su valor en libros, entonces dicho valor se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en los resultados de la Compañía.

Anualmente cuando existen indicios de que el valor del activo de vida definida ha aumentado significativamente, como consecuencia de cambios en el entorno legal, económico, tecnológico, de mercado o por incrementos en las tasas de interés que afectan la tasa de descuento usada en periodos anteriores para calcular el valor en uso del activo, la Compañía evalúa el nuevo importe recuperable del activo, para determinar el importe de reversión del deterioro acumulado.

Posteriormente, cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

---

### Description of accounting policy for impairment of financial assets [text block]

---

Los activos financieros distintos a los activos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al final de cada periodo sobre el cual se

informa.

La Compañía reconoce pérdidas crediticias esperadas para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para la Compañía un activo financiero está en situación de impago cuando los pagos contractuales presentan vencimientos mayores a 90 días. Adicionalmente, también considera en la evaluación del deterioro la situación de impago de los clientes, cuando la información interna o externa indica que es poco probable que reciba las cantidades contractuales pendientes en su totalidad antes de tener en cuenta cualquier mejora crediticia que tenga la entidad. Un activo financiero se da de baja cuando no hay expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

El valor en libros de las cuentas por cobrar a clientes se reduce a través de las pérdidas crediticias esperadas. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados, del ejercicio.

---

## Description of accounting policy for impairment of non-financial assets [text block]

---

Anualmente, la Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles, incluyendo los activos por derechos de uso, a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar, en su caso, el alcance de la pérdida por deterioro.

Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al menor nivel de unidades generadoras de efectivo para las cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles con una vida útil indefinida o no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año (en el caso de marcas de vida indefinida, la evaluación del valor recuperable se estima al agregarlas dentro de la UGE del Grupo correspondiente, dado que no generan flujos de efectivo independientes) o siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de disposición y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es menor que su valor en libros, entonces dicho valor se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en los resultados de la Compañía.

Anualmente, cuando existen indicios de que el valor del activo ha aumentado significativamente como consecuencia de cambios en el entorno legal, económico, tecnológico, de mercado o por incrementos en las tasas de interés que afectan la tasa de descuento usada en periodos anteriores para calcular el valor en

uso del activo, la Compañía evalúa el nuevo importe recuperable del activo, para determinar el importe de reversión del deterioro acumulado.

Posteriormente, cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio como se explica en la nota de política de combinación de negocios, menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Las unidades generadoras de efectivo a las que se ha asignado crédito mercantil se prueban para deterioro anualmente, o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente. Una vez reconocida una pérdida por deterioro del crédito mercantil esta no puede ser reversada en periodos posteriores.

Al disponer de la unidad generadora de efectivo relevante, el monto de crédito mercantil atribuible remanente se incluye en la determinación de la utilidad o pérdida al momento de la disposición.

---

## Description of accounting policy for income tax [text block]

---

El gasto por impuestos a las ganancias representa la suma de los impuestos a las ganancias causados y los impuestos a las ganancias diferidos y se reconocen en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, respectivamente. Cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios el efecto fiscal se incluye dentro del reconocimiento de la combinación de negocios.

- Impuestos a las ganancias diferidos

Los impuestos a las ganancias diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros consolidados y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, aplicando la tasa correspondiente a estas diferencias y, en su caso, se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales pendientes de amortizar y de los créditos fiscales aplicables. El activo o pasivo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles.

No se reconoce el impuesto diferido de las siguientes diferencias temporales:

- las que surgen del reconocimiento inicial de activos o pasivos en transacciones distintas a adquisiciones de negocios y que no afectan resultados contables o fiscales.

- ii. las relacionadas a inversiones en subsidiarias y en asociadas en la medida que sea probable que no se reviertan en el futuro previsible.
- iii. las que surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil. El impuesto a la utilidad diferido activo sólo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan aplicar.

El valor en libros de un activo por impuestos a las ganancias diferidos debe someterse a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los saldos de impuestos a las utilidades activos y pasivos se compensan sólo cuando existe un derecho legal a compensar los impuestos causados activos contra los pasivos y son relativos a la misma autoridad fiscal, o si son distintas entidades fiscales, se tiene la intención de liquidarlos sobre bases netas o los activos y pasivos se realizarán de forma simultánea.

