

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary	2
[110000] General information about financial statements	10
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	12
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	14
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	15
[520000] Statement of cash flows, indirect method	17
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current	19
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous	22
[700000] Informative data about the Statement of financial position	25
[700002] Informative data about the Income statement.....	26
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	27
[800001] Breakdown of credits	28
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	30
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	31
[800007] Annex - Financial derivate instruments	32
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	38
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	42
[800500] Notes - List of notes	43
[800600] Notes - List of accounting policies	116
[813000] Notes - Interim financial reporting	149

[105000] Management commentary

Management commentary [text block]

GRUPO BIMBO REPORTA RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2025
29 DE ABRIL DE 2025

Grupo Bimbo S.A.B. de C.V. (“Grupo Bimbo” o “la Compañía”) (BMV: BIMBO) reporta sus resultados correspondientes a los tres meses concluidos el 31 de marzo de 2025.^[1]

“Iniciamos 2025 con fuertes tendencias en la mayoría de los mercados y algunos desafíos y áreas de oportunidad en otros, enfrentando entornos macroeconómicos y políticos altamente volátiles en las principales economías del mundo. A pesar de estos obstáculos, nuestra excepcional diversificación y presencia global permitieron alcanzar ventas récord para un primer trimestre a nivel consolidado y también para México y EAA, lo que llevó a una contribución positiva en volumen a nivel global. Además, tuvimos un crecimiento de UAFIDA de un dígito alto, demostrando la fortaleza y el compromiso inquebrantables de nuestros equipos de primera línea.”

-Rafael Pamas, Director General

“Este trimestre tuvimos un desempeño extraordinario en regiones clave, con Ventas Netas alcanzando niveles históricos para un primer trimestre. Este logro fue impulsado por nuestro enfoque en la innovación, la productividad y el compromiso con nuestros clientes y consumidores en la mayoría de las regiones. Como se anticipó, nuestro margen UAFIDA se contrajo debido al entorno desafiante en Norteamérica y a las continuas inversiones estratégicas que estamos realizando para transformar este negocio. A medida que avancemos en este año volátil e incierto, nos mantenemos seguros en nuestra capacidad para generar valor para nuestros accionistas en el largo plazo.”

-Diego Gaxiola, Director Global de Administración y Finanzas

RELEVANTES DEL TRIMESTRE

- Las Ventas Netas alcanzaron un nivel récord para un primer trimestre por \$103,726 millones, un aumento del 10.8% impulsado por la conversión favorable del tipo de cambio, volúmenes positivos a pesar de un entorno de consumo difícil en Norteamérica, y la contribución de las adquisiciones completadas en los últimos doce meses
- México y EAA lograron un nivel récord en Ventas Netas y márgenes UAFIDA para un primer trimestre
- La región de Latinoamérica alcanzó una expansión de margen UAFIDA de 50 puntos base, confirmando la evolución positiva de las tendencias de forma secuencial, gracias a las iniciativas implementadas desde el año pasado
- El Margen Bruto se expandió 50 puntos base a 52.5% principalmente debido a menores costos de materia prima
- La UAFIDA Ajustada^[2] totalizó \$12,817 millones, con un crecimiento del 8%
- El margen UAFIDA Ajustada se contrajo 30 puntos base, principalmente debido a inversiones en la cadena de valor, especialmente en Norteamérica. Como consecuencia, el margen de Utilidad Neta Mayoritaria se contrajo 90 puntos base
- La razón Deuda Neta/UAFIDA Ajustada^[3] cerró el trimestre en 2.9 veces
- Grupo Bimbo fue reconocido como una de las Empresas Más Éticas del Mundo por noveno año consecutivo

EVENTOS RECIENTES

- Grupo Bimbo adquirió Karamolegos Bakery Rumania, un jugador en la industria de panificación en el país
- El 45% de las ventas de la Compañía cumplen con el estándar de 3.5 estrellas o más, bajo el sistema de *Health Star Rating* (HSR), demostrando una calidad nutricional óptima y ofreciendo una nutrición positiva en cada bocado

RESUMEN FINANCIERO

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	1T25	1T24	Cambio (MXN)	Cambio (excl. TC) ⁽⁴⁾
Ventas Netas	103,726	93,641	10.8%	(0.3%)
Utilidad Bruta	54,463	48,701	11.8%	0.9%
Utilidad de Operación	6,748	6,875	(1.8%)	(4.7%)
UAFIDA Ajustada	12,817	11,872	8.0%	0.0%
Utilidad Neta Mayoritaria	1,770	2,413	(26.6%)	(25.4%)
Deuda Neta/UAFIDA Ajustada	2.9x	2.3x	0.6x	
ROE ⁽⁵⁾	9.3%	12.6%	(3.3pp)	

INFORMACIÓN SOBRE LA CONFERENCIA TELEFÓNICA

LLAMADA

La conferencia telefónica se llevará a cabo el día de hoy, martes 29 de abril de 2025 a las 6:00 p.m. tiempo del este (5:00pm tiempo del centro, 4:00 p.m. tiempo de Ciudad de México). Para participar en la conferencia, favor de llamar a los siguientes números telefónicos:

Estados Unidos +1 (844) 450 3853

Otros países +1 (412) 317 6375

México +52 (55) 8880 8040

Código de identificación: GRUPO BIMBO

TRANSMISIÓN

También puede acceder a la transmisión de esta conferencia a través del sitio web de Grupo Bimbo: <https://grupobimbo.com/es/inversionistas/prensa-eventos/eventos>

REPETICIÓN

La repetición de la conferencia estará disponible hasta el 6 de mayo de 2025. Para acceder a la repetición, favor de ingresar a la página web de Grupo Bimbo, <https://grupobimbo.com/es/inversionistas/prensa-eventos/eventos> o llamar a los siguientes números telefónicos:

Estados Unidos +1 (877) 344 7529

Otros países +1 (412) 317 0088

Canadá +1 (855) 669 9658

Código de identificación: 5288765

Declaración sobre el futuro desempeño de las operaciones

La información contenida en este comunicado contiene determinadas declaraciones con respecto al desempeño financiero y operativo esperado de Grupo Bimbo, S.A.B. de C.V., las cuales se basan en información financiera, niveles de operación y condiciones de mercado vigentes a la fecha, así como en estimaciones del Consejo de Administración de la Compañía en relación con posibles acontecimientos futuros. Los resultados de la Compañía pueden variar con respecto a los expuestos en dichas declaraciones por diversos factores fuera del alcance de la Compañía, tales como: ajustes en los niveles de precios, variaciones en los costos de las materias primas y cambios en las leyes y regulaciones, o bien por condiciones económicas y políticas no previstas en los países en los que opera. Consecuentemente, la Compañía no se hace responsable de las diferencias en la información y sugiere a los lectores tomar las declaraciones con reserva. Asimismo, la Compañía no se obliga a publicar modificación alguna derivada de las variaciones que pudieran tener dichos factores después de la fecha de publicación de este reporte.

^[1] Las cifras incluidas en este documento están preparadas de conformidad con Las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

^[2] Utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación, amortización, deterioros y Planes de Pensión Multipatronales ("MEPPs", por sus siglas en inglés).

^[3] Para el cálculo de este múltiplo la UAFIDA Ajustada no considera el efecto de la NIIF16.

Excluyendo el tipo de cambio.

^[5] Ajustado a Los MEPPs y a la desinversión de Ricolino al 1T23 y solo a Los MEPPs para el 1T24.

Disclosure of nature of business [text block]

Grupo Bimbo es la empresa de panificación líder y más grande del mundo y un jugador relevante en snacks. Cuenta con 221 panaderías y plantas y más de 1,500 centros de ventas estratégicamente localizados en 35 países de América, Europa, Asia y África. Sus principales líneas de productos incluyen pan de caja, bollería, pan dulce, pastelitos, galletas, pan tostado, English muffins, *bagels*, tortillas y *flatbread* y botanas saladas, entre otros. Grupo Bimbo tiene una de las redes de distribución más grandes del mundo, con más de 57,000 rutas y más de 149,000 colaboradores. Sus acciones cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) bajo la clave de pizarra BIMBO y en el mercado extrabursátil de Estados Unidos a través de un programa de ADR Nivel 1, bajo la clave de pizarra BMBOY.

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

Todos los actos de Grupo Bimbo están guiados por la filosofía y el compromiso de construir una empresa sustentable, altamente productiva y plenamente humana para alimentar un mundo mejor mediante la generación de valor a su máximo potencial, la reconfiguración de la transformación digital, la renovación de consciencia acerca de la Sustentabilidad y la redefinición de formas de trabajo con un enfoque ágil, y así, entregar alimentos deliciosos y nutritivos en las manos de todos.

Consideramos que las siguientes Capacidades Clave nos proporcionan las ventajas competitivas, habilidades o fortalezas en las que sobresalimos y nos diferenciamos de nuestros competidores, lo que nos permite impulsar el desempeño comercial y los resultados financieros:

1. Una cultura que prioriza a las personas
2. Presencia Universal con ejecución superior
3. Tecnología e Innovación Acelerada
4. Calidad superior en productos y procesos
5. Marcas duraderas y significativas
6. Cadena de Valor Eficiente de Punta a Punta

Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

Factores de riesgo que pudieran afectar significativamente el desempeño, la situación financiera y/o los resultados de operación del Grupo, así como aquellos que pudieran influir en el precio de sus valores son:

Riesgos operativos y de ejecución: Entorno competitivo, preferencias de los consumidores, reputación, talento y gestión laboral, interrupciones potenciales del negocio y compromisos comerciales, entre otros.

Riesgos legales, políticos y regulatorios: Obligaciones en materia de salud y de productos, obligaciones contingentes y civiles, cambios potenciales a las leyes y regulaciones relativas a la salud, medio ambiente, normas contables y de revelación de información. Asuntos relacionados con instrumentos financieros, acontecimientos políticos y controles gubernamentales, entre otros.

Riesgos económicos y financieros: Costos de insumos y materias primas, alteraciones en la cadena de suministro, costos laborales, tipos de cambio y tasas de interés, niveles de apalancamiento y exposición a divisas, deterioros de activos y marcas, acceso al financiamiento, entre otros.

Disclosure of results of operations and prospects [text block]

VENTAS NETAS

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

Ventas Netas	1T25	1T24	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)
Norteamérica	46,580	41,016	13.6	(4.9)
México	38,018	37,386	1.7	1.7
EAA	12,046	9,851	22.3	4.5
Latinoamérica	11,176	9,362	19.4	5.2
Grupo Bimbo	103,726	93,641	10.8	(0.3)

En los resultados consolidados se han eliminado las operaciones entre las regiones.

Las Ventas Netas alcanzaron un nivel récord para un primer trimestre por \$103,726 millones, un aumento del 10.8% impulsado por la conversión favorable del tipo de cambio, volúmenes positivos a pesar de un entorno

de consumo difícil en Norteamérica, y la contribución de las adquisiciones completadas en los últimos doce meses.

Norteamérica⁽¹⁾

Las Ventas Netas del primer trimestre aumentaron 13.6% en términos de pesos; excluyendo el efecto del tipo de cambio las Ventas disminuyeron 4.9%, principalmente debido al continuo entorno débil de consumo en toda la industria en Estados Unidos y a la previa salida estratégica de algunos negocios de marca privada. La Compañía mantuvo su participación de mercado en Estados Unidos de pan dulce y botanas, y tuvo un buen desempeño en Canadá con ganancias de participación de mercado en pan, pan dulce y botanas.

México⁽²⁾

Las Ventas Netas en México alcanzaron un nivel récord para un primer trimestre por \$38,018 millones, un crecimiento de 1.7% en comparación con el 1T24, principalmente atribuible al efecto favorable de la mezcla. Las categorías de bollería, pan dulce, galletas y botanas saladas mostraron crecimiento, al igual que los canales de tradicional y autoservicio.

EAA⁽³⁾

Las Ventas en EAA aumentaron 22.3% en términos de pesos; excluyendo el efecto del tipo de cambio, las Ventas Netas alcanzaron un nivel récord para un primer trimestre, con un crecimiento de 4.5%, principalmente debido al sólido desempeño en Rumanía, Bimbo QSR, el Reino Unido, India y Marruecos y, en menor medida, a la contribución de las adquisiciones completadas en los últimos doce meses.

Latinoamérica⁽⁴⁾

Las Ventas Netas del primer trimestre crecieron 19.4%; excluyendo el efecto del tipo de cambio las Ventas aumentaron 5.2% debido a las fuertes tendencias en toda la región, destacando Brasil y la división Latin Sur con tasas de crecimiento de doble dígito, así como un sólido crecimiento en la región de Centroamérica y una mejora continua en Chile y Colombia. Las Ventas también se beneficiaron de la contribución de las adquisiciones completadas en los últimos doce meses.

UTILIDAD BRUTA

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	Utilidad Bruta				Margen Bruto (%)		
	1T25	1T24	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T25	1T24	Cambio pp.
Norteamérica	24,898	21,505	15.8	(3.1)	53.5	52.4	1.1
México	20,980	20,416	2.8	2.8	55.2	54.6	0.6
EAA	4,265	3,468	23.0	5.2	35.4	35.2	0.2
Latinoamérica	4,880	4,050	20.5	5.5	43.7	43.3	0.4
Grupo Bimbo	54,463	48,701	11.8	0.9	52.5	52.0	0.5

En Los resultados consolidados se han eliminado Las operaciones entre Las regiones.

La Utilidad Bruta del primer trimestre aumentó 11.8%, mientras que el margen se expandió 50 puntos base a 52.5%, principalmente atribuible a menores costos de materia prima en todas las regiones, parcialmente compensado por un mayor costo laboral, un aumento de los costos indirectos y la depreciación del peso mexicano.

UTILIDAD DE OPERACIÓN

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	Utilidad de Operación				Margen Operativo (%)		
	1T25	1T24	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T25	1T24	Cambio pp.
Norteamérica	802	1,394	(42.5)	(51.8)	1.7	3.4	(1.7)

México	5,268	5,070	3.9	3.9	13.9	13.6	0.3
EAA	227	24	>100	>100	1.9	0.2	1.7
Latinoamérica	326	365	(10.7)	(21.9)	2.9	3.9	(1.0)
Grupo Bimbo	6,748	6,875	(1.8)	(4.7)	6.5	7.3	(0.8)

Los resultados por región no reflejan el efecto de regalías intercompañía y en los resultados consolidados se eliminaron las operaciones intercompañía.

La Utilidad de Operación disminuyó 1.8% y el margen se contrajo 80 puntos base alcanzando 6.5%, principalmente debido a una mayor depreciación y amortización derivado a previas inversiones realizadas para el crecimiento futuro, así como el entorno débil de consumo en Norteamérica y a las continuas inversiones en el programa de transformación en la cadena de valor de Norteamérica, las cuales permitirán obtener beneficios a largo plazo.

UAFIDA AJUSTADA

(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	UAFIDA Ajustada				Margen UAFIDA Aj. (%)		
	1T25	1T24	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T25	1T24	Cambio pp.
Norteamérica	3,425	3,552	(3.6)	(19.2)	7.4	8.7	(1.3)
México	7,220	6,649	8.6	8.6	19.0	17.8	1.2
EAA	863	706	22.2	3.9	7.2	7.2	0.0
Latinoamérica	1,062	840	26.4	10.0	9.5	9.0	0.5
Grupo Bimbo	12,817	11,872	8.0	0.0	12.4	12.7	(0.3)

Los resultados por región no reflejan el efecto de regalías intercompañía y en los resultados consolidados se eliminaron las operaciones intercompañía.

La UAFIDA Ajustada aumentó 8.0%, mientras que el margen se contrajo 30 puntos base a 12.4%, principalmente atribuible a un entorno débil de consumo en Norteamérica y a las continuas inversiones en la cadena de valor de Norteamérica, las cuales permitirán obtener beneficios a largo plazo. Esto fue parcialmente compensado por un menor costo de ventas.

Norteamérica

El margen de Norteamérica se contrajo 130 puntos base, principalmente debido al débil desempeño de las ventas y al programa continuo de inversiones en la cadena de valor a largo plazo, para aumentar las capacidades y servir mejor a más clientes y consumidores. Esto fue compensado por menores costos de materia prima y por beneficios de productividad derivados de las inversiones iniciales en el proyecto y las iniciativas pasadas de reestructura.

México

El margen en México se expandió 120 puntos base, alcanzando un nivel récord para un primer trimestre en 19%, principalmente atribuible al desempeño favorable de la mezcla, menores costos de materia prima y gastos administrativos, compensado parcialmente por la depreciación del peso mexicano. Este incremento en la rentabilidad se logró mientras se continúa invirtiendo para el crecimiento futuro.

EAA

El margen de 7.2% de EAA permaneció sin cambios en comparación con el 1T24, debido al sólido desempeño de las ventas y a menores costos de materia prima, los cuales fueron principalmente contrarrestados por mayores costos laborales en Rumanía, debido a los aumentos del salario mínimo y a la eliminación de los subsidios salariales en el país, y por los débiles resultados en el negocio de marca en China.

Latinoamérica

El margen UAFIDA Ajustada de Latinoamérica se expandió 50 puntos base a 9.5%, principalmente debido a las tendencias positivas continuas en Chile, Colombia y Argentina.

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO
(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

El Resultado Integral de Financiamiento totalizó \$3,256 millones, un aumento de 17.4% en comparación con el primer trimestre de 2024, atribuible a mayores gastos por intereses por la depreciación del peso mexicano y una mayor deuda.

UTILIDAD NETA MAYORITARIA
(MILLONES DE PESOS MEXICANOS)

	Utilidad Neta Mayoritaria				Margen Neto Mayoritario (%)		
	1T25	1T24	% Cambio (MXN)	% Cambio (excl. TC)	1T25	1T24	Cambio pp.
Grupo Bimbo	1,770	2,413	(26.6)	(25.4)	1.7	2.6	(0.9)

La Utilidad Neta Mayoritaria disminuyó 26.6% y el margen se contrajo 90 puntos base, principalmente reflejando la disminución en la Utilidad de Operación y un mayor costo de financiamiento.

⁽¹⁾ La región de Norteamérica incluye los resultados de las operaciones en Estados Unidos y Canadá.
⁽²⁾ En los resultados de México se han eliminado las operaciones entre las regiones.
⁽³⁾ La región de EAA incluye los resultados de las operaciones en Europa, Asia y África.
⁽⁴⁾ La región de Latinoamérica incluye los resultados de las operaciones en Centro y Sudamérica.

Financial position, liquidity and capital resources [text block]

ESTRUCTURA FINANCIERA

Al 31 marzo del 2025, la Deuda Total fue de \$161,238 millones, en comparación con \$150,906 millones al 31 de diciembre del 2024. El aumento se debió principalmente a la emisión de doble tramo por \$15,000 millones en el mercado mexicano.

El vencimiento promedio de la deuda fue de 10.8 años, con un costo promedio de 6.68%. La Deuda a Largo Plazo representó el 98% del total; 49% de la deuda estuvo denominada en dólares estadounidenses, 41% en pesos mexicanos, 6% en euros, 2% en dólares canadienses y 2% en libras esterlinas.

La razón de Deuda Neta a UAFIDA Ajustada, la cual no incluye el efecto de la NIIF 16, fue de 2.9 veces, sin cambio en comparación con 2.9 veces al 31 de diciembre de 2024.

Internal control [text block]

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

Ventas Netas; participación de mercado; indicadores de preferencia, Índice del Proveedor preferido; porcentaje de saturación; puntos de venta perfectos, Utilidad de operación, UAFIDA Ajustada, razón de apalancamiento; devolución, Índice de siniestralidad, encuestas diversas, indicadores de rotación; evaluaciones de desempeño, entre otros.

[110000] General information about financial statements

Ticker:	BIMBO
Period covered by financial statements:	2025-01-01 2025-03-31
Date of end of reporting period:	2025-03-31
Name of reporting entity or other means of identification:	BIMBO
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	000
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	1
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Actividades - Grupo Bimbo, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (“Grupo Bimbo” o “la Compañía”) es una entidad mexicana, dedicada principalmente a la producción, distribución y venta de pan de caja, bollería, pan dulce, pastelitos, galletas, english muffins, bagels, tortillas y botanas saladas, entre otros.

La Compañía opera en distintas áreas geográficas que representan los segmentos de reporte que utiliza y que son México, Norteamérica, Latinoamérica y Europa, Asia y África (“EAA”).

Las oficinas corporativas de la Compañía se ubican en Prolongación Paseo de la Reforma No. 1000, Colonia Peña Blanca Santa Fe, Álvaro Obregón, Código Postal 01210, Ciudad de México, México.

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 y 2024, las ventas netas de las subsidiarias que se encuentran en el segmento México representaron aproximadamente el 33% y 36%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas. Asimismo, durante los mismos periodos las ventas netas del segmento de Norteamérica representaron, el 45% y 44%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas.

Follow-up of analysis [text block]

Barclays Bank PLC
BBVA Bancomer S.A.
Bank of America Merrill Lynch Inc.
Banco BTG Pactual S.A.
Citigroup Global Markets Inc.
GBM Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V.
HSBC Securities (USA) Inc.
Itaú BBA Itaú Corretora de Valores S.A.
JP Morgan Securities LLC.
Morgan Stanley Mexico Casa de Bolsa, S.A. de C.V.
Santander Investment Securities Inc.
Scotiabank Scotia Sociedad Agente de Bolsa S.A.

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2025-03-31	Close Previous Exercise 2024-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	17,778,945,000	8,057,043,000
Trade and other current receivables	27,987,867,000	26,630,785,000
Current tax assets, current	9,781,271,000	11,398,241,000
Other current financial assets	934,769,000	1,994,088,000
Current inventories	17,762,603,000	18,832,232,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	74,245,455,000	66,912,389,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	410,233,000	267,471,000
Total current assets	74,655,688,000	67,179,860,000
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	103,902,000	92,138,000
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	0	0
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	659,614,000	784,152,000
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	7,537,953,000	7,530,917,000
Property, plant and equipment	158,326,081,000	155,376,404,000
Investment property	0	0
Right-of-use assets that do not meet definition of investment property	34,774,613,000	34,219,660,000
Goodwill	75,798,522,000	75,100,054,000
Intangible assets other than goodwill	66,024,856,000	65,808,263,000
Deferred tax assets	7,426,341,000	6,883,384,000
Other non-current non-financial assets	3,878,099,000	3,829,354,000
Total non-current assets	354,529,981,000	349,624,326,000
Total assets	429,185,669,000	416,804,186,000
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	39,165,558,000	42,074,297,000
Current tax liabilities, current	5,436,326,000	7,895,403,000
Other current financial liabilities	3,787,711,000	5,373,101,000
Current lease liabilities	7,249,681,000	7,139,696,000
Other current non-financial liabilities	1,453,130,000	2,008,550,000
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	25,496,671,000	20,664,304,000
Total current provisions	25,496,671,000	20,664,304,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	82,589,077,000	85,155,351,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	82,589,077,000	85,155,351,000
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0

Concept	Close Current Quarter 2025-03-31	Close Previous Exercise 2024-12-31
Other non-current financial liabilities	158,897,689,000	146,732,377,000
Non-current lease liabilities	29,223,671,000	28,660,876,000
Other non-current non-financial liabilities	0	0
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	7,475,076,000	6,634,440,000
Other non-current provisions	13,157,560,000	13,032,018,000
Total non-current provisions	20,632,636,000	19,666,458,000
Deferred tax liabilities	8,563,570,000	8,891,454,000
Total non-current liabilities	217,317,566,000	203,951,165,000
Total liabilities	299,906,643,000	289,106,516,000
Equity [abstract]		
Issued capital	3,942,894,000	3,942,894,000
Share premium	0	0
Treasury shares	66,262,000	55,560,000
Retained earnings	123,896,246,000	122,762,918,000
Other reserves	(50,307,000)	(706,598,000)
Total equity attributable to owners of parent	127,722,571,000	125,943,654,000
Non-controlling interests	1,556,455,000	1,754,016,000
Total equity	129,279,026,000	127,697,670,000
Total equity and liabilities	429,185,669,000	416,804,186,000

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2025-01-01 - 2025-03-31	Accumulated Previous Year 2024-01-01 - 2024-03-31
Profit or loss [abstract]		
Profit (loss) [abstract]		
Revenue	103,725,558,000	93,641,114,000
Cost of sales	49,262,455,000	44,940,066,000
Gross profit	54,463,103,000	48,701,048,000
Distribution costs	38,250,447,000	33,771,696,000
Administrative expenses	8,126,499,000	6,947,971,000
Other income	0	0
Other expense	1,338,026,000	1,106,221,000
Profit (loss) from operating activities	6,748,131,000	6,875,160,000
Finance income	361,539,000	500,119,000
Finance costs	3,617,610,000	3,272,841,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	50,123,000	111,023,000
Profit (loss) before tax	3,542,183,000	4,213,461,000
Tax income (expense)	1,328,319,000	1,456,078,000
Profit (loss) from continuing operations	2,213,864,000	2,757,383,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0
Profit (loss)	2,213,864,000	2,757,383,000
Profit (loss), attributable to [abstract]		
Profit (loss), attributable to owners of parent	1,769,832,000	2,412,588,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	444,032,000	344,795,000
Earnings per share [text block]	Cuarenta y un centavos	Cincuenta y cinco centavos
Earnings per share [abstract]		
Earnings per share [line items]		
Basic earnings per share [abstract]		
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	0.41	0.55
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total basic earnings (loss) per share	0.41	0.55
Diluted earnings per share [abstract]		
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	0.41	0.55
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	0.41	0.55

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2025-01-01 - 2025-03-31	Accumulated Previous Year 2024-01-01 - 2024-03-31
Statement of comprehensive income [abstract]		
Profit (loss)	2,213,864,000	2,757,383,000
Other comprehensive income [abstract]		
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]		
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	(100,000)
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	(354,977,000)	25,611,000
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	(354,977,000)	25,511,000
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]		
Exchange differences on translation [abstract]		
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	1,920,907,000	(1,598,425,000)
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	1,920,907,000	(1,598,425,000)
Available-for-sale financial assets [abstract]		
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0
Cash flow hedges [abstract]		
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	(840,378,000)	(91,963,000)
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	(840,378,000)	(91,963,000)
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]		
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	215,999,000	(36,607,000)
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	(215,999,000)	36,607,000
Change in value of time value of options [abstract]		
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]		
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	258,738,000	(22,924,000)
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	258,738,000	(22,924,000)
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]		
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Financial assets measured at fair value through other comprehensive income [abstract]		
Gains (losses) on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0
Amounts removed from equity and adjusted against fair value of financial assets on reclassification out of fair value through other comprehensive income measurement category, net of tax	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2025-01-01 - 2025-03-31	Accumulated Previous Year 2024-01-01 - 2024-03-31
Other comprehensive income, net of tax, financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	1,123,268,000	(1,676,705,000)
Total other comprehensive income	768,291,000	(1,651,194,000)
Total comprehensive income	2,982,155,000	1,106,189,000
Comprehensive income attributable to [abstract]		
Comprehensive income, attributable to owners of parent	2,426,123,000	671,007,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	556,032,000	435,182,000

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2025-01-01 - 2025-03-31	Accumulated Previous Year 2024-01-01 - 2024-03-31
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	2,213,864,000	2,757,383,000
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
+ Discontinued operations	0	0
+ Adjustments for income tax expense	1,328,319,000	1,430,014,000
+ (-) Adjustments for finance costs	3,311,520,000	2,755,129,000
+ Adjustments for depreciation and amortisation expense	6,075,056,000	4,911,704,000
+ Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	(96,395,000)	10,040,000
+ Adjustments for provisions	707,038,000	722,077,000
+ (-) Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	0	0
+ Adjustments for share-based payments	0	0
+ (-) Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
- Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
+ (-) Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	142,279,000	78,452,000
+ Participation in associates and joint ventures	(50,123,000)	(111,023,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in inventories	1,241,531,000	(309,339,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	4,383,000	(570,249,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	718,230,000	(620,467,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	(3,280,516,000)	(6,624,382,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	889,701,000	6,333,049,000
+ Other adjustments for non-cash items	0	0
+ Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
+ Straight-line rent adjustment	0	0
+ Amortization of lease fees	0	0
+ Setting property values	0	0
+ (-) Other adjustments to reconcile profit (loss)	0	0
+ (-) Total adjustments to reconcile profit (loss)	10,991,023,000	8,005,005,000
Net cash flows from (used in) operations	13,204,887,000	10,762,388,000
- Dividends paid	0	0
+ Dividends received	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	0	0
+ (-) Income taxes refund (paid)	2,932,245,000	2,332,012,000
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	318,522,000	(249,355,000)
Net cash flows from (used in) operating activities	10,591,164,000	8,181,021,000
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
+ Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
- Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	3,359,815,000
+ Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
- Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	12,249,000	1,381,599,000
+ Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
- Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
+ Proceeds from sales of property, plant and equipment	159,958,000	57,793,000
- Purchase of property, plant and equipment	5,297,519,000	5,466,321,000
+ Proceeds from sales of intangible assets	0	0
- Purchase of intangible assets	64,620,000	100,987,000
+ Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
- Purchase of other long-term assets	1,308,000	155,389,000

Concept	Accumulated Current Year 2025-01-01 - 2025-03-31	Accumulated Previous Year 2024-01-01 - 2024-03-31
+ Proceeds from government grants	0	0
- Cash advances and loans made to other parties	0	0
+ Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
- Cash payments for futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Cash receipts from futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Dividends received	13,000,000	23,358,000
- Interest paid	0	0
+ Interest received	204,970,000	588,870,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) investing activities	(4,997,768,000)	(9,794,090,000)
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
+ Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	(3,359,815,000)
- Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
+ Proceeds from issuing shares	0	0
+ Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
- Payments to acquire or redeem entity's shares	647,206,000	268,574,000
- Payments of other equity instruments	0	0
+ Proceeds from borrowings	32,727,060,000	24,507,189,000
- Repayments of borrowings	22,772,465,000	4,812,807,000
- Payments of finance lease liabilities	383,000,000	274,395,000
- Payments of lease liabilities	1,664,000,000	1,324,000,000
+ Proceeds from government grants	0	0
- Dividends paid	0	0
- Interest paid	3,236,787,000	1,323,948,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) financing activities	4,023,602,000	13,143,650,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	9,616,998,000	11,530,581,000
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	104,904,000	(316,093,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	9,721,902,000	11,214,488,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	8,057,043,000	6,353,124,000
Cash and cash equivalents at end of period	17,778,945,000	17,567,612,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	3,942,894,000	0	55,560,000	122,762,918,000	0	(868,727,000)	140,159,000	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	1,769,832,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	1,592,908,000	(840,378,000)	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	1,769,832,000	0	1,592,908,000	(840,378,000)	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	47,407,000	4,301,000	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	10,702,000	(636,504,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	10,702,000	1,133,328,000	0	1,640,315,000	(836,077,000)	0	0
Equity at end of period	3,942,894,000	0	66,262,000	123,896,246,000	0	771,588,000	(695,918,000)	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	(281,896,000)	0	0	0	0	1,314,778,000	0	(1,010,912,000)	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	258,738,000	0	0	0	0	(354,977,000)	0	0	0
Total comprehensive income	258,738,000	0	0	0	0	(354,977,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	(3,021,000)	0	0	0	0	(4,658,000)	0	(44,029,000)	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	255,717,000	0	0	0	0	(359,635,000)	0	(44,029,000)	0
Equity at end of period	(26,179,000)	0	0	0	0	955,143,000	0	(1,054,941,000)	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	(706,598,000)	125,943,654,000	1,754,016,000	127,697,670,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	1,769,832,000	444,032,000	2,213,864,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	656,291,000	656,291,000	112,000,000	768,291,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	656,291,000	2,426,123,000	556,032,000	2,982,155,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	(647,206,000)	0	(647,206,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	(753,593,000)	(753,593,000)
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	656,291,000	1,778,917,000	(197,561,000)	1,581,356,000
Equity at end of period	0	0	0	0	(50,307,000)	127,722,571,000	1,556,455,000	129,279,026,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	3,984,591,000	0	37,809,000	118,717,928,000	0	(13,831,839,000)	117,000	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	2,412,588,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(1,652,205,000)	(91,963,000)	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	2,412,588,000	0	(1,652,205,000)	(91,963,000)	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	(4,953,000)	(7,805,000)	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	3,192,000	(265,382,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	3,192,000	2,147,206,000	0	(1,657,158,000)	(99,768,000)	0	0
Equity at end of period	3,984,591,000	0	41,001,000	120,865,134,000	0	(15,488,997,000)	(99,651,000)	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	(386,955,000)	0	0	0	0	733,663,000	0	(857,850,000)	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	(22,924,000)	0	0	0	0	25,611,000	0	(100,000)	0
Total comprehensive income	(22,924,000)	0	0	0	0	25,611,000	0	(100,000)	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	8,678,000	0	0	0	0	(25,280,000)	0	29,360,000	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	(14,246,000)	0	0	0	0	331,000	0	29,260,000	0
Equity at end of period	(401,201,000)	0	0	0	0	733,994,000	0	(828,590,000)	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	(14,342,864,000)	108,321,846,000	3,306,005,000	111,627,851,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	2,412,588,000	344,795,000	2,757,383,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	(1,741,581,000)	(1,741,581,000)	90,387,000	(1,651,194,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(1,741,581,000)	671,007,000	435,182,000	1,106,189,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	(268,574,000)	0	(268,574,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	(563,120,000)	(563,120,000)
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(1,741,581,000)	402,433,000	(127,938,000)	274,495,000
Equity at end of period	0	0	0	0	(16,084,445,000)	108,724,279,000	3,178,067,000	111,902,346,000

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2025-03-31	Close Previous Exercise 2024-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	1,737,532,000	1,748,234,000
Restatement of capital stock	2,139,100,000	2,139,100,000
Plan assets for pensions and seniority premiums	26,987,704,000	26,543,636,000
Number of executives	1,501	1,475
Number of employees	33,344	33,435
Number of workers	117,384	117,336
Outstanding shares	4,388,575,847	4,388,575,847
Repurchased shares	69,754,514	61,093,514
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2025-01-01 - 2025-03-31	Accumulated Previous Year 2024-01-01 - 2024-03-31
Informative data of the Income Statement [abstract]		
Operating depreciation and amortization	6,075,056,000	4,911,704,000