---

## Description of accounting policy for intangible assets and goodwill [text block]

---

### Activos Intangibles

Se integran principalmente por marcas y relaciones con clientes derivados de la adquisición de negocios los cuales se reconocen al costo de adquisición. El costo de activos intangibles adquiridos a través de una combinación de negocios es el de su valor razonable a la fecha de adquisición y se reconocen separadamente del crédito mercantil. Posteriormente se valúan a su costo menos amortización y pérdidas por deterioro acumuladas. Los activos intangibles generados internamente, excepto por los costos de desarrollo, no se capitalizan y se reconocen como gastos en resultados del periodo en el que se incurren.

Los activos intangibles se consideran como de vida definida o indefinida, en función de los términos contractuales al momento de la adquisición. Las marcas se consideran de vida indefinida cuando se adquiere su propiedad, de lo contrario se amortizan.

Los activos de vida definida se amortizan bajo el método de línea recta durante su vida estimada y cuando existen indicios, se prueban para deterioro. Los métodos de amortización y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera. La amortización se carga a resultados en el rubro de gastos generales.

Los activos de vida indefinida no se amortizan, pero se sujetan, cuando menos anualmente, a pruebas de deterioro. Las características de un activo intangible con vida indefinida se revisan de forma anual para determinar si la condición de vida indefinida continúa siendo razonable. Si no es así, el cambio en la evaluación de vida útil indefinida a definida se realiza de forma prospectiva.

### Crédito Mercantil

El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio como se explica en la nota de política de combinación de negocios, menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Las unidades generadoras de efectivo a las que se ha asignado crédito mercantil se prueban para deterioro anualmente, o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por

deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente. Una vez reconocida una pérdida por deterioro del crédito mercantil esta no puede ser reversada en periodos posteriores.

Al disponer de la unidad generadora de efectivo relevante, el monto de crédito mercantil atribuible remanente se incluye en la determinación de la utilidad o pérdida al momento de la disposición.

---

### Description of accounting policy for intangible assets other than goodwill [text block]

---

Ver descripción de la política contable “Para activos intangibles y crédito mercantil”

---

### Description of accounting policy for interest income and expense [text block]

---

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para las cuentas por cobrar a corto plazo, en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

---

### Description of accounting policy for investment in associates [text block]

---

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

---

### Description of accounting policy for investment in associates and joint ventures [text block]

---

La Compañía no tiene inversiones en negocio conjunto y ver descripción de la política contable de “Inversiones en Asociadas”.

---

### Description of accounting policy for investments in joint ventures [text block]

---

La Compañía no tiene inversiones en negocio conjunto.

---

### Description of accounting policy for investment property [text block]

---

Las propiedades de inversión y terrenos son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan

inicialmente al costo, incluyendo los costos de la transacción. Subsecuentemente, se reconocen al costo menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados en el periodo en que la propiedad se elimina.

---

### Description of accounting policy for investments other than investments accounted for using equity method [text block]

---

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

---

### Description of accounting policy for issued capital [text block]

---

El capital social está íntegramente suscrito y pagado y corresponde a la parte fija del capital social, representado por acciones de la Serie "A". La parte variable del capital nunca podrá exceder de diez veces el importe del capital mínimo fijo sin derecho a retiro y estará representada por acciones de la Serie "B", ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal y/o por acciones de voto limitado, nominativas, sin expresión de valor nominal, las cuales serán denominadas con el nombre de la Serie que determine su emisión. En ningún momento las acciones de voto limitado podrán representar más del 25% del capital social.

---

### Description of accounting policy for leases [text block]

---

#### Activos por derechos de uso:

Se miden inicialmente al valor presente de los pagos por arrendamiento menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido y cualquier costo inicial directo. La valuación posterior es el costo neto de depreciación acumulada, pérdidas por deterioro y ajustes por remediación del pasivo por arrendamientos de conformidad con la NIIF 16. La Compañía decidió presentar los arrendamientos como financieros o capitalizados.

Los activos por derechos de uso se deprecian sobre el periodo que resulte más corto entre el periodo del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el costo del activo por derechos de uso refleja que la Compañía planea ejercer una opción de compra, el activo por derechos de uso se depreciará sobre la vida útil de dicho activo subyacente.

Los pagos de arrendamientos de activos de bajo valor (menor a USD 5,000) y de corto plazo (menos de 12 meses), son reconocidos directamente en resultados.

#### Pasivo por arrendamientos:

Se miden inicialmente al valor presente de los pagos fijos y variables por arrendamiento, no pagados a la fecha, descontados a la tasa de interés incremental de financiamiento de cada país donde opera la Compañía. Posteriormente se incrementará el pasivo por el interés sobre el mismo, reducirá por los pagos de

arrendamiento realizados e incrementará o reducirá por la remediación para reflejar las nuevas mediciones o modificaciones a los contratos.