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2024-04-01 - 2025-03-31	Previous Year 2023-04-01 - 2024-03-31
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	418,419,397,000	394,339,495,000
Profit (loss) from operating activities	33,021,852,000	34,102,243,000
Profit (loss)	13,499,714,000	15,209,104,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	11,901,823,000	13,815,809,000
Operating depreciation and amortization	24,215,126,000	19,324,114,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]						Time interval [axis]					
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
Banks [abstract]																
Foreign trade																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Commercial banks																
Subsidiarias	SI	2015-04-01	2034-02-01	Varias								2,716,251,000	957,063,000	881,254,000	159,799,000	17,055,000
Línea revolving 2026	SI	2021-09-14	2026-09-14	TIIE28d+0.675%/Tasa referencia+0.90%									(12,432,000)			
Línea bilateral CITI 2027	NO	2023-10-04	2027-04-04	Term SOFR+0.95%									2,024,114,000			
Línea revolving 2028	SI	2023-03-15	2028-03-15	TIIE28d+0.75%/Tasa referencia+1.05%										(38,786,000)		
Línea revolving BBVA 2028	NO	2023-04-13	2028-04-13	TIIE28d+0.85%				4,982,987,000								
Línea bilateral BofA 2028	SI	2023-08-09	2028-08-11	Term SOFR+1.20%									506,604,000	2,026,416,000		
Línea bilateral HSBC 2029	NO	2024-03-13	2029-03-15	Term SOFR+1.20%									632,737,000	1,265,475,000	632,737,000	
Línea bilateral JP Morgan 2029	SI	2024-06-13	2029-06-17	Term SOFR+1.25%								564,338,000	1,128,676,000	564,338,000	263,603,000	
Línea bilateral BNP 2029	SI	2024-09-24	2029-09-26	Term SOFR +1.10%											3,029,240,000	
TOTAL					0	0	0	4,982,987,000	0	0	0	3,280,589,000	5,236,762,000	4,698,697,000	4,085,379,000	17,055,000
Other banks																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																
TOTAL					0	0	0	4,982,987,000	0	0	0	3,280,589,000	5,236,762,000	4,698,697,000	4,085,379,000	17,055,000
Stock market [abstract]																
Listed on stock exchange - unsecured																
BIMBO16	NO	2016-09-14	2026-09-02	7.56%			7,703,027,000									
BIMBO17	NO	2017-10-06	2027-09-24	8.18%			9,629,075,000									
BIMBO 23 L	NO	2023-06-02	2033-05-20	9.24%						11,975,851,000						
BIMBO 23 2L	NO	2023-06-02	2026-07-24	TIIE28d +10bps			2,996,737,000									
BIMBO 2025	NO	2025-02-14	2032-02-06	10.06%						12,741,741,000						
BIMBO 2025-2	NO	2025-02-14	2028-02-11	TIIE de Fondo + 34bps				2,234,119,000								
BIMBO 2029	SI	2023-11-02	2029-01-15	6.05%											18,504,937,000	
BIMBO 2034	SI	2023-11-02	2034-01-15	6.40%												11,103,738,000
BIMBO 2036	SI	2024-01-09	2036-01-09	5.375%												16,042,044,000
BIMBO 2044	SI	2014-06-27	2044-06-27	4.875%												10,016,658,000
BIMBO 2047	SI	2017-11-10	2047-11-10	4.70%												13,153,067,000
BIMBO 2049	SI	2019-09-06	2049-09-06	4.0%												11,167,811,000
BIMBO 2051	SI	2021-05-17	2051-05-17	4.0%												11,668,145,000
TOTAL					0	0	20,328,839,000	2,234,119,000	0	24,717,592,000	0	0	0	0	18,504,937,000	73,151,463,000
Listed on stock exchange - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]						Time interval [axis]					
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
Total listed on stock exchanges and private placements																
TOTAL					0	0	20,328,839,000	2,234,119,000	0	24,717,592,000	0	0	0	0	18,504,937,000	73,151,463,000
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																
Other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																
Suppliers																
NACIONALES	NO	2025-03-31	2025-06-30		13,746,923,000											
EXTRANJEROS	NO	2025-03-31	2025-06-30								24,259,540,000					
TOTAL					13,746,923,000	0	0	0	0	0	24,259,540,000	0	0	0	0	0
Total suppliers																
TOTAL					13,746,923,000	0	0	0	0	0	24,259,540,000	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																
Other current and non-current liabilities																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits																
TOTAL					13,746,923,000	0	20,328,839,000	7,217,106,000	0	24,717,592,000	24,259,540,000	3,280,589,000	5,236,762,000	4,698,697,000	22,590,316,000	73,168,518,000

[800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	Total pesos [member]
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	78,916,000	1,603,421,000	2,935,000	59,640,000	1,663,061,000
Non-current monetary assets	1,420,000,000	28,851,844,000	0	0	28,851,844,000
Total monetary assets	1,498,916,000	30,455,265,000	2,935,000	59,640,000	30,514,905,000
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	140,182,000	2,238,694,000	3,390,000	68,870,000	2,307,564,000
Non-current liabilities	2,304,740,000	46,828,168,000	775,207,000	15,750,813,000	62,578,981,000
Total liabilities	2,444,922,000	49,066,862,000	778,597,000	15,819,683,000	64,886,545,000
Net monetary assets (liabilities)	(946,006,000)	(18,611,597,000)	(775,662,000)	(15,760,043,000)	(34,371,640,000)

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
Alimentos empacados				
Alimentos empacados	42,980,037,000	0	60,745,521,000	103,725,558,000
TOTAL	42,980,037,000	0	60,745,521,000	103,725,558,000

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading
[text block]

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos de tasa de interés y riesgos de tipo de cambio, los cuales son gestionados por el equipo Global de Riesgos de Mercado, así como de riesgos de precio de algunos insumos gestionados por el área de Compras. Para lo anterior, la Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para mitigar el posible impacto de fluctuaciones en dichas variables y precios sobre sus resultados. Considera que dichos instrumentos otorgan flexibilidad que permite una mayor estabilidad de utilidades y una mejor visibilidad y certidumbre con relación a los costos y gastos que se habrán de solventar en el futuro.

Objetivos para celebrar operaciones con derivados

El objetivo para celebrar operaciones con derivados es únicamente de cobertura. En relación con las operaciones derivadas asociadas a materias primas (commodities), la Compañía adquiere derivados de materias primas que cotizan internacionalmente en mercados reconocidos como mecanismo de compra. Asimismo, busca minimizar los riesgos de variación en los precios internacionales de sus insumos, principalmente el trigo, y dar la mayor certeza posible a sus costos futuros.

En el caso de otros instrumentos financieros derivados asociados a una posición primaria -pasiva o activa- de carácter financiero, el objetivo es mitigar el riesgo asociado a fluctuaciones en tipos de cambio y en tasas de interés que pudieran afectar desfavorablemente el valor de dichos activos o pasivos.

Instrumentos utilizados

Los instrumentos financieros derivados que utiliza principalmente son:

A) Contratos mediante los cuales se establece la obligación bilateral de intercambiar flujos de efectivo en fechas futuras preestablecidas, sobre un valor nominal o de referencia (swaps):

1. De tasas de interés (Interest Rate Swaps) para equilibrar la mezcla de tasas de sus pasivos financieros entre tasas fijas y variables.
2. De monedas (Cross Currency Swaps) para transformar la moneda en la que se encuentra denominado tanto el capital como los intereses de un pasivo financiero.

B) Contratos de precio adelantado (forwards) de divisas;

C) Opciones de compra de divisas (calls);

D) Opciones de compra y venta de divisas costo cero (collares costo cero)

E) Futuros de materias primas;

F) Opciones sobre futuros de materias primas; y

G) Swaps de insumos

La exposición al riesgo de mercado es monitoreada y reportada continuamente por el área correspondiente.

Es política de la Compañía, sobre la contratación de instrumentos financieros derivados, que sus objetivos sean exclusivamente de cobertura. Esto quiere decir que la eventual contratación de un instrumento financiero derivado debe de estar necesariamente asociada a una posición primaria que represente algún riesgo. Consecuentemente, los montos nominales de uno o todos los instrumentos financieros derivados contratados para la cobertura de cierto riesgo serán consistentes con las cantidades de las posiciones

primarias que representan una posición de riesgo. Así mismo, la Compañía no realiza operaciones en las que el beneficio pretendido o fin perseguido sean los ingresos por primas. Si la Compañía decide llevar a cabo una estrategia de cobertura en donde se combinen opciones, el neto de las primas pagadas/cobradas deberá representar un egreso.

Estrategias de cobertura

La Compañía, a través de las áreas responsables, determina los montos y parámetros objetivo sobre posiciones primarias para las que se contratará un instrumento financiero derivado de cobertura para lograr compensar uno o más de los riesgos financieros generados por una transacción o conjunto de transacciones asociadas con la posición primaria. La finalidad primordial es lograr una posición neutral y equilibrada con relación a la exposición al riesgo de una cierta variable financiera.

En virtud de que todas las variables a las que la Compañía se encuentra expuesta guardan un comportamiento dinámico, las estrategias de cobertura son valuadas y monitoreadas, de manera formal y continua.

Mercados de negociación y contrapartes elegibles

Las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionados a materias primas son principalmente celebradas en los siguientes mercados reconocidos:

- A. Minneapolis Grain Exchange (MGE)
- B. Kansas City Board of Trade (KCBOT)
- C. Chicago Board of Trade (CBOT)
- D. New York Mercantile Exchange (NYMEX)
- E. Mercado de Término de Buenos Aires (MATba)

De igual modo, se han realizado operaciones bilaterales ligadas a la cobertura de materias primas.

Las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionados a tasas de interés, tipo de cambio y algunos insumos son contratadas bilateralmente, Over the Counter ("OTC") con contrapartes aceptadas y aceptables para la Compañía, con las cuales además se mantiene una amplia y continua relación comercial.

Estas contrapartes son aceptables en virtud de que cuentan con una solvencia suficiente - medida de acuerdo con la calificación de "riesgo de contraparte" de Standard & Poor's- para sus obligaciones en moneda local de corto y largo plazo, y moneda extranjera de corto y largo plazo.

Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

De conformidad con los contratos marco que amparan las operaciones financieras derivadas que se reflejan en el reporte trimestral, los agentes de cálculo designados son las contrapartes correspondientes o sistemas de cotización reconocidos en los mercados en los que opera.

La Compañía se reserva el derecho de impugnar cualquier cálculo o valuación realizada por la contraparte. Esta impugnación permite la validación o sustitución del cálculo de la contraparte por aquél de un tercero, institución financiera de prestigio reconocido.

Principales condiciones o términos de los contratos

Todas las operaciones con instrumentos financieros derivados se efectúan al amparo de un contrato marco estandarizado y debidamente formalizado por los representantes legales de la Compañía y de las instituciones financieras contrapartes.

Los suplementos y anexos correspondientes a dichos contratos marco establecen las condiciones de liquidación y demás términos relevantes de acuerdo con los usos y prácticas del mercado correspondiente.

Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Algunos de los contratos marco, suplementos y anexos a través de los cuales se realizan operaciones financieras derivadas bilaterales actualmente contemplan el establecimiento de depósitos en efectivo o valores para garantizar el pago de obligaciones generadas por dichos contratos. Los límites de crédito que la Compañía mantiene con sus contrapartes son suficientemente amplios para soportar su operación actual.

Con relación a los contratos de futuros asociados a materias primas que se celebran en mercados reconocidos e internacionales, la Compañía está sujeta a las reglas de dichos mercados. Estas reglas incluyen, entre otras, cubrir el margen inicial para operar contratos de futuros, así como las subsecuentes llamadas de margen requeridas a la Compañía.

Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

El diseño e implementación de la estrategia de contratación de instrumentos financieros derivados recae formalmente en dos organismos:

- a) El equipo Global de Riesgos de Mercado, responsable de la administración de riesgo de tasas de interés, de tipo de cambio y de liquidez.
- b) El Subcomité de Riesgo de Mercado de Materias Primas, encargado de administrar el riesgo en precio de materias primas.

Ambos organismos reportan de manera continua sus actividades a la Dirección de Administración de Riesgos de Negocio.

La Dirección de Administración de Riesgos, a su vez, reporta las posiciones de riesgo de la Compañía al Comité de Auditoría y al Comité Directivo.

General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

La Compañía valúa todos los instrumentos derivados registrados en el balance general a valor razonable. La determinación del valor razonable es realizada utilizando sistemas de información ampliamente reconocidos y utilizados (Bloomberg y Reuters). Adicionalmente, la institución contraparte de cada transacción realiza una valuación de acuerdo con su propia metodología y modelos. La Compañía continuamente valida el cálculo del valor razonable reportado por la institución contraparte utilizando alguna de las siguientes metodologías:

- a) Cuando el instrumento financiero derivado cotiza en mercados reconocidos, la validación del valor razonable se basa en las cotizaciones de mercado publicadas por dicho mercado.
- b) Cuando el instrumento financiero derivado no cotiza en un mercado relevante, se emplean modelos reconocidos de valuación. Dichos modelos pueden ser:
 - Modelos desarrollados internamente y basados en metodologías similares a las utilizadas por empresas proveedoras de precios. La consistencia de los modelos internos con la metodología incluye fórmulas de valuación, variables de mercado relevantes y parámetros técnicos.
 - Terceros con los que la Compañía mantiene relaciones contractuales para proporcionar valuaciones (price vendors).
 - Calculadoras incluidas en sistemas de información ampliamente reconocidos y utilizados (Bloomberg y Reuters).

Acciones establecidas en función de la valuación obtenida

No está dentro de la política de la Compañía el deshacer sus operaciones de cobertura en función del valor razonable reportado y verificado mensualmente, sino en función de la estrategia general definida para las variables de moneda extranjera, tasas de interés y materias primas.

Determinación de la efectividad de la cobertura

Los instrumentos contratados para la cobertura de pasivos financieros mantienen una coincidencia con las características críticas de la posición primaria. Por esta razón, y de acuerdo con los lineamientos señalados en las normas internacionales (IFRS), se considera que la efectividad de la cobertura generada es de 100% utilizando derivados hipotéticos para probarlo.

Con respecto a los instrumentos contratados para la cobertura de materias primas, la Compañía cumple con los requisitos necesarios estipulados para registrar dichas transacciones como instrumentos de cobertura.

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

La Compañía cubre los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados con balances en caja. La planeación de liquidez de la Compañía contempla los flujos relacionados a los instrumentos derivados, así como una previsión estadística para llamadas de margen y otros egresos.

Adicionalmente, la Compañía mantiene abiertas y calificadas líneas de crédito de corto y largo plazo, algunas de ellas comprometidas con instituciones financieras, que le permiten asegurar su capacidad de pago para las obligaciones generadas por instrumentos financieros derivados.

Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

Los riesgos identificados son los que se relacionan con las variaciones de tipo de cambio, tasas de interés y precio de materias primas. Dada la relación directa que existe entre las posiciones primarias y los instrumentos de cobertura, y que estos últimos no tienen elementos de opcionalidad que pudieran afectar la efectividad de la cobertura, la Compañía no prevé ningún riesgo de que estas coberturas difieran del objetivo con el que fueron contratadas.

Con relación a los futuros de materias primas, la descripción y número de instrumentos financieros derivados cuya posición fue cerrada durante el trimestre terminado al 31 de marzo de 2025 así como el número y monto las llamadas de margen realizadas durante dicho periodo se detallan a continuación:

Contratos de futuros		
Descripción	Número de operaciones cerradas	Monto
Contratos de futuros de materias primas	4,072	\$2,548,195
Llamadas de margen	219	\$(254,172)

Los contratos de futuros previamente mencionados tienen una posición larga.

El monto de llamadas de margen representa el valor que la Compañía cubrió durante el trimestre, disminuido por el total de retiros que la Compañía realizó de sus cuentas de margen en el mismo periodo.

Análisis de sensibilidad y pruebas de efectividad

A la fecha, la Compañía utiliza instrumentos financieros derivados exclusivamente con fines de cobertura. Con respecto a los mismos, se llevan a cabo pruebas de efectividad reveladas en las notas a los estados financieros consolidados presentados al 31 de marzo de 2025.

Asimismo, se realiza un análisis de sensibilidad en cuanto al riesgo de tipo de cambio y de tasas de interés revelado en las notas a los estados financieros consolidados presentados al 31 de marzo de 2025.

Quantitative information for disclosure [text block]

Al 31 de marzo de 2025, La Compañía tiene contratadas las siguientes operaciones con instrumentos financieros derivados:

- a) Instrumentos derivados “forward” de contrato de precio adelantado para cubrir compras pronosticadas en moneda extranjera.

País	Moneda	Número de contratos	Nocional	Tipo de cambio promedio
Brasil	USD/BRL	160	48,916	5.99
Brasil	BRL/USD	1	2,149	5.81
Canadá	USD/CAD	73	123,800	1.38
Canadá	CAD/USD	4	3,582	1.43
Chile	USD/CLP	170	52,091	948.36
Chile	CLP/USD	12	2,015,853	939.44
Colombia	USD/COP	50	17,331	4,433.52
Colombia	COP/USD	4	4,284,187	4,245.38
Costa Rica	USD/CRC	8	3,120	536.37
México	EUR/MXN	31	194,500	22.33
México	USD/MXN	277	854,881	20.58
México	MXN/USD	39	3,616,034	20.26
Perú	USD/PEN	129	26,621	3.75
Perú	PEN/USD	1	82	3.72
Reino Unido	EUR/GBP	55	27,500	0.85
Rusia	EUR/RUB	7	2,450	100.01
Rusia	USD/RUB	10	897	94.52
Rusia	RUB/USD	1	100	87.10
Uruguay	USD/UYU	88	10,925	43.32

- b) Instrumentos derivados “full Cross Currency Swap” que transforman tanto el nocional como los cupones de la posición primaria:

Posición Primaria	Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Tasa Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
Bono 2044	100,000	USD	4.88%	1,829,500	MXN	9.84%	27-dic-17	27-jun-28
Bono 2044	100,000	USD	4.88%	93,345	EUR	3.61%	08-jun-22	27-jun-32
Bono 2049	50,000	USD	4.00%	1,075,000	MXN	8.08%	11-jun-20	06-mar-30

Bono 2049	50,000	USD	4.00%	1,032,675	MXN	9.81%	10-nov-20	06-sep-30
Bono 2049	50,000	USD	4.00%	1,017,625	MXN	9.67%	10-nov-20	06-sep-30
Bono 2049	25,000	USD	4.00%	494,313	MXN	9.34%	10-dic-20	06-sep-30
Bono 2049	25,000	USD	4.00%	493,750	MXN	9.37%	10-dic-20	06-sep-30
Bono 2049	150,000	USD	4.00%	126,220	EUR	2.11%	13-abr-21	06-mar-31

c) Instrumentos derivados “Notional only” que cambian el valor del pasivo de la posición primaria a otra divisa.

Posición Primaria	Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada/ (Cobrada)	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
Bono 2044	100,000	USD	1,869,500	MXN	3.55%	20-ene-23	27-jun-44
Bono 2044	100,000	USD	1,829,500	MXN	1.19%	27-jun-28	27-jun-44
Bono 2044	50,000	USD	46,725	EUR	(0.95%)	27-jun-24	27-jun-34
Bono 2044	25,000	USD	23,299	EUR	(1.05%)	27-jun-24	27-jun-34
Bono 2044	25,000	USD	23,271	EUR	(0.99%)	27-jun-24	27-jun-34
Bono 2047	100,000	USD	2,150,000	MXN	3.42%	08-nov-23	10-nov-47
Bono 2047	50,000	USD	1,075,000	MXN	3.18%	27-jun-24	10-nov-47
Bono 2047	120,000	USD	158,136	CAD	0.02%	29-jun-23	10-nov-47
Bono 2047	100,000	USD	131,000	CAD	-	13-jun-23	10-nov-47
Bono 2047	100,000	USD	98,687	EUR	(1.02%)	05-ago-22	10-nov-32
Bono 2049	200,000	USD	3,733,100	MXN	3.04%	27-jun-24	06-sep-49
Inversión en el extranjero	2,593,000	MXN	100,000	GBP	(3.92%)	31-oct-24	31-oct-29

d) Instrumentos derivados “interest rate swap” de intercambio de tasa de interés, que transforman tasa flotante a tasa fija para cubrir flujos pronosticados relacionados a arrendamiento financiero.

Nocional	Moneda	Tasa Cobrada	Tasa Pagada	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
7,865	EUR	Euribor 3 meses	1.28%	01-mar-16	03-feb-31
7,392	EUR	Euribor 3 meses	1.25%	06-abr-16	03-mar-31

e) Instrumentos derivados opciones, que cubren flujos pronosticados de la Compañía en dólares estadounidenses.

Tipo de Instrumento	Nocional	Moneda	Precio de ejercicio	Fecha de Inicio	Fecha de Vencimiento
Collar Costo Cero	20,000	USD/MXN	Floor 18.30 - Cap 21.00	03-jul-24	03-jul-25
Collar Costo Cero	20,000	USD/MXN	Floor 17.96 - Cap 21.00	09-jul-24	03-jul-25
Collar Costo Cero	30,000	USD/MXN	Floor 18.15 - Cap 21.00	18-jul-24	03-oct-25
Compra Call	25,000	USD/MXN	19.40	11-nov-24	15-sep-25
Compra Call	10,000	USD/MXN	21.60	18-feb-25	20-may-25
Collar Costo Cero	25,000	USD/MXN	Floor 19.49 - Cap 22.50	25-mar-25	25-ago-25
Compra Call	25,000	USD/MXN	22.50	25-mar-25	25-jun-25

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2025-03-31	Close Previous Exercise 2024-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	106,577,000	100,106,000
Balances with banks	3,306,029,000	1,984,372,000
Total cash	3,412,606,000	2,084,478,000
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	14,366,339,000	5,972,565,000
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	14,366,339,000	5,972,565,000
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	17,778,945,000	8,057,043,000
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	23,575,579,000	23,268,199,000
Current receivables due from related parties	0	0
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	1,869,213,000	1,370,670,000
Total current prepayments	1,869,213,000	1,370,670,000
Current receivables from taxes other than income tax	0	0
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	2,543,075,000	1,991,916,000
Total trade and other current receivables	27,987,867,000	26,630,785,000
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	6,837,624,000	8,035,760,000
Current production supplies	0	0
Total current raw materials and current production supplies	6,837,624,000	8,035,760,000
Current merchandise	1,813,034,000	2,010,808,000
Current work in progress	0	0
Current finished goods	7,115,923,000	7,023,673,000
Current spare parts	0	0
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	1,996,022,000	1,761,991,000
Total current inventories	17,762,603,000	18,832,232,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	410,233,000	267,471,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	410,233,000	267,471,000
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2025-03-31	Close Previous Exercise 2024-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	103,902,000	92,138,000
Total trade and other non-current receivables	103,902,000	92,138,000
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	7,537,953,000	7,530,917,000
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	7,537,953,000	7,530,917,000
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	9,593,842,000	9,585,402,000
Buildings	20,374,332,000	20,135,535,000
Total land and buildings	29,968,174,000	29,720,937,000
Machinery	75,300,271,000	72,777,773,000
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	14,673,426,000	14,830,950,000
Total vehicles	14,673,426,000	14,830,950,000
Fixtures and fittings	1,590,141,000	1,491,984,000
Office equipment	6,590,973,000	6,893,397,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	30,203,096,000	29,661,363,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	0	0
Total property, plant and equipment	158,326,081,000	155,376,404,000
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	41,142,013,000	40,549,489,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	0	0
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	24,882,843,000	25,258,774,000
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	0	0
Total intangible assets other than goodwill	66,024,856,000	65,808,263,000
Goodwill	75,798,522,000	75,100,054,000
Total intangible assets and goodwill	141,823,378,000	140,908,317,000
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	38,006,463,000	40,814,582,000
Current payables to related parties	1,159,095,000	1,259,715,000
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		

Concept	Close Current Quarter 2025-03-31	Close Previous Exercise 2024-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	39,165,558,000	42,074,297,000
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	3,280,589,000	4,862,187,000
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	507,122,000	510,914,000
Total Other current financial liabilities	3,787,711,000	5,373,101,000
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	19,020,880,000	22,309,689,000
Stock market loans non-current	138,936,950,000	123,733,676,000
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	939,859,000	689,012,000
Total Other non-current financial liabilities	158,897,689,000	146,732,377,000
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	13,157,560,000	13,032,018,000
Other current provisions	25,496,671,000	20,664,304,000
Total other provisions	38,654,231,000	33,696,322,000
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	771,588,000	(868,727,000)
Reserve of cash flow hedges	(695,918,000)	140,159,000
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	(26,179,000)	(281,896,000)
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	955,143,000	1,314,778,000

Concept	Close Current Quarter 2025-03-31	Close Previous Exercise 2024-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	(1,054,941,000)	(1,010,912,000)
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	(50,307,000)	(706,598,000)
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	429,185,669,000	416,804,186,000
Liabilities	299,906,643,000	289,106,516,000
Net assets (liabilities)	129,279,026,000	127,697,670,000
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	74,655,688,000	67,179,860,000
Current liabilities	82,589,077,000	85,155,351,000
Net current assets (liabilities)	(7,933,389,000)	(17,975,491,000)

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2025-01-01 - 2025-03-31	Accumulated Previous Year 2024-01-01 - 2024-03-31
Analysis of income and expense [abstract]		
Revenue [abstract]		
Revenue from rendering of services	0	0
Revenue from sale of goods	103,725,558,000	93,641,114,000
Interest income	0	0
Royalty income	0	0
Dividend income	0	0
Rental income	0	0
Revenue from construction contracts	0	0
Other revenue	0	0
Total revenue	103,725,558,000	93,641,114,000
Finance income [abstract]		
Interest income	204,970,000	378,339,000
Net gain on foreign exchange	156,569,000	0
Gains on change in fair value of derivatives	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance income	0	121,780,000
Total finance income	361,539,000	500,119,000
Finance costs [abstract]		
Interest expense	3,516,491,000	3,105,624,000
Net loss on foreign exchange	0	167,217,000
Losses on change in fair value of derivatives	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance cost	101,119,000	0
Total finance costs	3,617,610,000	3,272,841,000
Tax income (expense)		
Current tax	1,502,301,000	1,666,487,000
Deferred tax	(173,982,000)	(210,409,000)
Total tax income (expense)	1,328,319,000	1,456,078,000

[800500] Notes - List of notes

Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, (“NIIFs” o “IFRSs” por sus siglas en inglés), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés), referidas de aquí en adelante como NIIF o “IFRS” por sus siglas en inglés.

Adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y revisadas

a) Aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera, y nuevas interpretaciones que son obligatorias para el año en curso:

Durante 2024 la Compañía aplicó las siguientes NIIFs nuevas y modificadas emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) las cuales son obligatorias y entraron en vigor a partir de los ejercicios que iniciaron en o después del 1 de enero de 2024:

Modificaciones a la IFRS 16 Transacciones de venta con arrendamiento posterior

En septiembre de 2022, el IASB emitió modificaciones a la IFRS16, en las cuales aclara que en una transacción de venta con arrendamiento posterior, el vendedor-arrendatario debe reconocer el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamientos según los lineamientos de reconocimientos establecidos en dicha norma, determinando los pagos por arrendamientos revisados de tal manera que no reconozca no reconozca ninguna ganancia o pérdida que esté relacionado con el derecho de uso retenido por el vendedor-arrendatario. La aplicación de estos requerimientos no impide que el vendedor-arrendatario reconozca en el resultado del periodo cualquier ganancia o pérdida relacionada con la finalización parcial o total de un arrendamiento.

Estas modificaciones son aplicables para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2024, permitiéndose su aplicación anticipada.

La Compañía aplicará estas modificaciones si en el futuro tiene transacciones de venta de activos con arrendamiento posterior.

Modificaciones a la NIC 1 Pasivos no corrientes con condiciones pactadas

En octubre de 2022, el IASB emitió modificaciones a la NIC 1, en el cual establece que una entidad podría clasificar los pasivos derivados de acuerdos de préstamo como no corrientes cuando el derecho de la entidad a diferir la liquidación de esos pasivos esté sujeto a que la entidad cumpla con las condiciones pactadas dentro de los doce meses siguientes al periodo sobre el que se informa, cuando esto suceda se revelará en las notas a los estados financieros información que permita comprender el riesgo de los pasivos puedan ser exigibles en los doce meses siguientes al periodo sobre el que se informa.

Estas modificaciones son aplicables para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2024, permitiéndose su aplicación anticipada.

La Compañía aplicará estas modificaciones cuando tenga pasivos con derechos de diferimiento.

Modificaciones NIC 7 y NIIF 7 Acuerdos de financiamiento de proveedores

En mayo de 2023, el IASB emitió modificaciones a la NIC 7 y NIIF 7, relacionados con información a revelar sobre los acuerdos de financiamiento de proveedores que incluyen principalmente:

- Términos y condiciones de los acuerdos de financiamiento.
- Importes y partidas asociadas presentadas en el estado de situación financiera de los pasivos financieros que forman parte de un acuerdo de financiación de proveedores.
- Rango de fechas de vencimiento en comparación con las cuentas por pagar que no son parte de los acuerdos de financiamiento.

Estas modificaciones son aplicables para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2024.

b) NIIF nuevas y revisadas emitidas no vigentes a la fecha

A continuación, se presentan las siguientes NIIF nuevas y modificadas que han sido emitidas, pero aún no están vigentes, y que pudieran ser aplicables a la Compañía:

Modificaciones a la NIC 21	Ausencia de convertibilidad ⁽¹⁾
Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7	Modificaciones a la clasificación y medición de instrumentos financieros ⁽²⁾
NIIF 18	Presentación e información a revelar en los estados financieros ⁽³⁾

⁽¹⁾ En vigor para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2025.

⁽²⁾ En vigor para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.

⁽³⁾ En vigor para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027.

Modificaciones a NIC 21 Ausencia de Convertibilidad

En agosto de 2023, el IASB emitió modificaciones a la NIC 21 “Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera”, enfocadas a la evaluación sobre si existe tipo de cambio de una moneda a otra, y en caso de concluirse que no existe, se establecen los lineamientos para que la entidad pueda estimar el mismo. Las modificaciones también requieren la revelación de información que permita a los usuarios de los estados financieros comprender cómo el hecho de que la moneda no sea intercambiable a la otra moneda afecta, o se espera que afecte, el rendimiento financiero, la posición financiera y los flujos de efectivo de la Compañía.

Estas modificaciones son aplicables para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2025.

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no espera impactos relevantes considerando la convertibilidad de la moneda en los países en los que opera.

Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7 Modificaciones a la clasificación y medición de instrumentos financieros

En mayo de 2024, el IASB emitió modificaciones a las NIIF 9 “Instrumentos Financieros” y NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar”, las cuales principalmente:

- Aclaran que un pasivo financiero se da de baja en la “fecha de liquidación”, es decir, cuando la obligación relacionada se cumple, se cancela, vence o el pasivo califica de otra manera para la baja en cuentas. También introduce una opción de política contable para dar de baja los pasivos financieros que se liquidan a través de un sistema de pago electrónico antes de la fecha de liquidación si se cumplen ciertas condiciones
- Aclaran cómo evaluar las características contractuales de flujo de efectivo de los activos financieros que incluyen características vinculadas a criterios ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) y otras características contingentes similares
- Aclara el tratamiento de los activos sin recurso y los instrumentos vinculados contractualmente
- Requiere revelaciones adicionales en la NIIF 7 para los activos y pasivos financieros con términos contractuales que hacen referencia a un evento contingente (incluidos aquellos que están vinculados a

criterios ASG) y los instrumentos de patrimonio clasificados al valor razonable a través de otros resultados integrales.

Estas modificaciones son aplicables para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía se encuentra analizando los impactos en sus políticas contables y revelaciones.

NIIF 18: Presentación e información a revelar en los estados financieros

En abril de 2024, el IASB emitió la NIIF 18, la cual establece los requerimientos para la presentación e información a revelar en los estados financieros para asegurar que proporcionan información relevante que representa fielmente los activos, pasivos, patrimonio, ingresos y gastos de una entidad.

Los aspectos más relevantes de esta norma son los siguientes:

- Introduce tres categorías definidas de ingresos y gastos (operación, inversión y financiación) para mejorar la estructura del estado de resultado, y exige a todas las compañías que presenten nuevos subtotales definidos, incluido el resultado operativo.
- Obligatoriedad de revelar explicaciones sobre las mediciones específicas de la compañía relacionadas con el estado de resultado, denominadas medidas del rendimiento definidas por la gestión.
- Establece orientaciones más detalladas sobre cómo organizar la información y si debe proporcionarse en los estados financieros principales o en las notas.

Esta norma se aplicará para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027, se permite su adopción anticipada. Se debe aplicar esta norma de forma retroactiva sobre los periodos comparativos que se presentan en los estados financieros.

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía se encuentra en proceso de análisis de las implicaciones de esta nueva norma a efectos de preparar los cambios requeridos en los siguientes años.

Disclosure of accounting judgements and estimates [text block]

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración debe hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre los valores en libros de los activos y pasivos de los estados financieros consolidados. Las estimaciones y supuestos relativos se basan en la experiencia y otros factores que se consideran pertinentes. Los resultados reales podrían diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos se revisan sobre una base regular. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se realiza la modificación y periodos futuros si la modificación afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

a) Juicios críticos al aplicar las políticas contables

Consolidación de entidades estructuradas

BBU celebró acuerdos con contratistas terceros ("Asociados Comerciales Independientes"), en los cuales no posee participación accionaria directa o indirecta pero que califican como entidades estructuradas ("EE"). La Compañía ha concluido que algunas de dichas entidades estructuradas cumplen con los requisitos para ser consolidadas de conformidad con la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados.

b) Fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones

1. Vidas útiles, valores residuales y métodos de depreciación de activos de larga duración

La Compañía revisa anualmente las vidas útiles, valores residuales y métodos de depreciación de activos de larga duración, incluyendo las propiedades, planta y equipo y los activos intangibles. Adicionalmente, para estos últimos, determina si su vida es definida o indefinida. La Compañía, con fecha efectiva el 1 de enero de 2021, determinó que la vida útil estimada de los exhibidores para sus productos será de 2 a 5 años; este cambio generó un efecto en los estados financieros consolidados durante el periodo de adopción.

2. Tasa incremental de financiamiento

La Compañía utiliza la tasa incremental de financiamiento para valuar los pasivos por arrendamiento, que se define como la tasa de interés que la Compañía tendría que pagar por obtener, con un plazo y garantías similares, los fondos necesarios para comprar un activo de valor similar al activo subyacente del arrendamiento en un entorno económico similar en la fecha del inicio del arrendamiento. Por lo tanto, requiere una estimación cuando no hay tasas observables disponibles o cuando las tasas deben ajustarse para reflejar los términos y condiciones del arrendamiento. La Compañía estima la tasa incremental de financiamiento utilizando variables observables, tales como tasa de interés de mercado, cuando estén disponibles y realiza ciertos ajustes por las condiciones específicas de la Compañía.