La tasa de interés incremental de financiamiento estimada corresponde al rendimiento que la Compañía tendría que pagar por pedir prestado en condiciones similares de plazo, garantía y entorno económico para obtener el activo subyacente. La Compañía estima esta tasa utilizando insumos observables, tomando los tipos de interés de mercado y su calificación crediticia.

De acuerdo con la fecha de exigibilidad del pago del pasivo por arrendamientos, la presentación en el estado consolidado de situación financiera deberá ser a corto plazo, para vencimientos menores a 12 meses y a largo plazo, en el caso de los mayores a 12 meses.

---

### Description of accounting policy for loans and receivables [text block]

---

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

---

### Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

---

Los inventarios se registran a su costo histórico o a su valor neto de realización, el que resulte menor.

Los costos incurridos para llevar cada producto a la ubicación y condición actual se contabilizan de acuerdo con los siguientes criterios:

1. Materias primas, envases y envolturas y refacciones: al costo de adquisición, el cual incluye el costo de la mercancía más los costos de importación, disminuido de los descuentos respectivos, usando la fórmula de cálculo del costo promedio.
2. Productos terminados y ordenes en proceso: al costo de materiales, mano de obra directos y una proporción de los costos indirectos de producción en base a la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización representa el precio de venta estimado menos todos los costos de disposición y estimados para efectuar su venta.

---

### Description of accounting policy for mining assets [text block]

---

La Compañía no tiene este tipo de activos.

---

### Description of accounting policy for mining rights [text block]

---

La Compañía no tiene este tipo de activos.

---

### Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

---

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperado a través de su venta y no mediante su uso continuo. Se considera que esta condición ha sido cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos en disposición) está disponible para su venta inmediata en su condición actual, sujeta únicamente a términos comunes de venta de dichos activos. La administración debe estar comprometida con la venta, misma que debe calificar para su reconocimiento como venta finalizada dentro un año a partir de la fecha de clasificación.

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición clasificados como mantenidos para la venta se valúan al menor entre su valor en libros y el valor razonable de los activos menos los costos que se estima serán incurridos para la realización de su venta y se presentan dentro del activo circulante.

---

### Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale and discontinued operations [text block]

---

Las operaciones discontinuadas se excluyen de los resultados de las operaciones continuas y se presentan como una cantidad única como ganancia o pérdida después de impuestos de operaciones discontinuadas en el estado de resultados.

Ver política contable para “Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta”.

---

### Description of accounting policy for offsetting of financial instruments [text block]

---

Ver política contable para “Instrumentos Financieros”.

---

### Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

---

Las partidas de propiedades, planta y equipo se reconocen al costo histórico ajustado menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. Las adquisiciones realizadas en México hasta el 31 de diciembre de 2007 fueron actualizadas aplicando factores de inflación derivados del Índice Nacional de Precios al Consumidor (“INPC”) hasta esta fecha, los cuales se convirtieron en el costo estimado de dichos activos al 1 de enero de 2011 al momento de adopción de las NIIF por parte de la Compañía.

El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con el traslado del activo a su lugar de operación y los gastos incurridos para que pueda operar de la forma prevista por la administración.

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes o aumento de su productividad, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el periodo en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando son sustituidos, llevando el efecto de su valor en libros al estado de resultados.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de propiedades planta y equipo se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a lo largo de sus vidas útiles estimadas con base a los siguientes rangos:

	Años
Edificio:	
Infraestructura	15 - 30
Cimentación	35 - 50
Techos	10 - 30
Instalaciones fijas y accesorios	10 - 20
Equipo de producción	3 - 25
Vehículos	8 - 16
Mobiliario y equipo	2 - 18
Equipo de cómputo	4
Mejoras a locales arrendados	La menor entre vigencia del contrato y vida útil del activo

La Compañía asigna el importe inicialmente reconocido en un elemento de edificios y equipo de fabricación, entre sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

El valor en libros de un activo se castiga a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor de recuperación estimado.

Un elemento de propiedades, planta y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros que deriven del uso continuo del activo. La utilidad o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de propiedades, planta y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por la venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados.

Las mejoras y adaptaciones a inmuebles y locales comerciales en los que la Compañía actúa como arrendatario se presentan al costo histórico disminuido de la amortización respectiva.