3. Deterioro de crédito mercantil y activos intangibles de vida definida

Determinar si el crédito mercantil y los activos intangible de vida indefinida han sufrido deterioro implica el cálculo del valor de recuperación de las unidades generadoras de efectivo a las cuales se han sido asignado. El cálculo del valor de recuperación requiere que la Compañía determine el mayor entre el valor razonable menos costos de disposición y el valor en uso, en donde el valor en uso se determina con base en los flujos de efectivo futuros que espera produzcan las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los flujos.

4. Mediciones de valor razonable

Los instrumentos financieros derivados se reconocen en el estado de situación financiera a su valor razonable a cada fecha de reporte. Adicionalmente, se revela el valor razonable de ciertos instrumentos financieros, principalmente de la deuda a largo plazo, a pesar de que no implica un riesgo de ajuste a los valores en libros. Adicionalmente, la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de negocios que requieren que se valúe a valor razonable la contraprestación pagada, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos, y, opcionalmente, la participación no controladora a la fecha de adquisición, se valúen a valor razonable.

Los valores razonables descritos se estiman usando técnicas de valuación que incluyen datos que no son observables en un mercado. Los principales supuestos utilizados en la valuación se describen en las notas relativas. La Compañía considera que las técnicas de valuación y los supuestos seleccionados son apropiados para determinar los valores razonables.

5. Beneficios a los empleados

El costo de los planes de beneficios definidos a los empleados y de los planes de pensiones multipatronales que se han considerado como de beneficios definidos se determina usando valuaciones actuariales que involucran supuestos respecto de tasas de descuento, futuros aumentos de sueldo, tasas de rotación de personal y tasas de mortalidad, entre otros. Debido a la naturaleza de largo plazo de estos planes, tales estimaciones son sensibles a cambios en los supuestos.

6. Determinación de recuperabilidad de impuestos a la utilidad diferidos

Para determinar si el impuesto diferido activo por pérdidas fiscales por amortizar se ha deteriorado o si será recuperado en el futuro, la Compañía se basa en las proyecciones fiscales que ha preparado.

7. Compensaciones a empleados, seguros y otros pasivos

Los riesgos de seguro en EUA, tales como pueden ser el pasivo por daños generales a terceros y compensaciones a empleados, son auto asegurados por la Compañía con coberturas sujetas a límites específicos acordados en un programa de seguros. Las provisiones para reclamos sobre el programa son registradas en base a los siniestros ocurridos. Los pasivos por riesgos asegurables son determinados usando datos históricos de la Compañía.

Disclosure of accrued expenses and other liabilities [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Remuneraciones y bono al personal	12,121,649	10,325,136
Honorarios y consultoría	3,966,050	2,093,755
Intereses y comisiones bancarias	2,195,203	1,604,788
Insumos y combustibles	1,484,163	1,454,323
Impuestos Diversos	1,324,738	974,027
Publicidad y promociones comerciales	2,110,534	2,383,867
Seguros y Fianzas	1,157,030	589,419
Otros	1,071,920	1,168,444
Total Provisiones	\$25,431,287	\$20,593,759
Créditos Diferidos	65,384	70,545
Total Otras Provisiones a Corto Plazo	\$25,496,671	\$20,664,304

Disclosure of allowance for credit losses [text block]

La Compañía monitorea de manera mensual el riesgo de crédito de sus contrapartes y realiza las mediciones correspondientes.

Disclosure of associates [text block]

Las inversiones en compañías asociadas de la Compañía se detallan a continuación:

Nombre de la asociada	Actividad	% de part.	País	31 de marzo 2025	31 de diciembre 2024
Unmas Unlu Mamulle Sanayi ve Ticaret A.S.	Panificación	30	Turquía	1,681,604	1,676,637
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	Ingenio	8	México	1,510,597	1,526,526
Fábrica de Galletas la Moderna, S.A. de C.V.	Galletera	50	México	554,417	537,715
Mundo Dulce, S.A. de C.V.	Confitería	50	México	401,302	477,435

BIMBO				Consolidated	
Ticker:	BIMBO			Quarter: 1	Year: 2025
Grupo La Moderna, S.A. de C.V.	Tenedora	4	México	370,479	372,253
Fruitex de México, S.A.P.I. de C.V.	Alimentos	17	México	343,317	343,317
Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V.	Almacenadora	15	México	345,107	333,710
Servicios Financieros Comunitarios, S.A. de C.V.	Servicios Financieros	43	México	289,773	283,393
Productos Rich, S.A. de C.V.	Pastelería	18	México	291,363	276,895
	Inteligencia de negocios				
Scanntech Holdings, LLC.	negocios	2	EUA	325,210	324,412
Eat Just, Inc.	Alimentos	1	EUA	92,133	92,133
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A.	Fabricación de equipos	39	México	91,212	88,983
	Comercialización de Alimentos				
Justo Inc.	de Alimentos	1	México	76,262	76,262
Zero Carb Company, B.V.	Alimentos	30	Holanda	91,205	91,047
Arlington Valley Farms, LLC.	Alimentos	13	EUA	101,591	101,342
Nanolock Security, Inc.	Tecnología	6	EUA	68,226	68,226
Otras	Otros	Varios	Varios	904,155	860,631
				\$7,537,953	\$7,530,917

Las inversiones en asociadas en Beta San Miguel, S.A. de C.V., Grupo La Moderna, S.A. de C.V., Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V., Productos Rich, S.A. de C.V. se consideran asociadas porque la Compañía considera tener influencia significativa sobre ellas, ya que cuenta con representación en los consejos de administración con poder de participar en decisiones de las políticas financieras y operativas de las asociadas.

Disclosure of auditors' remuneration [text block]

Al 31 de marzo de 2025 la remuneración a los auditores asciende a \$30,779.

Disclosure of authorisation of financial statements [text block]

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión, por el Lic. Rafael Pamas Romero, Director General de la Compañía y por el Consejo de Administración. Consecuentemente estos no reflejan los hechos ocurridos después del 31 de marzo de 2025.

Disclosure of available-for-sale financial assets [text block]

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperado a través de su venta y no mediante su uso continuo. Se considera que esta condición ha sido cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo o grupo de activos en disposición está disponible para su venta inmediata en su condición actual sujeta únicamente a términos comunes de venta de dichos activos. La administración debe estar comprometida con la venta, misma que debe calificar para su reconocimiento como venta finalizada dentro un año a partir de la

fecha de clasificación.

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición clasificados como mantenidos para la venta se valúan al menor entre su valor en libros y el valor razonable de los activos menos los costos para su venta.

Disclosure of basis of consolidation [text block]

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control se transfiere a la Compañía, y se dejan de consolidar a partir de la fecha en la que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y de otros resultados integrales desde la fecha de adquisición, según sea el caso.

La participación no controladora representa el porcentaje de las utilidades o pérdidas y de los activos netos que no pertenecen a la Compañía y que corresponden a la participación accionaria de otros accionistas minoritarios y es presentada por separado en los estados financieros consolidados.

La situación política y económica en Venezuela ha limitado, de manera importante, la capacidad de las entidades subsidiarias de la Compañía en dicho país para mantener su proceso productivo en condiciones normales. Derivado de lo anterior y a que la Compañía continuará con sus operaciones en Venezuela, con efectos a partir del 1 de junio de 2017, esta cambió el método bajo el cual integraba la situación financiera y los resultados de su operación en las cifras consolidadas, por lo que a partir de esta fecha valúa su inversión a su valor razonable a través de otros resultados integrales, de acuerdo con NIIF 9.

La Compañía eligió clasificar irrevocablemente sus inversiones de capital en sus filiales en Venezuela, bajo esta última categoría, ya que tiene la intención de mantener estas inversiones en el futuro previsible.

La utilidad y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladora y no controladora aún si esto da lugar a un déficit en éstas últimas.

Los saldos y las operaciones entre las compañías consolidadas han sido eliminados en la preparación de los estados financieros consolidados.

Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

a) Bases de preparación

El peso mexicano es la moneda funcional de las operaciones mexicanas de la Compañía y de reporte en los estados financieros consolidados de la Compañía.

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (instrumentos financieros derivados), que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica en las presentes políticas contables más adelante.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1: se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
- Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
- Nivel 3: considera datos no observables.

b) Bases de presentación

Clasificación entre circulante y no circulante (corto y largo plazo)

La Compañía presente activos y pasivos en el estado consolidado de situación financiera como circulante y no circulante cuando:

- Se espera que se realice, se venda o consuma en el ciclo normal de sus operaciones;
- Es mantenido principalmente para propósitos de negociación;
- Se espera que se realice dentro de los próximos doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- Es efectivo o equivalente de efectivo a reserva de estar restringido para intercambiarse o liquidar un pasivo, por lo menos dentro de los próximos doce meses posteriores al periodo de reporte

Todos los demás activos son clasificados como no circulantes.

Un pasivo es de corto plazo cuando:

- Se espera que se liquide en el ciclo normal de sus operaciones;
- Es mantenido principalmente por propósitos comerciales;
- Está pendiente y será liquidado dentro de los próximos doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- No hay derecho incondicional para diferir la liquidación del pasivo por lo menos doce meses posteriores al periodo de reporte

Los términos de un pasivo que puedan, opcionalmente por la contraparte, resultar en una liquidación a través de la emisión de un instrumento de capital no afecta su clasificación.

Todos los demás pasivos son clasificados como de largo plazo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son clasificados como activos y pasivos no corrientes.

c) Reconocimiento de Los efectos de La inflación

Los efectos de la inflación se reconocen únicamente cuando la moneda funcional de una entidad es la moneda de una economía hiperinflacionaria.

A partir del mes de julio de 2018 y de noviembre 2022, las economías de Argentina y Turquía califican como hiperinflacionarias, por lo que las subsidiarias de la Compañía en dichos países reconocieron, de conformidad con la NIC 29, los siguientes ajustes por inflación:

- Reexpresión de los activos no monetarios como inventarios, propiedad, planta y equipo neto y activos intangibles utilizando factores de inflación
- Resultado por la posición monetaria neta en el estado consolidado de resultados.

d) Estados consolidados de resultados y otros resultados integrales

La Compañía presenta los resultados de sus operaciones en dos estados financieros: i) el estado consolidado de resultados, y, ii) el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales. Los gastos en el estado consolidado de resultados se presentan atendiendo a su función por ser esta la práctica del sector al que la Compañía pertenece; la naturaleza de esos gastos está presentada en la Nota “Información a revelar sobre gastos por naturaleza”. Adicionalmente, la Compañía presenta el subtotal de utilidad de operación, el cual, aun cuando no es requerido por las NIIF, se incluye ya que contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero de la Compañía.

e) Estados consolidados de flujos de efectivo

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Clasifica los intereses y dividendos cobrados en las actividades de inversión, mientras que los intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento.

Al 31 de marzo de 2025 y 2024 no hubo transacciones no monetarias materiales en las actividades de inversión y financiamiento.

Disclosure of biological assets, agriculture produce at point of harvest and government grants related to biological assets [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of borrowings [text block]

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre del 2024, la Compañía contaba con las siguientes emisiones de Bonos Internacionales, Certificados Bursátiles, líneas de crédito y financiamientos bilaterales:

	Valor razonable	31 de marzo 2025	31 de diciembre 2024
Bonos Internacionales –			
El 17 de mayo de 2021 la Compañía realizó, a través de su subsidiaria Bimbo Bakeries USA, Inc., una emisión	\$8,927,954	\$11,891,572	\$11,862,367

conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la Securities and Exchange Commission (“SEC”, por sus siglas en inglés) por 600 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 17 de mayo de 2051. Dicho financiamiento devenga una tasa de interés fija del 4.000% pagadera semestralmente. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio. Dada la estructura de garantías, este instrumento tiene el mismo ranking (*pari passu*) al resto de las emisiones de Grupo Bimbo.

El 6 de septiembre de 2019 la Compañía realizó una emisión conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la SEC por 600 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 6 de septiembre de 2049. Dicho financiamiento devenga una tasa de interés fija del 4.000% pagadera semestralmente. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio.

\$8,643,789 \$11,378,497 \$11,350,552

El 10 de noviembre de 2017 la Compañía realizó una emisión conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la SEC por 650 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 10 de noviembre de 2047. Dicho financiamiento devenga una tasa de interés fija del 4.700% pagadera semestralmente. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio.

\$11,284,840 \$13,206,830 \$13,174,395

El 27 de junio de 2014 la Compañía realizó una emisión conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la SEC por 500 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 27 de junio de 2044. Dicho financiamiento devenga una tasa de interés fija del 4.875% pagadera semestralmente. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio.

\$9,023,582 \$10,108,305 \$10,083,479

El 9 de enero de 2024 la Compañía realizó, a través de su subsidiaria Bimbo Bakeries USA, Inc., una emisión conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la SEC por 800 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 9 de enero de 2036. Dicho financiamiento devenga una tasa de interés fija del 5.375% pagadera semestralmente. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino usos corporativos generales, incluyendo refinanciamiento de la deuda de la Compañía. Dada la estructura de garantías, este instrumento tiene el mismo ranking (*pari passu*) al resto de las emisiones de Grupo Bimbo.

\$16,137,527 \$16,254,560 \$16,214,640

El 2 de noviembre de 2023 la Compañía realizó, a través

\$11,923,177 \$11,175,010 \$11,147,565

de su subsidiaria Bimbo Bakeries USA, Inc., una emisión conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la SEC por 550 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 15 de enero de 2034. Dicho financiamiento devenga una tasa de interés fija del 6.400% pagadera semestralmente. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio. Dada la estructura de garantías, este instrumento tiene el mismo ranking (*pari passu*) al resto de las emisiones de Grupo Bimbo.

El 2 de noviembre de 2023 la Compañía realizó, a través de su subsidiaria Bimbo Bakeries USA, Inc., una emisión conforme a la regla 144 A y la Regulación S de la SEC por 450 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 15 de enero de 2029. Dicho financiamiento devenga una tasa de interés fija del 6.050% pagadera semestralmente. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio. Dada la estructura de garantías, este instrumento tiene el mismo ranking (*pari passu*) al resto de las emisiones de Grupo Bimbo.

\$19,038,499	\$18,286,380	\$18,241,470
--------------	--------------	--------------

El 9 de enero de 2024, la Compañía realizó una reapertura por 450 millones de dólares estadounidenses, incrementando el monto total de esta emisión a 900 millones de dólares estadounidenses.

Certificados Bursátiles -

Bimbo 23L- Emitido el 2 de junio de 2023 con vencimiento el 20 de mayo de 2033 con una tasa de interés fija de 9.24%. El bono está vinculado a la sustentabilidad y enfocado en la reducción de emisiones de carbono de alcance 3. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el pago del bono subordinado perpetuo y deuda bancaria, con el fin de continuar fortaleciendo la flexibilidad financiera de la Compañía.

\$11,772,912	\$ 12,000,000	\$ 12,000,000
--------------	---------------	---------------

Bimbo 25- Emitido el 14 de febrero de 2025 con vencimiento el 6 de febrero de 2032 con una tasa de interés fija de 10.06%. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino usos corporativos generales, incluyendo refinanciamiento de la deuda de la Compañía.

\$13,123,331	\$12,762,000	-
--------------	--------------	---

Bimbo 25-2- Emitido el 14 de febrero de 2025 con vencimiento el 11 de febrero de 2028 con una tasa de interés variable de TIIE de Fondeo más 0.34%. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino usos corporativos generales.

\$2,238,000	\$2,238,000	-
-------------	-------------	---

Bimbo 17- Emitido el 6 de octubre de 2017 con vencimiento el 24 de septiembre de 2027 con una tasa de interés fija de 8.18%. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el pago parcial de la adquisición de Bimbo QSR y el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio.	\$9,464,099	\$ 9,633,102	\$ 9,633,102
--	-------------	--------------	--------------

Bimbo 16- Emitido el 14 de septiembre de 2016 con vencimiento el 2 de septiembre de 2026 con una tasa de interés fija de 7.56%. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el refinanciamiento de la deuda de la Compañía, ampliando así su vida promedio.	\$7,584,147	\$ 7,706,339	\$ 7,706,339
--	-------------	--------------	--------------

Bimbo 23-2L- Emitido el 2 de junio de 2023 con vencimiento el 24 de julio de 2026 con una tasa de interés variable de TIIE 28 días más 0.10%. El bono está vinculado a la sustentabilidad y enfocado en la reducción de emisiones de carbono de alcance 3. Los recursos provenientes de la presente emisión tuvieron como destino el pago del bono subordinado y deuda bancaria, con el fin de continuar fortaleciendo la flexibilidad financiera de la Compañía.	\$2,999,388	\$ 3,000,000	\$ 3,000,000
---	-------------	--------------	--------------

Línea de crédito comprometida revolvente (Multimoneda)

-			
El 15 de marzo de 2023, la Compañía renovó su línea de crédito revolvente comprometida, sindicada y multimoneda, la cual está vinculada a la sustentabilidad. Las instituciones financieras que participan en esta línea son BBVA Bancomer S.A., Bank of America N.A., Citibank N.A., Coöperatieve Rabobank U.A., New York HSBC México S.A., ING Bank N.V., JP Morgan Chase Bank N.A., Mizuho Bank, Ltd, Morgan Stanley Bank, N.A., MUFG Bank, Ltd. y Banco Santander S.A. El importe total del monto comprometido es de hasta 1,931 millones de dólares estadounidenses dividido en dos tramos con vencimiento de 875 millones el 14 de septiembre de 2026 (Tramo A) y 1,056 millones el 15 de marzo de 2028 (Tramo B). A partir del 1 de julio de 2022, se obtuvo una reducción en las tasas aplicables como resultado del logro de las metas sustentables correspondientes a esta línea para 2021. Considerando esta reducción, las disposiciones hechas al amparo del Tramo A de esta línea de crédito tienen una tasa de interés aplicable de SOFR más 0.90% para las disposiciones en dólares estadounidenses, CORRA más 0.90% para disposiciones en dólares canadienses, TIIE a 28 días más 0.675% para disposiciones en pesos mexicanos y EURIBOR más 0.90% para las disposiciones en euros y para el Tramo B tienen una tasa de interés aplicable de SOFR más 1.05% para las disposiciones en dólares estadounidenses, CORRA más 1.05% para disposiciones en dólares canadienses, TIIE a 28 días	-	-	\$3,465,268

más 0.75% para disposiciones en pesos mexicanos y EURIBOR más 1.05% para las disposiciones en euros. Al 31 de marzo de 2025, no existe saldo dispuesto en la línea revolvente.

Línea de crédito comprometida revolvente-

El 13 de abril de 2023, la Compañía contrató una línea de crédito revolvente comprometida con BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México, la cual está vinculada a la sustentabilidad. El importe total del monto comprometido es de hasta 5,000 millones de pesos con vencimiento 13 de abril de 2028. A partir del 1 de julio de 2023, se obtuvo una reducción en la tasa aplicable como resultado del logro de las metas sustentables correspondientes a esta línea para 2022. Considerando esta reducción, las disposiciones hechas al amparo de esta línea de crédito tienen una tasa de interés aplicable de TIIE a 28 días más 0.85%. Al 31 de marzo de 2025, la utilización total de la línea es de 5,000 millones de pesos.

\$ 5,000,000 \$ 5,000,000 \$ 5,000,000

Financiamientos bilaterales -

El 9 de agosto de 2023, la Compañía contrató una línea de crédito amortizable con Bank of America N.A., la cual está vinculada a la sustentabilidad. El importe total es de 125 millones de dólares estadounidenses con un vencimiento por 12.5 millones de dólares el 11 de agosto de 2026, otro por 12.5 millones de dólares el 11 de agosto de 2027 y otro por 100 millones de dólares el 11 de agosto de 2028. Esta línea de crédito tiene una tasa de interés aplicable de SOFR más 1.20%. La línea está totalmente dispuesta desde el 11 de agosto de 2023.

\$2,539,775 \$2,539,775 \$2,533,538

El 4 de octubre de 2023, la Compañía contrató una línea de crédito con Banco Nacional de México, S.A., Integrante del Grupo Financiero Banamex, la cual está vinculada a la sustentabilidad. El importe total es de 100 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 4 de abril de 2027. Esta línea de crédito tiene una tasa de interés aplicable de SOFR más 0.95%. La línea está totalmente dispuesta desde el 5 de octubre de 2023.

\$2,031,820 \$2,031,820 \$2,026,830

El 13 de marzo de 2024, la Compañía contrató una línea de crédito con HSBC México, S.A., Institución De Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC. El importe total es de 125 millones de dólares estadounidenses con cuatro vencimientos iguales, cada 6 meses, a partir del 15 de septiembre de 2027, finalizando el 15 de marzo de 2029. Esta línea de crédito tiene una tasa de interés aplicable de SOFR más 1.20%. La línea está totalmente dispuesta desde el 15 de marzo de 2024.

\$2,539,775 \$2,539,775 \$2,533,538

El 13 de junio de 2024, la Compañía contrató una línea

\$2,539,775 \$2,539,775 \$2,533,538

de crédito con JP Morgan Chase Bank, N.A. El importe total es de 125 millones de dólares estadounidenses con nueve vencimientos iguales, cada 6 meses a partir del 17 de junio de 2025, finalizando el 17 de junio de 2029. Esta línea de crédito tiene una tasa de interés aplicable de SOFR más 1.25%. La línea está totalmente dispuesta desde el 17 de junio de 2024.

El 24 de septiembre de 2024, la Compañía contrató una línea de crédito con BNP Paribas, New York Branch. El importe total es de 150 millones de dólares estadounidenses con vencimiento el 26 de septiembre de 2029. Esta línea de crédito tiene una tasa de interés aplicable de SOFR más 1.10%. La línea está totalmente dispuesta desde el 26 de septiembre de 2024.

\$3,047,730 \$3,047,730 \$3,040,245

Créditos quirografarios para capital de trabajo -

La Compañía ocasionalmente contrata créditos quirografarios de corto plazo para cubrir necesidades de capital de trabajo. Durante 2025 las disposiciones y pagos fueron por \$15,310,023 y \$18,158,026, respectivamente.

- - \$2,848,002

Otros -

Algunas subsidiarias tienen contratados otros préstamos directos para solventar principalmente sus necesidades de capital de trabajo, con vencimientos que fluctúan entre el 2025 a 2034. Durante 2025 las disposiciones y pagos fueron por \$2,441,532 y \$1,146,003 respectivamente.

\$4,731,422 \$4,731,422 \$3,330,497

Gastos por emisión de deuda

(\$1,105,301) (\$1,105,301) (\$1,109,916)

Prima por emisión de deuda

\$272,828 \$272,828 \$290,103

\$153,759,069 \$161,238,419 \$150,905,552

Menos: porción a corto plazo de la deuda

(\$3,280,589) (\$3,280,589) (\$4,862,187)

Deuda a largo plazo

\$150,478,480 \$157,957,830 \$146,043,365

Los vencimientos de la deuda a largo plazo al 31 de marzo de 2025 son como sigue:

Años	Importe
2026	12,073,108
2027	13,492,493
2028	11,915,803
2029	22,590,316
2030+	97,886,110
TOTAL	157,957,830

La conciliación entre los valores de la deuda al inicio y al final del ejercicio al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 es como sigue:

Financiamiento	2025	2024
Saldo Inicial	150,905,552	109,935,321
Préstamos obtenidos, neto de gastos de emisión	32,727,060	79,110,521
Pago de préstamos	(22,772,465)	(56,494,685)
Nueva deuda por adquisición de negocios		430,676

Amortización de gastos de emisión	12,403	45,348
Efectos de revaluación	365,869	17,878,371
Saldo final	\$161,238,419	\$150,905,552

Las emisiones de Bonos Internacionales de Bimbo Bakeries USA, Inc. cuentan con la garantía de Grupo Bimbo S.A.B. de C.V., Bimbo S.A. de C.V. y Barcel S.A. de C.V. Asimismo, las emisiones de Bonos Internacionales de Grupo Bimbo S.A.B. de C.V., los Certificados Bursátiles, el Crédito Comprometido Revolvente con BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México, y los Créditos Bilaterales con Bank of America N.A., Banco Nacional de México, S.A., Integrante del Grupo Financiero Banamex, HSBC México, S.A., Institución De Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC,JP Morgan Chase Bank N.A. y BNP Paribas, New York Branch están respaldados por Bimbo S.A. de C.V., Barcel S.A. de C.V. y Bimbo Bakeries USA, Inc. Finalmente, el Crédito Bancario Sindicado Comprometido cuenta con la garantía de Bimbo S.A. de C.V. y Barcel S.A. de C.V. Hasta el 31 marzo de 2025, la Compañía ha cumplido con las obligaciones establecidas conforme a los contratos y títulos de crédito correspondientes, incluyendo la razón financiera de cobertura de intereses (UAFIDA/Intereses).

Disclosure of business combinations [text block]

Eventos importantes -

Adquisiciones 2025

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no ha efectuado combinaciones de negocio.

Adquisiciones 2024

Adquisición Rumania

El 29 de febrero de 2024, la Compañía a través de dos de sus subsidiarias, concluyó la adquisición del 100% de las acciones de cuatro entidades que operan en Rumania, dedicadas a la producción y distribución de pan, galletas y bollería fresca. El segmento que agrupará este negocio será el de EAA. Dicha adquisición fue liquidada con los recursos de la emisión del bono internacional emitido en enero de 2024.

Adquisición Túnez

El 2 de abril de 2024, la Compañía a través de una de sus subsidiarias, concluyó la adquisición del 100% de las acciones de seis entidades que operan en Túnez, dedicadas a la producción y distribución de bollería, galletería, confitería y chocolate. El segmento que agrupará este negocio será el de EAA.

Adquisición Costa Rica

El 3 de abril de 2024, la Compañía a través de una de sus subsidiarias, concluyó la adquisición del 100% de las acciones de dos entidades que operan en Costa Rica, dedicadas a la producción y distribución de pan dulce, snacks y galletas. El segmento que agrupará este negocio será el de Latinoamérica.

Adquisición Uruguay

El 6 de septiembre de 2024, la Compañía a través de una de sus subsidiarias, concluyó la adquisición del 100% de las acciones de dos entidades que operan en Uruguay, dedicadas a la producción y distribución de pan congelado y fresco. El segmento que agrupará este negocio será el de Latinoamérica.

Para estas adquisiciones, la determinación de los valores razonables de los activos adquiridos y pasivos asumidos se realizará en los próximos meses de acuerdo a los establecido en NIIF 3 Combinaciones de Negocios.

Disclosure of cash and bank balances at central banks [text block]

Al 31 de marzo 2025, Grupo Bimbo ni ninguna de sus subsidiarias registra saldos con bancos centrales.

Disclosure of cash and cash equivalents [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 17,778,945	\$ 8,057,043

Disclosure of cash flow statement [text block]

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Clasifica los intereses y dividendos cobrados en las actividades de inversión, mientras que los intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento.

Disclosure of changes in accounting policies [text block]

Al 31 de marzo de 2025 la Compañía no ha tenido cambios significativos en sus políticas contables.

Disclosure of changes in accounting policies, accounting estimates and errors [text block]

Al 31 de marzo de 2025 la Compañía no ha tenido cambios significativos en sus políticas contables, estimaciones contables o errores.

Disclosure of collateral [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no mantiene garantías colaterales.

Disclosure of claims and benefits paid [text block]

Al 31 de marzo de 2025 no ha sido necesario que se apliquen este tipo de conceptos en la Compañía.

Disclosure of commitments [text block]

Para información a revelar sobre compromisos ver nota sobre “Compromisos y pasivos contingentes”

Disclosure of commitments and contingent liabilities [text block]

Cartas de Crédito

Grupo Bimbo S.A.B. de C.V., junto con algunas de sus subsidiarias, ha garantizado a través de cartas de crédito y bonos de fianza ciertas obligaciones ordinarias, así como algunos riesgos contingentes asociados a obligaciones laborales de algunas de sus subsidiarias. El valor de dichas cartas de crédito al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 asciende a \$2,483 y \$2,484 millones de pesos mexicanos, respectivamente. Por otro lado, el valor de dichos bonos de fianza al 31 de marzo de 2025 asciende a \$2,022.

Disclosure of contingent liabilities [text block]

Provisiones

Dentro del rubro de otros pasivos a largo plazo existen provisiones por juicios de distinta naturaleza que surgen del curso normal de las operaciones de la Compañía. Adicionalmente, se contabilizaron en dicho rubro los pasivos asociados a incertidumbres fiscales. De acuerdo con esta evaluación, la Compañía ha registrado los siguientes importes al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024:

Tipo	2025	2024
Incertidumbres fiscales	\$8,931,807	\$8,781,467
Fiscal	1,200,506	1,094,323
Laboral	416,094	374,321
Civil	180,034	198,351
Otros	592	1,163
Total	\$10,729,033	\$10,449,625

Brasil:

La Compañía ha garantizado juicios laborales y civiles a través de depósitos en garantía por \$109,583, presentados dentro de otros activos a largo plazo.

Canadá:

Las autoridades en materia de competencia económica de Canadá iniciaron en 2017 una investigación sobre una supuesta colusión entre diversos participantes en la industria de la panificación, la cual incluye a Canada Bread, que a la fecha no ha sido imputada por dichas conductas. La Compañía está cooperando con las autoridades canadienses en este proceso.

El 20 de julio de 2023, Canada Bread realizó el pago por 50 millones de dólares canadienses, el cual quedó totalmente provisionado, correspondiente a la multa impuesta por el Tribunal Superior de Justicia de Ontario relacionada con la investigación abierta por la autoridad en materia de competencia económica en 2017.

Adicionalmente, Grupo Bimbo y Canada Bread han sido nombrados en dos acciones colectivas relacionadas con dicha investigación. Considerando el estado actual de estas acciones colectivas, al 31 de marzo de 2025, no se ha registrado ninguna provisión.

La Compañía presentó una demanda ante las autoridades canadienses contra Maple Leaf Foods Inc. (“Maple Leaf”) y algunos funcionarios anteriores de esta, en relación con la venta de Canada Bread Company, Limited a Grupo Bimbo en 2014, reclamando una indemnización por presuntas representaciones falsas durante el proceso de venta de Canada Bread.

Disclosure of cost of sales [text block]

Costos de ventas

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Materia prima	\$31,456,634	\$29,472,503
Sueldos y prestaciones	9,734,874	8,432,469
Fletes, combustibles y mantenimiento	4,413,807	3,992,950
Depreciación y amortización	2,421,172	1,960,697
Servicios profesionales y consultorías	388,745	350,985
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	400,887	352,191
Impuestos	362,100	278,238
Gastos de Viaje	55,224	60,092
Otros gastos de fabricación	29,012	39,941
	<u>\$49,262,455</u>	<u>\$44,940,066</u>

Disclosure of credit risk [text block]

El riesgo de crédito surge de la posible pérdida que la Compañía pueda tener, como resultado del incumplimiento de pago de sus clientes, como pérdida en las inversiones y principalmente, como incumplimiento de pago de las contrapartes con las que tiene contratados instrumentos financieros derivados.

En caso de deterioro de las cuentas por cobrar a clientes, la Compañía registra una provisión cuando la antigüedad supera los 90 días de no haber recibido el pago exigible, equivalente al setenta y cinco por ciento de la cuenta, y cuando supera los 180 días, por la totalidad. La metodología utilizada para determinar el saldo de esta provisión se ha aplicado consistente e históricamente ha sido suficiente para cubrir los quebrantos por créditos irrecuperables.

Con respecto a las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionadas a tasas de interés y tipo de cambio y algunos commodities, éstas son contratadas bilateralmente con contrapartes aceptadas de acuerdo con ciertos criterios que se mencionan a continuación, con las cuales, además se mantiene una amplia y continua relación comercial.

Estas contrapartes son aceptables en virtud de que cuentan con una solvencia suficiente - medida de acuerdo con la calificación de “riesgo de contraparte” de Standard & Poor’s - para sus obligaciones en moneda local de corto y largo plazo, y moneda extranjera de corto y largo plazo.

Las operaciones con instrumentos financieros derivados relacionados a las principales materias primas son celebradas en los siguientes mercados reconocidos:

- a. Minneapolis Grain Exchange (MGE)
- b. Kansas City Board of Trade (KCBOT)
- c. Chicago Board of Trade (CBOT)
- d. New York Mercantile Exchange (NYMEX)
- e. Mercado de Término de Buenos Aires (MATba)

La Compañía monitorea de manera mensual el riesgo de crédito de sus contrapartes y realiza las mediciones correspondientes.

Todas las operaciones con instrumentos financieros derivados se efectúan al amparo de un contrato marco estandarizado y debidamente formalizado por los representantes legales de la Compañía y de las contrapartes.

Los suplementos y anexos correspondientes a dichos contratos marco, establecen las condiciones de liquidación y demás términos relevantes de acuerdo con los usos y prácticas del mercado mexicano y de los mercados en los que se operan.

Algunos de los contratos marco, suplementos y anexos a través de los cuales se realizan operaciones financieras derivadas bilaterales, actualmente contemplan el establecimiento de depósitos en efectivo o valores para garantizar el pago de obligaciones generadas por dichos contratos. Los límites de crédito que la Compañía mantiene con sus contrapartes son suficientemente amplios para soportar su operación actual; sin embargo, la Compañía mantiene depósitos en efectivo como colateral para pago de algunos instrumentos financieros derivados.

Con relación a los contratos de futuros asociados a materias primas que se celebran en mercados reconocidos e internacionales, la Compañía está sujeta a las reglas de dichos mercados. Estas reglas incluyen, entre otras, cubrir el margen inicial para operar contratos de futuros, así como las subsecuentes llamadas de margen requeridas a la Compañía.

Disclosure of debt instruments [text block]

La Compañía, en su carácter de acreditada, forma parte de diversos contratos de crédito bancarios. De acuerdo con las prácticas de mercado, estos contratos contemplan ciertas obligaciones, incluyendo razones financieras establecidas conforme a los contratos de crédito de la Compañía tal como la cobertura de intereses (UAFIDA/Intereses).

Asimismo, los títulos de deuda, tanto los Certificados Bursátiles como de los Bonos Internacionales emitidos por la Compañía, contemplan obligaciones conforme a la práctica de mercado. A la fecha, la Compañía se encuentra en cumplimiento de las diversas obligaciones contenidas en los contratos y títulos de crédito.

Disclosure of deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of deferred income [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of deferred taxes [text block]

Para la determinación del Impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, las compañías aplicaron a las diferencias temporales las tasas aplicables de acuerdo con su fecha estimada de realización y/o reversión.

De manera conservadora algunas empresas que tienen pérdidas fiscales no reconocieron el impuesto diferido activo de dichas pérdidas en función de que, además de tener el derecho de amortizarlas, se requiere contar con antecedentes de resultados fiscales positivos, así como proyecciones que permitan estimar el tiempo de recuperación de dichas pérdidas fiscales.

Los activos y pasivos de impuesto a las ganancias diferido se presentan por separado en el balance general, ya que corresponden a diferentes compañías y diversas autoridades tributarias y se presenta como sigue:

	Marzo 2025	Diciembre 2024
Impuesto a las ganancias diferido activo	(7,426,341)	(6,883,384)
Impuesto a las ganancias diferido pasivo	8,563,570	8,891,454
Total (activo), pasivo, neto	\$1,137,229	\$2,008,070

Los principales conceptos que originan el impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 son los siguientes:

	31 de diciembre 2024	Efecto en Resultados	Efecto resultado Integral
Estimación para cuentas de cobro dudoso	(428,883)	(48,507)	-
Inventarios y anticipos	(98,189)	59,428	-
Propiedades, planta y equipo	6,119,989	(157,702)	-
Activos intangibles y otros activos	8,647,549	(209,908)	-
Otras estimaciones y provisiones	(7,768,886)	201,220	(676,367)
PTU causada	(519,252)	(80,964)	-
Pérdidas fiscales por amortizar	(3,042,683)	(328,821)	-
Cobertura económica neta	-	124,702	(124,702)
IFRS 16	(724,873)	(36,618)	-
Instrumentos financieros derivados	(176,702)	252,441	(213,913)

Total (activo) / pasivo, neto	\$2,008,070	\$(224,729)	\$(1,014,982)
-------------------------------	-------------	-------------	---------------

(Continúa)

	Efecto de Conversión y Otros	31 marzo de 2025
Estimación para cuentas de cobro dudoso	-	(477,390)
Inventarios y anticipos	-	(38,761)
Propiedades, planta y equipo	-	5,962,287
Activos intangibles y otros activos	367,155	8,804,796
Otras estimaciones y provisiones	2,037	(8,241,996)
PTU causada	-	(600,216)
Pérdidas fiscales por amortizar	-	(3,371,504)
Cobertura económica neta	-	-
IFRS 16	-	(761,491)
Instrumentos financieros	(322)	(138,496)
Total (activo) / pasivo, neto	\$368,870	\$1,137,229

	31 de diciembre 2023	Efecto en Resultados	Efecto resultado Integral
Estimación para cuentas de cobro dudoso	(459,558)	30,675	-
Inventarios y anticipos	(107,282)	9,093	-
Propiedades, planta y equipo	4,856,460	1,196,669	-
Activos intangibles y otros activos	7,168,035	17,997	-
Otras estimaciones y provisiones	(7,696,341)	(715,516)	539,592
PTU causada	(529,849)	10,597	-
Pérdidas fiscales por amortizar	(929,089)	(2,113,594)	-
Cobertura económica neta	-	1,213,851	(1,213,851)
IFRS 16	(556,706)	(168,167)	-
Instrumentos financieros derivados	164,708	(383,549)	50,305
Total (activo) / pasivo, neto	\$1,910,378	\$(901,944)	\$(623,954)

(Continúa)

	Efecto de Conversión y Otros	Adquisición de Negocios	31 diciembre de 2024
Estimación para cuentas de cobro dudoso	-	-	(428,883)
Inventarios y anticipos	-	-	(98,189)
Propiedades, planta y equipo	-	66,860	6,119,989
Activos intangibles y otros activos	895,851	565,666	8,647,549
Otras estimaciones y provisiones	103,379	-	(7,768,886)
PTU causada	-	-	(519,252)
Pérdidas fiscales por amortizar	-	-	(3,042,683)
Cobertura económica neta	-	-	-
IFRS 16	-	-	(724,873)
Instrumentos financieros derivados	(8,166)	-	(176,702)
Total (activo) / pasivo, neto	\$991,064	\$632,526	\$2,008,070

La Compañía ha determinado que las diferencias temporales por utilidades no distribuidas de sus subsidiarias extranjeras no se distribuirán en el futuro previsible. Al 31 de marzo de 2025, existen utilidades no distribuidas por diferencias temporales asociadas con inversiones en subsidiarias y asociadas, por las cuales no se han reconocido pasivos por impuestos diferidos a esa misma fecha.

Al 31 de marzo 2025, las pérdidas fiscales pendientes de amortizar para efectos del Impuesto a las Ganancias tienen los siguientes vencimientos:

Años	Importe
2025	961,274
2026	797,058
2027	807,081
2028	1,250,774
2029	803,319
2030	327,830
2031 y posteriores	30,308,375
	<u>35,255,711</u>
Pérdidas fiscales reservadas	(22,792,321)
Total	<u><u>\$12,463,390</u></u>

Ciertas subsidiarias tienen pérdidas fiscales por amortizar. Las pérdidas fiscales por amortizar no utilizadas, por las cuales se ha reconocido un activo por impuestos diferidos, pueden ser recuperadas, siempre y cuando se cumplan con ciertos requisitos.

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía considera que recuperará tales pérdidas fiscales a través de la reversión de diferencias temporales y la generación de ingresos gravables futuros.

Disclosure of deposits from banks [text block]

No aplica.

Disclosure of deposits from customers [text block]

No aplica.

Disclosure of depreciation and amortisation expense [text block]

Gastos por Depreciación y Amortización:

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Depreciación de propiedades, planta y equipo	3,992,029	3,268,081
Depreciación de derecho de uso de arrendamiento	1,533,619	1,207,665
Amortización	549,408	435,958
Total Depreciación y Amortización	<u><u>\$6,075,056</u></u>	<u><u>\$4,911,704</u></u>

Disclosure of derivative financial instruments [text block]

Categorías de los instrumentos financieros al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024:

	2025	2024	Categoría / Jerarquía
Activo			
Activos financieros:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$17,778,945	\$8,057,043	Valor razonable nivel 1
Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, neto	26,118,654	25,260,115	Costo amortizado
Instrumentos financieros derivados	676,149	1,416,946	Valor razonable nivel 1 y 2
Depósitos en cuentas de garantía de instrumentos financieros derivados	258,620	577,142	Valor razonable nivel 1
Total del activo a corto plazo	44,832,368	35,311,246	
Otros activos a largo plazo	550,271	573,658	Costo amortizado
Otros activos a largo plazo - excesos activos del plan y otros activos	2,122,464	2,080,126	Valor razonable nivel 1, 2 y 3
Instrumentos financieros derivados	659,614	784,152	Valor razonable nivel 1 y 2
Total del Activo	\$48,164,717	\$38,749,182	
Pasivo			
Pasivos financieros:			
Porción a corto plazo de la deuda a largo plazo	\$3,280,589	\$4,862,187	Costo amortizado
Cuentas por pagar a proveedores	38,006,463	40,814,582	Costo amortizado
Otras cuentas por pagar	1,429,391	1,943,090	Costo amortizado
Cuentas por pagar a partes relacionadas	1,159,095	1,259,715	Costo amortizado
Instrumentos financieros derivados	507,122	510,914	Valor razonable nivel 1 y 2
Total del pasivo a corto plazo	44,382,660	49,390,488	
Deuda a largo plazo	157,957,830	146,043,365	Costo amortizado
Instrumentos financieros derivados	939,859	689,012	Valor razonable nivel 1 y 2
Total del Pasivo	\$203,280,349	\$196,122,865	

Riesgos de mercado

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos de tasa de interés y riesgos de tipo de cambio, así como de riesgos de precio de algunos insumos. Por lo anterior, la Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para mitigar el posible impacto de fluctuaciones en dichas variables sobre sus resultados. También considera que dichos instrumentos otorgan flexibilidad y permiten una mayor estabilidad de utilidades, una mejor visibilidad y certidumbre con relación a los costos y gastos que se habrán de solventar en el futuro.

La Compañía determina los montos y parámetros objetivo sobre las posiciones primarias para las que se contratará un instrumento financiero derivado de cobertura, y lograr así compensar uno o más de los riesgos generados por una transacción o conjunto de transacciones asociadas con la posición primaria.

La negociación con instrumentos derivados se realiza sólo con instituciones de reconocida solvencia y se han establecido límites para cada institución.

Los instrumentos financieros derivados que utiliza principalmente son:

a) Contratos mediante los cuales se establece la obligación bilateral de intercambiar flujos de efectivo en fechas futuras preestablecidas, sobre un valor nominal o de referencia (swaps):

1. De tasas de interés (Interest Rate Swaps) para equilibrar la mezcla de tasas de sus pasivos financieros entre tasas fijas y variables.
2. De monedas (Cross Currency Swaps) para transformar la moneda en la que se encuentra denominado tanto el capital como los intereses de un pasivo financiero.

b) Contratos de precio adelantado (forwards) de divisas;

c) Opciones de compra de divisas (calls);

d) Futuros de materias primas;

e) Opciones sobre futuros de materias primas; y

f) Swaps de insumos

La exposición al riesgo de mercado es monitoreada y reportada continuamente por la Compañía.

Es política de la Compañía que el objetivo de la contratación de los instrumentos financieros derivados sea exclusivamente de cobertura. Esto es, la eventual contratación de un instrumento financiero derivado debe de estar necesariamente asociada a una posición primaria que represente algún riesgo. Consecuentemente, los montos nominales de los instrumentos financieros derivados contratados para la cobertura de cierto riesgo serán consistentes con las cantidades de las posiciones primarias que representan la posición de riesgo. Asimismo, la Compañía no realiza operaciones en las que el beneficio pretendido o fin perseguido sean los ingresos por primas. Si la Compañía decide llevar a cabo una estrategia de cobertura en donde se combinen opciones, el neto de las primas pagadas/cobradas deberá representar un egreso.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 las posiciones de instrumentos financieros derivados se integran como sigue:

	2025		2024	
	Valor Contable	Cambios en ORI	Valor Contable	Cambios en ORI
Activo				
<u>Activo a corto plazo:</u>				
Forwards de tipo de cambio	\$74,769	\$(141,655)	\$224,660	\$216,424
Forwards de materias primas	339,388	(667,687)	1,007,074	951,132
Opciones de tipo de cambio	81,522	(59,423)	143,880	136,869
Futuros de materias primas	128,454	123,633	10,715	3,025
Swaps de materias primas y energéticos	52,016	21,399	30,617	5,052
Total de instrumentos financieros derivados a corto plazo	\$676,149	\$(723,733)	\$1,416,946	\$1,312,502
<u>Activo a largo plazo:</u>				
Cross currency swap	\$653,216	\$374,765	\$778,054	\$(832,939)
Swap de tasa	6,398	299	6,098	(4,131)
Forwards de materias primas	-	-	-	(693)
Total de instrumentos financieros derivados a largo plazo	\$659,614	\$375,064	\$784,152	\$(837,763)

Pasivo

Pasivo a corto plazo:

Cross currency swap	\$-	\$-	\$-	\$224,440
Forwards de tipo de cambio	49,366	(27,343)	14,264	70,813
Forwards de materias primas	226,102	(182,103)	43,999	616,183
Futuros de materias primas	81,323	167,054	248,456	63,700
Swaps de materias primas y energéticos	150,331	53,864	204,195	9,236
Total de instrumentos financieros derivados a corto plazo	\$507,122	\$11,472	\$510,914	\$984,372

Pasivo a largo plazo:

Cross currency swap	\$939,859	\$(507,697)	\$689,012	\$(1,296,446)
Swap de tasa	-	-	-	22,807
Total de instrumentos financieros derivados a largo plazo	\$939,859	\$(507,697)	\$689,012	\$(1,273,639)

Capital contable:

Total valuación de instrumentos financieros, neto de los intereses devengados	\$(951,289)	\$(844,894)	\$(106,395)	\$185,472
Contratos cerrados no consumidos	(70,357)	50,299	(120,656)	101,767
	(1,021,646)	(794,595)	(227,051)	287,239
Impuesto a las ganancias diferido, neto	299,549	214,235	85,314	(42,139)
Total de otros resultados integrales	\$(722,097)	\$(580,360)	\$(141,737)	\$245,100

Administración de riesgo de tasa de interés

La Compañía está expuesta a riesgo de tasas de interés principalmente por pasivos financieros. El riesgo es administrado de acuerdo con una mezcla apropiada entre tasa fija y variable, la cual en ocasiones se logra mediante la contratación de swaps de tasa de interés. Los derivados son contratados con la finalidad de cubrir dicho riesgo y cumplen con todos los requisitos para clasificarlos como derivados de cobertura.

La Administración considera que el riesgo de tasa de interés que emana de los activos financieros de la Compañía es limitado debido a que se encuentran contratados a plazos cortos.

Al 31 de marzo 2025 la Compañía tiene deuda a largo plazo contratada a tasa variable referenciadas a Tasa de Interés Interbancario de Equilibrio ("TIIE") y a Secured Overnight Financing Rate ("SOFR").

Sensibilidad a las tasas de interés

Los análisis de sensibilidad que se presentan a continuación se determinaron con base en los saldos con exposición a tasas de interés a la fecha de cierre del periodo, tanto de los instrumentos financieros derivados como para los no derivados. Por lo anterior, pueden no ser representativos del riesgo de tasa a lo largo de todo el periodo debido a las variaciones en los saldos sujetos a dicha exposición. Para los instrumentos a tasa variable, por los que no se ha fijado la tasa mediante el uso de un derivado, el análisis de sensibilidad asume que el saldo al cierre estuvo vigente durante todo el periodo.

Un incremento/decremento de 20 puntos base en la tasa SOFR, resultaría en un decremento/ incremento en los resultados de la Compañía de aproximadamente \$6,904 por los tres meses terminados al 31 de marzo de 2025, lo cual la administración no considera significativo en el resultado de sus operaciones.

Un incremento/ decremento de 100 puntos base en la tasa TIIE, resultaría en un decremento/ incremento en los resultados de la Compañía de aproximadamente \$28,250, por los tres meses terminados al 31 de marzo de 2025, lo cual la administración no considera significativo en el resultado de sus operaciones.

Administración de Riesgo de tipo de cambio transaccional

La política de administración de riesgos en materia de riesgo cambiario transaccional consiste en cubrir los flujos de efectivo esperados, principalmente de obligaciones previstas las cuales cumplen con los

requisitos para ser consideradas como exposiciones asociadas con operaciones pronosticadas “altamente probables” para efectos de la contabilidad de coberturas. Cuando la compra futura se lleva a cabo, la Compañía ajusta el monto del elemento no financiero que se encontraba cubierto por la pérdida o ganancia previamente reconocida en Otros Resultados Integrales.

Sensibilidad al tipo de cambio

Los análisis de sensibilidad que se presentan a continuación se determinaron con base en los saldos con exposición a tipo de cambio a la fecha de cierre del periodo tanto de los instrumentos financieros derivados como para los no derivados, y, por lo tanto, pueden no ser representativos del riesgo de tipo de cambio durante el periodo debido a variaciones en los saldos sujetos a dicha exposición.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por dólar estadounidense, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, resultaría en un incremento/decremento de aproximadamente \$55,174 por los tres meses terminados al 31 de marzo 2025.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por dólar canadiense, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, resultaría en un incremento/decremento de aproximadamente \$230 los tres meses terminados al 31 de marzo 2025.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por euro, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, resultaría en un incremento/decremento de aproximadamente \$396 por los tres meses terminados al 31 de marzo 2025.

Una devaluación/revaluación de \$1 peso mexicano por libra, que representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en la paridad cambiaria entre esas monedas, resultaría en un incremento/decremento de aproximadamente \$170 por los tres meses terminados al 31 de marzo 2025.

Detalle de operaciones derivadas para cubrir el riesgo de tasa de interés y tipo de cambio.

Las características de dichas operaciones derivadas utilizadas para la cobertura de los riesgos antes mencionados y su valor razonable al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 son:

Activo Instrumentos Financieros Derivados a largo plazo:

A) Derivados Full Cross Currency Swap que transforman tanto el nocional como los cupones de la posición primaria:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Tasa Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado 2025	2024
Bono 2044								
100,000	USD	4.875%	1,829,500	MXN	9.838%	27-jun-28	174,874	256,235
Bono 2049								
25,000	USD	4.000%	494,313	MXN	9.340%	06-sep-30	-	6,598
25,000	USD	4.000%	493,750	MXN	9.370%	06-sep-30	-	6,567
150,000	USD	4.000%	126,220	EUR	2.110%	06-mar-31	338,245	393,387
							513,119	662,787

B) Derivados Notional Only que únicamente cambian el valor del pasivo de la posición primaria a otra divisa:

Nocional Cobrado	Moneda	Nocional Pagado	Moneda	Tasa Pagada/	Fecha de	Valor de Mercado 2025	2024
------------------	--------	-----------------	--------	-----------------	----------	--------------------------	------

Cobrada		Pagada (Cobrada)			Vencimiento			
Bono 2044								
100,000	USD	1,869,500	MXN	3.550%	27-jun-44	-	29,088	
100,000	USD	1,829,500	MXN	1.190%	27-jun-44	79,876	42,042	
Bono 2049								
200,000	USD	3,733,100	MXN	3.040%	06-sep-49	-	43,970	
Inversión en el extranjero								
2,593,000	MXN	100,000	GBP	(3.920%)	31-oct-29	60,221	167	
						140,097	115,267	

C) Interest rate swap que cubre flujos pronosticados relacionados a arrendamiento financiero de la operación de Italia:

Nocional	Moneda	Tasa cobrada	Tasa pagada	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado 2025	2024
7,865	EUR	Euribor 3 meses	1.280%	03-feb-31	3,893	3,643
7,392	EUR	Euribor 3 meses	1.250%	03-mar-31	2,505	2,455
					6,398	6,098

Total activo instrumentos financieros a largo plazo	\$659,614	\$ 784,152
---	-----------	------------

Pasivos Instrumentos Financieros Largo Plazo:

A) derivados full Cross Currency Swap que transforman tanto el nocional como los cupones de la posición primaria:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Tasa Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado 2025	2024
Bono 2044								
100,000	USD	4.870%	93,345	EUR	3.610%	27-jun-32	51,859	32,855
Bono 2049								
50,000	USD	4.000%	1,075,000	MXN	8.080%	06-mar-30	40,192	12,503
50,000	USD	4.000%	1,032,675	MXN	9.810%	06-sep-30	76,128	52,815
50,000	USD	4.000%	1,017,625	MXN	9.670%	06-sep-30	54,106	31,303
25,000	USD	4.000%	494,313	MXN	9.340%	06-sep-30	4,624	-
25,000	USD	4.000%	493,750	MXN	9.370%	06-sep-30	4,627	-
							231,536	129,476

B) derivados Notional only que únicamente cambian el valor del pasivo de la posición primaria a otra divisa:

Nocional Cobrado	Moneda Cobrada	Nocional Pagado	Moneda Pagada	Tasa Pagada / (Cobrada)	Fecha de Vencimiento	Valor de Mercado 2025	2024
Bono 2044							
100,000	USD	1,869,500	MXN	3.550%	27-jun-44	29,901	-
50,000	USD	46,725	EUR	(0.951%)	27-jun-34	14,557	21,501
25,000	USD	23,299	EUR	(1.052%)	27-jun-34	1,802	5,490
25,000	USD	23,271	EUR	(0.987%)	27-jun-34	4,237	7,812
Bono 2047							
100,000	USD	2,150,000	MXN	3.420%	10-nov-47	215,303	129,501
50,000	USD	1,075,000	MXN	3.180%	10-nov-47	81,695	41,444
120,000	USD	158,136	CAD	0.020%	10-nov-47	119,106	135,458
100,000	USD	131,000	CAD	-	10-nov-47	88,897	102,760
100,000	USD	98,687	EUR	(1.020%)	10-nov-32	119,376	115,570

Bono 2049

200,000	USD	3,733,100	MXN	3.040%	06-sep-49	33,449	-
						708,323	559,536

Total pasivo instrumentos financieros a largo plazo	\$939,859	\$689,012
---	-----------	-----------

Cobertura de Divisas

Existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, ya que los términos de las compra-ventas a plazo de divisas y los contratos a plazo de materias primas coinciden con los términos de las transacciones previstas altamente probables (es decir, el importe nocional y fecha de pago prevista). La Compañía ha establecido una ratio de cobertura de 1:1 para las relaciones de cobertura, ya que el riesgo subyacente de las compraventas a plazo de divisas y los contratos a plazo de materias primas es idéntico a los componentes de riesgo cubiertos.

Activos Instrumentos Financieros Derivados a corto plazo - cobertura de divisas:

A) Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir transacciones pronosticadas:

País	Moneda	Marzo 2025		Diciembre 2024		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2025	2024
México	USD/MXN	98,488	19.98	145,463	19.63	74,769	224,660

Al 31 de marzo de 2025, los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes <3meses	>3meses <6meses	>6meses <9meses	>9meses <12meses	Total
México	Nocional USD	28,000	32,088	4,200	20,000	14,200	98,488
	T.C. promedio	19.80	18.97	19.38	20.93	21.15	19.98

B) Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir el riesgo cambiario asociado a materia prima y otros:

País	Moneda	Marzo 2025		Diciembre 2024		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2025	2024
Canadá	USD/CAD	89,298	1.36	112,300	1.35	78,684	137,680
Canadá	CAD/USD	2,717	1.43	1,098	1.44	147	-
Colombia	COP/USD	2,220,405	4,353.74	5,560,597	4,434.29	379	110
Colombia	USD/COP	1,403	4,170.14	13,727	4,259.29	332	12,003
México	EUR/MXN	5,030	22.21	2,650	21.56	1,718	841
México	USD/MXN	225,706	19.66	519,750	19.79	240,711	716,652
Chile	USD/CLP	39,338	936.68	60,108	952.10	16,515	56,073
Perú	USD/PEN	3,180	3.66	10,871	3.75	576	1,377
Perú	PEN/USD	82	3.72	-	-	5	-
Uruguay	USD/UYU	-	-	10,047	41.76	-	12,333
Brasil	USD/BRL	1,750	5.71	45,410	5.82	272	70,005
Brasil	BRL/USD	2,149	5.81	-	-	49	-
Total						339,388	1,007,074

Al 31 de marzo de 2025, los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes	>3meses	>6meses	>9meses	Total
------	--------	-------	-------	---------	---------	---------	-------

			<3meses	<6meses	<9meses	<12meses	
Canadá	Nocional USD	11,528	22,710	28,160	20,870	6,030	89,298
	T.C. promedio	1.34	1.36	1.36	1.36	1.40	1.36
Canadá	Nocional CAD	377	2,340	-	-	-	2,717
	T.C. promedio	1.44	1.43	-	-	-	1.43
Colombia	Nocional COP	1,453,967	766,438	-	-	-	2,220,405
	T.C. promedio	4,405.96	4,257.99	-	-	-	4,353.74
Colombia	Nocional USD	903	100	400	-	-	1,403
	T.C. promedio	4,147.03	4,164.51	4,223.74	-	-	4,170.14
México	Nocional EUR	180	1,770	1,460	1,620	-	5,030
	T.C. promedio	22.04	21.63	22.22	22.85	-	22.21
México	Nocional USD	42,210	58,300	87,501	12,307	25,388	225,706
	T.C. promedio	18.55	19.12	20.01	20.75	21.00	19.66
Chile	Nocional USD	5,806	9,881	11,837	3,767	8,047	39,338
	T.C. promedio	949.30	924.30	933.64	946.76	942.54	936.68
Perú	Nocional USD	-	710	700	690	1,080	3,180
	T.C. promedio	-	3.65	3.65	3.66	3.67	3.66
Perú	Nocional PEN	82	-	-	-	-	82
	T.C. promedio	3.72	-	-	-	-	3.72
Uruguay	Nocional USD	1,004	1,507	1,506	627	-	4,644
	T.C. promedio	40.61	40.79	42.28	43.03	-	41.54
Brasil	Nocional USD	1,520	230	-	-	-	1,750
	T.C. promedio	5.72	5.61	-	-	-	5.71
Brasil	Nocional BRL	-	2,149	-	-	-	2,149
	T.C. promedio	-	5.81	-	-	-	5.81

C) Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la Compañía tenía contratados las siguientes estrategias de opciones para cubrir el riesgo cambiario asociado a transacciones pronosticadas:

Tipo de Instrumento	Nocional	Moneda	Precio de ejercicio	Fecha Liquidación	Valor de Mercado 2025	Valor de Mercado 2024
Collar Costo Cero	20,000	USD/MXN	Floor 18.30 Cap 21.00 Floor 17.955 Cap	03-jul-25	8,046	18,675
Collar Costo Cero	20,000	USD/MXN	21.00	03-jul-25	8,121	18,880
Collar Costo Cero	30,000	USD/MXN	Floor 18.15 Cap 21.00	03-oct-25	20,505	36,899
Compra Call	25,000	USD/MXN	22.55	31-mar-25	-	2,817
Collar Costo Cero	25,000	USD/MXN	Floor 19.54 Cap 22.50	31-mar-25	-	11,042
Compra Call	25,000	USD/MXN	19.4	15-sep-25	38,998	55,567
Compra Call	10,000	USD/MXN	21.6017 Floor 19.4911 Cap	20-may-25	1,229	-
Collar Costo Cero	25,000	USD/MXN	22.50	22-ago-25	2,175	-
Compra Call	25,000	USD/MXN	22.5	17-jun-25	2,448	-
					81,522	143,880

Pasivos Instrumentos Financieros Derivados a corto plazo – cobertura de divisas:

A) Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir transacciones pronosticadas:

País	Moneda	Marzo 2025		Diciembre 2024		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2025	2024
México	USD/MXN	111,475	21.02	-	-	24,358	-
México	MXN/USD	602,419	20.08	-	-	12,315	-

Ticker: BIMBO

Quarter: 1 Year: 2025

México	EUR/MXN	185,000	22.32	-	-	4,369	-
Reino Unido	EUR/GBP	27,500	0.85	24,500	0.86	8,324	14,264
Total						49,366	14,264

Al 31 de marzo de 2025, los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes <3meses	>3meses <6meses	>6meses <9meses	>9meses <12meses	Total
México	Nocional USD	20,000	23,887	35,000	32,588	-	111,475
	T.C. promedio	20.59	20.87	21.11	21.28	-	21.02
México	Nocional MXN	301,196	301,223	-	-	-	602,419
	T.C. promedio	20.08	20.08	-	-	-	20.08
México	Nocional EUR	-	185,000	-	-	-	185,000
	T.C. promedio	-	22.32	-	-	-	22.32
Reino Unido	Nocional EUR	4,000	8,000	9,000	5,000	1,500	27,500
	T.C. promedio	0.86	0.85	0.85	0.86	0.86	0.85

B) Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la Compañía tenía contratados los siguientes forwards para cubrir el riesgo cambiario asociado a materia prima y otros:

País	Moneda	Marzo 2025		Diciembre 2024		Valor de Mercado	
		Nocional	T.C. promedio	Nocional	T.C. promedio	2025	2024
Canadá	CAD/USD	-	-	28,990	1.42	-	4,171
Canadá	USD/CAD	33,900	1.42	-	-	2,114	-
Chile	USD/CLP	12,753	984.40	-	-	7,169	-
Chile	CLP/USD	2,015,853	939.35	-	-	744	-
Colombia	USD/COP	15,928	4,570.31	11,965	4,509.18	15,794	1,682
Colombia	COP/USD	2,063,782	4,127.56	268,194	4,469.90	183	23
Costa Rica	USD/CRC	3,120	536.37	4,380	544.74	4,210	5,645
México	USD/MXN	419,212	21.10	670	21.18	116,639	40
México	MXN/USD	3,013,615	20.29	2,402,924	20.63	37,451	26,676
México	EUR/MXN	4,470	22.65	8,310	22.39	395	2,708
Perú	USD/PEN	23,441	3.77	12,349	3.80	10,500	2,216
Uruguay	USD/UYU	10,925	43.32	1,947	45.56	1,140	838
Brasil	USD/BRL	47,166	6.00	-	-	25,322	-
Rusia	USD/RUB	897	94.52	-	-	1,252	-
Rusia	RUB/USD	100	87.10	-	-	1	-
Rusia	EUR/RUB	2,450	100.01	-	-	3,188	-
						226,102	43,999

Al 31 de marzo de 2025, los vencimientos de dichos forwards son:

País	Moneda	<1mes	>1mes <3meses	>3meses <6meses	>6meses <9meses	>9meses <12meses	Total
Canadá	Nocional USD	1,060	6,150	6,680	7,950	12,060	33,900
	T.C. promedio	1.43	1.43	1.43	1.42	1.41	1.42
Chile	Nocional USD	260	1,255	3,107	8,131	-	12,753
	T.C. promedio	959.74	985.54	983.89	985.20	-	984.40
Chile	Nocional CLP	526,110	774,097	387,360	328,286	-	2,015,853
	T.C. promedio	942.85	941.72	944.78	922.15	-	939.35
Colombia	Nocional USD	2,004	5,578	6,596	1,750	-	15,928
	T.C. promedio	4,460.68	4,773.29	4,487.85	4,359.69	-	4,570.31
Colombia	Nocional COP	1,649,928	413,854	-	-	-	2,063,782
	T.C. promedio	4,124.82	4,138.54	-	-	-	4,127.56

Ticker: BIMBO

Quarter: 1 Year: 2025

Costa Rica	Nocional USD	1,150	1,720	250	-	-	3,120
	T.C. promedio	537.42	535.72	536.03	-	-	536.37
México	Nocional USD	28,150	90,389	106,555	138,071	56,047	419,212
	T.C. promedio	20.68	20.83	21.04	21.30	21.35	21.10
México	Nocional MXN	966,439	2,047,176	-	-	-	3,013,615
	T.C. promedio	20.21	20.33	-	-	-	20.29
México	Nocional EUR	590	1,320	1,250	700	610	4,470
	T.C. promedio	22.31	22.39	22.62	22.99	23.21	22.65
Perú	Nocional USD	3,339	5,834	7,280	4,825	2,163	23,441
	T.C. promedio	3.75	3.77	3.77	3.78	3.74	3.77
Uruguay	Nocional USD	1,228	2,412	2,860	2,647	1,778	10,925
	T.C. promedio	41.23	41.77	43.24	44.58	45.10	43.32
Brasil	Nocional USD	9,360	18,531	16,076	3,199	-	47,166
	T.C. promedio	5.93	5.96	6.05	6.11	-	6.00
Rusia	Nocional USD	98	198	300	301	-	897
	T.C. promedio	94.99	95.37	95.64	92.68	-	94.52
Rusia	Nocional RUB	-	-	-	100	-	100
	T.C. promedio	-	-	-	87.10	-	87.10
Rusia	Nocional EUR	350	700	1,050	350	-	2,450
	T.C. promedio	99.29	100.45	99.34	101.85	-	100.01

Al 31 de marzo de 2025 y 2024, se reclasificaron al costo de venta \$(272,133) y \$247,931 respectivamente.

Detalle de operaciones derivadas para cubrir el riesgo de precios

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre 2024, las principales características de los contratos de futuros y swaps de energéticos son:

	2025 Contratos			2024 Contratos		
	Número	Vencimiento	Valor razonable	Número	Vencimiento	Valor razonable
Trigo	6,199	may-25 a mar-26	\$113,741	329	ene-25 a dic-25	\$10,333
Aceite de soya	692	sep-25 a oct-26	14,713	9	may-25 a sep-25	382
Gas natural	202	abr-25 a dic-25	42,181	320	ene-25 a jun-25	23,822
Diésel	52	ene-26	1,357	107	abr-25 a dic-25	2,442
Gasolina	403	abr-25 a dic-25	7,902	328	mar-25 a dic-25	3,677
Polietileno	4,814	abr-25 a mar-26	576	1,711	abr-25 a dic-25	676
Total activo corto plazo			\$180,470			\$41,332
Trigo	4,314	may-25 a dic-25	\$76,644	9,344	ene-25 a dic-25	\$227,313
Aceite de soya	223	may-25 a mar-26	4,679	896	ene-25 a dic-25	21,144
Gas natural	25	abr-25 a jul-25	539	73	ene-25 a jul-25	4,312
Diésel	1,594	abr-25 a dic-26	58,868	1,999	ene-25 a dic-25	75,248
Gasolina	218	abr-25 a jun-25	3,685	483	ene-25 a jun-25	10,740
Polietileno	65,255	abr-25 a mar-26	87,239	76,262	ene-25 a dic-25	113,894
Total pasivo corto plazo			\$231,654			\$452,651

Al 31 de marzo de 2025 y 2024, se reclasificaron al costo de venta \$164,201 y \$321,060 respectivamente.

Los valores razonables de estos instrumentos financieros para cubrir el riesgo de precio en las materias primas son considerados con jerarquía Nivel 1.

Instrumentos derivados implícitos - Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la Compañía no tiene instrumentos derivados con características de derivados implícitos separables.

Disclosure of discontinued operations [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of dividends [text block]

Se establece un impuesto sobre la renta del 10% adicional, sobre dividendos pagados, cuando los mismos sean distribuidos a personas físicas y residentes en el extranjero. El impuesto sobre la renta se paga vía retención y es un pago definitivo a cargo del accionista. En el caso de extranjeros se podrán aplicar tratados para evitar la doble tributación. Este impuesto será aplicable por la distribución de utilidades fiscales generadas a partir del 2014.

Disclosure of earnings per share [text block]

La ganancia por acción se calcula de la siguiente manera:

Utilidad Atribuible a la Participación Controladora / Promedio ponderado de Acciones en circulación = Utilidad por acción.

La ganancia por acción acumulada y trimestral se muestra en el Estado de Resultados.

Disclosure of effect of changes in foreign exchange rates [text block]

La Compañía realiza transacciones en diversas monedas y reporta sus estados financieros en pesos mexicanos. Debido a lo anterior, está expuesta a riesgos cambiarios transaccionales (por ejemplo, por compras pronosticadas de materias primas, contratos en firme y activos y pasivos monetarios) y de conversión (por ejemplo, por sus inversiones netas en subsidiarias en el extranjero). La Compañía está principalmente expuesta al riesgo de variación en el precio del peso mexicano frente al dólar estadounidense, la variación del peso mexicano frente al dólar canadiense y la variación del dólar canadiense frente al dólar estadounidense.

Administración de riesgo de tipo de cambio por conversión.

Debido a que la Compañía mantiene inversiones en subsidiarias en el extranjero cuya moneda funcional no es el peso mexicano, se encuentra expuesta a un riesgo de conversión de moneda extranjera. Asimismo, se han contratado activos y pasivos financieros intercompañías en diversas monedas que igualmente provocan este riesgo.