---

## Description of accounting policy for provisions [text block]

---

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente, ya sea legal o asumida, como resultado de un suceso pasado, y es probable que la Compañía tenga que liquidar la obligación y pueda hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe que se reconoce como provisión, al final del periodo sobre el que se informa, es la mejor estimación del desembolso necesario para liquidar la obligación presente, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que rodean a la obligación. Cuando se valúa una provisión usando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros representa el valor presente de dichos flujos de efectivo en caso de que el efecto del valor del dinero en el tiempo sea material.

Los pasivos contingentes adquiridos en una combinación de negocios se valúan inicialmente a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Al final de los periodos de reporte subsecuentes, dichos pasivos

contingentes se valúan al monto mayor entre el que hubiera sido reconocido de conformidad con la NIC 37 y el monto reconocido inicialmente menos los ingresos acumulados reconocidos de conformidad con la NIIF 15.

#### *Posiciones fiscales inciertas*

La Compañía evalúa continuamente los tratamientos impositivos de todas las entidades consolidadas e identifica aquellos por los cuales existe incertidumbre sobre su aceptación de parte de las autoridades fiscales. Considerando las circunstancias actuales de las revisiones en proceso, así como los tratamientos impositivos utilizados por las compañías, se cuantifica tomando en cuenta las condiciones de cada jurisdicción fiscal y el enfoque que mejor estime la incertidumbre, bajo los métodos del importe más probable o el método del valor esperado, según corresponda, reconociendo dichos efectos en el estado de resultados.

Asimismo, la Compañía determina si debe considerar cada tratamiento fiscal incierto por separado o junto con uno o más tratamientos fiscales inciertos siguiendo el enfoque que mejor predice la resolución de la incertidumbre.

---

### Description of accounting policy for reclassification of financial instruments [text block]

---

Ver política contable para “Instrumentos Financieros”.

---

### Description of accounting policy for recognition of revenue [text block]

---

Los principales ingresos ordinarios provienen de contratos con clientes por la venta de productos y se reconocen cuando el control de los mismo se transfiere al cliente, ya que la obligación de desempeño se satisface en este momento, y se recibe el derecho sobre la totalidad de la contraprestación a la que la Compañía espera recibir a cambio de dichos productos por parte del cliente. Al determinar el precio de la transacción, la Compañía considera los efectos de contraprestaciones variables (por ejemplo, derechos de cambio de producto y descuentos). Los pagos efectuados a clientes por concepto de servicios comerciales se reconocen como gastos de distribución y venta.

#### Derechos de cambio de producto

Ciertos contratos proporcionan al cliente el derecho de cambio de los productos dentro de un periodo determinado. La Compañía utiliza el método de valor esperado para estimar los bienes que serán devueltos, por ser el método que mejor estima el importe de la contraprestación variable a la que tendrá derecho la Compañía. Para los bienes que se espera que se devuelvan, la Compañía reconoce un pasivo por reembolso del ingreso que estima realizar.

#### Descuentos otorgados a clientes

La Compañía ofrece descuentos a determinados clientes cuando se cumplen las condiciones establecidas en los contratos. Los descuentos se deducen de las cantidades a pagar por el cliente al igual que del ingreso correspondiente. Para estimar la consideración variable de los descuentos futuros esperados, la Compañía aplica el método del monto más probable para los contratos con un solo umbral de volumen de descuentos y el método de valor esperado para los contratos con más de un descuento.

---

### Description of accounting policy for repairs and maintenance [text block]

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el período en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando se cambian, llevando todo el efecto al estado de resultados.

### Description of accounting policy for restricted cash and cash equivalents [text block]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

### Description of accounting policy for segment reporting [text block]

La información utilizada por la administración de la Compañía para la toma de decisiones de operación para efectos de asignación de recursos y evaluación del desempeño de los segmentos reportables se enfoca en 4 zonas geográficas: México, Norteamérica, Latinoamérica y EAA.

La Compañía considera que los aspectos cualitativos y cuantitativos en la agrupación de segmentos operativos, descritos anteriormente, son de naturaleza similar para todos los periodos presentados y muestran un rendimiento similar a largo plazo. En la evaluación de la adecuada agregación de los segmentos operativos, los factores clave, incluyen, pero no se limitan a: (i) similitud en la base de clientes, (ii) naturaleza similar de productos, (iii) características de procesos de producción y distribución, (iv) similitud de gobiernos, (v) tendencias de inflación y (vi) tendencias monetarias.