La cobertura a este riesgo de conversión cambiaria se mitiga en gran medida a través de la designación de uno o más préstamos denominados en estas monedas como cobertura cambiaria de la exposición de conversión y

ciertos instrumentos financieros derivados, siguiendo el modelo de contabilización de cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, los importes de los préstamos que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en el extranjero ascienden a 913 y 969 millones de dólares estadounidenses, respectivamente.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, los importes de los instrumentos financieros derivados que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en el extranjero ascienden a 289 millones de dólares canadienses, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, los importes de los instrumentos financieros derivados que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en el extranjero ascienden a 100 millones de libras esterlinas, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, los importes de los instrumentos financieros derivados que han sido designados como coberturas sobre la inversión neta en subsidiarias en el extranjero ascienden a 412 millones de euros, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, el importe que se ha designado como cobertura por posiciones activas de inter-Compañías a largo plazo es de 664 millones de dólares canadienses, en ambos periodos.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, el importe que se ha designado como cobertura por posiciones pasivas de inter-Compañías a largo plazo es de 60,000 millones de pesos chilenos, en ambos periodos.

Para probar la efectividad de las coberturas, la Compañía compara los cambios en el valor razonable de las deudas y los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable atribuible a la inversión neta.

Disclosure of employee benefits [text block]

Beneficios a empleados y previsión social

El pasivo neto generado por beneficios a empleados y previsión social a largo plazo, por segmento geográfico, se integra como sigue al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024:

	2025	2024
Por retiro y beneficios posteriores al retiro		
México	\$1,373,476	\$762,374
EUA	959,342	929,152
EAA y Latinoamérica	550,551	541,164
Total pasivo por retiro y beneficios posteriores al retiro	2,883,369	\$2,232,690
Previsión social – EUA	3,499,390	3,418,564
Activos netos del plan registrados en otros activos	245,116	280,052
Bonos por pagar a colaboradores a largo plazo	847,201	703,134
Pasivo neto total	\$7,475,076	\$6,634,440

a. México

La Compañía tiene establecido un plan de beneficios definidos para pagos de pensiones y prima de antigüedad. La política de fondeo de la Compañía es la de hacer contribuciones discrecionales. Durante 2024 y 2025 la Compañía no ha realizado aportaciones a los activos del plan.

Los pagos por prima de antigüedad consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado, con base al último sueldo, limitado al doble del salario mínimo vigente a la fecha de pago establecido por ley para todo su personal, de acuerdo con lo estipulado en los contratos de trabajo a los trabajadores con una antigüedad mínima de 15 años.

Las valuaciones actuariales más recientes de los activos del plan y del valor presente de la obligación por beneficios definidos fueron realizadas al 31 de diciembre de 2024 por actuarios independientes.

b. Estados Unidos de América (EUA)

La Compañía tiene establecidos planes de pensiones de beneficios definidos que cubren a los empleados elegibles. Algunos beneficios de planes de personal no sindicalizado fueron congelados. La política de fondeo de la Compañía es la de hacer contribuciones discrecionales. Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre 2024 la Compañía no efectuó contribuciones a dicho plan.

La Compañía también tiene establecido un plan de beneficios de previsión social posteriores al retiro que cubre gastos médicos de ciertos empleados elegibles. La Compañía está asegurada y paga estos gastos conforme se incurren.

Las valuaciones actuariales más recientes de los activos del plan y del valor presente de la obligación por beneficios definidos fueron realizadas al 31 de diciembre de 2024 por actuarios independientes.

c. Canadá

La Compañía tiene establecido un plan de beneficios definidos para pagos de pensiones que cubren a los empleados elegibles. Algunos de los beneficios de planes al personal sindicalizado fueron congelados. La política de fondeo de la Compañía es la de hacer contribuciones discrecionales. Las aportaciones realizadas al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 ascendieron a \$20,845 y \$88,442, respectivamente.

Las valuaciones actuariales más recientes de los activos del plan y del valor presente de la obligación por beneficios definidos fueron realizadas al 31 de diciembre de 2024 por actuarios independientes.

La Compañía también tiene establecido un plan de contribución definida, en el cual las contribuciones se pagan conforme se incurren. Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 y 2024, las contribuciones ascendieron a \$16,788 y \$13,635, respectivamente.

Planes de Pensiones Multipatronales ("PPM")

La Compañía a través de su subsidiaria BBU, participa en planes de contribución definida denominados PPM. Estos fondos son administrados y controlados por fideicomisos supervisados tanto por representantes de los patrones, como de los empleados beneficiados. La responsabilidad de BBU de contribuir a estos planes se establece de acuerdo con los convenios colectivos que amparan a sus empleados con representación sindical. Estos planes generalmente brindan beneficios de jubilación para empleados elegibles, con base en requisitos específicos sobre períodos de adquisición y esquemas de beneficios.

Los activos aportados a un PPM por un empleador pueden usarse para otorgar beneficios a los empleados de otros empleadores participantes. En el evento de que otros patrones salgan del PPM en el que participa la Compañía, sin satisfacer su pasivo de salida, el monto no cubierto será distribuido para ser fondeado entre el resto de los patrones activos.

La asignación de la obligación de retiro está relacionada con las contribuciones de BBU al plan en comparación con las contribuciones de otros empleadores al plan y está sujeta al proceso de negociación

colectiva, así como a la aprobación de la Corporación de Garantía de Beneficios de Pensión (Pension Benefit Guarantee Corporation).

Si alguno de los PPM en los que participa BBU entra en estado crítico y sus aportes no son suficientes para cumplir con el cronograma de financiamiento del plan, se le podría solicitar a BBU que realice aportes adicionales al PPM con base en un porcentaje de los aportes existentes requeridos bajo el contrato de trabajo.

A menos que la Compañía determine que la probabilidad de que salga del PPM sea alta, éstos son reconocidos como planes de contribución definida, ya que la Compañía no cuenta con información suficiente para preparar los cálculos relativos, debido a la naturaleza colectiva de los planes y la participación limitada en la administración por parte de la Compañía. Las contribuciones a los PPM durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 y 2024, ascendieron a \$725,259 y \$580,986, respectivamente y se registran el estado de resultados dentro de los gastos generales. Se espera contribuir \$2,753,279 en el año 2025.

Los pasivos que ya han sido registrados por concepto de PPM sufren una actualización anual derivado de cambios en salarios, antigüedades y mezcla de empleados en el plan, las cuales se registran en los resultados del año en adición a los montos que son contribuidos en los diferentes PPM.

Cuando se determina que la salida de BBU de un PPM es muy probable, se reconoce una provisión por el valor presente de las salidas de efectivo futuras estimadas, descontadas a la tasa libre de riesgo a cierre del ejercicio la cual es reconocida en otros pasivos a largo plazo.

Previsión social EUA

La Compañía tiene establecido un plan de beneficios de previsión social posteriores al retiro que califica como plan de contribuciones definidas. Los montos correspondientes a este pasivo se registran en resultados cuando se incurren. Estas obligaciones se clasifican a corto y largo plazo y sus montos incluidos en el estado de posición financiera son:

	2025	2024
Previsión social:		
Corto plazo ^(a)	1,422,836	1,419,341
Largo plazo	3,499,390	3,418,564
	<u>\$4,922,226</u>	<u>\$4,837,905</u>

^(a) Incluido en otras cuentas por pagar y pasivos acumulados.

Disclosure of entity's operating segments [text block]

La información utilizada por la administración de la Compañía para la toma de decisiones de operación para efectos de asignación de recursos y evaluación del desempeño de los segmentos reportables se enfoca en 4 zonas geográficas: México, Norteamérica, Latinoamérica y EAA.

La Compañía considera que los aspectos cualitativos y cuantitativos en la agrupación de segmentos operativos, descritos anteriormente, son de naturaleza similar para todos los periodos presentados y muestran un rendimiento similar a largo plazo. En la evaluación de la adecuada agregación de los segmentos operativos, los factores clave, incluyen pero no se limitan a: (i) similitud en la base de clientes, (ii) naturaleza similar de productos, (iii) características de procesos de producción y distribución, (iv) similitud de gobiernos, (v) tendencias de inflación y (vi) tendencias monetarias.

A continuación, se presentan los principales datos por área geográfica en las que opera la Compañía por los años terminados el 31 de marzo de 2025 y 2024:

	México	Norteamérica	Latinoamérica	EAA	Eliminación Consolidado	Total
31 de marzo de 2025						
VN	38,018	46,580	11,176	12,046	(4,094)	\$ 103,726
VNS	(3,600)	(351)	(126)	(17)	4,094	-
VNC	34,418	46,229	11,050	12,029	-	\$ 103,726
UO (1)	5,268	802	326	227	125	\$ 6,748
DAOV	1,952	2,623	736	636	122	\$ 6,069
UAFIDA AJ. (2)	7,220	3,425	1,062	863	247	\$ 12,817
IAG	1,277	(344)	184	211	-	\$ 1,328
IG	593	119	34	28	(569)	\$ 205
IC	2,420	1,457	181	27	(569)	\$ 3,516
AT	114,284	210,862	46,863	68,428	(11,251)	\$ 429,186
PT	143,239	123,079	16,193	19,219	(1,823)	\$ 299,907

31 de marzo de 2024						
VN	37,386	41,016	9,362	9,851	(3,974)	\$ 93,641
VNS	(3,662)	(225)	(71)	(16)	3,974	-
VNC	33,724	40,791	9,291	9,835	-	\$ 93,641
UO (1)	5,070	1,394	365	24	22	\$ 6,875
DAOV	1,579	2,158	475	682	103	\$ 4,997
UAFIDA AJ. (2)	6,649	3,552	840	706	125	\$ 11,872
IAG	1,510	(155)	134	(33)	-	\$ 1,456
IG	536	215	233	12	(618)	\$ 378
IC	2,123	1,397	164	40	(618)	\$ 3,106

31 de diciembre de 2024						
AT	106,018	210,863	44,958	65,992	(11,027)	\$ 416,804
PT	133,281	123,883	16,976	17,973	(3,006)	\$ 289,107

VN	Ventas Netas
VNS	Ventas Netas entre Segmentos
VNC	Ventas Netas Consolidadas
UO	Utilidad de Operación
DAOV	Depreciación, Amortización y Otras Partidas Virtuales
UAFIDA AJ.	Utilidad de Operación, más Depreciación, Amortización, Deterioro y Otras Partidas Virtuales
UAI	Utilidad antes de Impuestos
IAG	Impuestos a las Ganancias
IG	Intereses Ganados
IC	Intereses a Cargo
AT	Activos Totales
PT	Pasivos Totales

⁽¹⁾ No Incluye Regalías Interfiliales.

(2) La Compañía determina la UAFIDA Ajustada como la utilidad de operación, más la depreciación, amortización, deterioro y otras partidas que no implican flujo de efectivo, principalmente ajustes por valuación de planes multipatronales. La UAFIDA Ajustada difiere de la UAFIDA (“Conformed EBITDA” en inglés) mencionada en la “Información a revelar sobre préstamos”.

Disclosure of events after reporting period [text block]

El 29 de abril de 2025, la Compañía a través de una de sus subsidiarias, adquirió Karamolegos Bakery Rumania, un jugador líder en panificación de la región.

Disclosure of expenses [text block]

Para información a revelar sobre gastos ver nota sobre “Gastos por naturaleza”

Disclosure of expenses by nature [text block]

El costo de ventas y los gastos de distribución, venta, administración y otros gastos generales que se presentan en el estado consolidado de resultados se integra como sigue:

Costos de ventas

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Materia prima	\$31,456,634	\$29,472,503
Sueldos y prestaciones	9,734,874	8,432,469
Fletes, combustibles y mantenimiento	4,413,807	3,992,950
Depreciación y amortización	2,421,172	1,960,697
Servicios profesionales y consultorías	388,745	350,985
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	400,887	352,191
Impuestos	362,100	278,238
Gastos de Viaje	55,224	60,092
Otros gastos de fabricación	29,012	39,941
	<u>\$49,262,455</u>	<u>\$44,940,066</u>

Gastos de distribución, venta, administración y otros gastos:

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Sueldos y prestaciones	\$21,455,798	\$18,508,689
Fletes, combustibles y mantenimiento	10,254,950	9,204,679
Publicidad y gastos promocionales	3,371,714	3,328,547
Servicios profesionales y consultorías	3,259,300	3,106,990
Depreciación y amortización	3,653,884	2,951,007
Costos logísticos	1,469,829	1,151,263

Revaluación de planes de pensiones multipatronales	(32,903)	(27,314)
Gastos de integración	52,893	58,430
Impuestos	571,316	485,457
Gatos de reestructuración	1,058,284	922,512
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	819,113	656,940
Gastos de viaje	467,440	444,943
Otros	1,313,354	1,033,745
	<u>\$47,714,972</u>	<u>\$41,825,888</u>

Disclosure of exploration and evaluation assets [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of fair value measurement [text block]

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se determina de la siguiente forma:

El valor razonable de los activos y pasivos financieros con términos y condiciones estándar que son negociados en mercados líquidos activos se determina con referencia a los precios cotizados en el mercado, por lo cual, estos instrumentos son considerados con jerarquía Nivel 1 conforme a la clasificación de jerarquía de valor razonable que se describe en la siguiente sección.

El valor razonable de los otros activos y pasivos se determina de conformidad con modelos de determinación de precios de aceptación general, que se basan en el análisis de los flujos de efectivo descontados.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 el valor en libros de los activos financieros y pasivos no varía significativamente de su valor razonable.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados, son considerados con jerarquía Nivel 1 y 2.

La valuación de la deuda bursátil se realizó con el valor de mercado con precios de Valuación Operativa y Referencias de Mercado, S. A. de C. V. (“VALMER”), que es una Compañía supervisada por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (“CNBV”) que proporciona precios actualizados de instrumentos financieros. Esta valuación se considera Nivel 1, conforme a la jerarquía que se describe a continuación.

Jerarquía de valor razonable

La Compañía clasifica en tres niveles de jerarquía las valuaciones a valor razonable reconocidas en el estado de situación financiera, conforme a los datos utilizados en la valuación. Cuando una valuación utiliza datos de diferentes niveles, la valuación en su conjunto se clasifica en el nivel más bajo de clasificación de cualquier dato relevante:

- Nivel 1 - Las valuaciones a valor razonable son aquellas derivadas de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 - Las valuaciones a valor razonable son aquellas derivadas de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1, que son observables para el activo o

pasivo, bien sea directamente (es decir como precios) o indirectamente (es decir que derivan de los precios); y

- Nivel 3 - Las valuaciones a valor razonable son aquellas derivadas de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

Disclosure of fair value of financial instruments [text block]

La Compañía, en el marco de sus operaciones regulares, ha contratado deuda a través de préstamos bancarios y bursátiles.

Para mayor detalle del valor razonable de la deuda ver nota: “Información a revelar sobre préstamos”

Para mayor detalle del valor razonable de los instrumentos financieros derivados ver nota: “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”

Disclosure of fee and commission income (expense) [text block]

Las primas y comisiones bancarias son registradas dentro del rubro de gastos financieros en intereses pagados.

Disclosure of finance cost [text block]

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Intereses pagados	3,516,491	3,105,624
Pérdida cambiaria	-	167,217
Resultado por posición monetaria	101,119	-
Total gastos financieros	<u>\$3,617,610</u>	<u>\$3,272,841</u>

Disclosure of finance income (cost) [text block]

Para información sobre ingresos y gastos financieros ver notas: “Información a revelar sobre ingresos financieros” y “Información a revelar sobre gastos financieros”

Disclosure of finance income [text block]

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Intereses cobrados	204,970	378,339
Utilidad cambiaria	156,569	-
Resultado por posición monetaria	-	121,780
Total ingresos financieros	<u>\$361,539</u>	<u>\$500,119</u>

Disclosure of financial assets held for trading [text block]

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 la Compañía no mantiene activos financieros para negociar.

Disclosure of financial instruments [text block]

La Compañía, en el marco de sus operaciones regulares, ha contratado deuda a través de préstamos bancarios y bursátiles.

Para más detalle sobre instrumentos financieros de deuda ver la nota “Información a revelar sobre préstamos”.

Para más detalle sobre instrumentos financieros derivados ver la nota “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”.

Disclosure of financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

Cuando la Compañía cuenta con instrumentos financieros derivados que se valúan a valor razonable con cambios en resultados, sus fines son exclusivamente de cobertura de una posición primaria identificada.

Para más detalle sobre instrumentos financieros derivados ver la nota: “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”.

Disclosure of financial instruments designated at fair value through profit or loss [text block]

Cuando la Compañía cuenta con instrumentos financieros derivados que se valúan a valor razonable con cambios en resultados, sus fines son exclusivamente de cobertura de una posición primaria identificada.

Para más detalle sobre instrumentos financieros derivados ver la nota: “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”.

Disclosure of financial instruments held for trading [text block]

Al 31 de marzo de 2025 la Compañía no mantiene instrumentos financieros para negociar.

Disclosure of financial liabilities held for trading [text block]

Al 31 de marzo de 2025 la Compañía no mantiene pasivos financieros para negociar.

Disclosure of financial risk management [text block]

La Compañía, dentro del marco de sus operaciones cotidianas, se encuentra expuesta a riesgos intrínsecos a distintas variables de tipo financiero, así como a variaciones en el precio de algunos insumos que cotizan en mercados formales internacionales. La Compañía cuenta con un proceso ordenado de manejo de riesgos que recae en órganos reguladores los cuales evalúan la naturaleza y alcance de dichos riesgos.

Los principales riesgos financieros a los que está sujeta la Compañía son:

- Riesgos de mercado
- Riesgos de tasa de interés
- Riesgos de tipo de cambio
- Riesgos de precios
- Riesgos de liquidez
- Riesgos de crédito
- Riesgos de capital

El Equipo Global de Riesgos de Mercado es responsable de la administración de los riesgos de tasa de interés, de tipo de cambio, de liquidez y de crédito que emanan de su operación diaria. A su vez, el área de Compras es la encargada de administrar el riesgo de mercado de precios involucrado en la compra de insumos; Asimismo, revisa la consistencia de las posiciones abiertas de la Compañía en los mercados de futuros con la estrategia corporativa. Ambas áreas reportan estas actividades a la Dirección de Administración de Riesgos. Los objetivos primordiales de la Dirección de Administración de Riesgos son:

- Identificar, evaluar y monitorear los riesgos externos e internos que pudieran impactar significativamente a la Compañía;
- Priorizar riesgos;
- Asegurar la asignación y seguimiento de los riesgos;
- Validar órganos y/o responsables de su administración;
- Validar avances en la administración de cada uno de los riesgos prioritarios; y
- Recomendar acciones a seguir.

En virtud de que todas las variables a las que la Compañía se encuentra expuesta guardan un comportamiento dinámico, las estrategias de cobertura son valoradas y monitoreadas de manera formal y periódica. De igual forma, son reportadas al área de gobierno correspondiente. La finalidad primordial es alcanzar una posición neutral y equilibrada con relación a la exposición al riesgo de una cierta variable financiera.

Disclosure of first-time adoption [text block]

El año de adopción de las NIIF fue en el 2012.

Disclosure of general and administrative expense [text block]

Gastos de administración y otros gastos

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Sueldos y prestaciones	\$4,194,497	\$3,296,687
Servicios profesionales y consultorías	2,713,959	2,593,519
Revaluación de planes de pensiones multipatronales	(32,903)	(27,314)
Fletes, combustibles y mantenimiento	292,412	241,257
Depreciación y amortización	798,543	673,484
Gastos de integración	52,893	58,430
Gastos de reestructuración	1,058,284	922,512
Impuestos	92,520	32,893
Gastos de viaje	213,710	202,183
Arrendamientos de bajo valor y corto plazo	43,358	36,161
Otros	37,252	24,380
	<u>\$9,464,525</u>	<u>\$8,054,192</u>

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Actividades - Grupo Bimbo, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (“Grupo Bimbo” o “la Compañía”) es una entidad mexicana, dedicada principalmente a la producción, distribución y venta de pan de caja, bollería, pan dulce, pastelitos, galletas, english muffins, bagels, tortillas y botanas saladas, entre otros.

La Compañía opera en distintas áreas geográficas que representan los segmentos de reporte que utiliza y que son México, Norteamérica, Latinoamérica y Europa, Asia y África (“EAA”).

Las oficinas corporativas de la Compañía se ubican en Prolongación Paseo de la Reforma No. 1000, Colonia Peña Blanca Santa Fe, Álvaro Obregón, Código Postal 01210, Ciudad de México, México.

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 y 2024, las ventas netas de las subsidiarias que se encuentran en el segmento México representaron aproximadamente el 33% y 36%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas. Asimismo, durante los mismos periodos las ventas netas del segmento de Norteamérica representaron, el 45% y 44%, respectivamente, de las ventas netas consolidadas.

Disclosure of going concern [text block]

Los Estados Financieros Consolidados se preparan bajo el supuesto de que la Compañía está en funcionamiento y continuará con su actividad dentro del futuro previsible y no tiene la intención ni la necesidad de

liquidar o recortar en forma importante la escala de sus operaciones. Si tal intención o necesidad existiera, los estados financieros tienen que prepararse sobre una base diferente.

Disclosure of goodwill [text block]

La integración del crédito mercantil por área geográfica es la siguiente:

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Crédito mercantil:		
México	\$1,674,110	\$1,674,110
Norteamérica	66,865,812	66,647,924
EAA	18,001,535	17,445,856
Latinoamérica	4,615,754	4,384,312
	<u>91,157,211</u>	<u>90,152,202</u>
Deterioro acumulado:		
México	(1,120,322)	(1,120,322)
Norteamérica	(6,588,825)	(6,572,180)
EAA	(5,924,461)	(5,715,935)
Latinoamérica	(1,725,081)	(1,643,711)
	<u>(15,358,689)</u>	<u>(15,052,148)</u>
	<u>\$75,798,522</u>	<u>\$75,100,054</u>

Los movimientos del crédito mercantil fueron los siguientes:

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Saldo al 1 de enero	\$75,100,054	\$62,000,138
Adquisiciones	-	5,554,174
Complemento PPA	-	(2,953,081)
Ajuste por variación en tipo de cambio	698,468	10,498,823
	<u>\$75,798,522</u>	<u>\$75,100,054</u>

Los movimientos de las pérdidas acumuladas por deterioro son los siguientes:

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Saldo al 1 de enero	\$15,052,148	\$13,177,201
Ajuste por variación en tipo de cambio	306,541	1,874,947
	<u>\$15,358,689</u>	<u>\$15,052,148</u>

Asignación del crédito mercantil a las unidades generadoras de efectivo

Para propósito de efectuar pruebas de deterioro el crédito mercantil es asignado a las UGEs, las cuales se dividen principalmente en: EUA, Canadá, España y otras.

Después del reconocimiento de las pérdidas por deterioro, el valor en libros del crédito mercantil por unidad generadora de efectivo es como sigue:

31 marzo de 2025 31 diciembre de 2024

EUA	\$44,487,254	\$44,379,587
Canadá	13,478,278	13,390,138
España	1,564,413	1,499,121
Otras UGEs	16,268,577	15,831,208
	<u>\$75,798,522</u>	<u>\$75,100,054</u>

Disclosure of impairment of assets [text block]

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, el deterioro en el valor de los activos es el siguiente:

	31 marzo de 2025			31 diciembre de 2024		
	Propiedades, planta y equipo	Intangibles	Crédito Mercantil	Propiedades, planta y equipo	Intangibles	Crédito Mercantil
Saldo inicial	2,421,955	4,190,754	15,052,149	1,396,987	3,684,411	13,177,201
Deterioro del año	(93,114)	14,139	-	458,113	(239,037)	-
Amortización/Bajas	(6,138)	-	-	(110,999)	-	-
Revaluación	85,381	-	-	676,276	-	-
Efecto de conversión	(23,542)	169,878	306,540	1,578	745,380	1,874,948
Saldo final	<u>\$2,384,542</u>	<u>\$4,374,771</u>	<u>\$15,358,689</u>	<u>\$2,421,955</u>	<u>\$4,190,754</u>	<u>\$15,052,149</u>

Disclosure of income tax [text block]

Impuestos a las ganancias en México -

Las compañías mexicanas están sujetas al Impuesto Sobre la Renta (ISR).

ISR - La tasa es 30% para 2025 y años posteriores

Impuestos a la utilidad en otros países -

Las subsidiarias en el extranjero calculan el impuesto a las ganancias o su equivalente sobre los resultados individuales de cada subsidiaria y de acuerdo con los regímenes específicos de cada país. En Estados Unidos de Norteamérica la compañía cuenta con una autorización para la presentación de una declaración de ISR consolidada de las entidades en ese país. Las operaciones en España cuentan con autorización para la presentación de una declaración del impuesto sobre la renta consolidada desde el ejercicio 2013. Las operaciones en Francia cuentan con autorización para la presentación de una declaración del impuesto sobre la renta consolidada desde el ejercicio 2019.

Con excepción de las subsidiarias mencionadas anteriormente cada compañía calcula y paga bajo el supuesto de entidades legales individuales sus correspondientes impuestos a las ganancias. Las declaraciones anuales de impuestos correspondientes se presentan de acuerdo con los términos legales de cada país; adicionalmente algunas subsidiarias deben enterar pagos provisionales durante cada ejercicio fiscal.

Las tasas fiscales aplicables en los principales países donde opera la Compañía y el período en el cual pueden aplicarse las pérdidas fiscales son como sigue:

		Tasa legal (%)		Años de vencimiento para pérdidas fiscales
		2025	2024	
Argentina	(A)	35	(A) 35	5 (B)
Brasil		34	34	(C)
Canadá	(D)	15	(D) 15	20 (E)
España		25	25	(F)
EUA	(G)	21	(G) 21	(H)
México		30	30	10

Las pérdidas fiscales acumuladas generadas por la Compañía son principalmente en México, Brasil, Colombia, Argentina y España.

- (A) A partir del ejercicio 2021 y en adelante, la tasa corporativa es de 35%. Dicha tasa dependerá del rango de la ganancia neta imponible acumulada.
- (B) Pérdidas en ventas de acciones, cuotas u otras participaciones sociales, pueden ser amortizadas sólo contra ingresos de la misma naturaleza. Las pérdidas generadas de fuente extranjera sólo pueden ser amortizadas con ingresos de fuente extranjera.
- (C) Las pérdidas fiscales pueden amortizarse indefinidamente hasta por el 30% de la utilidad fiscal neta del año.
- (D) La tasa corporativa de impuesto sobre la renta es una combinación de la tasa federal, que es del 15%, y de las tasas estatales (provincias) donde se tenga un establecimiento permanente. Las tasas estatales varían del 10% al 16%, por lo que la tasa combinada puede variar del 25% al 31%.
- (E) Las pérdidas fiscales pueden utilizarse contra años previos (“carryback”) por tres años.
- (F) Las pérdidas fiscales no tienen vencimiento, pero su aplicación se limita al 25% de la utilidad fiscal neta del año.
- (G) La tasa corporativa de impuesto sobre la renta es una combinación de la tasa federal, que es del 21%, y de las tasas estatales donde se tiene un establecimiento. Las tasas estatales varían del 0% al 12%, por lo que la tasa combinada puede variar del 21% al 33%.
- (H) Derivado de la reforma fiscal, las pérdidas fiscales no tienen vencimiento, sin embargo, se limitó su amortización al 80% de la utilidad fiscal generada en el periodo.

No se prevén mayores cambios en las tasas corporativas para 2025 y años posteriores, excepto en los siguientes casos:

- Rusia que pasa del 20% en 2024 al 25% en 2025.
- Portugal que pasa del 21% en 2024 al 20% en 2025.

Las operaciones en Estados Unidos, Canadá, Uruguay, Guatemala, Panamá, Honduras, Nicaragua, Colombia y Ecuador están sujetas a pagos mínimos de Impuestos a las Ganancias o impuesto sustitutivo.

La integración de la provisión, tasa efectiva y efectos diferidos de los impuestos a las ganancias se reflejan de la siguiente manera:

- a. Los impuestos a las ganancias consolidados de la compañía se integran como sigue:

	Marzo 2025	Marzo 2024
Impuesto a las Ganancias:		
Causado	\$1,486,401	\$1,627,512
Diferido y Otras Partidas	(158,082)	(171,434)

\$1,328,319

\$1,456,078

- b. La conciliación de la tasa legal del Impuesto a las Ganancias en México y la tasa efectiva expresada, como un porcentaje del Impuesto a las Ganancias reconocido en resultados a la utilidad antes de impuestos por los periodos terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024 es como sigue:

	2025	2024
Utilidad antes de impuestos a las ganancias de la operación discontinuada	\$3,542,183	\$4,213,461
Tasa legal	30%	30%
Impuestos a las ganancias a la tasa legal	1,062,655	1,264,038

Más (menos) efecto de impuestos de las siguientes partidas:

Efectos inflacionarios de cuentas monetarias de balance y de resultados	250,215	261,424
Gastos no deducibles, ingresos no acumulables y otros	(1,937)	205,678
Diferencia en tasas y moneda de subsidiarias en distintas jurisdicciones fiscales	39,379	16,742
Efectos en los valores fiscales de propiedades, planta y equipo	(153,541)	(282,076)
Participación en resultados de asociadas	(15,037)	(33,307)
Reserva de valuación de pérdidas fiscales amortizables	146,585	23,579
Impuesto a las ganancias reconocido en resultados	\$1,328,319	\$1,456,078
Tasa efectiva	37.5%	34.6%

Disclosure of information about employees [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Funcionarios	1,501	1,475
Empleados	33,344	33,435
Obreros	117,384	117,336
	152,229	152,246

Disclosure of information about key management personnel [text block]

Compensación del personal clave de la administración

La compensación a la administración de la Compañía y otros miembros clave de la administración durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 y 2024, fue de \$207,330 y \$202,140, respectivamente. Dicha compensación es determinada con base en el desempeño de los individuos y las tendencias del mercado y aprobada por el Consejo de Administración.

Disclosure of intangible assets [text block]

La integración de los activos intangibles por segmento geográfico al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 es la siguiente:

	31 marzo 2025	31 diciembre 2025
México	\$995,399	\$1,041,787
Norteamérica	43,029,396	43,213,191
Europa	19,217,964	18,818,352
Latinoamérica	2,782,097	2,734,933
	<u>\$66,024,856</u>	<u>\$65,808,263</u>

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la integración por concepto de los activos intangibles es la siguiente:

	Promedio de vida útil	31 marzo 2025	31 diciembre 2024
Marcas	Indefinida	\$42,394,279	\$41,925,709
Derechos de distribución y uso	Indefinida	9,306,645	9,400,610
		<u>51,700,924</u>	<u>51,326,319</u>
Marcas	4 a 40 años	1,995,255	1,759,288
Relaciones con clientes	7 a 40 años	26,163,450	25,727,401
Licencias y software	2 a 8 años	5,922,403	5,781,399
Acuerdos de no competencia	2 a 5 años	269,729	263,383
Otros		1,564,182	1,557,203
		<u>35,915,019</u>	<u>35,088,674</u>
Amortización y deterioro acumulado		<u>(21,591,087)</u>	<u>(20,606,730)</u>
		<u>\$66,024,856</u>	<u>\$65,808,263</u>

El deterioro acumulado de las marcas con vida indefinida al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 es \$3,154,952 y \$3,053,884, respectivamente.

Las principales relaciones con clientes resultantes de las adquisiciones son:

	Año de Adquisición	Vida útil remanente	Valor neto	
			2025	2024
Bimbo QSR.	2017	20 a 35	3,598,916	3,545,784
Canada Bread.	2014	12	1,271,658	1,307,840
St. Pierre	2022	15	1,264,321	1,253,067
Paterna	2020	21	1,075,044	1,045,647
Weston Foods, Inc.	2009	2	713,222	693,865
Trei Brutari, S.A. y otras	2024	20 a 21	628,826	707,056
Vel Pitar SA	2023	20	532,023	521,154
Sara Lee Bakery Group, Inc.	2011	5	487,954	511,156

La conciliación entre los valores en libros al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024 es como sigue:

COSTO	Saldos al 31 diciembre de 2024	Entidades estructuradas	Adiciones
-------	--------------------------------	-------------------------	-----------

Marcas	43,684,997	-	-
Derechos de distribución y uso	9,400,610	(116,956)	-
Relaciones con clientes	25,727,401	-	-
Licencias y software	5,781,399	-	64,620
Acuerdos de no competencia	263,383	-	-
Otros	1,557,203	-	-
Total	86,414,993	(116,956)	64,620

COSTO	Efectos por conversión	Saldos al 31 de marzo 2025
Marcas	704,537	44,389,534
Derechos de distribución y uso	22,991	9,306,645
Relaciones con clientes	436,049	26,163,450
Licencias y software	76,384	5,922,403
Acuerdos de no competencia	6,346	269,729
Otros	6,979	1,564,182
Total	1,253,286	87,615,943

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	Saldos al 31 diciembre 2024	Gasto por amortización	Deterioro
Marcas	(3,135,508)	(15,011)	-
Derechos de distribución y uso	(388,345)	-	(14,139)
Relaciones con clientes	(11,456,047)	(322,427)	-
Licencias y software	(4,399,465)	(202,857)	-
Acuerdos de no competencia	(206,989)	(5,066)	-
Otros	(1,020,376)	(1,921)	-
Total	(20,606,730)	(547,282)	(14,139)

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	Efecto de conversión	Saldos al 31 de marzo 2025
Marcas	(97,002)	(3,247,521)
Derechos de distribución y uso	(117,841)	(520,325)
Relaciones con clientes	(163,274)	(11,941,748)
Licencias y software	(36,124)	(4,638,446)
Acuerdos de no competencia	(6,549)	(218,604)
Otros	(2,146)	(1,024,443)
Total	(422,936)	(21,591,087)

COSTO	Saldos al 31 diciembre 2023	Entidades estructuradas	Adiciones
Marcas	37,332,428	-	354
Derechos de distribución y uso	7,253,065	704,729	-
Relaciones con clientes	20,227,741	-	-
Licencias y software	4,574,272	-	750,661
Acuerdos de no competencia	226,801	-	-
Otros	1,483,600	-	20,999
Total	71,097,907	704,729	772,014

COSTO	Adquisiciones de negocio y	Efecto de conversión	Saldos al 31 diciembre 2024
-------	----------------------------	----------------------	-----------------------------

ajustes de PPA

Marcas	820,563	5,531,652	43,684,997
Derechos de distribución y uso	-	1,442,816	9,400,610
Relaciones con clientes	1,991,500	3,508,160	25,727,401
Licencias y software	9,039	447,427	5,781,399
Acuerdos de no competencia	-	36,582	263,383
Otros	191	52,413	1,557,203
Total	2,821,293	11,019,050	86,414,993

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	SalDOS al 31 diciembre 2023	Gasto por amortización	Deterioro
Marcas	(2,589,317)	(58,308)	-
Derechos de distribución y uso	(288,727)	-	(39,532)
Relaciones con clientes	(8,731,725)	(1,163,924)	-
Licencias y software	(3,225,045)	(826,391)	-
Acuerdos de no competencia	(160,038)	(19,053)	-
Otros	(1,001,985)	(5,916)	-
Total	(15,996,837)	(2,073,592)	(39,532)

AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO	Reversión de Deterioro	Efecto de Conversión	SalDOS al 31 de diciembre 2024
Marcas	278,569	(766,452)	(3,135,508)
Derechos de distribución y uso	-	(60,086)	(388,345)
Relaciones con clientes	-	(1,560,398)	(11,456,047)
Licencias y software	-	(348,029)	(4,399,465)
Acuerdos de no competencia	-	(27,898)	(206,989)
Otros	-	(12,475)	(1,020,376)
Total	278,569	(2,775,338)	(20,606,730)

SALDOS NETOS	Al 31 de marzo 2025	Al 31 diciembre de 2024
Marcas	41,142,013	40,549,489
Derechos de distribución y uso	8,786,320	9,012,265
Relaciones con clientes	14,221,702	14,271,354
Licencias y software	1,283,957	1,381,934
Acuerdos de no competencia	51,125	56,394
Otros	539,739	536,827
Total	\$66,024,856	\$65,808,263

La amortización de activos intangibles se reconoce en los gastos de administración.

En 2025 la Compañía reconoció un deterioro de derechos de distribución por \$14,139; en 2024, reconoció un deterioro de marcas por \$39,532.

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, las marcas de vida indefinida son evaluadas de manera conjunta en las pruebas de deterioro a nivel de cada UGE correspondiente del Grupo; este cambio originó una reversión de deterioros de marcas. Al 31 de diciembre de 2024, la Compañía registró una reversión de deterioro de marcas por un monto de \$278,569.

Las pruebas de deterioro de los derechos de distribución se realizan determinando un valor razonable, el cual se estima con base en un múltiplo aplicado al promedio de ventas semanales de los últimos doce meses

de operación. El múltiplo utilizado se encuentra en un rango que varía dependiendo de la región en la que se encuentra el mercado.

Disclosure of intangible assets and goodwill [text block]

Para información sobre activos intangibles y crédito mercantil ver las notas “Activos Intangibles” y “Crédito Mercantil”

Disclosure of interest expense [text block]

Los gastos por intereses se encuentran revelados dentro de los gastos financieros. Para mayor detalle ver nota: “Información a revelar sobre gastos financieros”

Disclosure of interest income [text block]

Los ingresos por intereses se encuentran revelados dentro de los ingresos financieros. Para mayor detalle ver nota: “Información a revelar sobre ingresos financieros”

Disclosure of interest income (expense) [text block]

Los ingresos y gastos por intereses se revelan dentro de los ingresos y gastos financieros. Para mayor detalle ver notas: “Información a revelar sobre ingresos financieros” y “Información a revelar sobre gastos financieros”.

Disclosure of inventories [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Materias Primas, Envases y Envolturas	6,837,624	8,035,760
Ordenes en Proceso	140,603	135,744
Productos Terminados	7,115,923	7,023,673
Otros Almacenes	1,855,419	1,626,247
	15,949,569	16,821,424
Materias Primas en Tránsito	1,813,034	2,010,808
Total Inventarios	\$17,762,603	\$18,832,232

Disclosure of investment contracts liabilities [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of investment property [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of investments accounted for using equity method [text block]

Las inversiones en compañías asociadas de la Compañía se detallan a continuación:

Nombre de la asociada	Actividad	% de part.	País	31 marzo 2025	31 diciembre 2024
Unmas Unlu Mamulle Sanayi ve Ticaret A.S.	Panificación	30	Turquía	1,681,604	1,676,637
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	Ingenio	8	México	1,510,597	1,526,526
Fábrica de Galletas la Moderna, S.A. de C.V.	Galletera	50	México	554,417	537,715
Mundo Dulce, S.A. de C.V.	Confitería	50	México	401,302	477,435
Grupo La Moderna, S.A. de C.V.	Tenedora	4	México	370,479	372,253
Fruitex de México, S.A.P.I. de C.V.	Alimentos	17	México	343,317	343,317
Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V.	Almacenadora	15	México	345,107	333,710
Servicios Financieros Comunitarios, S.A. de C.V.	Servicios Financieros	43	México	289,773	283,393
Productos Rich, S.A. de C.V.	Pastelería	18	México	291,363	276,895
Scanntech Holdings, LLC.	Inteligencia de negocios	2	EUA	325,210	324,412
Eat Just, Inc.	Alimentos	1	EUA	92,133	92,133
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A.	Fabricación de equipos	39	México	91,212	88,983
Justo Inc.	Comercialización de Alimentos	1	México	76,262	76,262
Zero Carb Company, B.V.	Alimentos	30	Holanda	91,205	91,047
Arlington Valley Farms, LLC.	Alimentos	13	EUA	101,591	101,342
Nanolock Security, Inc.	Tecnología	6	EUA	68,226	68,226
Otras	Otros	Varios	Varios	904,155	860,631
				\$7,537,953	\$7,530,917

Las inversiones en asociadas en Beta San Miguel, S.A. de C.V., Grupo La Moderna, S.A. de C.V., Congelación y Almacenaje del Centro, S.A. de C.V., Productos Rich, S.A. de C.V. se consideran asociadas porque la Compañía considera tener influencia significativa sobre ellas, ya que cuenta con representación en los

consejos de administración con poder de participar en decisiones de las políticas financieras y operativas de las asociadas.

Disclosure of investments other than investments accounted for using equity method

[text block]

No aplica

Disclosure of issued capital [text block]

	31 de marzo de 2025		31 de diciembre de 2024	
	Número de acciones	Importe	Número de acciones	Importe
Capital fijo:				
Serie A	4,388,575,847	\$3,942,894	4,388,575,847	\$3,942,894
Acciones en tesorería	(69,754,514)	(66,262)	(61,093,514)	(55,560)
Total en circulación	4,318,821,333	3,876,632	4,327,482,333	3,887,334

El capital social está íntegramente suscrito y pagado y corresponde a la parte fija del capital social, representado por acciones de la Serie “A”. La parte variable del capital nunca podrá exceder de diez veces el importe del capital mínimo fijo sin derecho a retiro y estará representada por acciones de la Serie “B”, ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal y/o por acciones de voto limitado, nominativas, sin expresión de valor nominal, las cuales serán denominadas con el nombre de la Serie que determine su emisión. En ningún momento las acciones de voto limitado podrán representar más del 25% del capital social.

Disclosure of joint ventures [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of lease prepayments [text block]

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre 2024, la Compañía registró pagos de anticipos por arrendamientos como una disminución al pasivo por arrendamiento por \$0 y \$961, respectivamente.

Disclosure of leases [text block]

La conciliación entre los valores en libros al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, es como sigue:

	Saldo al 31 de diciembre de 2024	Adiciones y depreciación del año	Bajas	Terminación anticipada	Modificaciones y costos Iniciales
Derechos de uso:					
Edificios	36,447,790	325,316	(144,846)	(75,233)	505,926
Vehículos	11,959,223	802,152	(196,895)	(73,938)	(410)
Otros	517,461	28,609	(7,989)	(11,214)	789
	48,924,474	1,156,077	(349,730)	(160,385)	506,305
Activos bajo arrendamiento financiero	7,438,267	1,120	(90,351)	-	220,745
Total activos por derecho de uso	56,362,741	1,157,197	(440,081)	(160,385)	727,050
Depreciación:					
Edificios	(14,551,324)	(951,916)	144,846	37,560	20,669
Vehículos	(5,220,279)	(402,646)	196,895	52,595	(96)
Otros	(171,763)	(25,161)	7,989	5,033	-
	(19,943,366)	(1,379,723)	349,730	95,188	20,573
Activos bajo arrendamiento financiero	(2,199,715)	(153,896)	90,351	-	39,134
Total depreciación acumulada	(22,143,081)	(1,533,619)	440,081	95,188	59,707
Activos por derecho de uso, netos	34,219,660	(376,422)	-	(65,197)	786,757

	Efectos por conversión	Efecto Inflacionario	Saldo al 31 de marzo de 2025
Derechos de uso:			
Edificios	193,115	959	37,253,027
Vehículos	126,519	-	12,616,651
Otros	9,631	-	537,287
	329,265	959	50,406,965
Activos bajo arrendamiento financiero	50,981	-	7,620,762
Total activos por derecho de uso	380,246	959	58,027,727
Depreciación:			
Edificios	(77,746)	-	(15,377,911)
Vehículos	(65,244)	-	(5,438,775)
Otros	(5,050)	-	(188,952)
	(148,040)	-	(21,005,638)
Activos bajo arrendamiento financiero	(23,350)	-	(2,247,476)
Total depreciación	(171,390)	-	(23,253,114)

acumulada

Activos por derecho de uso, netos

208,856 959 34,774,613

	Saldo al 31 de diciembre de 2023	Adiciones y depreciación del año	Adquisiciones de Negocio	Bajas	Terminación anticipada
Derecho de uso:					
Edificios	28,034,079	3,198,993	16,100	(960,254)	(318,851)
Vehículos	8,639,153	2,642,016	7,714	(189,369)	(668,710)
Otros	326,527	213,510	-	(37,298)	(14,710)
	36,999,759	6,054,519	23,814	(1,186,921)	(1,002,271)
Activos bajo arrendamiento financiero	5,528,892	142,325	8,323	(41,167)	-
Total activos por derecho de uso	42,528,651	6,196,844	32,137	(1,228,088)	(1,002,271)
Depreciación:					
Edificios	(11,022,290)	(3,408,512)	(2,244)	960,254	253,032
Vehículos	(3,877,536)	(1,354,955)	-	189,369	589,444
Otros	(122,979)	(74,552)	-	37,298	8,857
	(15,022,805)	(4,838,019)	(2,244)	1,186,921	851,333
Activos bajo arrendamiento financiero	(1,657,602)	(579,019)	-	41,167	-
Total depreciación acumulada	(16,680,407)	(5,417,038)	(2,244)	1,228,088	851,333
Activos por derecho de uso, netos	25,848,244	779,806	29,893	-	(150,938)

	Modificaciones y costos Iniciales	Efectos por conversión	Efecto Inflacionario	Saldo al 31 de diciembre de 2024
Derecho de uso:				
Edificios	2,765,994	3,711,584	145	36,447,790
Vehículos	16,927	1,511,492	-	11,959,223
Otros	93	29,339	-	517,461
	2,783,014	5,252,415	145	48,924,474
Activos bajo arrendamiento financiero	655,759	1,144,135	-	7,438,267
Total activos por derecho de uso	3,438,773	6,396,550	145	56,362,741
Depreciación:				
Edificios	45,296	(1,376,739)	(121)	(14,551,324)
Vehículos	1,603	(768,204)	-	(5,220,279)
Otros	1,142	(21,529)	-	(171,763)
	48,041	(2,166,472)	(121)	(19,943,366)

Activos bajo arrendamiento financiero	319,737	(323,998)	-	(2,199,715)
Total depreciación acumulada	367,778	(2,490,470)	(121)	(22,143,081)
Activos por derecho de uso, netos	3,806,551	3,906,080	24	34,219,660

A continuación, se muestran los movimientos en el pasivo por arrendamientos entre los valores en libros al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024:

	Operativos Capitalizados	Financiero	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2024	32,199,236	3,601,336	35,800,572
Adiciones	1,156,077	1,120	1,157,197
Intereses devengados	427,405	97,222	524,627
Pagos	(1,664,468)	(383,398)	(2,047,866)
Terminación anticipada	(69,977)	-	(69,977)
Modificaciones	474,265	5,785	480,050
Efecto por fluctuación cambiaria	(2,935)	-	(2,935)
Efecto por conversión	198,181	433,503	631,684
Saldo al 31 de marzo de 2025	32,717,784	3,755,568	36,473,352
Menos - porción circulante	(6,091,079)	(1,158,602)	(7,249,681)
	26,626,705	2,596,966	29,223,671

	Operativos Capitalizados	Financiero	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2023	24,361,206	2,453,167	26,814,373
Adiciones	6,054,519	142,325	6,196,844
Adquisiciones de negocio	21,306	11,643	32,949
Intereses devengados	1,460,996	290,087	1,751,083
Pagos	(5,814,325)	(1,257,787)	(7,072,112)
Terminación anticipada	(149,060)	-	(149,060)
Modificaciones	2,489,143	(5,779)	2,483,364
Efecto por fluctuación cambiaria	36,916	(1,930)	34,986
Efecto por conversión	3,738,535	1,969,610	5,708,145
Saldo al 31 de diciembre de 2024	32,199,236	3,601,336	35,800,572
Menos - porción circulante	(6,031,100)	(1,108,596)	(7,139,696)
	26,168,136	2,492,740	28,660,876

El vencimiento del pasivo no circulante por arrendamiento es como sigue:

	Operativos Capitalizados	Financiero	Total
2026	4,030,757	731,246	4,762,003
2027	3,439,579	511,951	3,951,530
2028	2,810,164	598,062	3,408,226
2029	2,337,180	387,440	2,724,620
2030 y años posteriores	14,009,025	368,267	14,377,292
	\$26,626,705	\$2,596,966	\$29,223,671

Disclosure of liquidity risk [text block]

La administración de dicho riesgo prevé la capacidad de la compañía de cumplir con los requerimientos de fondos en el corto, mediano y largo plazo, siempre buscando flexibilidad financiera. La compañía conserva la liquidez necesaria mediante un manejo ordenado del flujo de efectivo monitoreándolo permanentemente, así como manteniendo diversas líneas de crédito (algunas de ellas comprometidas) con el mercado bancario y un manejo adecuado del capital de trabajo, garantizando así, el pago de las obligaciones futuras. Debido a la naturaleza del negocio, la compañía considera que el riesgo de liquidez es bajo.

Las obligaciones tanto por cuentas por pagar, arrendamientos, instrumentos financieros derivados como por el servicio y las amortizaciones de deuda son las que se muestran a continuación:

	< 1 año	> 1 año < 3 años	> 3 años < 5 años	> 5 años	Total
Deuda e intereses	13,543,151	47,081,609	40,493,609	150,765,507	251,883,876
Pasivo por arrendamientos	7,249,681	11,520,318	8,051,159	18,938,618	45,759,776
Instrumentos financieros derivados	924,412	729,962	1,064,420	21,501,851	24,220,645
Cuentas por pagar a proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar	40,594,948	-	-	-	40,594,948
Total	\$62,312,192	\$59,331,889	\$49,609,188	\$191,205,976	\$362,459,245

Disclosure of loans and advances to banks [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of loans and advances to customers [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of market risk [text block]

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos de tasa de interés y riesgos de tipo de cambio, los cuales son gestionados por el equipo Global de Riesgos de Mercado, así como de riesgos de precio de algunos insumos gestionados por el área de Compras. Para lo anterior, la Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para mitigar el posible impacto de fluctuaciones en dichas variables y precios sobre sus resultados. Considera que dichos instrumentos otorgan flexibilidad que permite una mayor estabilidad de

utilidades y una mejor visibilidad y certidumbre con relación a los costos y gastos que se habrán de solventar en el futuro.

A través de las áreas responsables, la Compañía determina los montos y parámetros objetivo sobre las posiciones primarias para las que se contratará un instrumento financiero derivado de cobertura, y lograr así compensar uno o más de los riesgos generados por una transacción o conjunto de transacciones asociadas con la posición primaria.

La negociación con instrumentos derivados se realiza sólo con instituciones de reconocida solvencia y se han establecido límites para cada institución.

La exposición al riesgo de mercado es monitoreada y reportada continuamente por el área correspondiente.

Para más información ver nota: “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”.

Disclosure of net asset value attributable to unit-holders [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of non-controlling interests [text block]

Entidad Legal	Región donde Consolida	País	% Tenencia
Bimbo Bakeries, Inc.	Norteamérica	EUA	0.020000
Panificación Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	0.848909
Bimbo de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	0.001567
Bimbo del Norte, S.A. de C.V.	México	México	0.000096
Bimbo del Golfo, S.A. de C.V.	México	México	0.848184
Bimbo del Noroeste, S.A. de C.V.	México	México	0.025366
Bimbo del Centro, S.A. de C.V.	México	México	3.781400
Bimbo del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	1.500000
Bimbo del Pacifico, S.A. de C.V.	México	México	1.200000
Bimbo de Chihuahua, S.A. de C.V.	México	México	2.000000
Bimbo de San Luis Potosí, S.A. de C.V.	México	México	9.994131
Bimbo de Puebla, S.A. de C.V.	México	México	10.625185
Tia Rosa, S.A. de C.V.	México	México	0.003600
Industrial del Maíz, S.A. de C.V.	México	México	3.103448
Productos Marinela, S.A. de C.V.	México	México	2.320635
Marinela de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	0.221011
Marinela del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	9.998792
Marinela del Norte, S.A. de C.V.	México	México	10.665466
Galletas Lara, S.A. de C.V.	México	México	0.000010
Suandy Mexico, S.A. de C.V.	México	México	1.647605
Moldes y Exhibidores, S.A. de C.V.	México	México	0.577864
Bimbo de El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	0.465643
Bimbo de Centroamérica, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	1.287520
Bimbo de Honduras, S.A. de C.V.	Latinoamérica	Honduras	0.000505

BIMBO		Consolidated	
Ticker:	BIMBO	Quarter:	1 Year: 2025
Bimbo de Colombia, S.A.	Latinoamérica	Colombia	39.999973
Panificadora Bimbo del Perú, S.A.	Latinoamérica	Perú	4.623460
Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	3.040964
Barcel, S.A. de C.V.	México	México	1.727332
Bimbo (Beijing) Food Co., LTD	EAA	China	0.154000
Compañía de Alimentos Fargo, S.A.	Latinoamérica	Argentina	0.000102
Barcel Internacional, S.A.P.I de C.V.	Norteamérica	México	2.299120
Bimbo QSR Kazakhstan, LLP.	EAA	Kazajistán	49.000000
SGC Servicios y Gestión Corporativa S.A. de C.V.	México	México	0.002899
Transipago S.A. de C.V.	México	México	0.041322
Fortisa AG	EAA	Suiza	40.000000
La Generalle de Patisserie et de Confiserie S.A.	EAA	Tunéz	0.000007

Disclosure of non-current assets held for sale and discontinued operations [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Activos mantenidos para la venta	\$410,233	\$267,471

Disclosure of non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

Ver nota “Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.

Disclosure of objectives, policies and processes for managing capital [text block]

Administración de la estructura de capital

La compañía mantiene una sana relación entre deuda y capital buscando maximizar el retorno a los accionistas.

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, la estructura de capital y la razón de apalancamiento al final de cada periodo es la siguiente:

	31 de marzo de 2025	31 de diciembre de 2024
Deuda ⁽⁴⁾	161,238,419	150,905,552
Efectivo y equivalentes de efectivo	17,778,945	8,057,043
Deuda Neta	143,459,474	142,848,509
Capital Contable	129,279,026	127,697,670
Deuda Neta a Capital Contable	1.11	1.12

⁽¹⁾ La deuda está formada por los créditos bancarios y bursátiles a corto y largo plazo, netos de gastos por amortizar.

La compañía no está sujeta a ningún requerimiento externo de capital.

Disclosure of other assets [text block]

Para más información ver nota: “Otros activos circulantes” y “Otros activos no circulantes”

Disclosure of other current assets [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Otros activos financieros	\$934,769	\$1,994,088

Disclosure of other current liabilities [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Documentos por pagar	3,280,589	4,862,187
Instrumentos financieros derivados	507,122	510,914
Otros pasivos financieros a corto plazo	\$3,787,711	\$5,373,101
Acreeedores Diversos	1,378,971	1,874,509
Reserva préstamos operadores independientes	23,739	65,459
Otros	50,420	68,582
Otros pasivos no financieros a corto plazo	\$1,453,130	\$2,008,550

Disclosure of other liabilities [text block]

Para más información ver nota: “Otros pasivos circulantes” y “Otros pasivos no circulantes”

Disclosure of other non-current assets [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Instrumentos financieros derivados	\$659,614	\$784,152
Cargos Diferidos	518,723	527,979
Depósitos en garantía	1,081,335	1,062,064
Otros	2,278,041	2,239,311
Otros activos no financieros no circulantes	\$3,878,099	\$3,829,354

Disclosure of other non-current liabilities [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Documentos por pagar	157,957,830	146,043,365
Instrumentos financieros derivados	939,859	689,012
Otros pasivos financieros a largo plazo	\$158,897,689	\$146,732,377

Disclosure of other operating expense [text block]

Para información sobre otros gastos de operación ver nota sobre “Gastos por Naturaleza”

Disclosure of other operating income (expense) [text block]

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Utilidad (pérdida) en venta de propiedades, planta y equipo	(112,822)	28,810
Deterioro de marcas y derechos de distribución	(14,139)	(8)
Reversión de deterioro de marcas y derechos de distribución	-	100,000
Gastos de integración y reestructuración	(1,173,177)	(1,069,662)
Provisión pasivos laborales	-	(57)
Amortización de otros activos a largo plazo	2,136	8,025
Cancelación y revaluación de planes de pensiones multipatronales, y provisión para actualizar otros activos a largo plazo	32,903	27,314
Otros	(72,927)	(200,643)
	<u>\$ (1,338,026)</u>	<u>\$ (1,106,221)</u>

Disclosure of other operating income [text block]

No Aplica.

Disclosure of prepayments and other assets [text block]

No Aplica.

Disclosure of profit (loss) from operating activities [text block]

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Ingresos	103,725,558	93,641,114
Costo de Ventas	49,262,455	44,940,066
Gastos de Venta	38,250,447	33,771,696
Gastos de Administración	8,126,499	6,947,971
Otros (Ingresos) Gastos Netos	1,338,026	1,106,221
Utilidad de Operación	<u>\$6,748,131</u>	<u>\$6,875,160</u>

Disclosure of property, plant and equipment [text block]

La conciliación entre los valores en libros al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre de 2024, es como sigue:

	Saldo al 1 de enero de 2025	Adiciones y depreciación del año ⁽²⁾	Adquisición de negocios y ajustes de PPA ⁽¹⁾	Traspasos	Efectos por conversión
<u>Inversión:</u>					
Edificios	42,450,174	-	-	388,961	489,093
Equipo de fabricación	142,555,588	-	-	3,845,290	1,612,437
Vehículos	23,372,251	-	-	222,206	39,047
Equipo de oficina y de exhibición	11,697,686	-	-	169,044	49,168
Equipo de cómputo	8,676,748	-	-	410,678	45,228
Total	<u>228,752,447</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>5,036,179</u>	<u>2,234,973</u>
<u>Depreciación y deterioro acumulado:</u>					
Edificios	(22,314,639)	(469,482)	-	(184)	(161,749)
Equipo de fabricación	(69,510,344)	(2,359,101)	-	6,100	(661,116)
Vehículos	(8,541,301)	(389,614)	-	277	(15,683)
Equipo de oficina y de exhibición	(4,804,289)	(504,231)	-	1	(18,306)
Equipo de cómputo	(7,184,764)	(269,601)	-	14	(32,497)
Total	<u>(112,355,337)</u>	<u>(3,992,029)</u>	<u>-</u>	<u>6,208</u>	<u>(889,351)</u>

BIMBO		Consolidated			
Ticker:	BIMBO	Quarter:	1	Year:	2025

	116,397,110	(3,992,029)	-	5,042,387	1,345,622
Terrenos	9,585,402	-	-	46,194	86,792
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	29,661,363	5,297,519	-	(5,094,649)	339,842
Menos: activos clasificados como mantenidos para su venta	(267,471)	-	-	(125,864)	(16,898)
Inversión neta	155,376,404	1,305,490	-	(131,932)	1,755,358

	Bajas	Deterioro	Efecto inflacionario	Saldo al 31 de marzo de 2025
<u>Inversión:</u>				
Edificios	(89,626)	-	145,657	43,384,259
Equipo de fabricación	(418,914)	-	315,892	147,910,293
Vehículos	(64,430)	-	9,945	23,579,019
Equipo de oficina y de exhibición	(14,804)	-	7,881	11,908,975
Equipo de cómputo	(53,845)	-	5,751	9,084,560
Total	(641,619)	-	485,126	235,867,106

Depreciación y deterioro acumulado:

Edificios	38,753	-	(102,626)	(23,009,927)
Equipo de fabricación	341,715	117,064	(134,107)	(72,199,789)
Vehículos	48,876	(83)	(8,065)	(8,905,593)
Equipo de oficina y de exhibición	14,472	-	(5,649)	(5,318,002)
Equipo de cómputo	22,476	(23,867)	(6,180)	(7,494,419)
Total	466,292	93,114	(256,627)	(116,927,730)
	(175,327)	93,114	228,499	118,939,376
Terrenos	(142,190)	-	17,644	9,593,842
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	15,280	-	(16,259)	30,203,096
Menos: activos clasificados como mantenidos para su venta	-	-	-	(410,233)
Inversión neta	(302,237)	93,114	229,884	158,326,081

	Saldo al 1 de enero de 2024	Adiciones y depreciación del año ⁽²⁾	Adquisición de negocios y ajustes de PPA ⁽¹⁾	Traspasos	Efectos por conversión
<u>Inversión:</u>					
Edificios	32,876,775	-	354,417	4,491,038	3,919,846
Equipo de fabricación	110,509,298	-	819,625	21,216,097	12,009,274
Vehículos	20,223,521	-	308,733	3,171,160	523,748
Equipo de oficina y de exhibición	8,752,283	-	126,664	2,355,755	540,647
Equipo de cómputo	7,046,273	-	4,842	986,439	951,377
Total	179,408,150	-	1,614,281	32,220,489	17,944,892

Depreciación y deterioro acumulado:

Edificios	(16,963,929)	(2,783,186)	-	132,265	(2,137,540)
Equipo de fabricación	(55,541,340)	(8,608,236)	-	(556,145)	(6,695,104)
Vehículos	(7,556,440)	(1,413,455)	-	(81,030)	(233,917)
Equipo de oficina y de exhibición	(2,909,186)	(1,751,320)	-	(2,270)	(222,217)
Equipo de cómputo	(5,553,683)	(1,002,217)	-	(6,730)	(852,808)
Total	(88,524,578)	(15,558,414)	-	(513,910)	(10,141,586)
	90,883,572	(15,558,414)	1,614,281	31,706,579	7,803,306

Terrenos	7,776,726	-	301,954	652,920	757,432
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	30,652,068	29,402,773	(45,841)	(32,471,374)	1,853,191
Menos: activos clasificados como mantenidos para su venta	(156,451)	-	-	(92,968)	(18,052)
Inversión neta	129,155,915	13,844,359	1,870,394	(204,843)	10,395,877

	Bajas	Deterioro	Efecto inflacionario	Saldo al 31 de diciembre de 2024
<u>Inversión:</u>				
Edificios	(219,516)	-	1,027,614	42,450,174
Equipo de fabricación	(3,577,212)	-	1,578,506	142,555,588
Vehículos	(927,234)	-	72,323	23,372,251
Equipo de oficina y de exhibición	(119,396)	-	41,733	11,697,686
Equipo de cómputo	(352,445)	-	40,262	8,676,748
Total	(5,195,803)	-	2,760,438	228,752,447

Depreciación y deterioro acumulado:

Edificios	167,465	-	(729,714)	(22,314,639)
Equipo de fabricación	2,910,834	(458,323)	(562,030)	(69,510,344)
Vehículos	775,734	(1,103)	(31,090)	(8,541,301)
Equipo de oficina y de exhibición	103,753	-	(23,049)	(4,804,289)
Equipo de cómputo	266,265	1,313	(36,904)	(7,184,764)
Total	4,224,051	(458,113)	(1,382,787)	(112,355,337)
	(971,752)	(458,113)	1,377,651	116,397,110
Terrenos	(37,733)	-	134,103	9,585,402
Construcciones en proceso y maquinaria en tránsito	216,896	-	53,650	29,661,363
Menos: activos clasificados como mantenidos para su venta	-	-	-	(267,471)
Inversión neta	(792,589)	(458,113)	1,565,404	155,376,404

(1) Esta columna en 2024 incluye los valores razonables preliminares de la adquisición de Panadería La Zarcereña y Bizcochera La Zarcereña (Costa Rica), Itacaré y Plesir (Uruguay) y los ajustes a los valores de compra (PPA por sus siglas en inglés) de: Vel Pitar, BQ Colorado, Trei Brutari, Click Top Management, Management Objectives y Strategic Ventures (Rumania), La Generalle de Patisserie et de Confiserie (Túnez).

(2) Incluye la depreciación de los activos provenientes de adquisiciones de negocio a partir de la fecha

de compra.

Pérdidas por deterioro reconocidas en el periodo.

Durante 2025 y 2024, la Compañía efectuó un análisis de deterioro a los edificios y equipo de fabricación en desuso. Este análisis originó el reconocimiento de una pérdida por deterioro registrado en los resultados del año de \$(93,114) y \$343,646 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2024 la Compañía aplicó la metodología de valor en uso sobre equipo de fabricación de la operación en Argentina, basados en el análisis de flujos descontados, producto de la cual se reconoció un deterioro en resultados por \$114,467.

Disclosure of provisions [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Remuneraciones y bono al personal	12,121,649	10,325,136
Honorarios y consultoría	3,966,050	2,093,755
Publicidad y promociones comerciales	2,195,203	1,604,788
Intereses y comisiones bancarias	1,484,163	1,454,323
Insumos y combustibles	1,324,738	974,027
Impuestos Diversos	2,110,534	2,383,867
Seguros y Fianzas	1,157,030	589,419
Otros	1,071,920	1,168,444
Total Provisiones	\$25,431,287	\$20,593,759

Disclosure of reclassification of financial instruments [text block]

No Aplica.

Disclosure of recognised revenue from construction contracts [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of reinsurance [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of related party [text block]

Los saldos y transacciones entre Grupo Bimbo y sus subsidiarias, así como las celebradas entre ellas, han sido eliminados en la preparación de los estados consolidación y no se revelan en esta nota. A continuación, se detallan las transacciones entre la Compañía y otras partes relacionadas.

a. Transacciones comerciales

Las operaciones con asociadas y partes relacionadas efectuadas en el curso normal de sus operaciones durante los tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024 fueron como sigue:

	2025	2024
<u>Compras de materias primas:</u>		
<i>Asociadas:</i>		
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	\$630,742	\$999,798
Otras asociadas	1,082	1,242
<i>Partes relacionadas:</i>		
Frexport, S.A. de C.V.	\$347,175	\$286,807
Otras partes relacionadas	13,084	17,814
<u>Compras de productos terminados:</u>		
<i>Asociadas:</i>		
Fábrica de Galletas La Moderna, S.A. de C.V.	\$454,856	\$460,536
Mundo Dulce, S.A. de C.V.	2,294	2,399
Pan-Glo de México, S. de R.L. de C.V.	14,380	77,051
Otras asociadas	1,012	277
<u>Compra de papelería, uniformes y otros:</u>		
<i>Asociadas:</i>		
Efform, S.A. de C.V.	\$143,064	\$84,087
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A. de C.V.	29,083	73,305
Uniformes y Equipo Industrial, S.A. de C.V.	46,833	43,424
Otras asociadas	4,127	10,623
<i>Partes relacionadas:</i>		
Automotriz Coacalco-Vallejo, S.A.P.I de C.V.	\$12,389	\$13,670
Autotab, S.A. de C.V.	787	973
Proarce, S.A. de C.V.	35,290	38,126
Otras partes relacionadas	38,963	28,727
<u>Servicios financieros:</u>		
<i>Asociadas:</i>		
Fin Común Servicios Financieros, S.A. de C.V.	\$469,185	\$497,433

Los importes pendientes no están garantizados y se liquidarán en efectivo. No se han otorgado ni recibido garantías con partes relacionadas.

b. Cuentas por pagar a partes relacionadas

Al 31 de marzo de 2025 y 31 de diciembre 2024, los saldos netos por pagar a partes relacionadas son:

	2025	2024
<u>Asociadas:</u>		
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	\$630,365	\$594,260
Fábrica de Galletas La Moderna, S.A. de C.V.	135,376	199,817

Mundo Dulce, S.A. de C.V.	1,091	2,440
Efform, S.A. de C.V.	104,248	97,622
Uniformes y Equipo Industrial, S.A. de C.V.	5,641	16,846
Sociedad Industrial de Equipos y Servicios, S.A. de C.V.	10,418	50,696
Pan-Glo de México, S. de R.L. de C.V.	10,255	8,964
Fin Común Servicios Financieros, S.A. de C.V.	2	3
<u>Partes relacionadas:</u>		
Frexport, S.A. de C.V.	189,747	222,707
Proarce, S.A. de C.V.	30,770	9,382
Makymat, S.A. de C.V.	12,061	13,710
Automotriz Coacalco-Vallejo, S.A.P.I de C.V.	3,310	2,056
Otras asociadas y partes relacionadas	25,811	41,212
	<u>\$1,159,095</u>	<u>\$1,259,715</u>

Disclosure of repurchase and reverse repurchase agreements [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of research and development expense [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of reserves within equity [text block]

	Número de acciones	Valor Nominal	Efecto de actualización/conversión	Total
Capital Social Fijo Serie "A"	4,388,575,847	\$ 1,773,234	\$ 2,169,660	\$ 3,942,894
Acciones en tesorería	(69,754,514)	(35,702)	(30,560)	(66,262)
Reserva Legal		500,000	258,029	758,029
Utilidades retenidas		110,069,000	11,299,385	121,368,385
Utilidad del ejercicio consolidada		1,769,832		1,769,832

Disclosure of restricted cash and cash equivalents [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of revenue [text block]

Los principales ingresos ordinarios provienen de contratos con clientes por la venta de productos y se reconocen cuando el control de los mismo se transfiere al cliente, ya que la obligación de desempeño se satisface en este momento, y se recibe el derecho sobre la totalidad de la contraprestación que la Compañía espera recibir a cambio de dichos productos por parte del cliente. Al determinar el precio de la transacción, la Compañía considera los efectos de contraprestaciones variables (por ejemplo, derechos de cambio de producto y descuentos). Los pagos efectuados a clientes por concepto de servicios comerciales se reconocen como gastos de distribución y venta.

Derechos de cambio de producto

Ciertos contratos proporcionan a los clientes el derecho de cambio de los productos dentro de un periodo determinado. La Compañía utiliza el método de valor esperado para estimar los bienes que serán devueltos, por ser el método que mejor estima el importe de la contraprestación variable a la que tendrá derecho la Compañía. Para los bienes que se espera se devuelvan, la Compañía reconoce un pasivo por el reembolso del ingreso que estima realizar.