### Description of accounting policy for share-based payment transactions [text block]

La Compañía no tiene este tipo de operaciones.

### Description of accounting policy for subsidiaries [text block]

Al 31 de marzo de 2026 y 2025 los estados financieros consolidados incluyen los de la Compañía y los de sus subsidiarias y otras entidades de conformidad con la NIIF 10.

Las principales subsidiarias incluidas en la información consolidada se muestran a continuación:

Subsidiaria	% de participación	País	Segmento	Actividad principal
Bimbo, S.A. de C.V.	97	México	México	Panificación
Barcel, S.A. de C.V.	98	México	México	Botanas

Bimbo Bakeries, Inc.	100	Estados Unidos	Norteamérica	Panificación
Canada Bread Corporation, LLC	100	Canadá	Norteamérica	Panificación
Bimbo do Brasil, Ltda.	100	Brasil	Latinoamérica	Panificación
Bakery Iberian Investments, S.L.U.	100	España y Portugal	EAA	Panificación

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control se transfiere a la Compañía, y se dejan de consolidar a partir de la fecha en la que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y de otros resultados integrales desde la fecha de adquisición y/o pérdida de control.

La participación no controladora representa el porcentaje de las utilidades o pérdidas y activos netos que no pertenecen a la Compañía y que corresponden a la participación accionaria de otros accionistas minoritarios y es presentada por separado en los estados financieros consolidados.

A partir del 1 de junio de 2017, la Compañía cambió el método bajo el cual integraba la situación financiera y los resultados de su operación en Venezuela, en las cifras consolidadas, por lo que a partir de esta fecha valúa su inversión a su valor razonable a través de otros resultados integrales, de acuerdo con NIIF 9.

La Compañía eligió clasificar irrevocablemente sus inversiones de capital en sus filiales en Venezuela, bajo esta última categoría, ya que tiene la intención de mantener estas inversiones en el futuro previsible.

El resultado del ejercicio y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladora y no controladora de la Compañía, aún si esto da lugar a un déficit en ésta última.

Los saldos y las operaciones entre las compañías consolidadas han sido eliminados en la preparación de los estados financieros consolidados.

---

### Description of accounting policy for taxes other than income tax [text block]

---

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

---

### Description of accounting policy for termination benefits [text block]

---

Cualquier obligación por indemnización se reconoce al momento que la Compañía ya no puede retirar la oferta de indemnización y/o cuando la Compañía reconoce los costos de reestructuración relacionados.

---

### Description of accounting policy for trade and other payables [text block]

---

Las cuentas por pagar a proveedores y otras cuentas por pagar, se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, reconociendo los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de interés efectivo es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del período pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa

que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) al importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

---

### Description of accounting policy for trade and other receivables [text block]

---

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

---

### Description of accounting policy for trading income and expense [text block]

---

La Compañía registra todos los gastos asignados como comerciales, dentro del rubro Gastos de Venta en el Estado de Resultados.

---

### Description of accounting policy for transactions with non-controlling interests [text block]

---

La Compañía reconoce la participación no controladora en el Estado de Resultados y en Capital Contable de acuerdo con los porcentajes de tenencia accionaria que tiene en cada subsidiaria.

---

### Description of accounting policy for transactions with related parties [text block]

---

La Compañía identifica las transacciones que se consideran como realizadas con partes relacionadas y las revela mediante nota correspondiente.

---

### Description of other accounting policies relevant to understanding of financial statements [text block]

---

El peso mexicano es la moneda funcional de las operaciones mexicanas de la Compañía y de reporte en los estados financieros consolidados de la Compañía.

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (instrumentos financieros derivados), que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las

subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica en las políticas contables.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1: se consideran precios de cotización (no ajustado) en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
  - Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
  - Nivel 3: considera datos no observables.
-

## [813000] Notes - Interim financial reporting

### Disclosure of interim financial reporting [text block]

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes Lista de Notas [800500] y Lista de políticas contables [800600].

### Description of significant events and transactions

Al 31 de marzo de 2026 la Compañía no tuvo más eventos importantes que los revelados en las notas “Comentarios de la Gerencia” e “Información a revelar sobre combinaciones de negocios”.

<b>Dividends paid, ordinary shares:</b>	0
---	---

<b>Dividends paid, other shares:</b>	0
--------------------------------------	---

<b>Dividends paid, ordinary shares per share:</b>	0
---	---

<b>Dividends paid, other shares per share:</b>	0
--	---