Disclosure of service concession arrangements [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of share capital, reserves and other equity interest [text block]

	Número de acciones	Valor Nominal	Efecto de actualización/conversión	Total
Capital Social Fijo Serie "A"	4,388,575,847	\$ 1,773,234	\$ 2,169,660	\$ 3,942,894
Acciones en tesorería	(69,754,514)	(35,702)	(30,560)	(66,262)
Reserva Legal		500,000	258,029	758,029
Utilidades retenidas		110,069,000	11,299,385	121,368,385
Utilidad del ejercicio consolidada		1,769,832		1,769,832
Efecto de conversión de operaciones extranjeras			771,588	771,588
Variación neta de Obligaciones Laborales		955,143		955,143
Variación neta de la pérdida por realizar de instrumentos de cobertura de flujos de efectivo		(695,918)		(695,918)
Valuación de futuros		(26,179)		(26,179)
Valuación Instrumentos de capital		(1,054,941)		(1,054,941)
Participación no controladora		1,211,941	344,514	1,556,455
		\$114,466,410	\$ 14,812,616	\$ 129,279,026

Disclosure of share-based payment arrangements [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of subordinated liabilities [text block]

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

Disclosure of subsidiaries [text block]

Entidad Legal	Región donde	País	%
	Consolida		Tenencia
Corporativo Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Consultores Unidos, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo Bakeries, Inc.	Norteamérica	EUA	99.9800
Pan del Hogar, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Panificación Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	99.1511
Bimbo de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	99.9984
Bimbo del Norte, S.A. de C.V.	México	México	99.9999
Bimbo del Golfo, S.A. de C.V.	México	México	99.1518
Bimbo del Noroeste, S.A. de C.V.	México	México	99.9746
Bimbo del Centro, S.A. de C.V.	México	México	96.2186
Bimbo del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	98.5000
Bimbo del Pacifico, S.A. de C.V.	México	México	98.8000
Bimbo de Chihuahua, S.A. de C.V.	México	México	98.0000
Bimbo de Toluca, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo de San Luis Potosí, S.A. de C.V.	México	México	90.0059
Bimbo de Yucatán, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo de Puebla, S.A. de C.V.	México	México	89.3748
Bimbo de Baja California, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Tía Rosa, S.A. de C.V.	México	México	99.9964
Industrial del Maíz, S.A. de C.V.	México	México	96.8966
Productos Marinela, S.A. de C.V.	México	México	97.6794
Marinela de Occidente, S.A. de C.V.	México	México	99.7790
Marinela del Sureste, S.A. de C.V.	México	México	90.0012
Marinela de Baja California, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Marinela del Norte, S.A. de C.V.	México	México	89.3345
Galletas Lara, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Marilara, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Suandy México, S.A. de C.V.	México	México	98.3524
Moldes y Exhibidores, S.A. de C.V.	México	México	99.4221
Barcel México, S.A. de C.V.	México	México	100.0000

BIMBO		Consolidated	
Ticker:	BIMBO	Quarter: 1	Year: 2025
Bimbo de El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	99.5344
Bimbo de Centroamérica, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	98.7125
Panificadora Bimbo de Costa Rica, S.A.	Latinoamérica	Costa Rica	100.0000
Ideal, S.A.	Latinoamérica	Chile	100.0000
Bimbo de Honduras, S.A. de C.V.	Latinoamérica	Honduras	99.9995
Bimbo de Colombia, S.A.	Latinoamérica	Colombia	60.0000
Bimbo de Nicaragua, S.A.	Latinoamérica	Nicaragua	100.0000
Panificadora Bimbo del Perú, S.A.	Latinoamérica	Perú	95.3765
Bimbo Bakeries USA	Norteamérica	EUA	100.0000
Tia Rosa Bakery of Ohio, Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo do Brasil, LTDA	Latinoamérica	Brasil	100.0000
BB Global Investing Holding S.L.U.	EAA	España	100.0000
Hazpan, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Advantafirst Capital Financial Services, Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo, S.A. de C.V.	México	México	96.9590
Barcel, S.A. de C.V.	México	México	98.2727
Bimbo de Guatemala, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	100.0000
Fideicomiso AAA Grupo Bimbo	México	México	100.0000
Gastronomía Avanzada en Pastelerías, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Panificadora Bimbo de Uruguay, S.A.	Latinoamérica	Uruguay	100.0000
Bimbo (Beijing) Food Co., LTD	EAA	China	99.8460
Caja de Ahorros de Trabajadores Grupo Bimbo, S.C.	México	México	100.0000
Barcel USA, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo de Panamá, S.A.	Latinoamérica	Panamá	100.0000
Bimbo Paraguay, S.A.	Latinoamérica	Paraguay	100.0000
Plucky, S.A.	Latinoamérica	Uruguay	100.0000
Compañía Industrial Lido Pozuelo, S.A. de C.V.	Latinoamérica	Honduras	100.0000
Stroehmann Line-Haul, LP	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimar Internacional, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Special Purpose Entity	Norteamérica	EUA	100.0000
Compañía de Alimentos Fargo, S.A.	Latinoamérica	Argentina	99.9999
Bimbo, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Pimad, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Bimbo Donuts Canarias, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Bakery Iberia Investments, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Barcel España, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Panificación Industrial de Vergel, S.L.	EAA	España	100.0000
Servi-Soporte de Comercio Electrónico Qnet, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Inmobiliaria Bimbo Azcapotzalco, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Innovoali, S.A de C.V.	México	México	100.0000
Tradición en Pastelerías, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Panificación Avanzada Iberia 2050, S.L.	EAA	España	100.0000
Canada Bread Company, Ltd.	Norteamérica	Canadá	100.0000
Bimbo Bakehouse Inc	Norteamérica	Canadá	100.0000
Bimbo Bakehouse LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Grupo Bimbo UK, Ltd.	EAA	Reino Unido	100.0000
Bimbo Ecuador, S.A.	Latinoamérica	Ecuador	100.0000
Bimbo Lerma, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Centro de Servicios Compartidos Bimbo, S.A.	Latinoamérica	Costa Rica	100.0000
Bimbo Donuts Iberia, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Bimbo Donuts Pirineus, S.L.U.	EAA	Andorra	100.0000
Bimbo Donuts Portugal, L.D.A.	EAA	Portugal	100.0000
Tecnovoali, S.A. de C.V.	México	México	100.0000
Bimbo Morocco S.A.R.L.	EAA	Marruecos	100.0000
Bimbo Bakeries India Private Limited	EAA	India	100.0000
Bimbo QSR US, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000

BIMBO		Consolidated	
Ticker:	BIMBO	Quarter: 1	Year: 2025
BBI QSR Holding, S.L.	EAA	España	100.0000
Bimbo QSR Chicago, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Olympic Freightways, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo QSR Ohio, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
The New Bakery Transportation Company, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo QSR Plessy SAS	EAA	Francia	100.0000
Bimbo QSR Fleury SAS	EAA	Francia	100.0000
Bimbo QSR Aix SAS	EAA	Francia	100.0000
Bimbo QSR Italy, S.r.l.	EAA	Italia	100.0000
Bimbo QSR Ukraine	EAA	Ucrania	100.0000
Bimbo QSR Russia, LLC	EAA	Rusia	100.0000
East Balt Bakery of Beijing Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Shanghai Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Shenyang Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Wuhan Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Mary Ann Trading Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Hangzhou Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
East Balt Bakery of Tianjin Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Bimbo QSR Korea Inc.	EAA	Sur Corea	100.0000
Bimbo QSR Turkey Ltd.	EAA	Turquía	100.0000
Bimbo QSR South Africa (pty) Ltd.	EAA	Sudáfrica	100.0000
Bimbo QSR CZ, S.R.O.	EAA	República Checa	100.0000
Beijing Mankattan Food and Technology Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Mankattan Food (Shanghai) Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Mankattan Shanghai Distribution Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Guangdong Mankattan Food Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
Sichuan Mankattan Food Co., Ltd.	EAA	China	100.0000
BQSR Chicago Logistics, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Traslider, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	100.0000
VeCentral, S.A.	Latinoamérica	Guatemala	100.0000
Barcel Internacional S.A.P.I de C.V.	Norteamérica	México	97.7009
Bimbo QSR Kazakhstan LLP	EAA	Kazajistán	51.0000
Horno de Paterna 2020, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Grupo de Soporte Paterna 2020, S.L.U.	EAA	España	100.0000
Bimbonet Servicios, S.A.P.I de C.V.	México	México	100.0000
Pagacel S.A. de C.V.	México	México	100.0000
SGC Servicios y Gestión Corporativa S.A. de C.V.	México	México	99.9971
Transipago S.A. de C.V.	México	México	99.9587
Nadhari, S. A. de C.V.	México	México	100.0000
Modern Food Enterprises Private Limited	EAA	India	100.0000
Dulces del Campo, S.A.U.	EAA	España	100.0000
Emmy's Organics, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Bimbo QSR Hu Bei Food Technology Co., Ltd	EAA	China	100.0000
Kitty Industries Private Limited	EAA	India	100.0000
Sherlock Foods Holdings Limited	EAA	Reino Unido	100.0000
St. Pierre Groupe LLC	EAA	EUA	100.0000
Celbar Global Investments, S.L.	EAA	España	100.0000
Vel Pitar, S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Global Sustainable Investments, S.A.	EAA	España	100.0000
Barcel de El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	100.0000
Barcel Chile, S.A.	Latinoamérica	Chile	100.0000
Natural Bakery Ltd.	Norteamérica	Canadá	100.0000
Celbar Snacks Internacional, Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000
Barcel Brasil Ltda	Latinoamérica	Brasil	100.0000
Bimbo QSR Colorado, LLC	Norteamérica	EUA	100.0000
Fortisa AG	EAA	Suiza	60.0000

BIMBO		Consolidated	
Ticker:	BIMBO	Quarter: 1	Year: 2025
Novabes El Salvador, S.A. de C.V.	Latinoamérica	El Salvador	100.0000
Barcel Snacks UK Limited	EAA	Reino Unido	100.0000
Amaritta Foods, S.L.	EAA	España	100.0000
Nutriamericas, S.A.	Latinoamérica	Panamá	100.0000
Trei Brutari S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Click Top Management S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Management Objectives S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Strategic Ventures SRL	EAA	Rumania	100.0000
Barcel Romania S.A.	EAA	Rumania	100.0000
Panadería La Zarcereña S. A.	Latinoamérica	Costa Rica	100.0000
Bizcochera La Zarcereña S. A.	Latinoamérica	Costa Rica	100.0000
La Generale de Patisserie et de Confiserie S.A.	EAA	Túnez	100.0000
Itacaré S.A.	Latinoamérica	Uruguay	100.0000
Plesir S.A.	Latinoamérica	Uruguay	100.0000
Moldexco Innovations S.A.S.	Latinoamérica	Colombia	100.0000
OVC Inc.	Norteamérica	EUA	100.0000

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Para dar cumplimiento a los requerimientos de NIC 1, la Compañía evalúa de manera integral los siguientes factores, para determinar si una política contable es o no material, a efectos de revelación en los estados financieros:

- Se refiere a un rubro relevante del estado financiero
- Ha tenido cambios en el periodo actual
- Se elige entre alternativas de registro contable establecidas por las NIIFs
- Se desarrolló en ausencia de una NIIF específica
- Si requiere juicios o supuestos significativos
- Se refiere a operaciones complejas

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (instrumentos financieros derivados), que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica más adelante en las presentes políticas contables.

Disclosure of tax receivables and payables [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Activo por Impuestos Causados:		
Impuestos por Recuperar	\$1,667,672	\$1,879,701
IVA Acreditable	7,383,784	8,679,056
Impuestos Locales	86,618	205,802
Otros Impuestos Indirectos	534,547	543,169
Impuestos de Activos Netos	108,650	90,513
	<u>\$9,781,271</u>	<u>\$11,398,241</u>

Pasivo por Impuestos Causados y otros conceptos:

Participación de Utilidades	\$2,025,956	\$1,752,679
Impuestos a la utilidad	12,353	1,030,564
Impuestos sobre Nómina y Otros	2,050,472	2,446,395
IVA por Pagar	689,907	1,719,622
Cuotas Patronales	657,638	946,143
	<u>\$5,436,326</u>	<u>\$7,895,403</u>

Disclosure of trade and other payables [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Proveedores	38,006,463	40,814,582
Cuentas por pagar a partes relacionadas	1,159,095	1,259,715
Total Proveedores y otras cuentas por pagar	<u>\$39,165,558</u>	<u>\$42,074,297</u>

Disclosure of trade and other receivables [text block]

	31 marzo de 2025	31 diciembre de 2024
Clientes	24,429,395	24,090,432
Estimación para cuentas cobro dudoso	(853,816)	(822,233)
	<u>23,575,579</u>	<u>23,268,199</u>
Centros de Distribución	396,766	286,510
Documentos por cobrar	103,107	75,887
Cuentas por cobrar a corto plazo de operadores independientes	596,705	416,716
Deudores Diversos	1,446,497	1,212,803
Anticipo a Proveedores	1,869,213	1,370,670
	<u>\$27,987,867</u>	<u>\$26,630,785</u>

Disclosure of trading income (expense) [text block]

	31 marzo de 2025	31 marzo de 2024
Gastos de Ventas	<u>\$38,250,447</u>	<u>\$33,771,696</u>

Disclosure of treasury shares [text block]

	31 de marzo de 2025		31 de diciembre de 2024	
	Número de acciones	Importe	Número de acciones	Importe
Capital fijo:				
Serie A	4,388,575,847	\$3,942,894	4,388,575,847	\$3,942,894
Acciones en tesorería	(69,754,514)	(66,262)	(61,093,514)	(55,560)
Total en circulación	4,318,821,333	3,876,632	4,327,482,333	3,887,334

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Para dar cumplimiento a los requerimientos de NIC 1, la Compañía evalúa de manera integral los siguientes factores, para determinar si una política contable es o no material, a efectos de revelación en los estados financieros:

- Se refiere a un rubro relevante del estado financiero
- Ha tenido cambios en el periodo actual
- Se elige entre alternativas de registro contable establecidas por las NIIFs
- Se desarrolló en ausencia de una NIIF específica
- Si requiere juicios o supuestos significativos
- Se refiere a operaciones complejas

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (instrumentos financieros derivados), que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica más adelante en las presentes políticas contables.

Description of accounting policy for available-for-sale financial assets [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for biological assets [text block]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

Description of accounting policy for borrowing costs [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for borrowings [text block]

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo y se clasifican como préstamos

y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

Description of accounting policy for business combinations [text block]

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación de una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Compañía, más los pasivos incurridos por la misma con los anteriores propietarios de la empresa adquirida y las participaciones de capital emitidas por la Compañía a cambio del control sobre la empresa adquirida a la fecha de adquisición. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados formando parte del rubro de gastos de integración conforme se incurren.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

- Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados, que se reconocen y miden de conformidad con NIC 12 *Impuestos a Las ganancias* y NIC 19 *Beneficios a Los Empleados*, respectivamente;
- Pasivos o instrumentos financieros de capital relacionados con acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida o acuerdos de pagos basados en acciones de la Compañía celebrados para reemplazar acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida que se miden de conformidad con la NIIF 2 *Pagos basados en acciones* a la fecha de adquisición (al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Compañía no tiene pagos basados en acciones);
- Activos (o un grupo de activos) que se clasifican como mantenidos para venta de conformidad con la NIIF 5 *Activos No Circulantes Conservados para Venta y Operaciones Discontinuas* que se miden de conformidad con dicha norma.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si después de una revisión de la valuación del valor razonable de los activos netos adquiridos, el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede a la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida, dicho exceso se reconoce en el estado de resultados como una ganancia por adquisición de negocios.

La participación no controladora, se puede medir inicialmente ya sea a valor razonable o al valor de la participación proporcional de la participación no controladora en los montos reconocidos de los activos netos identificables de la empresa adquirida. La opción de medición se toma en cada transacción.

Cuando la contraprestación transferida por la Compañía en una adquisición de negocios incluye activos o pasivos resultantes de un acuerdo de contraprestación contingente, la contraprestación contingente se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición y se incluye como parte de la contraprestación transferida. Los cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que califican como ajustes del periodo de medición, se ajustan retrospectivamente con los correspondientes ajustes contra crédito mercantil. Los ajustes del periodo de medición son ajustes que surgen de la información adicional obtenida durante el

“periodo de medición”, el cual no puede ser mayor a un año a partir de la fecha de adquisición, sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición.

El tratamiento contable para cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que no califiquen como ajustes del periodo de medición, depende de cómo se clasifique la contraprestación contingente. La contraprestación contingente que se clasifique como capital no se vuelve a medir en fechas de informe posteriores y su posterior liquidación se contabiliza dentro de las cuentas de capital contable. La contraprestación contingente que se clasifique como un activo o pasivo se vuelve a medir en fechas de informe posteriores de conformidad con la NIIF 9 o la NIC 37, *Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes*, según sea apropiado, reconociendo la correspondiente ganancia o pérdida en el estado de resultados.

Cuando una combinación de negocios se logra por etapas, la participación accionaria previa de la Compañía en la empresa adquirida se remide al valor razonable a la fecha de adquisición y la ganancia o pérdida resultante, se reconoce en el estado de resultados. Los montos que surgen de participaciones en la empresa adquirida antes de la fecha de adquisición que han sido previamente reconocidos en otros resultados integrales, se reclasifican al estado de resultados cuando este tratamiento sea apropiado si dicha participación se elimina.

Si el tratamiento contable inicial de una combinación de negocios está incompleto al final del periodo de informe en el que ocurre la combinación, la Compañía debe reportar montos provisionales para las partidas cuya contabilización esté incompleta. Dichos montos provisionales se ajustan durante el periodo de medición o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar la nueva información obtenida sobre los hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubiesen afectado a los montos reconocidos a dicha fecha.

Description of accounting policy for business combinations and goodwill [text block]

Ver política “Combinación de negocios” y política de “Crédito mercantil”.

Description of accounting policy for cash flows [text block]

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Clasifica los intereses y dividendos cobrados en las actividades de inversión, mientras que los intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento.

Al 31 de marzo de 2025 y 2024 no hubo transacciones no monetarias materiales en las actividades de inversión y financiamiento.

Description of accounting policy for collateral [text block]

La Compañía registra este tipo de operaciones al costo histórico.

Description of accounting policy for construction in progress [text block]

Las propiedades que están en proceso de construcción para fines de producción, suministro o administración, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo incluye honorarios profesionales y, en el caso de activos calificables, los costos por préstamos capitalizados conforme a la política contable de la Compañía. Dichas propiedades se clasifican a las categorías apropiadas de propiedad, planta y equipo cuando estén completas para su uso planeado. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso planeado.

Description of accounting policy for contingent liabilities and contingent assets [text block]

Los activos contingentes que son evaluados por la Compañía como probables, son revelados en los estados financieros. Cuando la realización del ingreso sea prácticamente un hecho, el activo correspondiente ya no es de carácter contingente, y por lo tanto es reconocido por la Compañía.

La Compañía efectúa la identificación y la evaluación correspondiente de los pasivos contingentes; cuando la Compañía estima que un pasivo contingente es probable que genere una salida de recursos y puede estimar de manera fiable el importe de dichos desembolsos, reconoce una provisión y cuando es posible dicha salida de recursos, informa la descripción y una estimación de los efectos financieros (cuando estén disponibles) de dichos pasivos contingente.

Description of accounting policy for customer acquisition costs [text block]

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (instrumentos financieros derivados), que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica más adelante en las presentes políticas contables.

Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación, independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1: se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
- Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
- Nivel 3: considera datos no observables.

Description of accounting policy for deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

Las primas derivadas de los contratos de seguros se registran al costo histórico y se amortizan durante la vigencia de la cobertura del seguro contratado.

Description of accounting policy for deferred income tax [text block]

Los impuestos a las ganancias diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros consolidados y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, aplicando la tasa correspondiente a estas diferencias y, en su caso, se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales pendientes de amortizar y de los créditos fiscales aplicables. El activo o pasivo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles

No se reconoce el impuesto a las ganancias diferido de las siguientes diferencias temporales:

- las que surgen del reconocimiento inicial de activos o pasivos en transacciones distintas a adquisiciones de negocios y que no afectan resultados contables o fiscales,
- las relacionadas a inversiones en subsidiarias y en asociadas en la medida que sea probable que no se revertirán en el futuro previsible, y,
- las que surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil. El impuesto a las ganancias diferido activo sólo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan aplicar.

El valor en libros de un activo por impuestos a las ganancias diferidos debe someterse a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los saldos de impuestos a las utilidades activos y pasivos se compensan sólo cuando existe un derecho legal exigible a compensar los impuestos causados activos contra los pasivos y son relativos a la misma autoridad fiscal, o si son distintas entidades fiscales, se tiene la intención de liquidarlos sobre bases netas o los activos y pasivos se realizarán de forma simultánea.

Description of accounting policy for depreciation expense [text block]

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de otras propiedades, planta y equipo se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a su valor residual durante sus vidas útiles estimadas con base a los siguientes rangos:

	Años
Edificio:	
Infraestructura	15 - 30
Cimentación	35 - 50
Techos	10 - 30
Instalaciones fijas y accesorios	10 - 20
Equipo de producción	3 - 25
Vehículos	8 - 16
Mobiliario y equipo	2 - 18
Equipo de cómputo	4
Mejoras a locales arrendados	La menor entre vigencia del contrato y vida útil del activo

La Compañía asigna el importe inicialmente reconocido respecto de un elemento de edificios y equipo de fabricación en sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

El valor en libros de un activo se ajusta a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor en uso estimado.

Un elemento de propiedades, planta y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros que deriven del uso continuo del activo. La utilidad o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de propiedades, planta y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por la venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados.

Las mejoras y adaptaciones a inmuebles y locales comerciales en los que la Compañía actúa como arrendatario se presentan al costo histórico disminuido de la amortización respectiva.

Description of accounting policy for derecognition of financial instruments [text block]

Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o cuando aplique, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se deja de reconocer cuando:

- Los derechos de recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o
- La Compañía ha transferido sus derechos de recibir los flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar la cantidad completa de los flujos de efectivo sin retraso material a un tercero bajo un acuerdo de traspaso y ya sea que a) la Compañía ha transferido sustancialmente los

riesgos y beneficios del activo o b) la Compañía no ha transferido o retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero ha transferido el control del activo.

Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se deja de reconocer cuando la obligación es liquidada, cancelada o expira. Cuando un pasivo financiero preexistente es reemplazado por otro del mismo beneficiario con términos sustancialmente diferentes, o los términos de un pasivo son sustancialmente modificados, dicho intercambio o modificaciones es tratado como un des reconocimiento del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. La diferencia en los valores en libros respectivos es reconocida en el estado de resultados.

Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato del instrumento financiero derivado y son valuados subsecuentemente a su valor razonable. El método para reconocer la utilidad o pérdida de los cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros derivados depende de si son designados como instrumentos de cobertura, y si es así, la naturaleza de la partida que se está cubriendo. La Compañía únicamente cuenta con instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo y de cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero.

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y la estrategia de la administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía documenta en forma periódica si los instrumentos financieros derivados utilizados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para cubrir los cambios en valor razonable o flujos de efectivo de las partidas cubiertas atribuible al riesgo cubierto.

Las fuentes de ineffectividad pueden surgir por:

- ? Diferencias en tiempo de los flujos de efectivo de la partida cubierta y los instrumentos de cobertura.
- ? Diferentes índices y diferentes curvas respectivamente ligados a riesgos de las partidas cubiertas e instrumentos de cobertura.
- ? El riesgo de crédito de las contrapartes que impactan de forma diferente los movimientos en el valor razonable de los instrumentos de cobertura y partidas cubiertas.
- ? Cambios en los montos pronosticados en los flujos de efectivo de partidas cubiertas e instrumentos de cobertura.

Un derivado con un valor razonable positivo se reconoce como un activo financiero, mientras que un instrumento financiero con un valor razonable negativo se reconoce como un pasivo financiero. Los activos y pasivos financieros reconocidos por el uso de instrumentos financieros derivados no se compensan en los estados financieros a menos que la Compañía tenga tanto el derecho legal como la intención de compensar. Un derivado se presenta como un activo a largo plazo o un pasivo a largo plazo si el vencimiento del instrumento es más de 12 meses y no se espera realizar o liquidar dentro de los siguientes 12 meses. Otros instrumentos derivados se presentan como activos a corto plazo o pasivos a corto plazo.

Coberturas de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se designan y califican como cobertura de flujos efectivo se reconocen en los otros resultados integrales y se presentan en el rubro “variación neta de la pérdida/ganancia por realizar de instrumentos de cobertura de flujos de efectivo”. La porción ineffectiva se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo. Las

cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados del mismo periodo en el que la partida cubierta impacta resultados.

Cualquier pérdida o ganancia reconocida en otros resultados integrales y acumulada en el capital contable, permanece en el mismo y es reconocida en los resultados de la Compañía cuando la transacción pronosticada es realizada y sus efectos son finalmente reconocidos en el estado de resultados.

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el derivado ha vencido, ha sido vendido, es cancelado o ejercido, cuando no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta o cuando la Compañía decide cancelar la designación de cobertura. Para dar continuidad a la estrategia de cobertura la Compañía puede efectuar extensión de los plazos de cobertura de la partida cubierta, mediante la contratación de nuevos instrumentos derivados respetando las principales características del derivado y la estrategia de cobertura original sin alterar el objetivo de la administración de riesgo de la Compañía.

Cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero

Una cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se contabiliza de forma similar a una cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros que se designan y califican como cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se reconoce en otros resultados integrales y se presentan en el rubro “efectos de cobertura económica neta”. La porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el rubro “ganancia (pérdida) cambiaria neta”. Si ocurriese una disposición de la inversión de la subsidiaria en el extranjero, las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales se reclasifican a los resultados del mismo periodo de la disposición de la inversión en el momento en de que esta ocurra.

Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging [text block]

Ver política de “Instrumentos financieros derivados”.

Description of accounting policy for determining components of cash and cash equivalents [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for discontinued operations [text block]

Una operación discontinuada es un componente de la compañía que ha sido dispuesto, o bien que ha sido clasificado como mantenido para la venta, y

a) representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto;

- b) es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- c) es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La Compañía revela:

- a) En el Estado del Resultado Integral, un importe único que comprenda el total de:
- i. el resultado después de impuestos de las operaciones discontinuadas; y
 - ii. la ganancia o pérdida después de impuestos reconocida por la medición a valor razonable menos costos de venta, o por la disposición de los activos o grupos para su disposición que constituyan la operación discontinuada.
- b) Un desglose del importe recogido en el apartado (a) anterior, detallando:
- i. los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y el resultado antes de impuestos de las operaciones discontinuadas;
 - ii. el gasto por impuesto a las ganancias relativo al anterior resultado y
 - iii. el resultado que se haya reconocido por causa de la medición a valor razonable menos los costos de venta, o bien por causa de la disposición de los activos o grupos de activos para su disposición que constituyan la operación discontinuada.
- c) Este desglose se presenta en las notas a los estados financieros. El desglose no se requiere para los grupos de activos para su disposición que sean subsidiarias adquiridas recientemente y que cumplan los criterios para ser clasificadas en el momento de la adquisición como mantenidas para la venta.
- d) Los flujos netos de efectivo atribuibles a las actividades de operación, de inversión y financiación de las operaciones discontinuadas. Esta información a revelar se presenta en las notas a los estados financieros. Esta información a revelar no se requiere para los grupos de activos para su disposición que sean subsidiarias adquiridas recientemente, y cumplan los criterios para ser clasificadas en el momento de la adquisición como mantenidas para la venta.
- e) El importe de ingresos por operaciones que continúan y de operaciones discontinuadas atribuibles a los propietarios de la controladora. Estas informaciones a revelar podrían presentarse en las notas.

Una entidad presentará la información a revelar para todos los periodos anteriores sobre los que informe en los estados financieros, de forma que la información a revelar para esos periodos se refiera a todas las operaciones que tienen el carácter de discontinuadas al final del periodo sobre el que se informa del último periodo presentado.

Description of accounting policy for discounts and rebates [text block]

La Compañía ofrece descuentos a determinados clientes cuando se cumplen las condiciones establecidas en los contratos. Los descuentos se deducen de las cantidades a pagar por el cliente al igual que del ingreso correspondiente. La Compañía aplica el método del monto más probable para los contratos con un solo umbral de volumen de descuentos y el método de valor esperado para los contratos con más de un descuento.

Description of accounting policy for dividends [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for earnings per share [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for employee benefits [text block]

Un plan de contribuciones definidas es un plan de beneficios posteriores al empleo bajo el cual la Compañía paga contribuciones fijas a un fondo o fideicomiso y no tiene ninguna obligación legal o asumida de hacer pagos adicionales. Las obligaciones se reconocen como gastos cuando los empleados prestan los servicios que les dan derecho a las contribuciones.

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios posteriores al empleo por el cual la Compañía tiene la obligación de proporcionar en el futuro los beneficios acordados a colaboradores actuales y pasados. En el caso de los planes de beneficios definidos, que incluyen prima de antigüedad y pensiones, su costo se determina utilizando el método de crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo sobre el que se informa. Las remediciones, que incluyen las ganancias y pérdidas actuariales, el efecto de los cambios en el techo del activo y el retorno de los activos del plan (excluidos los intereses), se refleja de inmediato en el estado de situación financiera con cargo o crédito que se reconoce en otros resultados integrales en el periodo en que se ocurren. Las remediciones reconocidas en otros resultados integrales se reconocen de inmediato en las utilidades retenidas y no se reclasifican a resultados. El costo por servicios pasados se reconoce en resultados en el periodo de la modificación al plan. Los intereses netos se calculan aplicando la tasa de descuento al inicio del periodo de la obligación del activo por beneficios definidos.

Las obligaciones por beneficios al retiro reconocidas en el estado consolidado de situación financiera incluyen las pérdidas y ganancias actuariales en los planes por beneficios definidos de la Compañía. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de efectivo estimados usando las tasas de interés de bonos gubernamentales denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen vencimientos que se aproximan a los de la obligación.

- Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU)

En el caso de México, Ecuador y Brasil, la Compañía tiene la obligación de reconocer una provisión por el costo de PTU, cuando se obtengan utilidades sobre las bases correspondientes y se tenga una obligación presente legal o asumida de realizar el pago como resultado de eventos pasados y se pueda estimar confiablemente. La PTU se registra en los resultados del año en que se causa.

- Beneficios a los empleados a corto plazo

La Compañía reconoce un pasivo por beneficios que corresponden a los empleados con respecto a sueldos y salarios, vacaciones anuales, bonos a corto plazo y licencia por enfermedad en el periodo en que se reciben los servicios relacionados.

- Beneficios por terminación

Cualquier obligación por terminación de la relación laboral se reconoce al momento que la Compañía ya no puede retirar la oferta de indemnización y/o cuando la Compañía reconoce los costos de reestructuración relacionados.

a. Bono a largo plazo

La Compañía otorga un bono a largo plazo en efectivo a ciertos ejecutivos, calculado con base en métricas de desempeño. El bono se paga a los 30 meses de que fue otorgado y se reconoce en resultados en el año que se devenga, que es, cuando el colaborador es acreedor a este derecho.

b. Planes de pensiones multipatronales

La Compañía clasifica los planes multipatronales en que participa como de contribución definida o de beneficios definidos para determinar su contabilización. En particular, los planes multipatronales de beneficios definidos se registran con base en la proporción en la que la Compañía participa en la obligación, activos y costos de dichos planes, determinados de la misma forma que otros planes de beneficios definidos, salvo que no se tenga información suficiente, en cuyo caso se registran como si fueran de contribución definida reconociendo en los resultados el monto de las aportaciones realizadas.

La liquidación o salida de la Compañía de un plan multipatronal se reconoce y valúa conforme a la NIC 37, *Provisiones, Pasivos y Activos Contingentes*

Description of accounting policy for environment related expense [text block]

La Compañía considera este tipo de gastos como parte de su operación en el ejercicio en que se incurren.

Description of accounting policy for expenses [text block]

actividades ordinarias de la entidad. Entre los gastos de la actividad ordinaria se encuentran, el costo de las ventas, los salarios y la depreciación. Usualmente, los gastos toman la forma de una salida o depreciación de activos, tales como efectivo y otras partidas equivalentes al efectivo, inventarios o propiedades, planta y equipo.

Son pérdidas otras partidas que, cumpliendo la definición de gastos, pueden o no surgir de las actividades ordinarias de la entidad. Las pérdidas representan decrementos en los beneficios económicos y, como tales, no son diferentes en su naturaleza de cualquier otro gasto.

Description of accounting policy for fair value measurement [text block]

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma

anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- i. Nivel 1: se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
- ii. Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
- iii. Nivel 3: considera datos no observables.

Description of accounting policy for fee and commission income and expense [text block]

La Compañía reconoce gastos por comisiones derivados de aperturas de créditos a largo plazo.

Description of accounting policy for finance costs [text block]

La Compañía registra los gastos financieros de acuerdo con la naturaleza de la operación y al valor razonable al momento de su realización.

Description of accounting policy for finance income and costs [text block]

La Compañía registra los ingresos y gastos financieros de acuerdo con la naturaleza de la operación y al valor razonable al momento de su realización.

Description of accounting policy for financial assets [text block]

Todos los activos financieros reconocidos se miden posteriormente en su totalidad, ya sea a costo amortizado o valor razonable, según la clasificación de los activos financieros.

Clasificación de activos financieros

Instrumentos financieros que cumplan las siguientes condiciones se miden subsecuentemente a valor razonable a través de otros resultados integrales:

- el activo financiero es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se cumple al obtener flujos contractuales de efectivo y vendiendo activos financieros.

- los términos contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal y del interés sobre el monto pendiente del principal.

Por defecto, todos los otros activos financieros son medidos subsecuentemente a valor razonable a través de resultados.

A pesar de lo anterior, la Compañía puede elegir irrevocablemente en el reconocimiento inicial, clasificar una inversión de capital como un instrumento financiero de capital con cambios subsecuentes en el valor razonable de una inversión de capital en otros resultados integrales a menos que la inversión de capital se mantenga para negociar o si es una contraprestación contingente reconocida por un adquirente en una combinación de negocios.

Las inversiones en instrumentos de capital se miden inicialmente al valor razonable más los costos de transacción y posteriormente, se revalúan con las ganancias o pérdidas generadas por los cambios en el valor razonable los cuales se reconocen en otros resultados integrales. En caso de baja de estos instrumentos, la ganancia o pérdida acumulada no se podrá reclasificar al resultado del ejercicio, sino que se transfiere a utilidades retenidas.

Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o cuando aplique, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se deja de reconocer cuando:

- Los derechos de recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o
- La Compañía ha transferido sus derechos de recibir los flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar la cantidad completa de los flujos de efectivo sin retraso material a un tercero bajo un acuerdo de traspaso y ya sea que a) la Compañía ha transferido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo o b) la Compañía no ha transferido o retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero ha transferido el control del activo.

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como cuentas por cobrar y se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

Deterioro de activos financieros

Los activos financieros distintos a los activos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al final de cada periodo sobre el cual se informa.

La Compañía reconoce pérdidas crediticias esperadas para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para la Compañía un activo financiero está en situación de impago cuando los pagos contractuales presentan vencimientos mayores a 90 días. Adicionalmente, también considera en la evaluación del deterioro la situación de impago de los clientes, cuando la información interna o externa indica que es poco probable

que reciba las cantidades contractuales pendientes en su totalidad antes de tener en cuenta cualquier mejora crediticia que tenga la entidad. Un activo financiero se da de baja cuando no hay expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

El valor en libros de las cuentas por cobrar a clientes se reduce a través de las pérdidas crediticias esperadas. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados, del ejercicio.

Description of accounting policy for financial guarantees [text block]

La Compañía registra las garantías financieras de acuerdo con la naturaleza de la operación y al valor razonable al momento de su realización.

Description of accounting policy for financial instruments [text block]

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato del instrumento financiero derivado y son remediados subsecuentemente a su valor razonable. El método para reconocer la utilidad o pérdida de los cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros derivados depende de si son o no designados como instrumentos de cobertura, y si es así, de la naturaleza de la partida que se está cubriendo. La Compañía únicamente cuenta con instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo y de cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero.

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y la estrategia de administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía documenta en forma periódica si los instrumentos financieros derivados utilizados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para cubrir los cambios en valor razonable o flujos de efectivo de las partidas cubiertas atribuible al riesgo cubierto.

Las fuentes de ineffectividad pueden surgir por:

- Diferencias en tiempo de los flujos de efectivo de la partida cubierta y los instrumentos de cobertura.
- Diferentes índices (y diferentes curvas respectivamente) ligados a riesgos de las partidas cubiertas e instrumentos de cobertura.
- El riesgo de crédito de las contrapartes que impactan de forma diferente los movimientos en el valor razonable de los instrumentos de cobertura y partidas cubiertas.
- Cambios en los montos pronosticados en los flujos de efectivo de partidas cubiertas e instrumentos de cobertura.

Un derivado con un valor razonable positivo se reconoce como un activo financiero, mientras que un instrumento financiero con un valor razonable negativo se reconoce como un pasivo financiero. Los activos y pasivos financieros reconocidos por el uso de instrumentos financieros derivados no se compensan en los estados financieros a menos que la Compañía tenga tanto el derecho legal como la intención de compensar. Un derivado se presenta como un activo no corriente o un pasivo no corriente si el vencimiento del instrumento es más de 12 meses y no se espera realizar o liquidar dentro de los siguientes 12 meses. Otros instrumentos derivados se presentan como activos a corto plazo o pasivos a corto plazo.

Coberturas de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se designan y califican como cobertura de flujos efectivo se reconocen en los otros resultados integrales y se presentan en el rubro “pérdida/ganancia por realizar de instrumentos derivados de cobertura de flujos de efectivo”. La porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo. Las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados del mismo periodo en el que la partida cubierta impacta resultados.

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el derivado ha vencido, ha sido vendido, es cancelado o ejercido, cuando no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta o cuando la Compañía decide cancelar la designación de cobertura. Cualquier pérdida o ganancia reconocida en otros resultados integrales y acumulada en el capital contable, permanece en el mismo y es reconocida en los resultados de la Compañía cuando la proyección de la transacción es finalmente reconocida en resultados.

Cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero

Una cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se contabiliza de forma similar a una cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros que se designan y califican como cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral y se presentan en el rubro “efectos de cobertura económica neta”. La porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el rubro “ganancia (pérdida) cambiaria neta”. Las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de la utilidad integral se reclasifican a los resultados del mismo periodo de la disposición de la inversión en el caso de que esta ocurra.

Description of accounting policy for financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

Ver “Política contable para instrumentos Financieros”

Description of accounting policy for financial liabilities [text block]

Los pasivos financieros se valúan inicialmente a su valor razonable, menos los costos de transacción, excepto por aquellos pasivos financieros clasificados como valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable. La valuación posterior depende de la categoría en la que se clasifican.

Los pasivos financieros se clasifican dentro de las siguientes categorías: “a valor razonable con cambios en resultados” o como “otros pasivos financieros”. La Nota “Instrumentos Financieros” describe la categoría en las que califica cada clase de pasivos financieros que mantiene la Compañía.

La medición subsecuente depende de la categoría del pasivo financiero. La deuda se mide posteriormente utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados consolidado cuando se amortizan los pasivos. El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima en la contratación y las comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el costo integral de financiamiento.

Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se deja de reconocer cuando la obligación es liquidada, cancelada o expira. Cuando un pasivo financiero preexistente es reemplazado por otro del mismo beneficiario con términos sustancialmente diferentes, o los términos de un pasivo son sustancialmente modificados, dicho intercambio o modificaciones es tratado como un des reconocimiento del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. La diferencia en los valores en libros respectivos es reconocida en el estado de resultados.

Compensación de instrumentos financieros

Activos y pasivos financieros son compensados y el importe neto es reportado en el estado consolidado de situación financiera si hay derecho legal para compensar los importes reconocidos y hay intenciones de liquidar en bases netas, para realizar los activos y pasivos simultáneamente.

Description of accounting policy for foreign currency translation [text block]

Las diferencias en tipo de cambio de las partidas monetarias se reconocen en los resultados del periodo, excepto cuando surgen por:

- Diferencias en tipo de cambio provenientes de préstamos denominados en monedas extranjeras relacionados con activos en construcción para uso productivo futuro, las cuales se incluyen en el costo de dichos activos cuando se consideran como un ajuste a los costos por intereses sobre dichos préstamos denominados en monedas extranjeras;
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de transacciones relacionadas con coberturas de riesgos de tipo de cambio; y
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de partidas monetarias por cobrar o por pagar a una operación extranjera cuya liquidación no está planeada ni es posible realizar el pago (formando así parte de la inversión neta en la operación extranjera), las cuales se reconocen inicialmente en otros resultados integrales y se reclasifican desde el capital contable a resultados en reembolso de las partidas monetarias.

Conversión a moneda de reporte

En la consolidación los activos y pasivos de negocios en el extranjero se convierten a pesos mexicanos, utilizando los tipos de cambio vigentes al final del periodo. Las partidas de ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio promedio vigentes del periodo a menos que éstos fluctúen en forma significativa durante el periodo, en cuyo caso, se utilizan los tipos de cambio a la fecha en que se efectúan las transacciones; las operaciones en países con economías hiperinflacionarias se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo. Las diferencias en tipo de cambio que surjan se reconocen en los otros resultados integrales y son acumuladas en el capital contable atribuyendo la participación no controladora cuando sea apropiado.

Se reclasifican a resultados todas las diferencias acumuladas en capital contable por una operación extranjera en el caso de su venta, es decir, la venta de toda la participación de la Compañía en una operación extranjera, o una disposición que involucre una pérdida de control en la subsidiaria que incluya una operación extranjera, pérdida de control conjunto sobre una entidad controlada conjuntamente que incluya una operación extranjera parcial de la cual el interés retenido se convierte en un instrumento financiero.

Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente a la fecha

del reporte. Las diferencias de tipo de cambio resultantes se reconocen en otros resultados integrales.

Los tipos de cambio promedio trimestral y de cierre entre el peso mexicano y las monedas funcionales de los países de las principales subsidiarias de la Compañía son:

	Tipo de Cambio Promedio		Tipo de Cambio de Cierre	
	2025	2024	2025	2024
EUA	20.4223	16.9954	20.3182	16.6780
Canadá	14.2286	12.6097	14.1551	12.2569
España	21.4843	18.4553	21.9741	18.0306
Brasil	3.4846	3.7289	3.5238	3.3452
Argentina	0.0193	0.0204	0.0189	0.0194

Description of accounting policy for functional currency [text block]

En el entorno económico de cada entidad, existen diversos factores que afectan su operación, los cuales deben evaluarse para identificar su moneda funcional. Para identificar la moneda funcional, la Compañía debe considerar principalmente los siguientes factores:

- El entorno económico principal en que opera.
- La moneda que influya fundamentalmente en los precios de venta de los bienes y servicios.
- La influencia que tiene la moneda en la determinación, denominación y realización de sus costos y gastos.
- La moneda en la cual se generan y aplican los flujos de efectivo de las distintas unidades generadoras de efectivo de la entidad.
- La moneda en la cual se generan los fondos de las actividades de financiación.
- La moneda en la cual se recibe y conserva los flujos de efectivo que deriven de sus actividades de operación.

Al elaborar sus estados financieros, cada entidad debe identificar su moneda de registro y su moneda funcional, así como definir su moneda de informe, y en los casos en los que estas monedas sean diferentes entre sí, debe hacer la conversión de estados financieros de acuerdo con lo establecido en la NIC 21.

La administración de la Compañía determinó la moneda funcional de sus subsidiarias considerando los siguientes aspectos:

Entidades mexicanas- Se determinó que la moneda funcional es el peso mexicano ya que ésta es la moneda en la que se generan los precios de venta, los flujos de operación y es el entorno económico en el que operan.

Entidades de Norteamérica- La administración de la Compañía consideró evaluar las entidades de Estados Unidos por ser las más representativas de la región con el 87% de las operaciones, y concluyó que la moneda funcional es la moneda local.

Entidades de Latinoamérica - La administración de la Compañía consideró evaluar las entidades más representativas como Brasil, Argentina, Chile, Colombia, Costa Rica y Guatemala ya que representan más del 80% de las operaciones de la región Latinoamérica.

Para la evaluación de estas entidades se consideró que los precios de venta y la generación y aplicación flujos de efectivo son determinados en base a su moneda local. A pesar de que algunas entidades tienen flujos de financiamiento en dólares, se consideró que este factor no es suficiente para concluir que la moneda funcional es diferente a la moneda local de cada entidad.

Entidades de EAA- La administración consideró evaluar las entidades más representativas como España, Portugal, Reino Unido e India, ya que representan 72% de las operaciones en Europa, Asia y África y concluyó que la moneda funcional es la moneda local de cada país, puesto que es la moneda en la que se generan los precios de venta, los flujos de operación y es el entorno económico en el que operan.

Description of accounting policy for goodwill [text block]

El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio como se explica en la nota de política de combinación de negocios, menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Las unidades generadoras de efectivo a las que se ha asignado crédito mercantil se prueban para deterioro anualmente, o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente. Una vez reconocida una pérdida por deterioro del crédito mercantil esta no puede ser reversada en periodos posteriores.

Al disponer de la unidad generadora de efectivo relevante, el monto de crédito mercantil atribuible remanente se incluye en la determinación de la utilidad o pérdida al momento de la disposición.

Description of accounting policy for government grants [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for hedging [text block]

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se designan y califican como cobertura de flujos efectivo se reconocen en los otros resultados integrales y se presentan en el rubro “variación neta de la pérdida/ganancia por realizar de instrumentos de cobertura de flujos de efectivo”. La porción inefectiva se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo. Las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados del mismo periodo en el que la partida cubierta impacta resultados.

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el derivado ha vencido, ha sido vendido, es cancelado o ejercido, cuando el derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta, o cuando la entidad decide cancelar la designación de cobertura. Cualquier pérdida o ganancia reconocida en otros resultados integrales y acumuladas en el capital,

permanece en el capital y es reconocida cuando la proyección de la transacción es finalmente reconocida en resultados.

Cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero

Una cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se contabiliza de forma similar a una cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros que se designan y califican como cobertura de la inversión neta en subsidiarias en el extranjero se reconoce en otros resultados integrales y se presentan en el rubro “efectos de cobertura económica neta”.

La porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el rubro “ganancia (pérdida) cambiaria neta”. Si ocurriese una disposición de la inversión de la subsidiaria en el extranjero, las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de otros resultados integrales se reclasifican a los resultados del mismo periodo de la disposición de la inversión en el momento en de que esta ocurra.

Description of accounting policy for held-to-maturity investments [text block]

Inversiones conservadas al vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y fechas fijas de vencimiento que la Compañía tiene la intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento. Con posterioridad al reconocimiento inicial, las inversiones conservadas hasta su vencimiento se valoran a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo menos cualquier pérdida por deterioro.

Description of accounting policy for impairment of assets [text block]

Anualmente, la Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles, incluyendo los activos por derechos de uso, a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar, en su caso, el alcance de la pérdida por deterioro.

Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al menor nivel de unidades generadoras de efectivo para las cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles con una vida útil indefinida o no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año (en el caso de marcas de vida indefinida, la evaluación del valor recuperable se estima al agregarlas dentro de las unidades generadoras de efectivo (“UGE’s”) del Grupo correspondiente, dado que no generan flujos de efectivo independientes) o siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de disposición y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la condición actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es menor que su valor en libros, entonces dicho valor se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en los resultados de la Compañía.

Anualmente cuando existen indicios de que el valor del activo de vida definida ha aumentado significativamente, como consecuencia de cambios en el entorno legal, económico, tecnológico, de mercado o por incrementos en las tasas de interés que afectan la tasa de descuento usada en periodos anteriores para calcular el valor en uso del activo, la Compañía evalúa el nuevo importe recuperable del activo, para determinar el importe de reversión del deterioro acumulado.

Posteriormente, cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

Description of accounting policy for impairment of financial assets [text block]

Los activos financieros distintos a los activos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al final de cada periodo sobre el cual se informa.

La Compañía reconoce pérdidas crediticias esperadas para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para la Compañía un activo financiero está en situación de impago cuando los pagos contractuales presentan vencimientos mayores a 90 días. Adicionalmente, también considera en la evaluación del deterioro la situación de impago de los clientes, cuando la información interna o externa indica que es poco probable que reciba las cantidades contractuales pendientes en su totalidad antes de tener en cuenta cualquier mejora crediticia que tenga la entidad. Un activo financiero se da de baja cuando no hay expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

El valor en libros de las cuentas por cobrar a clientes se reduce a través de la estimación para cuentas de cobro dudoso y pérdida esperada. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados, del ejercicio.

Description of accounting policy for impairment of non-financial assets [text block]

Anualmente, la Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles, incluyendo los activos por derechos de uso, a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar, en su caso, el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de

efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al menor nivel de unidades generadoras de efectivo para las cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente.

Los activos intangibles con una vida útil indefinida o no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año (en el caso de marcas de vida indefinida, la evaluación del valor recuperable se estima al agregarlas dentro de la UGE del Grupo correspondiente, dado que no generan flujos de efectivo independientes) o siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de disposición y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es menor que su valor en libros, entonces dicho valor se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en los resultados de la Compañía.

Anualmente, cuando existen indicios de que el valor del activo ha aumentado significativamente como consecuencia de cambios en el entorno legal, económico, tecnológico, de mercado o por incrementos en las tasas de interés que afectan la tasa de descuento usada en periodos anteriores para calcular el valor en uso del activo, la Compañía evalúa el nuevo importe recuperable del activo, para determinar el importe de reversión del deterioro acumulado.

Posteriormente, cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio como se explica en la nota de política de combinación de negocios, menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Las unidades generadoras de efectivo a las que se ha asignado crédito mercantil se prueban para deterioro anualmente, o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente. Una vez reconocida una pérdida por deterioro del crédito mercantil esta no puede ser reversada en periodos posteriores.

Al disponer de la unidad generadora de efectivo relevante, el monto de crédito mercantil atribuible remanente se incluye en la determinación de la utilidad o pérdida al momento de la disposición.

Description of accounting policy for income tax [text block]

El gasto por impuestos a las ganancias representa la suma de los impuestos a las ganancias causados y los impuestos a las ganancias diferidos y se reconocen en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, respectivamente. Cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios el efecto fiscal se incluye dentro del reconocimiento de la combinación de negocios.

- Impuestos a las ganancias diferidos

Los impuestos a las ganancias diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros consolidados y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, aplicando la tasa correspondiente a estas diferencias y, en su caso, se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales pendientes de amortizar y de los créditos fiscales aplicables. El activo o pasivo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles.

No se reconoce el impuesto diferido de las siguientes diferencias temporales:

- las que surgen del reconocimiento inicial de activos o pasivos en transacciones distintas a adquisiciones de negocios y que no afectan resultados contables o fiscales.
- las relacionadas a inversiones en subsidiarias y en asociadas en la medida que sea probable que no se reviertan en el futuro previsible.
- las que surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil. El impuesto a la utilidad diferido activo sólo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan aplicar.

El valor en libros de un activo por impuestos a las ganancias diferidos debe someterse a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los saldos de impuestos a las utilidades activos y pasivos se compensan sólo cuando existe un derecho legal a compensar los impuestos causados activos contra los pasivos y son relativos a la misma autoridad fiscal, o si son distintas entidades fiscales, se tiene la intención de liquidarlos sobre bases netas o los activos y pasivos se realizarán de forma simultánea.

Description of accounting policy for intangible assets and goodwill [text block]

Activos Intangibles

Se integran principalmente por marcas y relaciones con clientes derivados de la adquisición de negocios los cuales se reconocen al costo de adquisición. El costo de activos intangibles adquiridos a través de una combinación de negocios es el de su valor razonable a la fecha de adquisición y se reconocen separadamente del crédito mercantil. Posteriormente se valúan a su costo menos amortización y pérdidas por deterioro acumuladas. Los activos intangibles generados internamente, excepto por los costos de desarrollo, no se capitalizan y se reconocen como gastos en resultados del periodo en el que se incurren.

Los activos intangibles se consideran como de vida definida o indefinida, en función de los términos contractuales al momento de la adquisición. Las marcas se consideran de vida indefinida cuando se adquiere su propiedad, de lo contrario se amortizan.

Los activos de vida definida se amortizan bajo el método de línea recta durante su vida estimada y cuando existen indicios, se prueban para deterioro. Los métodos de amortización y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera. La amortización se carga a resultados en el rubro de gastos generales.

Los activos de vida indefinida no se amortizan, pero se sujetan, cuando menos anualmente, a pruebas de deterioro. Las características de un activo intangible con vida indefinida se revisan de forma anual para determinar si la condición de vida indefinida continúa siendo razonable. Si no es así, el cambio en la evaluación de vida útil indefinida a definida se realiza de forma prospectiva.

Crédito Mercantil

El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio como se explica en la nota de política de combinación de negocios, menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Las unidades generadoras de efectivo a las que se ha asignado crédito mercantil se prueban para deterioro anualmente, o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente. Una vez reconocida una pérdida por deterioro del crédito mercantil esta no puede ser reversada en periodos posteriores.

Al disponer de la unidad generadora de efectivo relevante, el monto de crédito mercantil atribuible remanente se incluye en la determinación de la utilidad o pérdida al momento de la disposición.

Description of accounting policy for intangible assets other than goodwill [text block]

Ver descripción de la política contable "Para activos intangibles y crédito mercantil"

Description of accounting policy for interest income and expense [text block]

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para las cuentas por cobrar a corto plazo, en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

Description of accounting policy for investment in associates [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for investment in associates and joint ventures [text block]

La Compañía no tiene inversiones en negocio conjunto y ver descripción de la política contable de “Inversiones en Asociadas”.

Description of accounting policy for investments in joint ventures [text block]

La Compañía no tiene inversiones en negocio conjunto.

Description of accounting policy for investment property [text block]

Las propiedades de inversión y terrenos son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan inicialmente al costo, incluyendo los costos de la transacción. Subsecuentemente, se reconocen al costo menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados en el periodo en que la propiedad se elimina.

Description of accounting policy for investments other than investments accounted for using equity method [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for issued capital [text block]

El capital social está íntegramente suscrito y pagado y corresponde a la parte fija del capital social, representado por acciones de la Serie “A”. La parte variable del capital nunca podrá exceder de diez veces el importe del capital mínimo fijo sin derecho a retiro y estará representada por acciones de la Serie “B”,

ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal y/o por acciones de voto limitado, nominativas, sin expresión de valor nominal, las cuales serán denominadas con el nombre de la Serie que determine su emisión. En ningún momento las acciones de voto limitado podrán representar más del 25% del capital social.

Description of accounting policy for leases [text block]

Activos por derechos de uso:

Se miden inicialmente al valor presente de los pagos por arrendamiento menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido y cualquier costo inicial directo. La valuación posterior es el costo neto de depreciación acumulada, pérdidas por deterioro y ajustes por remediación del pasivo por arrendamientos de conformidad con la NIIF 16.

Los activos por derechos de uso se deprecian sobre el periodo que resulte más corto entre el periodo del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el costo del activo por derechos de uso refleja que la Compañía planea ejercer una opción de compra, el activo por derechos de uso se depreciará sobre la vida útil de dicho activo subyacente.

Los pagos de arrendamientos de activos de bajo valor (menor a USD 5,000) y de corto plazo (menos de 12 meses), son reconocidos directamente en resultados.

Pasivo por arrendamientos:

Se miden inicialmente al valor presente de los pagos fijos y variables por arrendamiento, no pagados a la fecha, descontados a la tasa de interés incremental de financiamiento de cada país donde opera la Compañía. Posteriormente se incrementará el pasivo por el interés sobre el mismo, reducirá por los pagos de arrendamiento realizados e incrementará o reducirá por la remediación para reflejar las nuevas mediciones o modificaciones a los contratos.

La tasa de interés incremental de financiamiento estimada corresponde al rendimiento que la Compañía tendría que pagar por pedir prestado en condiciones similares de plazo, garantía y entorno económico para obtener el activo subyacente. La Compañía estima esta tasa utilizando insumos observables, tomando los tipos de interés de mercado y su calificación crediticia.

De acuerdo con la fecha de exigibilidad del pago del pasivo por arrendamientos, la presentación en el estado consolidado de situación financiera deberá ser a corto plazo, para vencimientos menores a 12 meses y a largo plazo, en el caso de los mayores a 12 meses.

Description of accounting policy for loans and receivables [text block]

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

Los inventarios se registran a su costo histórico o a su valor neto de realización, el que resulte menor.

Los costos incurridos para llevar cada producto a la ubicación y condición actual se contabilizan de acuerdo con los siguientes criterios:

1. Materias primas, envases y envolturas y refacciones: al costo de adquisición, el cual incluye el costo de la mercancía más los costos de importación, disminuido de los descuentos respectivos, usando la fórmula de cálculo del costo promedio.
2. Productos terminados y ordenes en proceso: al costo de materiales, mano de obra directos y una proporción de los costos indirectos de producción en base a la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización representa el precio de venta estimado menos todos los costos de disposición y estimados para efectuar su venta.

Description of accounting policy for mining assets [text block]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

Description of accounting policy for mining rights [text block]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperado a través de su venta y no mediante su uso continuo. Se considera que esta condición ha sido cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos en disposición) está disponible para su venta inmediata en su condición actual, sujeta únicamente a términos comunes de venta de dichos activos. La administración debe estar comprometida con la venta, misma que debe calificar para su reconocimiento como venta finalizada dentro un año a partir de la fecha de clasificación.

Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición clasificados como mantenidos para la venta se valúan al menor entre su valor en libros y el valor razonable de los activos menos los costos que se estima serán incurridos para la realización de su venta y se presentan dentro del activo circulante.

Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale and discontinued operations [text block]

Las operaciones discontinuadas se excluyen de los resultados de las operaciones continuas y se presentan como una cantidad única como ganancia o pérdida después de impuestos de operaciones discontinuadas en el estado de resultados.

Ver política contable para “Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta”.

Description of accounting policy for offsetting of financial instruments [text block]

Ver política contable para “Instrumentos Financieros”.

Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

Las partidas de propiedades, planta y equipo se reconocen al costo histórico ajustado menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. Las adquisiciones realizadas en México hasta el 31 de diciembre de 2007 fueron actualizadas aplicando factores de inflación derivados del Índice Nacional de Precios al Consumidor (“INPC”) hasta esta fecha, los cuales se convirtieron en el costo estimado de dichos activos al 1 de enero de 2011 al momento de adopción de las NIIF por parte de la Compañía.

El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con el traslado del activo a su lugar de operación y los gastos incurridos para que pueda operar de la forma prevista por la administración.

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes o aumento de su productividad, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el periodo en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando son sustituidos, llevando el efecto de su valor en libros al estado de resultados.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de propiedades planta y equipo se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a lo largo de sus vidas útiles estimadas con base a los siguientes rangos:

	Años
Edificio:	
Infraestructura	15 – 30
Cimentación	35 – 50
Techos	10 – 30
Instalaciones fijas y accesorios	10 – 20
Equipo de producción	3 – 25
Vehículos	8 – 16
Mobiliario y equipo	2 – 18
Equipo de cómputo	4
Mejoras a locales arrendados	La menor entre vigencia del

contrato y vida útil del activo

La Compañía asigna el importe inicialmente reconocido en un elemento de edificios y equipo de fabricación, entre sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

El valor en libros de un activo se castiga a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor de recuperación estimado.

Un elemento de propiedades, planta y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros que deriven del uso continuo del activo. La utilidad o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de propiedades, planta y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por la venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados dentro de otros gastos neto.

Las mejoras y adaptaciones a inmuebles y locales comerciales en los que la Compañía actúa como arrendatario se presentan al costo histórico disminuido de la amortización respectiva.

Description of accounting policy for provisions [text block]

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente, ya sea legal o asumida, como resultado de un suceso pasado, y es probable que la Compañía tenga que liquidar la obligación y pueda hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe que se reconoce como provisión, al final del periodo sobre el que se informa, es la mejor estimación del desembolso necesario para liquidar la obligación presente, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que rodean a la obligación. Cuando se valúa una provisión usando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros representa el valor presente de dichos flujos de efectivo en caso de que el efecto del valor del dinero en el tiempo sea material.

Los pasivos contingentes adquiridos en una combinación de negocios se valúan inicialmente a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Al final de los periodos de reporte subsecuentes, dichos pasivos contingentes se valúan al monto mayor entre el que hubiera sido reconocido de conformidad con la NIC 37 y el monto reconocido inicialmente menos los ingresos acumulados reconocidos de conformidad con la NIIF 15.

Posiciones fiscales inciertas

La Compañía evalúa continuamente los tratamientos impositivos de todas las entidades consolidadas e identifica aquellos por los cuales existe incertidumbre sobre su aceptación de parte de las autoridades fiscales. Considerando las circunstancias actuales de las revisiones en proceso, así como los tratamientos impositivos utilizados por las compañías, se cuantifica tomando en cuenta las condiciones de cada jurisdicción fiscal y el enfoque que mejor estime la incertidumbre, bajo los métodos del importe más probable o el método del valor esperado, según corresponda, reconociendo dichos efectos en el estado de resultados.

Asimismo, la Compañía determina si debe considerar cada tratamiento fiscal incierto por separado o junto con uno o más tratamientos fiscales inciertos siguiendo el enfoque que mejor predice la resolución de la incertidumbre.

Description of accounting policy for reclassification of financial instruments [text block]

Ver política contable para “Instrumentos Financieros”.

Description of accounting policy for recognition of revenue [text block]

Los principales ingresos ordinarios provienen de contratos con clientes por la venta de productos y se reconocen cuando el control de los mismo se transfiere al cliente, ya que la obligación de desempeño se satisface en este momento, y se recibe el derecho sobre la totalidad de la contraprestación a la que la Compañía espera recibir a cambio de dichos productos por parte del cliente. Al determinar el precio de la transacción, la Compañía considera los efectos de contraprestaciones variables (por ejemplo, derechos de cambio de producto y descuentos). Los pagos efectuados a clientes por concepto de servicios comerciales se reconocen como gastos de distribución y venta.

Derechos de cambio de producto

Ciertos contratos proporcionan al cliente el derecho de cambio de los productos dentro de un periodo determinado. La Compañía utiliza el método de valor esperado para estimar los bienes que serán devueltos, por ser el método que mejor estima el importe de la contraprestación variable a la que tendrá derecho la Compañía. Para los bienes que se espera que se devuelvan, la Compañía reconoce un pasivo por reembolso del ingreso que estima realizar.

Descuentos otorgados a clientes

La Compañía ofrece descuentos a determinados clientes cuando se cumplen las condiciones establecidas en los contratos. Los descuentos se deducen de las cantidades a pagar por el cliente al igual que del ingreso correspondiente. Para estimar la consideración variable de los descuentos futuros esperados, la Compañía aplica el método del monto más probable para los contratos con un solo umbral de volumen de descuentos y el método de valor esperado para los contratos con más de un descuento.

Description of accounting policy for repairs and maintenance [text block]

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el período en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando se cambian, llevando todo el efecto al estado de resultados.

Description of accounting policy for restricted cash and cash equivalents [text block]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

Description of accounting policy for segment reporting [text block]

La información utilizada por la administración de la Compañía para la toma de decisiones de operación para efectos de asignación de recursos y evaluación del desempeño de los segmentos reportables se enfoca en 4 zonas geográficas: México, Norteamérica, Latinoamérica y EAA.

La Compañía considera que los aspectos cualitativos y cuantitativos en la agrupación de segmentos operativos, descritos anteriormente, son de naturaleza similar para todos los periodos presentados y muestran un rendimiento similar a largo plazo. En la evaluación de la adecuada agregación de los segmentos operativos, los factores clave, incluyen, pero no se limitan a: (i) similitud en la base de clientes, (ii) naturaleza similar de productos, (iii) características de procesos de producción y distribución, (iv) similitud de gobiernos, (v) tendencias de inflación y (vi) tendencias monetarias.

Description of accounting policy for share-based payment transactions [text block]

La Compañía no tiene este tipo de operaciones.

Description of accounting policy for subsidiaries [text block]

Al 31 de marzo de 2025 y 2024 los estados financieros consolidados incluyen los de la Compañía y los de sus subsidiarias y otras entidades de conformidad con la NIIF 10.

Las principales subsidiarias incluidas en la información consolidada se muestran a continuación:

Subsidiaria	% de participación	País	Segmento	Actividad principal
Bimbo, S.A. de C.V.	97	México	México	Panificación
Barcel, S.A. de C.V.	98	México	México	Botanas
Bimbo Bakeries, Inc. (BBU)	100	Estados Unidos	Norteamérica	Panificación
Canada Bread Corporation, LLC	100	Canadá	Norteamérica	Panificación
Bimbo do Brasil, Ltda.	100	Brasil	Latinoamérica	Panificación
Bakery Iberian Investments, S.L.U.	100	España y Portugal	EAA	Panificación

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control se transfiere a la Compañía, y se dejan de consolidar a partir de la fecha en la que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y de otros resultados integrales desde la fecha de adquisición y/o pérdida de control.

La participación no controladora representa el porcentaje de las utilidades o pérdidas y activos netos que no pertenecen a la Compañía y que corresponden a la participación accionaria de otros accionistas minoritarios y es presentada por separado en los estados financieros consolidados.

La situación política y económica en Venezuela ha limitado, de manera importante, la capacidad de las entidades subsidiarias de la Compañía en dicho país para mantener su proceso productivo en condiciones normales. Derivado de lo anterior y a que Grupo Bimbo continuará con sus operaciones en Venezuela, con efectos a partir del 1 de junio de 2017, la Compañía cambió el método bajo el cual integraba la situación financiera y los resultados de su operación en las cifras consolidadas, por lo que a partir de esta fecha valúa su inversión a su valor razonable a través de otros resultados integrales, de acuerdo con NIIF 9.

La Compañía eligió clasificar irrevocablemente sus inversiones de capital en sus filiales en Venezuela, bajo esta última categoría, ya que tiene la intención de mantener estas inversiones en el futuro previsible.

El resultado del ejercicio y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladora y no controladora de la Compañía, aún si esto da lugar a un déficit en ésta última.

Los saldos y las operaciones entre las compañías consolidadas han sido eliminados en la preparación de los estados financieros consolidados.

Description of accounting policy for taxes other than income tax [text block]

De acuerdo a las modificaciones a la NIC 1, vigentes desde el reporte anual de 2023, esta política contable se considera no material.

Description of accounting policy for termination benefits [text block]

Cualquier obligación por indemnización se reconoce al momento que la Compañía ya no puede retirar la oferta de indemnización y/o cuando la Compañía reconoce los costos de reestructuración relacionados.

Description of accounting policy for trade and other payables [text block]

Las cuentas por pagar a proveedores y otras cuentas por pagar, se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, reconociendo los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de interés efectivo es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del período pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) al importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Description of accounting policy for trade and other receivables [text block]

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, son activos financieros no derivados que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

Description of accounting policy for trading income and expense [text block]

La Compañía registra todos los gastos asignados como comerciales, dentro del rubro Gastos de Venta en el Estado de Resultados.

Description of accounting policy for transactions with non-controlling interests [text block]

La Compañía reconoce la participación no controladora en el Estado de Resultados y en Capital Contable de acuerdo con los porcentajes de tenencia accionaria que tiene en cada subsidiaria.

Description of accounting policy for transactions with related parties [text block]

La Compañía identifica las transacciones que se consideran como realizadas con partes relacionadas y las revela mediante nota correspondiente.

Description of other accounting policies relevant to understanding of financial statements [text block]

El peso mexicano es la moneda funcional de las operaciones mexicanas de la Compañía y de reporte en los estados financieros consolidados de la Compañía.

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados sobre una base de costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros activos y pasivos (instrumentos financieros derivados), que son medidos a su valor razonable al cierre de cada periodo, y por los activos no monetarios de las subsidiarias en economías hiperinflacionarias, que se ajustan por inflación, como se explica en las políticas contables.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al

momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1: se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Compañía puede obtener a la fecha de la valuación;
 - Nivel 2: datos observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente;
 - Nivel 3: considera datos no observables.
-

[813000] Notes - Interim financial reporting

Disclosure of interim financial reporting [text block]

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes Lista de Notas [800500] y Lista de políticas contables [800600].

Description of significant events and transactions

Al 31 de marzo de 2025 la Compañía no tuvo más eventos importantes que los revelados en las notas “Comentarios de la Gerencia” e “Información a revelar sobre combinaciones de negocios”.

Dividends paid, ordinary shares:	0
Dividends paid, other shares:	0
Dividends paid, ordinary shares per share:	0
Dividends paid, other shares per share:	0